

Тема 1

ПРЕДМЕТ, МЕТОДОЛОГИЯ АНАЛИЗА И СТРУКТУРА КУРСА «МЕЖДУНАРОДНАЯ ЭКОНОМИКА»

- 1. Предмет и задачи курса "Международная экономика" (МЭ).
- 2. Методология анализа МЭ.
- 3. Структура курса МЭ

1. Предмет и задачи курса МЭ

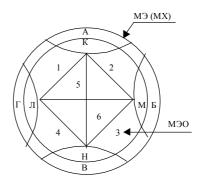
Международная экономика:

- сложное и многогранное экономическое явление;
- совокупность национальных хозяйств и экономических взаимосвязей

В настоящее время в мире насчитывается свыше 200 стран и территорий, 185 из них являются членами ООН, 190 — членами мирового банка. В узком смысле МЭ — система международных экономических отношений (МЭО).

МЭ — равнозначно содержанию категории "мировое хозяйство" (МХ)

Она является материальной основой мирового сообщества. В концентрированной форме основные цели, конкретные задачи и интересы мирового сообщества выражает ООН, ее правовые документы, решения и их реализация (рис. 1).



Национальное хозяйство — это экономика отдельной страны мирового сообщества.

Национальный экспортный потенциал — это совокупность природных, производственных, научно-технических, трудовых ресурсов и финансовых средств страны, которые используются или могут использоваться для развития ее внешнеэкономических связей.

Экономические связи между национальными хозяйствами — это международные экономические отношения. Экономическое содержание МЭО проявляется между субъектами МХ по поводу производства, распределения, обмена и потребления материальных благ и услуг (рис. 2).

МЭО могут иметь место между субъектами МХ только тогда, когда они заключили МЭС (Д), МХК, другие документы и имеют договоренности, которые определяют их права и обязанности по развитию международных связей.

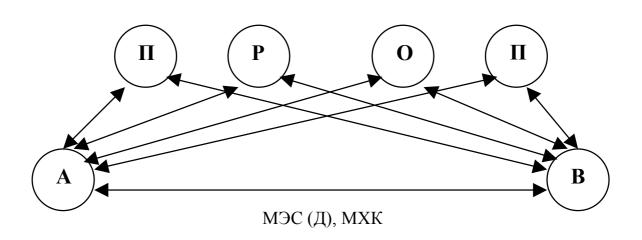


Рис. 2. Схема МЭО:

A, B — субъекты $MX; M \ni C$ (Д) — международные экономические соглашения (договора); MXK — международные хозяйственные контракты; Π — производство; P — распределение; O — обмен; Π' — потребление

Содержание МЭО, указанных в схеме по фазах процесса воспроизводства:

1. МЭО в сфере производства — это отношения, складывающиеся между субъектами МХ в непосредственно материальном производстве.

Основные формы МЭО на фазе производства:

- совместное строительство хозяйственных объектов;
- совместные предприятия;
- международная специализация и кооперирование производства;
- прямые производственные связи.
- **2. МЭО в сфере распределения** это отношения, складывающиеся между субъектами МХ по поводу распределения материальных, трудовых ресурсов и финансовых средств. Наиболее полно здесь МЭО проявляются:
 - при развитии совместного предпринимательства;
 - в процессе международного движения капитала;
 - в международной миграции рабочей силы.
- **3. МЭО в сфере обмена** это отношения, складывающиеся между субъектами МХ по поводу купли-продажи товаров, капиталов, рабочей силы и услуг. Проявляются они в международных торговых отношениях.
- **4. МЭО в сфере потребления** это отношения между субъектами МХ по поводу покрытия их потребностей за счет взаимных поставок или продукции совместных хозяйственных объектов. Проявляются они как синтезируемое действие и результат функционирования совокупности различных форм международного хозяйственного сотрудничества. В настоящее время население Украины примерно на 50 % удовлетворяет свои потребности за счет товаров импортного производства.

В современных условиях ни одна страна мира не может самостоятельно освоить достижения НТР. Это осуществляется путем использования совокупного научно-технического потенциала мирового сообщества.

Украина включается в систему мирового хозяйства с целью:

- 1) решения проблемы выхода из кризиса и стабилизации экономики;
- 2) развития МЭО, способствования формированию рыночной экономики в стране путем перенятия мирового опыта в ее развитии.

Предметом курса "Международная экономика" является изучение законов, закономерностей, тенденций и особенностей ее развития.

Задачи курса:

- 1. Изучение теоретических положений, характеризующих процессы развития МЭ.
- 2. Изучение практической функции МЭ.
- 3. Анализ проблемы интеграции Украины в мировое экономическое пространство

2. Методология анализа МЭ

Наука — это совокупность знаний о развитии какого-либо процесса или явления, на основе которых можно сделать достоверные прогнозы о перспективах их развития и функционирования.

Техника — это искусственно созданные средства деятельности людей.

Методы анализа МЭ

- /**. Системный метод** (рис. 3):
- а) системно-структурный подход означает, что в рамках системы выделяются отдельные структурные элементы;
- б) системно-функциональный подход предполагает необходимость изучения функций каждого структурного элемента;
- в) **системно-генетический подход** означает необходимость поиска и анализа ядра экономики и направления его воздействия на структурные элементы;
- г) системно-интегративный подход предполагает изучение взаимосвязей структурных элементов системы, а также выявление и анализ общих особенностей развития МЭ как цельного системного образования.

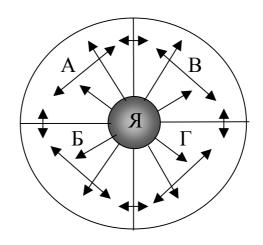
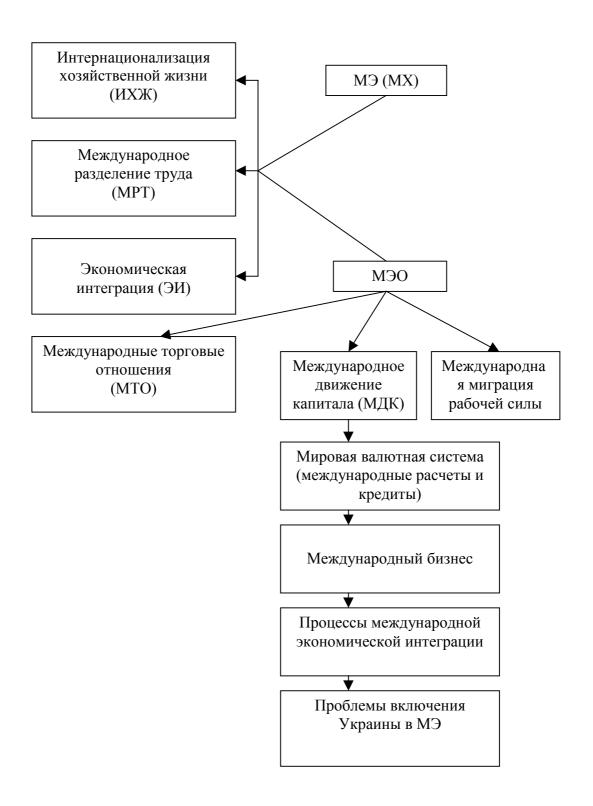


Рис. 3. Схема системного метода анализа МЭ: A, Б, B, Γ — элементы системы; Я—ее ядро

- 2. Диалектический метод предполагает поиск диалектических противоречий МЭ и путей их разрешения. Диалектические противоречия проявляются при тех трудностях и проблемах, которые возникают в процессе развития МЭ. Преодолеть их в основном можно только на определенный период времени.
- 3. Метод экономического анализа означает применение к исследованию методов теоретического и практического анализа механизма действия и использования экономических законов, особенностей развития данного экономического явления.
- **4.** Статистический тетод предполагает обобщение и анализ фактологического материала, характеризующего МЭ.
- **5.** Экономико-математический метод означает применение математических методов при анализе МЭ.
- **6.** *Метод* экономического моделирования предполагает разработку программного обеспечения, моделей развития МЭ.

Комплексное применение указанных методов позволит получить достоверные данные о реальных процессах развития МЭ.

3. Структура курса МЭ (рис. 4)



Puc. 4

Тема II

СУЩНОСТЬ, СТРУКТУРА И ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ МЕЖДУНАРОДНОЙ ЭКОНОМИКИ

- 1. Сущность МЭ.
- 2. Структура МЭ.
- 3. Особенности развития МЭ в современных условиях.
- 3. Законы и закономерности развития МЭ.

1. Сущность МЭ

В экономической литературе существуют различные подходы к определению и исследованию МЭ.

Определения МЭ:

(аббревиатуры раскрыты в теме I)

- 1. M9 = MX.
- 2. $MX = \Sigma HX + \beta B$.
- 3. $MX = \Sigma HX$.
- 4. НХ экономика отдельно взятой страны.
- **5.** МЭ = МХ = система МЭО (с МЭО).
- 6. НХ проявляется в функционировании национального общественного производства (НОП).

НОП — это взаимодействие производительных сил и производственных отношений с помощью определенной общественной формы.

Общественная форма производства — это форма собственности на средства производства, в том числе:

- а) государственная;
- б) частная;
- в) коллективная;
- г) акционерная;

- д) муниципальная;
- е) смешанная.

7. МЭ (MX) — это система экономических отношений, функционирующая на национальном и интернациональном уровнях.

Национальный уровень МЭ— это национальные экономические отношения.

Интернациональный уровень МЭ — это МЭО.

2. Структура МЭ

Выделение четырех концепций развития структуры МЭ:

1. Концепция системного (межсистемного) подхода

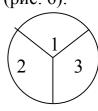
В рамках МЭ существуют (рис. 5):

- 1 национальное капиталистическое хозяйство (НКХ);
- 2 мировое капиталистическое хозяйство (МКХ);
- 3 национальное социалистическое хозяйство (НСХ);
- 4 мировое социалистическое хозяйство (МСХ)

2. Концепция трех миров

Предполагается, что МЭ делится следующим образом (рис. 6):

- 1 мир капиталистический;
- 2 мир социалистический;
- 3 развивающиеся страны.



