

Ю.В. Макогон,
И.В. Юрченко

МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА: международный бизнес, страны и регионы, международные организации

Донецк, 2002

Ю.В. Макогон И.В. Юрченко

МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА:

международный бизнес,
страны и регионы,
международные организации

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ УКРАИНЫ
ДОНЕЦКИЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
НАЦИОНАЛЬНАЯ АКАДЕМИЯ НАУК УКРАИНЫ
ИНСТИТУТ ЭКОНОМИКИ НАН ПРОМЫШЛЕННОСТИ УКРАИНЫ

Ю.В. Макогон
И.В. Юрченко

МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА:

**международный бизнес,
страны и регионы,
международные организации**

НАУЧНОЕ ИЗДАНИЕ

Донецк, 2002

ISBN

Мировая экономика: международный бизнес, страны и регионы, международные организации. - Научное издание. Донецк ,2002.

Авторы: Макогон Юрий Владимирович
Юрченко Илья Вячеславович

Рецензенты:

доктор экономических наук, профессор,
академик Академии экономических наук Украины
1-й вице-президент АО «Данко» **Амитан В.Н.**

доктор экономических наук, профессор **Александров А.И.**

доктор экономических наук, профессор
академик Академии экономических наук Украины, заведующий кафедрой
Донецкого института экономики и хозяйственного права **Кутыркин А.Н.**

В научном издании рассматриваются актуальные вопросы и важнейшие тенденции развития международной экономики, представлена характеристика субъектов международных экономических отношений – стран, предприятий, международных организаций.

Данное издание рассчитано на преподавателей экономических дисциплин международной специализации, студентов и аспирантов, а также специалистов изучающих мировую экономику.

© Макогон Ю.В., Юрченко И.В.
© ДонНУ, 2002

СОДЕРЖАНИЕ

Часть 1. Мировая экономика и международный бизнес на современном этапе развития

Глава 1. Глобализация мировой экономики на рубеже XXI столетия

- 1.1. Общая характеристика мировой экономики
- 1.2. Международная система разделения труда
- 1.3. Тенденции развития мировой экономики

Глава 2. Международный бизнес: сущность, формы, особенности развития

- 2.1. Организационно-правовые формы международного бизнеса.
- 2.2. Транснациональные корпорации и их роль в мировой экономике.
- 2.3. Развитие совместных предприятий.
- 2.4. Сущность и цели создания свободных экономических зон.
- 2.5. Внешнеторговое посредничество

Глава 3. Сущность стратегического планирования в международном бизнесе

- 3.1. Роль стратегического планирование в развитии предприятия.
Этапы планирования
- 3.2. Планирование и особенности разработки стратегии внешнеэкономической деятельности
- 3.3. Оценка альтернатив при выборе стратегии деятельности на внешнем рынке и стратегический контроль

Глава 4. Эффективность участия предприятий и стран в мировой экономике

- 4.1. Определение эффективности участия предприятия в мировой экономике
- 4.2. Определение эффективности экспортно-импортных операций
- 4.2. Эффективности участия предприятий в МРТ по капитальным вложениям
- 4.3. Определение уровня участия страны в международном разделении труда

Часть 2. Развитие экономики стран и регионов

Глава 5. Модели макроэкономического развития стран и регионов

- 5.1. Классификация стран мира по основным группам
- 5.2. Страны и группы стран в условиях глобализации мировой экономики
- 5.3. Основные модели макроэкономического развития

Глава 6. Экономика стран «Большой семёрки»

- 6.1. Экономика США.
- 6.2. Экономика Канады
- 6.3. Экономика ФРГ
- 6.4. Экономика Франции.
- 6.5. Экономика Великобритании
- 6.6. Экономика Японии

Глава 7. Экономика стран Европы

- 7.1. Экономика стран Северной Европы
- 7.2. Экономика стран Центральной и Восточной Европы
- 7.3. Экономика стран Содружества Независимых Государств

Глава 8. Экономика развивающихся стран

- 8.1. Общая характеристика развивающихся стран
- 8.2. Экономика стран Восточной и Юго-Восточной Азии
- 8.3. Экономика Китайской Народной Республики
- 8.4. Экономика Индии
- 8.5. Страны Латинской Америки и Карибского бассейна
- 8.6. Экономика стран Тропической Африки
- 8.7. Страны Северной Африки и Ближнего Востока

Часть 3. Регулирование экономических связей стран и регионов посредством международных организаций

Глава 9. Международные организации

- 9.1. Международные организации, их классификация и правовой статус
- 9.2. Организация Объединённых Наций
- 9.3. Международные организации по регулированию мировой торговли
- 9.4. Международные организации, регулирующие финансовую деятельность стран и регионов