2

4

puc. 5

Puc. 6

3. Концепция центра и периферии (рис. 7):



Центр — экономически развитые страны.

Их примерно 40.

Периферия — развивающиеся страны.

Puc. 7

4. Концепция политического противовеса

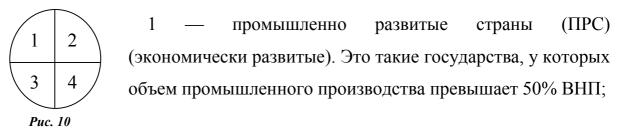
Различают два вида:



Основные принципы систематизации структуры МЭ

1. Экономический. Он имеет два уровня.

По структуре стран мирового сообщества МЭ делится так (рис. 10):

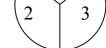


- 2 аграрные страны (AC), у которых удельный вес сельскохозяйственного производства в ВНП превышает 50%;
 - 3 промышленно-аграрные страны (ПАС), у которых удельный вес промышленности в общем объеме производимой промышленной и сельскохозяйственной продукции превышает 50%;
- 4 аграрно-промышленные страны (АПС), у которых удельный вес сельскохозяйственной продукции в общем объеме производимой промышленной и сельскохозяйственной продукции превышает 50%.

2. По уровню экономического развития в структуре МЭ выделяют (рис.

11):

1 — экономически развитые страны;



2 — новые индустриальные страны (НИС) первой и второй

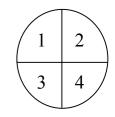
Puc.11

волны — это экономические государства, которые интенсивно используют современные достижения НТР с целью повышения эффективности общественного производства. Первая волна после второй мировой войны — Южная Корея, Гонконг, Сингапур, Тайвань. Вторая волна — Филиппины, Малайзия, Индонезия, Таиланд, Бразилия, Аргентина, Чили (70-е годы);

3 — развивающиеся страны.

3. Принцип систематизации структуры МЭ по степени развития рынка (рис. 12):

- 1 страны с развитой рыночной экономикой;
- 2 страны с рыночной экономикой;
- 3 страны с переходной экономикой, движущиеся к рынку;



Puc. 12

- 4 страны с командной централизованно управляемой экономикой
- **4.** *Организационный принцип структуризации МЭ* выделение в МЭ интеграционных объединений, групп государств (рис. 13):



- 1 Европейский союз;
 - 2 CHΓ;
 - 3 Европейская ассоциация свободной торговли;

Puc. 13

4 - Латиноамериканская ассоциация свободной

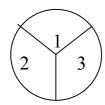
торговли;

- 5 Североамериканское интеграционное объединение "НАФТА" (США, Канада, Мексика);
- 6 Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР);

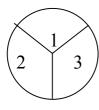
- 7 страны-экспортеры нефти (ОПЭК);
- 8 Черноморское экономическое сотрудничество (ЧЭС).

5. Социально-экономический принцип структуризации МЭ

1. По уровню цивилизационного развития (рис. 14):



- 1 страны научной эпохи государства, в которых постоянно внедряются в производство последние достижения НТП (Япония, США);
- *Рис. 14* 2 страны технологической эпохи, которые периодически внедряют в производство последние достижения НТП;
- 3 страны производственной эпохи, которые используют в производстве традиционные технологии.
- 2. По типу социальной организации государства (рис. 15):



- 1 капиталистические страны;
- 2 этатические государства (национальносоциалистические) (Иран, Ливия);
- *Рис.* 15 3 социалистические страны.

6. Выделение структурных элементов МЭ по уровню среднегодовых доходов на душу населения в странах мирового сообщества

Страны, где среднегодовые доходы на душу населения составляют (рис. 16):

- 1 более 11 тыс. дол. (Швеция, Норвегия, Австрия, АОЭ, Бруней, Швейцария);
 - 2 до 11 тыс. дол. (США, Германия, Италия, Франция);

Puc.16

- 3 до 7 тыс. дол. (НИС);
- 4 до 2 тыс. дол. (развивающиеся страны);
- 5 до 700 дол. (отдельные слаборазвитые государства и страны с

переходной экономикой).

- 7. Региональный подход структуризации МЭ означает, что страны делятся по принципу территориального размещения (по континенту) (рис. 17):
 1 Европа;
 2 Азия;
 3 Северная Америка;
 4 Австралия;
 5 Латинская Америка;
- **8.** *Регионально-экономический принцип структуризации МЭ* означает выделение групп стран, которые имеют сходные экономические признаки и общие границы (рис. 18):

Puc. 18

1 — Западная Европа;

6 — Африка.

- 2 Восточная Европа;
- 3 Центральная Европа;
- 4 Ближний Восток;
- 5 Средний Восток;
- 6 Дальний Восток.

3. Особенности развития МЭ в современных условиях

Факторы, способствующие развитию МЭ как единого цельного образования:

- **1. HTP** это объединение революций в науке и технике. HTP обусловливает объединение усилий с целью использования совокупного потенциала стран мирового сообщества в научно-техническом развитии.
 - 2. Интернационализация хозяйственной жизни (ИХЖ) развитие

хозяйственных связей между странами мирового сообщества.

3. Глобальные проблемы развития МЭ:

- войны и мира;
- экологическая (не имеет границ между регионами и странами);
- продовольственная;
- медицинская;
- катаклизмы;
- энергетическая;
- освоения мирового океана;
- освоения космоса;
- решения информационного обеспечения.

Общие особенности развития МЭ:

- **1. Целостность развития МЭ.** МЭ в современных условиях развивается и может существовать только как целый экономический организм.
- **2.** Системность МЭ. В рамках МЭ существует ядро и взаимосвязанные с ним структурные элементы.
- **3.** Диалектичность МЭ. Источниками развития МЭ являются внутренние противоречия.
- **4. Противоположность развития МЭ.** Между основными центрами МХ существуют противоречия (Америка, Западная Европа, Япония).
- **5. Интегративность МЭ** появление общих закономерностей развития, свойственных МЭ и ее структурным элементам.

Конкретные особенности МЭ:

- 1. Изменение структуры МХ (появление НИС).
- 2 Высокий динамизм развития МХ.
- 3 Усиление интеграционных процессов между странами мирового сообщества.

- 4 Увеличение дифференциации развивающихся государств.
- 5. Рыночная унификация экономического развития для большинства стран мирового сообщества.

Структурные сдвиги в МЭ:

- 1. Увеличение объема производства в материальной сфере.
- 2.Снижение удельного веса сельскохозяйственного производства в МЭ.
- 3. Высокие темпы расширения сферы услуг и количество занятых в ней.
- 4.Быстрый технический прогресс транспортной, информационно-коммуникационной систем.
- 5. Снижение удельного веса обычных внешнеторговых сделок по сравнению с внешнеторговыми операциями, которые обслуживают производства.
- 6.Изменение аграрно-сырьевой направленности развивающихся государств.
- 7. Сокращение доли сырьевых товаров и увеличение удельного веса машин и оборудования в мировом товарном обороте.

4. Законы и закономерности развития МЭ

Экономические законы. Это постоянные повторяющиеся устойчивые причинно-следственные связи, которые выражают сущностные моменты в развитии экономических отношений, явлений и процессов. Экономические законы действуют объективно, т. е. независимо от воли и сознания людей, хотя без деятельности людей они не могут проявляться

Основные экономические законы:

- 1. Закон стоимости (означает, что производство и обмен товаров происходят на основе общественно необходимых затрат труда).
- **2. Закон спроса и предложения** (чем больше предложено товаров, тем меньше спрос и меньше цены на товары, и наоборот).

- **3.** Закон соответствия производительных сил характеру развития производственных отношений (уровень развития производительных сил определяет форму развития производственных отношений).
- **4.** Закон пропорциональности развития МЭ (существуют структурные элементы и определенное соотношение между ними мировое сельскохозяйственное производство, соотношение между отраслями производства в мировом масштабе и т. д.).
- **5.** Закон роста производительности труда (постоянное сокращение затрат вещественных и материальных на производство единицы продукции; предполагает и спад и рост производства, но последнее как тенденция преобладает).
 - **5.** Закон накопления (необходимость капитализации части доходов с целью развития МЭ. Проявляется в инвестициях).

Экономическая закономерность — это постоянные повторяющиеся устойчивые причинно-следственные связи, которые выражают сущностные моменты в развитии экономических отношений, явлений и процессов и являются следствием действия системы экономических законов

Закономерности развития народного хозяйства:

- 1) свойственные МЭ как целому организму;
- 2) свойственные развитию НХ;
- 3) свойственные развитию МЭО.

Основные экономические закономерности:

- **1. Повышение уровня общественного производства,** т. е. развитие крупных хозяйственных единиц (транснациональных компаний ТНК).
- **2.** Вовлечение национальных экономик в мирохозяйственные связи, т. е. развитие хозяйственных отношений между различными отраслями экономики.
- **3. Сближение национальных хозяйств** означает адаптацию, переплетение их экономических потенциалов.

- **4.** Выравнивание уровня экономического развития национальных хозяйств проявляется в сближении количественных показателей, которые характеризуют экономическое развитие государств мирового сообщества. Например, производство на душу населения: зерна, стали, автомобилей.
- **5.** Динамизм развития народного хозяйства проявляется в постоянных темпах роста общественного производства на протяжении определенных периодов.
 - 6. Углубление международного разделения труда.
 - 7. Развитие мирового рынка.
 - 8. Развитие интеграционных процессов в МЭ.

Тема Ш

СИСТЕМА МЕЖДУНАРОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ

- 1. Предпосылки становления и развития системы МЭО.
- 2. Сущность системы МЭО.
- 3. Объекты и субъекты системы МЭО.
- 4. Принципы функционирования системы МЭО.
- 5. Уровни функционирования системы МЭО.
- 6.Среда действия системы МЭО.

1. Предпосылки становления и развития системы МЭО

1. Интернационализация хозяйственной жизни — это процесс перерастания производительными силами и производственными отношениями национальных границ.

Интернационализация производительных сил — это создание международных хозяйственных объектов в странах мирового сообщества.

Интернационализация производственных отношений. Происходит прежде всего при осуществлении совместного предпринимательства.

Интернационализация общественного производства. Проявляется в создании совместных производств.

Интернационализация обмена — внешняя торговля, мировая торговля, международная торговля.

Интернационализация транспорта. Проявляется в создании международных транспортных систем: трубопроводных, морских, воздушных и др.

Интернационализация топливно-энергетических комплексов - взаимная поставка энергоносителей странами мирового сообщества.

Интернационализация отраслей народного хозяйства — развитие хозяйственных связей между смежными отраслями экономики стран-

партнеров.

Интернационализация распределения — совместное решение субъектами МЭО вопросов распределения производственных, научнотехнических, трудовых ресурсов и финансовых средств.

Интернационализация потребления — объединение усилий странпартнеров в области рационального потребления производимой ими продукции в масштабе МХ.

Интернационализация информационных систем — объединение материальных ресурсов, финансовых средств с целью оптимального использования информации в рамках МХ (интернет).

Интернационализация управления — объединение усилий субъектов МХ с целью широкого использования опыта управления экономическими процессами на национальном и интернациональном уровнях (мировой, международный менеджмент).

2. Международное разделение труда (МРТ):

- Общественное разделение труда (OPT) это совокупность различных видов производственной деятельности.
- OPT наиболее общая форма общественного производства. ОРТ перерастает в MPT, которое является его высшим этапом развития.
- МРТ качественно высший этап ОРТ; МРТ рациональная форма использования ОРТ в рамках народного хозяйства. МРТ специализация каждой страны на выпуске определенных изделий с целью удовлетворения как своих потребностей, так и потребностей стран-партнеров.

Виды МРТ:

общее — это разделение труда между странами мирового сообщества по наиболее крупным сферам (отраслям) общественного производства (промышленность, сельское хозяйство, строительство, транспорт, связь);

частное — это разделение труда между странами внутри одной сферы общественного производства или отрасли экономики (добывающая,

металлургическая, энергетическая промышленность);

единичное — это разделение труда между субъектами МХ в рамках одной обособленной хозяйственной единицы (СП).

Основной формой MPT является международная специализация производства (МСП).

Виды специализации:

- 1) межотраслевая специализация стран мирового сообщества на отдельных отраслях общественного производства;
- 2) отраслевая специализация стран внутри отдельной отрасли производства. Ее формы:
 - а) предметная специализация страны на выпуск отдельных изделий;
 - б) подетальная специализация страны на выпуск отдельных деталей;
- в) агрегатная специализация страны на выпуск узлов для машин и оборудования;
- г) технологическая специализация страны на отдельных операциях технологического процесса.

Кооперация производства — это объединение хозяйственных усилий стран-партнеров с целью выпуска конечной готовой продукции на одном из головных предприятий. Ее основные формы:

- а) международная кооперация труда объединение трудовых ресурсов;
- б) кооперация производства налаживание прямых производственных связей, совместное производство;
 - в) кооперация финансовых ресурсов объединение денежных средств.

Факторы, влияющие на развитие МРТ

Первая группа. Природно-географические факторы:

- а) природно-климатические условия;
- б) природные ресурсы страны;

- в) освоение территории страны;
- г) численность населения;
- д) экономико-географическое положение страны.

Вторая группа. Социально-экономические факторы:

- а) численность рабочей силы в стране;
- б) уровень развития научно-технического потенциала;
- в) уровень развития производственного аппарата (управления);
- г) масштаб и серийность производства;
- д) производственная и социальная инфраструктура;
- е) особенности исторического развития и экономических традиций;
- ж) социальный тип производства и направление развития внешнеэкономических связей.

Третья группа. Факторы НТП;

- а) уровень экономической диверсификации производства (ассортимент продукции);
- б) оптимальные размеры предприятий с точки зрения требований НТП;
- в) экономическая выгодность функционирования предприятий, рассчитанных на крупносерийный и массовый выпуск продукции;
- г) ускорение темпов морального износа оборудования;
- д) уровень и объем НИОКР (научно-исследовательские и проектно-конструкторские работы).
- 3. Международная экономическая интеграция (МЭИ):

МЭИ — это качественно высший этап развития ИХЖ и МРТ;

МЭИ — процесс формирования международного общественного производства.

Основной формой МЭИ на микроуровне является СП.

МЭИ — это процесс сближения, переплетения и адаптации национальных хозяйств. Проявляется в развитии всесторонних хозяйственных связей между отраслями мирового сообщества.

МЭИ — это современный этап развития хозяйственных связей между странами мирового сообщества.

МЭИ определяет современные перспективные направления МЭО во всех сферах общественного производства.

2. Сущность системы МЭО

МЭО имеют несколько определений:

- **1. МЭО** система хозяйственных связей физических и юридических лиц на интернациональном уровне, на уровне государств, группы государств, международных экономических организаций, которые ориентированы на реализацию их потребностей.
- **2. МЭО** это особая сфера осуществления производственных связей, вышедших за территориальные рамки отдельных государств.
- **3. МЭО** это совокупность общественно производственных связей субъектов мирового хозяйствования.

Система МЭО — это динамичная совокупность взаимосвязей субъектов мирового хозяйства, которая проявляется как целостное образование

3. Объекты и субъекты системы МЭО

Объекты МЭО — это то, на что направлена хозяйственная деятельность субъектов мирового сообщества (предмет их хозяйственных отношений)

Объекты МЭО:

•экспорт (импорт) товаров;

- •экспорт (импорт) услуг;
- •осуществление хозяйственной деятельности за рубежом;
- •международная специализация производства;
- •международное кооперирование производства;
- •финансовые операции;
- •научно-технические связи;
- •экспорт (импорт) капитала;
- •совместное предпринимательство;
- •аренда машин и оборудования;
- •встречная торговля;
- •организация и участие в выставках, ярмарках и торгах.

Экспорт услуг — вознаграждение субъекта внешнеэкономической деятельности.

Импорт услуг — оплата услуг субъектов МЭО.

Под субъектами МЭО подразумеваются физические и юридические лица, которые принимают участие в осуществлении международных хозяйственных контрактов, договоров, соглашений

Субъекты МЭО:

- государство(а);
- группа государств (интеграционное объединение государств);
- международные организации;
- транснациональные компании (ТНК).
- Физические лица это граждане отдельного государства, иностранные граждане, лица без гражданства, осуществляющие МЭО, зарегистрированные местными органами власти.
- *Юридические лица* это предприятия и организации, осуществляющие МЭО на основе различных форм собственности:

- объединения физических лиц;
- объединения юридических лиц;
- объединения физических и юридических лиц;
- представители иностранных фирм;
- местные органы власти;
- другие государства, действующие через своих представителей на территории данной страны.

4. Принципы функционирования системы МЭО

Два уровня принципа функционирования МЭО

МЕЖДУНАРОДНЫЙ. Он включает принципы, которые изложены в декларации ООН "Новый экономический порядок".

К ним относятся:

- суверенитет право на осуществление внутренней и внешней политики отдельными государствами;
- принцип мирного сосуществования;
- принцип равноправия;
- принцип устранения несправедливости, возникающий в результате применения силы;
- принцип добросовестного выполнения международных обязательств;
- принцип развития МЭО;
- принцип мирного урегулирования споров;
- принцип уважения прав человека и свобод;
- принцип взаимопомощи;
- принцип взаимовыгоды;
- принцип недопущения дискриминации;

- принцип свободы выбора формы осуществления МЭО;
- •стереотипы наибольшего благоприятствования для развивающихся государств;
- принцип национального режима при осуществлении МЭО;
- одинаковые требования к выполнению национального законодательства для всех субъектов МЭО;
- принцип невмешательства во внутренние дела друг друга;
- принцип свободного доступа к морю и от него к странам, не имеющим доступа к морю.

НАЦИОНАЛЬНЫЙ. Он включает принципы функционирования МЭО конкретного государства. Они фиксируются в национальном законодательстве.

К ним относятся (на примере Украины):

- суверенитет;
- свобода;
- равенство;
- верховенство закона;
- защита интересов;
- эквивалентность обмена.

5. Уровни функционирования системы МЭО

Общие уровни функционирования МЭО

Первичные МЭО — отношения, которые устанавливаются между физическими и юридическими лицами, а также отдельными государствами.

Вторичные МЭО. Они устанавливаются между физическими,

юридическими лицами и государствами, с одной стороны, и международными организациями, с другой стороны.

Третичные МЭО — отношения между международными организациями.

Качественные уровни развития системы МЭО

Наименован ие уровня	Содержание уровня развития системы МЭО
Экономические международные контакты	Простые нерегулярные хозяйственные связи между субъектами МЭО
Экономическое взаимодействие	Устойчивые международные экономические связи между субъектами МЭО
Экономическое сотрудничество	Постоянные международные связи между двумя или несколькими субъектами, которые носят длительный характер
Экономическая интеграция	Развитие всесторонних хозяйственных связей во всех отраслях экономики между субъектами МЭО

6. Среда действия системы МЭО

Среда МЭО — это внешнее по отношению к системе МЭО условие ее развития (рис. 19)

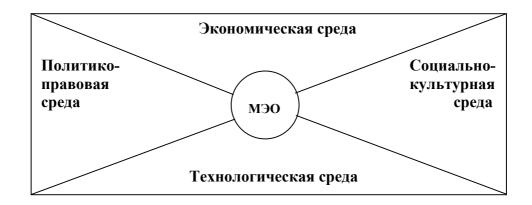


Рис. 19. Схема среды системы МЭО

ПОЛИТИКО-ПРАВОВАЯ СРЕДА:

- 1) политико-правовой режим в стране;
- 2) модель управления экономикой;
- 3) уровень политической стабильности;
- 4) уровень политического риска:
 - конфискация изъятие имущества субъектов МЭО по решению правовых органов;
 - национализация изъятие частной собственности, ее преобразование в государственную;
 - экспроприация принудительное лишение собственности;
 - *терроризм* насильственный акт с угрозой для жизни, преследующий определенные цели;
- 5) административные методы регулирования МЭО (эмбарго, валютные ограничения).