Глава 10. Международное экономическое сотрудничество стран

- 10.1. Торгово-экономическое сотрудничество в Европе
- 10.2. Особенности международного экономического сотрудничества в Североамериканском и Латиноамериканском регионах
- 10.3. Международная экономическая интеграция в Азии и Африке
- 10.4. Интеграционные объединения в СНГ

Список литературы

ЧАСТЬ I. МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА И МЕЖДУНАРОДНЫЙ БИЗНЕС НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ РАЗВИТИЯ

ГЛАВА 1. Глобализация мировой экономики на рубеже XXI столетия

1.1. Общая характеристика мировой экономики

Мировая экономика – это совокупность национальных экономик, различных по масштабам, структуре, лидирующим отраслям, эффективности и другим параметрам, взаимодействующих между собой в результате чего возникают транснациональные хозяйственные образования, интеграционные объединения, которые связывают национальные экономики, непосредственно или через региональные отношения и организации, в единую систему мирового хозяйства.

Мировая экономика включает противоречивый комплекс экономических отношений между отдельными странами, их региональными объединениями, а также различными предприятиями. Большинство из них в той или иной форме придерживаются в своей экономической политике принципов открытой экономики, предполагающих активное участие стран в мировом рынке и системе международных экономических отношений.

В структуру механизма мирового хозяйства входят агенты на двустороннем и многостороннем, региональном и мировом, частном и международно-монополистическом уровнях. Это ТНК и ТНБ, международные картели, государства и интеграционные объединения, межгосударственные организации.

Хозяйственные объединения. В мировом хозяйстве основными хозяйствующими субъектами выступают хозяйственные объединения. Они имеют главным образом диверсифицированную структуру с собственными сбытовыми, кредитно-финансовыми и исследовательскими учреждениями.

Хозяйственным объединениям свойственна полная или почти полная са

мостоятельность в решениях и действиях. Цель каждого из них — максимизация прибыли, а, следовательно, и расширение масштабов хозяйственной деятельности, что ведет к борьбе с другими хозяйственными субъектами за лучшие условия и рост производства. По отношению друг к другу хозяйственные объединения выступают конкурентами. Хозяйственные отношения между ними, а также любые отношения, которые они поддерживают в рамках хозяйственной деятельности, за некоторыми исключениями являются конкурентными отношениями.

В то же время на уровне фирм (микроуровне) проводится планомерная организация производства, широко развита сеть внутрифирменного планирования. Элементы «слепой» конкуренции, при которой предприниматели сначала производят, а затем ищут потребителя производственной продукции, сохранились только в сравнительно ограниченных сферах хозяйства, где действуют мелкие и средние предприятия. Планировать производство товаров и услуг можно лишь с учетом внутренних и внешних факторов, влияющих на хозяйственную деятельность компаний. В число основных факторов входят

- общие тенденции мирового экономического развития;
- развитие отдельных отраслевых и региональных рынков;
- социально-культурные условия на отдельных рынках или в отдельных группах стран;
- политико-правовые условия;
- природная среда.

В современных условиях крупнейшие ТНК планируют свою деятельность не в региональном, а в мировом масштабе. Основанный на таком подходе глобальный маркетинг ведет к возрастающему международному переплетению экономических, социальных и политических структур. Эти процессы значительно изменяют условия международной деятельности компаний, деформируют рынок. Руководствуясь все больше глобальными интересами расширения производства, укрепления позиций на мировом рынке и увеличения массы прибыли, ТНК в зависимости от изменения хозяйственной обстановки, соци

ально-политического климата в тех или иных странах или регионах постоянно маневрируют производственными и финансовыми ресурсами в масштабах всего мирового хозяйства, перебрасывают огромные массы капитала из одной страны в другую. Свыше 30% мировой торговли представляют собой внутрифирменные поставки ТНК, Осуществляемые не по международным, а по внутрифирменным, трансфертным ценам. По оценкам преобладающая часть международных сделок совершается внутри «иерархических структур», в особенности структур ТНК, а не в рамках соглашений, по которым одна сторона имеет право на влияние и контроль за экономическим поведением другой стороны. В данном случае экономическая взаимозависимость в меньшей степени отвечает на сигналы рынка, чем на импульсы, связанные с интересами «иерархических структур».