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СРЕДА:

- 1) уровень экономического развития стран;
- 2) уровень развития промышленности;
- 3) уровень развития НТП;
- 4) жизненный уровень населения;
- 5) экономические традиции;
- 6) уровень развития внешнеэкономических связей.

СОЦИАЛЬНО-КУЛЬТУРНАЯ СРЕДА:

- 1) структура населения (пол, возраст, профессиональный состав, национальный состав);
 - 2) политическая ориентация населения (партийная, социальная);
 - 3) религия;
 - 4) отношение к труду;

- 5) отношение к окружающей среде;
- 6) отношение к карьере.

ТЕХНОЛОГИЧЕСКАЯ СРЕДА:

- 1) энергетическое обеспечение страны;
- 2) транспортное обеспечение страны;
- 3) информационное обеспечение страны.

Teмa IV

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ТОРГОВЫЕ ОТНОШЕНИЯ

- 1. Экономическое содержание международных торговых отношений (МТО).
- 2. Основные показатели международной торговли.
- 3. Формы и методы осуществления международной торговли.
- 4. Регулирование МТО.

1. Экономическое содержание МТО (рис. 20)



1 – MTO – наиболее общая традиционная форма развития МЭО, основная их составляющая;

2 – другие формы развития.

МТО – отношения между субъектами мирового хозяйства в области обмена, купли-продажитоваров, капитаа, рабочей силы и услуг.

Международная торговля — обмен товарами и услугами между государственно оформленными национальными хозяйствами или их представителями.

Bнешняя торговля (BT) — совокупность экспортно-импортных операций отдельной страны. Это торговля одной страны с другими субъектами мирового хозяйства.

Мировая торговля — совокупность внешней торговли стран мирового сообщества.

Мировой рынок — отношение между субъектами мирового хозяйства по поводу формирования и функционирования международног спроса и предложения на товары, услуги, капитал и рабочую силу.

2. Основные показатели международной торговли

Четыре группы показателей МТО:

1. ПОКАЗАТЕЛИ ОБЪЕМА МТО:

- 1) Экспорт вывоз товара из страны;
- 2) Импорт ввоз товара в страну;
- 3) Внешнеторговый оборот совокупный объем экспорта-импорта за определенный период времени (обычно за год);
- 4) Физический объем MTO оценка объема экспорта и импорта в постоянных ценах в рамках одного периода (года);
- 5) Генеральная торговля стоимость внешнеторгового оборота и стоимость транзитных товаров;
- 6) Специальная торговля чистый внешнеторговый оборот, т. е. продукция, ввезенная в страну или вывезенная из нее;
- 7) Реэспорт вывоз ранее ввезенного товара, не подверженного переработке;
- 8) Реимпорт ввоз ранее вывезенных товаров, не подвершигся переработке.

2. ПОКАЗАТЕЛИ ПО КРИТЕРИЮ СТРУКТУРЫ МТО:

- Товарной это показатели деления экспорта и импорта по основным товарным позициям;
- 2) Геограической распределение МТО по грппам стран и регинам;
- **3)** Институциональной распределение МТО по субъектам и методам товарного обмена.

3. ПОКАЗАТЕЛИ ДИНАМИКИ МТО

- 1) темпов роста МТО:
- темпы роста экспорта

$$T_{P.\Im} = \frac{\mathcal{S}_{O.\Gamma}}{\mathcal{S}_{E.\Gamma}} \cdot 100\%$$

где $T_{p.9}$ — темпы роста экспорта; $Э_{0.г}$ — объем экспорта в от четном году; $Э_{6.г}$ — объем экспорта в базисном году;

• темпы роста импорта

$$T_{P.H} = \frac{M_{O.\Gamma}}{M_{B.\Gamma}} \cdot 100\%$$

где $T_{p.и}$ — темпы роста импорта; Ио.г — объем импорта отчетном году;

Иб.г — объем импорта в базисном году;

• темпы роста внешнеторгового оборота

$$T_{P.BT.OE} = \frac{BTO_{O.\Gamma.}}{BTO_{6.\Gamma.}} \cdot 100\%$$

где Тр.вт.об — темпы роста внешнеторгового оборота;

ВТОо.г — объем внешнеторгового оборота в отчетном году;

ВТОб.г — объем внешнеторгового оборота в базисном году;

- 2) темпов прироста МТО:
- темпы прироста экспорта

$$T_{\mathit{\Pi P}.9} = \frac{T}{T_{\mathit{P}.9.6.\Gamma}} *100\%$$

где Т_{пр.э}— темпы прироста экспорта; Т_{р.э.о.г} — темпы экспорта в отчетном году; Т_{р.э.б.г} — темпы экспорта в базисном году;

• темпы прироста импорта

$$T_{\Pi P.H} = \frac{T}{T_{P.H.E.\Gamma}} *100\%$$

где $T_{пр.и}$ — темпы прироста импорта; $T_{p.и.о.г}$ — темпы импорта в отчетном году; $T_{p.и.б.г}$ — темпы импорта в базисном году;

• темпы прироста внешнеторгового оборота

$$T_{np.BTO} = \frac{T_{p.BTOas}}{T_{p.BTO6s}} \cdot 100\%$$

где $T_{пр.ВТО}$ — темпы внешнеторгового оборота; $T_{р.ВТОо.г}$ — темпы внешнеторгового оборота в отчетном году;

Тр.ВТОб.г - темпы внешнеторгового оборота в базисном году.

4. ПОКАЗАТЕЛИ РЕЗУЛЬТАТИВНОСТИ МТО:

- 1) сальдо торгового баланса это разница между стоимостным объемом экспорта и импорта товаров отдельной страны. Если экспорт больше импорта, то сальдо положительное "+", если импорт больше экспорта, то сальдо отрицательное "—";
- 2) сальдо баланса услуг это разница между стоимостью услуг, которые предоставляет страна, и стоимостью услуг, которые она импортирует. Различают положительное и отрицательное сальдо баланса услуг (аналогия с 1);
- 3) сальдо некоммерческих операций это разница между доходами от инвестиций, денежных переводов, взносов, перемещения денежных средств по наследству, при решении семейных проблем. По каждому из этих направлений движений денежных средств составляется баланс и рассчитывается соответствующее "+" или "—" сальдо;
- 4) сальдо баланса текущих операций это сумма сальдо торгового баланса, баланса услуг, некоммерческих операций;
 - 5) экспорт на душу населения

$$\mathcal{A}_{J.H.} = \frac{\mathcal{A}_{J.\Gamma.}}{\text{население}}$$

где Эд.н — объем экспорта на душу населения в данном году;

Эд.г — объем экспорта в данном году;

6) импорт на душу населения

$$M_{J.H.} = \frac{M_{J.\Gamma.}}{Hacenehue}$$

где Ид.н — объем импорта на душу населения в данном году;

Ид.н — объем импорта в данном году;

7) внешнеторговый оборот на душу населения

$$BTO_{J.H.} = \frac{BTO_{J.\Gamma.}}{Hacenehue}$$

где BTO_{д.н} — объем внешнеторгового оборота на душу населения в данном году; BTO_{д.г} — объем внешнеторгового оборота в данном году;

8) экспортная квота (отношение экспорта к ВВП)

$$M_{KB} = \frac{M_{JI.\Gamma.}}{BBII} *100\%$$

где Экв — экспортная квота; Эд.г — объем экспорта в данном году; ВВП — валовый внутренний продукт;

9) импортная квота

$$M_{KB} = \frac{M_{JI.\Gamma.}}{BB\Pi} *100\%$$

где $И_{\text{кв}}$ — импортная квота; $U_{\text{д. г}}$ — объем импорта в данном году; $BB\Pi$ — валовый внутренний продукт;

10) квота внешнеторгового оборота

$$BTO_{KB} = \frac{BTO_{\mathcal{I}.\Gamma.}}{BB\Pi} * 100\%$$

где $BTO_{\kappa B}$ — квота внешнеторгового оборота; $BTO_{\text{д.г}}$ — объем внешнеторгового оборота в данном году; $BB\Pi$ — валовый внутренний продукт.

МИРОВАЯ ВАЛЮТНАЯ СИСТЕМА

- /. Содержание и структура мировой валютной системы (МВС).
- 2. Основные этапы эволюции МВС.
- 3. Виды и структура валютных рынков.

1. Содержание и структура МВС

Валютная система (BC) — это форма организации и регулирования валютных отношений, закрепленных национальным законодательством и международными соглашениями.В основе MBC лежит развитие международных валютных отношений (MBO).

МВО — это отношения между субъектами мирового хозяйства, связанные с использованием валюты в их финансово-хозяйственной деятельности.

Существует три уровня ВС, действующей в мировом сообществе:

I — национальный (НВС);

II — мировой (МВС);

III— международный (региональный) (M(P)BC).

I. НАЦИОНАЛЬНАЯ ВАЛЮТНАЯ СИСТЕМА — составная часть данной системы страны, которая закреплена национальным законодательством с учетом норм международного права.

Основные функции НВС:

- 1. Формирование механизмов взаимодействия национальных и мировых денег:
- способ их конвертируемости;
- котировка;
- регулирование валютных курсов.
- 2. Формирование и использование международной ликвидности (ликвидные
- это денежные средства, ценные бумаги, которые могут использоваться для погашения долговых обязательств).
- 3. Формирование золото-валютного запаса страны.
- 4. Формирование кредитных ресурсов.

Органы НВС:

1) банковские и кредитно-финансовые учреждения;

- 2) биржи;
- 3) специальные органы валютного контроля;
- 4) частные коммерческие институты.
- **II. мировая валютная система** это форма организации МВО, которая закрепляется межгосударственными соглашениями.

Основные функции МВС:

- 1. Формирование международных ликвидных ресурсов (золото и платежные средства).
- 2. Обеспечение действия механизма регулирования валютных курсов.
- 3. Обеспечение функционирования валютных рынков и рынков золота.
- 4. Развитие международного кредитования и международных расчетов. Основные органы MBC:
- 1) международные валютные организации (например, МВФ);
- 2) международные банковские учреждения (например, МБРР).
- **III.** международная (региональная) валютная система —это договорно-правовая форма организации валютных отношений между группой стран (Европейская ВС начала действовать в 1979 г.).

Oсновные функции M(P)BC (на примере Европейской BC):

- 1. Формирование и использование международной денежной единицы ЭКЮ.
- 2. Разработка и закрепление мер по регулированию валютных отношений в интеграционном объединении.
- 3. Поддержание взаимосвязей НВС и МВС.
- 4. Согласование режима регулирования валютных курсов.

Oсновные органы M(P)BC:

- 1) международные валютные фонды;
- 2) международные кредитно-расчетные учреждения (европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР)).

Структура национальной и мировой валютных систем

Национальная ВС	Мировая ВС
Национальная валюта	Иностранная валюта (международная)
Условие конвертируемости национальной валюты	Условие взаимоконвертируемости валют
Паритет национальной валюты	Фиксированный режим валютных паритетов
Режим курса национальной валюты	Режимы валютных курсов
Наличие или отсутствие валюты	Международное регулирование валютных организаций
Порядок использования международных кредитов в национальных рамках	Международные правила использования кредитов в мировом хозяйстве
Порядок международных расчетов страны	Унификация основных форм международных расчетов
Режим национального валютного рынка и рынка золота	Режим мирового валютного рынка и рынков золота
Национальные органы, управляющие и регулирующие валютные отношения страны	Международные органы, осуществляющие межгосударственное валютное регулирование

1. *Национальная валюта* — это денежная единица данной страны.

Иностранная валюта — это денежные знаки, а также кредитные и платежные средства, выраженные в иностранной денежной единице, которые используются в международных расчетах.

Международная валюта — это денежная расчетная единица, платежные средства, которые коллективно созданы и используются странами в рамках мирового сообщества или его отдельных регионов.

Основные виды международной валюты:

- 1) СДР специальные права заимствования, которые применяются в МВФ. Это безналичные денежные единицы, которые находятся на расчетных счетах государств—членов МВФ;
- 2) ЭКЮ безналичная денежная региональная единица, которая применяется в Европейском Союзе.

2. Валюта — это денежные знаки иностранных государств и международные (региональные) денежные расчетные единицы.

СКВ — валюта, которая свободно и в неограниченном количестве обменивается на другие иностранные валюты. В настоящее время национальная валюта 132 стран мира является СКВ.

Частично конвертируемая валюта (4КВ) — национальная валюта стран, где применяются валютные ограничения для определенных держателей валюты и по отдельным видам обменных операций. Применение 4КВ характерно для большинства развивающихся государств.

Замкнутая (неконвертируемая) валюта — национальная валюта, которая функционирует только в пределах одной страны и не обменивается на другие иностранные валюты.

Резервная валюта — это наиболее стабильная СКВ, в которой осуществляются международные расчеты и кредиты, а также национальные кредитно-денежные средства ведущих стран мировой торговли.

Виды резервной валюты:

- 1) доллар США;
- 2) немецкая марка;
- 3) японская йена;
- 4) английский фунт стерлингов;
 - 5) швейцарский франк.

Валюта обладает свойством конвертируемости, т. е. обратимости на другие денежные знаки.

Виды конвертируемости:

- 1) внутренняя обратимость валюты для всех резидентов и нерезидентов;
- 2) внешняя обратимость валют только для иностранных юридических и физических лиц (нерезидентов).

3. Валютный паритет — законодательно установленное соотношение между двумя валютами, которое является основой валютного курса.

В настоящее время валютный паритет устанавливается на основе СДР. Базисом его установления являются и драгоценные металлы (в частности, золото).

4. Режимы валютных ресурсов.

Валютный курс — это цена денежной единицы данной страны, выраженная в единицах валюты другой страны.

Виды (режимы) валютных курсов:

- 1) фиксированный официально установленное соглашение между национальными валютами, основанное на определенном в законодательном порядке валютном паритете. Он является официальным валютным курсом страны и устанавливается ее центральным банком;
- 2) колеблющийся свободно изменяющийся под воздействием спроса и предложения валютный курс, основанный на использовании рыночного механизма (Украина курс на УМВБ);
- 3) плавающий разновидность колеблющегося валютного курса, который предполагает использование рыночного механизма валютного регулирования.

Валютный курс устанавливается путем котировок.

Виды котировок:

- 1) прямая выражение национальных валют (приравнивание) к денежной единице другой страны. В настоящее время большинство стран мирового сообщества используют прямую котировку, причем национальная валюта приравнивается к доллару США. Это обусловлено тем, что доллар США обеспечивает осуществление более 2/3 международных торговых операций;
- 2) косвенная выражение национальной денежной единицы в валюте другой страны. Например, 1 фунт стерлингов ≈1,5 доллара. Это обусловлено тем, что до 1910 г. международные торговые операции в основном

обеспечивали фунт стерлингов, и к нему приравнивались валюты стран мира. Такая котировка сохранена в Великобритании. Примером косвенной котировки является приравнивание доллара США к другим валютам на их территории.

5. *Валютные ограничения* представляют собой систему экономических, правовых и организационных мер, которые регулируют операции с национальной и иностранной валютой, золотом и т. д.

Субъекты, осуществляющие валютные ограничения:

- а) отдельные страны;
- б) международные организации;
- в) два или несколько государств на основе заключения соответствующих взаимных соглашений.

Основные причины введения валютных ограничений:

- 1) нехватка валюты;
- 2) внешняя задолженность страны;
- 3) расстройство платежных балансов, т. е. отсутствие источников, сокращение объема средств для покрытия платежей.

Основные меры валютного регулирования:

- 1) целевое регулирование платежей за границу;
- 2) целевое регулирование валютных переводов за границу;
- 3) целевое регулирование прибыли, которую получают и направляют за границу иностранные инвесторы;
- 4) частичное или полное запрещение свободной купли-продажи иностранной валюты.

6. Международные кредиты используются в соответствии:

- с унифицированными международными нормами международных кредитов;
- с правилами международного кредитования.

7. *Международные расчеты* предполагают наличие и регулирование международной валютной ликвидности.

Международная валютная ликвидность — это способность страны или группы стран обеспечить своевременную оплату своих международных обязательств.

Источники международной валютной ликвидности:

- 1) официальные золотые и валютные резервы страны;
- 2) счета субъектов МЭО в СДР и ЭКЮ;
- 3) право на получение срочного кредита в МВФ. Это означает, что каждый член МВФ имеет право на получение (автоматическое) срочного кредита в иностранной валюте в пределах 25% его квоты.
- **8.** *Валютный рынок* это совокупность постоянных экономических организационных отношений по операциям купли-продажи иностранных валют, а также платежных документов в иностранной валюте.

Рынок золота— это центр торговли золотом, где концентрируются в значительных размерах спрос и предложение и осуществляется купляпродажа этого металла.

Регулирование валютного рынка и рынка золота зависит от:

- 1) характера экономической системы страны, где они располагаются;
- 2) степени конвертируемости валюты;
- 3) уровня цен на золото;
- 4) уровня валютных ограничений, которые применяются государствами и международными организациями.

9. Национальные и международные органы, регулирующие валютные отношения.

Национальный уровень:

1) национальные банки;

- 2) министерство экономики;
- 3) министерство финансов;
- 4) органы валютного контроля.

Международный уровень:

- 1) международные валютные финансовые организации (МВФ);
- 2) региональные валютно-финансовые организации (Европейский валютный институт).

Эти органы разрабатывают режим безопасного, безкризис-ного развития валютных отношений в масштабах мирового хозяйства.

2. Основные этапы эволюции МВС

- I. этап золотомонетного стандарта;
- II. этап золотодевизного стандарта;
- III. этап бумажно-валютного стандарта;

ЭТАП ЗОЛОТОМОНЕТНОГО СТАНДАРТА

Срок действия: с начала XIX в. до 1914г.

Основные признаки золотомонетного стандарта:

- 1) функционирование золота как мировых денег;
- 2) фиксация золотого содержания национальной валюты;
- 3) непосредственная конвертируемость национальных валют в золото;
- 4) наличие фиксированных валютных курсов.

Главная особенность золотомонетного стандарта состоит в том, что золото в виде монет обращалось на внутреннем и внешнем рынках.

Положительные стороны золотомонетного стандарта:

- 1) полная конвертируемость национальных валют;
- 2) стабильность покупательной способности денег;

- 3) стабильность валютных курсов;
- 4) стабильность мировых цен.

Отрицательные стороны золотомонетного стандарта:

- 1) зависимость от уровня добычи золота;
- 2) недостаточная гибкость валютной системы;
- 3) стихийное регулирование валютных систем;
- 4) исключение государственного вмешательства в сферу валютных отношений.

ЭТАП ЗОЛОТОДЕВИЗНОГО СТАНДАРТА

Суть золотодевизного стандарта: наряду с золотом функции мировых денег стали выполнять и отдельные валюты ведущих стран мира.

Срок действия: 1922—1976гг.

Система золотодевизного стандарта была утверждена на Международной Генуэзской конференции в 1922 г.

76

Главные особенности. В развитии золотодевизного стандарта выделяется три периода.

- **1. Первый период** золотодевизного стандарта 1922—1933 гг. Характеристика этого периода:
- наряду с деньгами использовалось золото;
- национальная валюта в виде бумажных денег свободно обращалась в золото.

В рамках этого периода выделяют первый период золотослиткового стандарта — 1922—1929 гг. Его особенности:

- 1) этот стандарт устанавливается только для отдельных экономически развитых стран Западной Европы (Великобритании, Бельгии, Франции, Нидерландов);
- 2) национальная валюта приравнивается к определенному количеству золота;

- 3) обмен валюты осуществляется не на монеты, а на золотые слитки;
- 4) обмен валюты на золотые слитки равен большим суммам национальных денежных средств и осуществляется национальными банками.

Основные принципы Генуэзской валютной системы:

- 1. В качестве платежного средства более 30 государств мира стали использовать золото и девизы иностранную валюту.
 - 2. Ни за одной валютой не закреплялось положение резервной валюты.
 - 3. Сохранены золотые паритеты валют, и валюта обменивалась на золото.
 - 4. Устанавливался режим свободно колеблющихся валютных курсов.
- **2.** Второй период золотодевизного стандарта 1933—1944 гг.