Государство. Исторически ведущая роль в реализации капитала отводилась государству, которое занимает особое положение в обществе и выполняет специфические функции на национальном и внешнем уровнях. Оно является носителем власти, располагает большой финансовой мощью, выступает общественным контролером. К середине текущего столетия в большинстве западных стран сложились крупные секторы государственного предпринимательства. Государство в качестве владельца и распорядителя действует как обычный и как особый «общественный» предприниматель. В качестве последнего государственный капитал обеспечивает воспроизводство всего общественного капитала. Цель государственного сектора состоит не только в получении прибыли, но и в предоставлении услуг частным предпринимателям.

Государство способно облегчить или затруднить функционирование как национальных, так и мировых рынков. Оно использует широкий спектр воздействия на внутренние и внешние секторы хозяйства. Сюда входит бюджетная, кредитная, денежная, валютная политика. Наряду с краткосрочными методами воздействия на экономику государство использует различные формы долгосрочного регулирования, проводит соответствующую структурную политику, стимулируя производственные сдвиги, преодоление региональных различий,

повышение конкурентоспособности национальных компаний. Важную роль играет также активная научно-техническая политика государства.

На позиции государства сказываются такие явления в мировой экономике и международных экономических отношениях, как обострение конкурентной борьбы на мировых рынках, дестабилизация валютных курсов, возросшее не равновесие платежных балансов, огромная внешняя задолженность и т.д. Они дополняются внутренними проблемами. Каждое государство стремится создать благоприятные внешние условия для расширенного воспроизводства внутри страны. Данное направление встречает сопротивление «своих» и «чужих» ТНК. Действие указанных факторов порождает постоянное взаимодействие двух тенденций: либерализации и протекционизма. Данные тенденции отражают не только интересы участников внутреннего рынка, но и реакцию государства на события в международном разделении труда. Лозунги «свободной торговли» и защиты ее используются часто не в интересах достижения общей выгоды, а для укрепления своих позиций, увеличения своего могущества. Государственное регулирование внешней сферы осуществляется с помощью широкого круга мер. Это:

- таможенные тарифы, которые по характеру своего воздействия относятся к регуляторам внешней торговли;
- нетарифные меры регулирования, куда входят многие меры торговой и экономической политики.

К первой категории нетарифных мер относятся лицензирование, антидемпинговые и компенсационные пошлины, импортные депозиты, так называемые добровольные ограничения и т.д. Вторая категория включает меры, относящиеся к таможенным формальностям: таможенные процедуры, технические стандарты и нормы, санитарные и ветеринарные нормы и т.д. К третьей категории относятся меры, непосредственно не направленные на регулирование внешней торговли, но оказывающие на нее влияние. Сюда входят валютные ограничения, регулирование движения капитала, налоговые меры, субсидирование и гарантирование экспорта и т.д.

Приспосабливаясь к интернационализации хозяйственной жизни и новому этапу НТП, государство осуществляет сейчас регулирование более масштабно и оперативно. Регулирование направлено не на предотвращение конкуренции, а на более гибкое воздействие на нее. Процессы разгосударствления, происшедшие во многих странах в 80-90-е годы, означают поиск более приемлемого соотношения между частными и общественными началами, а также переориентацию государственного хозяйствования непосредственно на поддержку частного предпринимательства.

Межгосударственные и международные организации. Сочетание рыночных и плановых элементов на микро- и макроуровнях не предотвращает появления диспропорций и нарушений в хозяйственных связях. Для функционирования хозяйства на глобальном уровне характерно непостоянное развитие пропорций, наличие неравновесий, неоднозначность реакции одного элемента системы на другой, разрывы в связях. Эти особенности производственной самоорганизации дают возможность вмешиваться в хозяйственный процесс, корректировать его.

Такой силой выступают межгосударственные и международные организации, которые внедряются в рыночный механизм, преобразуя его, добавляя новые элементы. В основе этого вмешательства лежит сознательная деятельность, определяемая и направляемая перспективным расчетом или планом, при этом самоорганизация мирового хозяйства сохраняет свою сущность.

Многосторонний компонент структуры межгосударственной координации мирохозяйственных процессов имеет двухступенчатую систему.

Первую ступень составляет региональная координация в рамках торговых и таможенных объединений. На их уровне идет согласование экономической политики, совместных антициклических, дефляционных и других акций, разработка прогнозов и среднесрочных индикативных программ социально-экономического развития. Разрабатываются мероприятия по структурной перестройке хозяйств и внешнеэкономических отношений между участниками группировок и с третьими странами.