Основная особенность — переход к использованию бумажных денег в рамках мирового хозяйства. Характеристика этого периода:

- 1) все страны внутри своих территорий стали использовать бумажные деньги;
 - 2) ликвидировано обращение золота в виде монет внутри страны;
 - 3) отменена обратимость бумажных денег в золото внутри страны;
- 4) стали применяться государственные меры по регулированию МВО.
- **3.** *Третий период* золотодевизного стандарта 1944—1975 гг. Организационно был оформлен на Международной финансовой конференции в г. Бреттон-Вуд (США, 1944 г.), отсюда название периода "Бреттон-вудская валютная система".

Основные принципы Бреттон-вудской валютной системы:

- 1. Введен новый золотодевизный стандарт, основанный на золоте и двух резервных валютах (доллар США и фунт стерлингов).
- 2. Бреттон-вудская валютная система предполагала четыре формы использования золота:
- а) сохранены золотые паритеты стран и введена их фиксация в МВФ;
- б) золото продолжало использоваться как международное платежное и резервное средство;
- в) доллар США приравнивался к золоту;

- г) доллар США разменивался на золото иностранным центральным банком и правительственными учреждениями (казначейство США).
 - 3. Предусматривалась взаимная конвертируемость валют.
 - 4. Конвертируемость валют стала осуществляться на основе их соотношения к доллару США.
 - 5. Впервые в мире были созданы международные валютно-финансовые организации: МВФ, МБРР.

Характеристика Бреттон-вудской валютной системы:

- 1) запрещено обменивать, покупать и продавать золото частным лицам;
- 2) официальная (государственная) купля-продажа золота осуществлялась по схеме

золото \rightarrow доллар \rightarrow национальная валюта;

- 3) колебание курса национальных валют по отношению к доллару США устанавливалось в пределах \pm 1—2 %.
- В 1971 г. была отменена конвертация доллара США на золото, устанавливались режимы фиксированных валютных курсов; была установлена официальная цена золота.
- В 1976 г. в г. Кингстоне (Ямайка) состоялась Международная конференция, которая определила новые принципы регулирования МВС, и на их основе была введена Ямайская валютная система.

ЭТАП БУМАЖНО-ВАЛЮТНОГО СТАНДАРТА

Ямайская валютная система (начало 1976 г. — по настоящее время).

Основные принципы:

- 1. Вместо золотодевизного стандарта введен стандарт СДР.
- 2. Вместо принципа обмена валюты на золото по схеме *золото* \to *доллар* \to *национальная валюта* введен принцип обратимости валюты по схеме $C\mathcal{I}P \to$ *национальная валюта*.
- 3. Завершена демонетизация золота. Это означает:
- утрату золотом денежных функций;

- превращение золота в обычный товар, который свободно продается и покупается, а его цена определяется спросом и предложением;
- отмену фиксации золотых паритетов;
- золото перестало служить мерой стоимости товара.
 - 4. Страны—члены МВФ свободны выбирать режимы валютных курсов.
 - 5. Межгосударственное валютное регулирование стал осуществлять МВФ.

Отрицательные черты Ямайской валютной системы:

- 1) СДР является основной мировой валютной системой номинально, а не реально:
- СДР используется только как счетная единица;
- СДР утратила связь с золотом;
- к курсу СДР привязаны только восемь валют стран мирового сообщества, тогда как к доллару США валюты примерно 40 стран мира;
 - 2) золото объективно влияет на курсы валют и является основным резервным активом;
 - 3) в настоящее время в мировой валютной системе СДР вытеснены долларом США. Он является главной резервной валютой. В этой связи этап бумажно-валютного стандарта еще имеет название "бумажно-долларовый стандарт".

Важнейшей особенностью Ямайской валютной системы является то, что в ее составе стали действовать региональные валютные системы, в том числе с 1979 г. — Европейская валютная система (ЕВС).

Европейская валютная система — это международная валютная система стран ЕС, созданная для стабилизации валютных курсов, координирования валютной политики этих государств.

Отличительные особенности ЕВС:

1) поскольку ЕВС базируется на ЭКЮ — европейской валютной единице, ее называют также валютной системой стандарта ЭКЮ;

- 2) в отличие от Ямайской валютной системы в ЕВС золото используется в качестве реального резервного актива;
- 3) страны ЕВС создали совместный золотой фонд. Он составляет 20% от их официальных золотых ресурсов (2660 т); находится в Европейском фонде валютного сотрудничества;
- 4) основной режим валютных курсов плавающий, но в пределах определенного валютного коридора. Страны ЕС устанавливают следующие валютные коридоры, которые получили название "валютная змея":
- а) для всех стран EC установлен курс национальных валют к ЭКЮ в размере $\pm 2,25\%$;
- б) для **Италии** ±6%;
- в) для Испании и Португалии с 1993 г. ±15%;
 - 5) регулирование EBC осуществляется на межгосударственном уровне путем заключения соответствующих соглашений между национальными банками стран EC.

Отрицательные стороны ЕВС:

- 1) не включает в себя все европейские валюты Европы;
- 2) в ЕВС часто происходит изменение курса национальных валют по отношению к ЭКЮ;
- 3) распространяется только на государства разного уровня экономического развития;
- 4) не все страны ЕС соглашаются на координацию валютной политики наднациональными органами Европы (Европейский инвестиционный банк, ЕФ развития, ЕБРР, ЕФ валютного сотрудничества (с 1993 г. Европейский валютный институт));
- 5) национальные банки стран ЕС не полностью используют ЭКЮ во взаимных расчетах и кредитах.

3. Виды и структура валютных рынков

Валютные рынки — это официальные центры, где совершается купляпродажа иностранной валюты за национальную валюту по курсу, который складывается на основе спроса и предложения. Валютные рынки возникли в XIX веке

Основные принципы формирования валютных рынков:

- 1. Развитие постоянных международных экономических отношений.
- 2. Создание мировой валютной системы.
- 3. Распространение международных расчетов.
- 4. Развитие финансовых отношений между банками различных стран.
- 5. Развитие информационного обеспечения валютных рынков.

Главные особенности функционирования валютного рынка:

- 1. Усиление финансовых взаимосвязей между рынками на основе использования современной техники (ЭВМ).
- 2. Непрерывное осуществление операций на валютных рынках в течение суток во всех частях мира.
- 3. Применение единой техники проведения валютных операций.
- 4. Развитие валютных операций, связанных со страхованием.
- 5. Возрастание числа спекулятивных валютных операций.
- 6. Нестабильность курсов валют.

Основные направления функционирования валютных рынков:

- 1. Современное осуществление международных расчетов.
- 2. Страхование валютных и кредитных рынков.
- 3. Обеспечение взаимосвязи валютных и кредитных рынков.
- 4. Диверсификация валютных резервов банков, предприятий, государств, т.
- е. обмен их ресурсов на разные валюты (доллары, DM, СДР, ЭКЮ).

- 5. Получение спекулятивной прибыли участниками валютных рынков в виде разницы курсов валют (маржа).
- 6. Содействие проведению валютной политики в отдельных странах и группах стран.

Виды валютных рынков:

- 1) мировой;
- 2) региональный;
- 3) национальный.
- **1.** *Мировой валютный рынок* это система устойчивых экономических и организационных отношений по поводу купли-продажи иностранных валют и платежных документов в иностранной валюте, которые осуществляются в мировых финансовых центрах.

В настоящее время существуют такие мировые финансовые центры:

- Лондон;
- Нью-Йорк;
- Франкфурт-на-Майне;
- Париж;
- Цюрих;
- Токио;
- Сингапур;
- Гонконг;
- Бахрейн.

По объему валютных операций наибольшими мировыми валютными рынками являются:

- 1) Лондон 187 млрд. долларов в день;
- 2) Нью-Йорк 129 млрд. долларов в день;
- 3) Токио 115 млрд. долларов в день;
- 4) Цюрих 50 млрд. долларов в день.

Важнейшей особенностью мирового валютного рынка (центров) является проведение операций только с валютой, которая широко используется в мировом платежном обороте (резервные валюты).

- 2. Региональный валютный рынок это отношение между субъектами мирового хозяйства по поводу купли-продажи иностранных валют, которые действуют в региональных масштабах. Например, Европейский валютный рынок осуществляет продажу ЭКЮ. Покупают ЭКЮ страны ЕС и используют во взаимных расчетах.
- **3.** *Национальный валютный рынок* это отношения, которые осуществляются между субъектами хозяйственной деятельности по поводу купли-продажи отдельных конвертируемых валют в рамках данной страны.

Главные организационные структуры MBP — валютные биржи. На них и вне их осуществляются операции с валютой.

Валютные операции — это вид деятельности предприятий, банков, финансово-кредитных учреждений, других юридических и физических лиц по поводу купли-продажи, расчетов и предоставления в ссуду иностранной валюты.

Виды валютных операций:

- валютные операции с немедленной поставкой денег наличными (spot спот). Сущность spot заключается в купле-продаже валюты на условиях ее поставки банками на второй рабочий день со дня заключения сделки по курсу, зарегистрированному в момент ее заключения. Spot наиболее распространенные валютные операции (90% валютных операций на валютных рынках мира);
- срочные сделки с иностранной валютой форвардные и фьючерсные. Срочные валютные сделки это валютные операции, при которых стороны договариваются о поставке, обусловленной суммой иностранной валюты через определенный срок после заключения сделки по курсу, зарегистрированному в момент ее заключения;

- сочетание наличных и срочных валютных операций "своп". "Своп" это валютные операции, при которых сочетается купля-продажа двух валют на условиях немедленной поставки (spot) и одновременно заключается сделка по купле-продаже валют в определенные сроки (форвардные и фьючерсные операции);
- валютный арбитраж это валютные операции, при которых операция купли-продажи иностранной валюты происходит с последующей обратной сделкой с целью получения прибыли.

Виды валютного арбитража:

- 1. Временной валютный арбитраж это получение прибыли от разницы валютных курсов во времени.
- 2. Пространственный валютный арбитраж это получение прибыли за счет различия в курсе данной валюты на разных валютных рынках.
- 3. Простой валютный арбитраж это осуществление валютных операций с двумя валютами (\$ грн.).
- 4. Сложный валютный арбитраж осуществление валютных операций с большим количеством валют.
- 5. Спекулятивный валютный арбитраж извлечение прибыли от колебания валютного курса.
- 6. Конверсионный валютный арбитраж наиболее выгодная покупка необходимой валюты.

В настоящее время валютные операции продолжают совершенствоваться. Например, рынок евровалют — это международный рынок валют стран Западной Европы, где операции осуществляются в валютах этих государств, а также проводятся кредитные операции и сделки с ценными бумагами.

Субъекты рынка евровалют: крупные и средние банки стран Западной Европы и США.

Факторы развития рынка евровалют:

1) углубление интеграционных процессов в Западной Европе;

- 2) повышение роли ТНК;
- 3) возрастание потребностей в международных кредитах;
- 4) введение взаимной обратимости валют;
- 5) наличие национального законодательства, которое стиму-1рует размещение денежных средств в заграничных банках.

Основные направления функционирования рынков евровалют:

- 1. Рынок евродепозитов это устойчивые валютно-финансовые отношения по формированию вкладов в евровалютах в банках стран Западной Европы.
- 2. Рынок еврокредитов устойчивые кредитные связи по предоставлению международных займов в евровалюте банками •ран Западной Европы.
- 3. Рынок еврооблигаций устойчивые отношения по долговым обязательствам при долгосрочных займах в евровалютах, которые оформляются в виде облигаций заемщиков.

С мировыми валютными рынками тесно связаны мировые рынки золота.

Рынки золота — это специальные центры торговли золотом, где осуществляется регулярная купля-продажа золота по рыночной цене. Основным источником предложения золота на рынке является его новая добыча (80%). За всю историю добычи золота (6 тыс. лет) было добыто 110 тыс. т. Сейчас золотые запасы оцениваются в 37 тыс. т.

В настоящее время соотношение между сферами использования золота такое:

- 1) официальные золотые резервы стран МВФ составляют 35,8 тыс. т;
- 2) накопление тезовраторов (частных лиц) 25,4 тыс. т;
- 3) промышленно-бытовое потребление золота 34 тыс. т.

Особенности функционирования мировых рынков золота

Купля-продажа золота осуществляется в виде:

1) стандартных слитков по 12,5 кг пробы 995;

- 2) монет старой и новой чеканки (ежегодно расходуется 200 т золота). В настоящее время в 46 странах мира выпускается 93 вида монет, в том числе копии старых монет;
- 3) продажи памятных золотых медалей и медальонов;
- 4) золотых листов, пластин, проволоки;
- 5) золотых сертификатов, т. е. документов, удостоверяющих право их владельца получить по его предъявлению определенное количество золота.

Структура и виды рынков золота

Организационная структура рынков золота представляет собой объединение нескольких банков в консорциум, т. е. временное соглашение для совместного проведения финансовых операций и сделок с золотом.

Функции консорциума на рынке золота:

- 1) посреднические операции;
- 2) аккумуляция заявок покупателей;
- 3) фиксация среднего рыночного уровня цены золота (обычно два раза в день);
- 4) осуществление операций с помощью специальных подразделений по очистке и хранению золота и изготовлению золотых слитков.

В настоящее время в мире более 50 рынков золота:

- 11 в Западной Европе;
- 19 в Азии;
- 14 в Америке;
- 8 в Африке.

Золотые рынки подразделяются на четыре вида:

- 1. Мировые рынки золота, сосредоточенные в Лондоне, Цюрихе, Нью-Йорке, Чикаго. Продажа добываемого золота.
- 2. Внутренние свободные рынки золота Париж, Милан, Стамбул, Рио-де-Жанейро. Ориентация на местных тезовраторов и инвесторов.
- 3. Контролируемые местные рынки золота Афины, Каир. Государство контролирует продажу всех видов золота.

4. Черные рынки золота — нелегальные.

Цена золота — это денежное выражение определенного его количества.

Существует два вида цен на золото:

- 1) официальная, установленная государством в рамках межправительственных соглашений;
- 2) рыночная, которая формируется на различных рынках золота. Как правило, вторая больше первой.

Факторы, влияющие на цену золота:

- 1) увеличение промышленного и бытового потребления золота;
- 2) повышение спроса на золото со стороны инвесторов и те-зовраторов;
- 3) инфляция;
- 4) неуравновешенность платежных балансов;
- 5) колебание валютных курсов и ставок.

Валютные ценности:

- 1) валюта в виде банкнот, казначейских билетов, монет;
- 2) платежные документы, выраженные в иностранной валюте (чеки, векселя, аккредитивы и др.);
- 3) фондовые ценности, выраженные в иностранной валюте (акции, облигации, сертификаты);
- 4) драгоценные металлы, кроме ювелирных и других бытовых изделий и лома из них:
- золото;
- серебро;
- платина;
- металлы платиновой группы (иридий, осмий, палладии, родий, рутений);
- 5) драгоценные камни (кроме ювелирных изделий и лома из них): алмазы; изумруды; рубины; сапфиры; жемчуг.

Teмa VIII

МЕЖДУНАРОДНЫЕ НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ

Международные научно-технические отношения (МНТО) — это отношения между субъектами мирового хозяйства, связанные с развитием и использованием достижений современной науки и техники

Международные НТО характеризуются интеграционными процессами.

Международная научно-техническая интеграция— это процесс сближения и переплетения научно-технических потенциалов стран мирового сообщества.

Основные формы развития МНТО:

- 1) обмен лицензиями, патентами (рынок лицензий и патентов):
- США 12 млрд. долларов стоимость проданных лицензий;
- Япония (самый крупный показатель) 3,5 млрд. долларов на покупку;
- 2) ноу-хау ("знаю как") предоставление, обмен опытом;
- 3) инженеринг предоставление услуг в области строительно-монтажных и пусконаладочных работ;
- 4) прямые связи между научными учреждениями;
- 5) подготовка и переподготовка кадров;
- 6) международные ярмарки, выставки.

Интеграционные связи в области НТО (формы):

- 1) совместная разработка научно-технических тем;
- 2) разработка научно-технических тем по заказу;
- 3) специализация в области научно-технических работ;
- 4) кооперирование в области научно-технических работ, объединение усилий партнеров с целью совместного решения научно-технических задач;
- 5) международные научно-производственные объединения:
- международные научно-технические организации (МАГАТЭ);
- международные НИИ (институт ядерных исследований в Дубне);
- международные научно-технических лаборатории (лаборатория сильных магнитных полей, Варшава);

- международные научно-технических центры (центр по электросварке, Киев);
- совместные предприятия в области науки и техники.

МЕЖДУНАРОДНЫЙ БИЗНЕС

- /. Сущность и цели международного бизнеса (МБ).
- 2. Виды, субъекты и современные формы МБ.

1. Сущность и цели МБ

Международный бизнес — наиболее общая форма функционирования МЭО в современных условиях. Ее сущность — предпринимательство, осуществляемое в международной сфере

Экономическое содержание МБ раскрывается в хозяйственных операциях, в которых участвуют субъекты мирового хозяйства.

Типы МБ:

- 1) частный, который осуществляют физические и частные юридические лица;
- 2) государственный, который осуществляют государства и их представители.

Цели МБ:

- 1) расширение рынка сбыта продукции, услуг, капитала, рабочей силы;
- 2) приобретение новых источников ресурсов;
- 3) осуществление диверсификации производства.

Способы реализации МБ:

- 1) операционные;
- 2) функциональные.

Операционные способы достижения целей МБ:

- 1) экспортные операции;
- 2) импортные операции;
- 3) транспортные операции;
- 4) купля-продажа лицензий;
- 5) франчайзинг;

- 6) управленческие услуги (управленческий контракт);
- 7) контракт о строительстве хозяйственного объекта и "под ключ";
- 8) прямые инвестиции;
- 9) портфельные инвестиции.

Функциональные способы достижения целей МБ:

- 1) оптимизация процесса международного производства;
- 2) осуществление маркетинговых операций;
- 3) финансовые операции в МБ (расчетные, кредитные, страховые и др.);
- 4) бухгалтерский учет и контроль в международной хозяйственной деятельности;
- 5) осуществление кадровой политики.

Факторы, воздействующие на реализацию целей МБ:

- 1) общие:
 - а) географические;
 - б) исторические;
 - в) политические;
 - г) экономические;
 - д) правовые;
 - е) социальные;
 - ж) культурные;
- 2) конкретные:

Основные виды МБ:

- 1) промышленный;
- 2) торговый;
- 3) финансовый;
- 4) транспортно-коммуникативный.

2. Виды, субъекты и современные формы МБ

Виды МБ тесно взаимосвязаны и взаимодополняющие.

Основные субъекты МБ:

- 1) физические лица;
- 2) фирмы;
- 3) союзы предпринимателей;
- 4) представители государств;
- 5) международные организации;
- 6) транснациональные компании.

Современные формы МБ:

- 1) экспорт-импорт товаров;
- 2) экспорт-импорт услуг;
- 3) хозяйственная деятельность за рубежом:
 - банковские операции;
 - аренда;
 - прокат;
 - страхование;
 - НИОКР;
 - менеджмент;
- 4) инвестиционная деятельность;
- 5) совместное предпринимательство;
- 6) транснациональные компании.

Тема Х

МЕЖДУНАРОДНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ИНТЕГРАЦИЯ

- 1. Суть и основные формы Международной экономической интеграции (МЭИ).
- 2. Совместные предприятия— перспективное направление развития МЭО.

1. Суть и основные формы МЭИ

Международная экономическая интеграция — это процесс сближения, переплетения, адаптации национальных хозяйств мирового сообщества

Формы МЭИ

НА МИКРОУРОВНЕ:

- 1) совместное проведение геологоразведочных и изыскательских работ;
- 2) совместное проведение проектно-конструкторских работ;
- 3) совместное сооружение хозяйственного объекта;
- 4) совместные предприятия;
- 5) специализация производства;
- 6) кооперация производства;
- 7) прямые связи;
- 8) международные научно-производственные организации;
- 9) международные хозяйственные организации;
- 10) международные экономические организации.

НА МАКРОУРОВНЕ:

- 1) преференциальные зоны территории стран мирового сообщества, где применяется льготное налогообложение, таможенное регулирование и кредитование;
- 2) зоны свободной торговли (3CT) такое интеграционное объединение государств, которое предполагает снятие внутренних таможенных барьеров (EACT, ЛАСТ);

- 3) таможенный союз такое интеграционное объединение, которое включает функции 3СТ и предполагает установление общего внешнего таможенного барьера;
- 4) общий рынок такое интеграционное объединение, которое включает функции предыдущих и предполагает свободный перелив товаров, капитала и рабочей силы ("НАФТА-92" Канада, США, Мексика, ЕС Европейский союз);
- 5) экономический союз это такое интеграционное объединение, которое включает функции предыдущих и предполагает гармонизацию экономической политики:
 - а) налоговой;
 - б) инвестиционной;
 - в) аграрной;
 - г) социально-экономической;
 - д) валютной;
- 6) политический союз это такое интеграционное объединение, которое включает функции предыдущих и предполагает гармонизацию внутренней и внешней политики стран-участниц:
- а) экономической;
- б) военной;
- в) научно-технической;
- г) экологической;
- д) социально-культурной.

2. Совместные предприятия — перспективное направление развития МЭО

Совместные предприятия (СП) — это предприятия, которые предполагают объединение материальных, научно-технических, трудовых ресурсов и финансовых средств партнеров с целью достижения максимальной прибыли

Формы (виды) организации СП:

- 1) на основе учредительных документов партнеров (устав, учредительный договор);
- 2) путем покупки зарубежным партнером акций национального предприятия;
- 3) путем покупки национальным субъектом акций предприятия со 100%-м иностранным капиталом.

Управление СП:

- 1) непосредственно учредителями (собрание акционеров, президент);
- 2) фирмами (компаниями) подрядчиками, которые имеют высококвалифицированных менеджеров. При этом учредители оставляют за собой право контроля за финансово-хозяйственной деятельностью СП и разрешением трудовых споров.

Совместные предприятия создаются во всех отраслях экономики в области:

- 1) обмена (функции дистрибьюторов, дилеров);
- 2) промышленности;
- 3) сельского хозяйства;
- 4) транспорта;
- 5) связи.

Распределение валютной выручки в СП:

- 1) по доле учредителей;
- 2) по коэффициенту трудового участия;
- 3) объединяет пп. 1 и 2.

ПРОБЛЕМЫ ВКЛЮЧЕНИЯ УКРАИНЫ В СИСТЕМУ МЕЖДУНАРОДНОЙ ЭКОНОМИКИ

- /. Содержание и предпосылки интеграции Украины в систему международной экономики (МЭ).
- 2. Особенности развития внешнеэкономических отношений Украины.
- 3. Основные направления интеграции Украины в систему МЭ.
 - 1. Содержание и предпосылки интеграции Украины в систему МЭ

Украина — одна из стран—основателей ООН. Она поддерживает экономические связи с большинством стран мирового сообщества.

Интеграция Украины в МЭ — это процесс сближения экономики страны с национальными хозяйствами стран мирового сообщества

Предпосылки включения Украины в систему МЭ:

- 1) политические;
- 2) экономические:
 - а) уровень экономического развития;
 - б) экспортный потенциал;
 - в) направление структурной перестройки национальной экономики;
 - г) степень рыночной трансформации;
 - д) финансовая стабилизация;
 - е) внешняя задолженность;
- 3) социально-культурные предпосылки;
- 4) инфраструктура.

2. Особенности развития внешнеэкономических отношений Украины

- 1. Несовершенство механизма интеграции страны в МЭ.
- 2. Неразвитость рыночных отношений.
- 3. Кризисные явления в экономике.
- 4. Недостаток опыта развития МЭО.
- 1. Выгодное геополитическое положение.

- 1. Либерализация внешней торговли.
- 2. Создание благоприятного климата для иностранного предпринимательства и инвестирования.
- 3. Развитие интеграционных связей со странами Восточной Европы, ЕС, СНГ, другими государствами.
- 4. Участие в процессе международного разделения труда.
- 5. Реструктуризация экспортно-импортных операций.
- 6. Участие в международной кооперации производства.
- 7. Развитие взаимосвязей с международными экономическими и валютнофинансовыми организациями.
- 8. Разработка совместных проектов в сфере малого и среднего бизнеса.
- 9. Участие в международной научно-технической интеграции.

КОНТРОЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ

- 1. Суть и взаимосвязь категорий международной экономики.
- 2. Охарактеризуйте основные направления развития международной экономики.
- 3. Основные концепции развития международной экономики.
- 4. Дайте определение основных критериев выделения структурных элементов международной экономики.
- 5. Соотношение между экономическими законами и экономическими закономерностями развития международной экономики.
- 6. Раскройте содержание системы экономических законов развития международной экономики.
- 7. Суть и основные закономерности развития международной экономики.
- 8. Определите предпосылки возникновения, содержание и основные формы интернационализации хозяйственной жизни.
- 9. Факторы, суть и виды международного разделения труда.
 - 10. Раскройте содержание международной специализации производства и ее основных форм.
 - 11. Суть и формы международной кооперации производства.
 - 12. Суть и особенности международной экономической интеграции.
 - 13. Формы международной экономической интеграции на микроуровне.
 - 14. Охарактеризуйте формы международной экономической интеграции на макроуровне.
 - 15. Раскройте содержание системы международных экономических отношений.
 - 16. Охарактеризуйте основные принципы развития международных экономических отношений.
 - 17. Суть и структура субъектов международных экономических отношений.
 - 18. Назовите основные формы развития международных экономических отношений.

- 19. Раскройте содержание, структуру и особенности среды международных экономических отношений.
- 20. Суть основных категорий международных торговых отношений.
- 21. Перечислите основные формы и методы осуществления международных торговых отношений.
- 22. Перечислите виды посредников в международных торговых отношениях и определите их функции.
- 23. Виды и содержание операций международных бирж.
- 24. Виды и функции международных аукционов.
- 25. Раскройте содержание и особенности функционирования международных аукционов.
- 26. Раскройте экономическое содержание международного движения капитала.
- 27. Перечислите основные формы вывоза капитала и их особенности.
- 28. Определите содержание, структуру и функции мировых рынков крупных капиталов.
- 29. Предпосылки и суть международной миграции рабочей силы.
- 30. Раскройте содержание основных форм международной миграции рабочей силы.
- 31. Социально-экономические последствия международной миграции рабочей силы.
- 32. Определите содержание и структуру мировой валютной системы.
- 33. Охарактеризуйте этапы эволюции мировой валютной системы.
- 34. Раскройте содержание и перечислите функции мировых валютных рынков.
- 35. Суть и формы международных кредитных отношений.
- 36. Раскройте содержание и перечислите функции международных расчетных отношений.
- 37. Раскройте содержание и опишите структуру мирового рынка.
- 38. Охарактеризуйте механизм ценообразования на мировом рынке.

- 39. Суть и основные формы международного бизнеса.
- 40. Раскройте содержание и особенности совместного предпринимательства.
- 41. Охарактеризуйте суть, структуру и функции хозяйственных объединений транснациональных корпораций.
- 42. Особенности и перспективы развития интеграционных процессов между промышленно развитыми странами.
- 43. Раскройте специфику интеграционных процессов между развивающимися странами.
- 44. Определите возможности интеграции стран с переходной экономикой.
- 45. Раскройте содержание глобальных проблем развития международной экономики.
- 46. Суть международной научно-технической интеграции.
- 47. Предпосылки интеграции Украины в систему мирового хозяйства.
- 48. Определите сущностные стороны, структуру и функции механизма интеграции Украины в международную экономику.
- 49. Особенности внешнеторговых отношений Украины со странами Мирового Сообщества.
- 50. Значение иностранного инвестирования для Украины.
- 51. Охарактеризуйте современные модели развития международной экономики.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

- 1. *Авдокушин Е. А.* Международные экономические отношения.- М.: ИВЦ "Маркетинг", 1997.
- 2. Внешнеторговые сделки.— Сумы: Фирма "Реал", 1994.
- 3. Внешнеэкономические контракты.— М.: Реали, 1994.
- 4. *Гаврилюк О. В.* Іноземні інвестиції.— К.: ICE і MB, 1998.
- 5. *Гребельник О. П.* Основи зовнішньоекономічної діяльності.— К.: КДТЕУ, 1996.
- 6. Дэниеле Джон Д., РадебаЛиХ. Международный бизнес.— М.: Изд-во МГУ, 1994.
- 7. *Кругман П., Обстфельд М.* Международная экономика. Теория и политика.— М.: Изд-во МГУ, 1997.
- 8. Лук'яненко Д. Г., Білошапка В. А., Пестрецова О. І. Спільні підприемства в Україні.— К.: Хвиля-Прес, 1995.
- 9. *Лук'яненко Д. Г.* Міжнародна економічна інтеграція.— К.: Вид-во КДЕУ, 1996.
- 10. Міжнародні валютно-кредитні відносини.— К.: Либідь, 1997.
- 11. Міжнародні економічні відносини.— К.: Либідь, 1992, 1993.
- 12. *Новицкий В. Е.* Внешнеэкономическая деятельность и международный маркетинг.— К.: Лира, 1994.
- 13. Основы внешнеэкономических знаний.— М.: Высш. шк., 1994.
- 14. *Проблеми* інтеграції України в міжнародний поділ праци / Γ . Н. Климко, В.
 - І. Павлюк, В. Я. Красильчук, М. І. Дізківський.— **К.:** Книговидавничий центр "Посередник L+Л", 1994.
- 15. Управління зовнішньоекономічною діяльністю. К.: Феткс, 1998.
- 16. Хасбулатов Р. И. Мировая экономика.— М.: ИНСАН, 1994.
- 17. Хойер В. Как делать бизнес в Европе. М.: АО СИС "Факт", 1991.