Наиболее далеко этот процесс продвинулся в Западной Европе. В рамках Европейского Союза создан разветвленный механизм согласования экономической политики. Он включает встречи глав правительств и государств (три раза в год), ежегодное проведение свыше 60 сессий совета министров в составе руководителей внешнеполитических и других ведомств, постоянное функционирование Комиссии Европейского Союза и многочисленных комиссий. Инструментами достижения ставящихся целей выступают индикативное планирование, установление общих цен, квотирование производства, субсидирование и др.

Углубление взаимообусловленности всех зон и сфер мирового хозяйства, глобализация многих экономических проблем нередко делают усилия, предпринимаемые на региональном уровне, несоответствующими стоящим задачам. Координирующие усилия на нижних этажах, на двустороннем и региональном уровнях оказывают на мировое хозяйство в целом скорее разобщающее, чем объединяющее воздействие. С точки зрения объективных потребностей всей мировой экономической системы, где одни страны, одни коалиции соперничают друг с другом, эффект подобных усилий во многом негативен.

Вторая ступень — общемировая, представленная международными экономическими организациями, большинство из которых возникло после Второй мировой войны. В основе разработки всей концепции послевоенной мировой экономической политики лежали идеи Дж. Кейнса, которые и получили практическое воплощение в создании специализированных организаций ООН — Международного валютного фонда (МВФ), Международного банка реконструкции и развития (МБРР) и Генерального соглашения о тарифах и торговле (ГАТТ).

Регулирование мирохозяйственных процессов на мировой основе условно можно разделить на два этапа: первые послевоенные десятилетия и 70—80-е годы. Второй этап отмечался эволюцией форм многостороннего регулирования мирохозяйственных связей и отражал существенные перемены в общей расстановке сил между капиталистическими, социалистическими и освободившимися

развивающимися странами. Необходимо было решать не только осложнившиеся проблемы внутри промышленно развитых стран, но и согласовывать экономическую политику с развивающимися и социалистическими странами. Это нашло отражение в изменении форм многостороннего регулирования, появлении новых международных организаций — Конференции по торговле и развитию (ЮНКТАД), в чье ведение перешла часть функций ГАТТ, Организации ООН по промышленному развитию (ЮНИДО) и др.

Проблемы мировой торговли являются объектом деятельности многих межправительственных организаций и учреждений. Одним из форумов, где торговые проблемы выступают основным объектом деятельности, является Всемирная торговая организация (ВТО), сфера деятельности которой охватывает свыше 4/5 мировой торговли. Данное соглашение направлено на либерализацию торгового обмена и соблюдение правил ведения мировой торговли. ВТО имеет целью не только понижать тарифы, но и соблюдать режим наиболее благоприятствуемой нации или режим национального отношения, т.е. свободного от дискриминации отношения к импортным товарам.

Для выполнения общих целей и принципов под эгидой ВТО постоянно проводятся переговоры и консультации с целью противостоять вспыхивающему на национальном и региональном уровнях протекционизму, содействовать устранению тарифных и нетарифных ограничений в международной торговле.

В валютно-кредитной сфере международное регулирование осуществляется с помощью комплекса мероприятий с целью воздействия на платежные балансы, валютные курсы, международные расчетные, кредитные и валютные операции. Институциональную основу данного регулирования составляют Международный валютный фонд и Международный банк реконструкции и развития, которые были созданы в соответствии с решением Бреттон-Вудской валютно-финансовой конференции в 1944 г.

МВФ — межправительственная валютно-кредитная организация, предназначенная для установления норм регулирования валютных курсов, многосторонней системы платежей, предоставления государствам-членам кредитных

ресурсов при валютных затруднениях, связанных с временной неуравновешенностью их платежных балансов. Согласно уставу МВФ валютные объемы, которые каждая страна может взять в долг, привязаны к размеру ее квоты. Голоса в руководящих органах распределяются также исходя из размеров квот, что предопределяет неравенство стран-членов при решении вопросов деятельности фонда. США фактически сохраняет право вето при решении важнейших вопросов.

В своей деятельности МВФ придерживается жесткой кредитной политики. Страна, нуждающаяся в займе, должна брать обязательство скоординировать свою политику. В последние годы фонд концентрировал свое внимание на средне- и долгосрочных подходах к проблемам экономической политики стран-членов, на вопросах разработки экономической стратегии в рамках мировой системы. Представители МВФ принимают участие в многосторонних встречах представителей ведущих стран Запада по вопросам развития экономических связей и проблем мирового хозяйства.

Важным инструментом регулирования мировых хозяйственных процессов выступает Международный банк реконструкции и развития, который концентрирует свою деятельность на долгосрочных структурных проблемах. Первый этап деятельности МБРР был направлен на восстановление и реконструкцию хозяйств Западной Европы после Второй мировой войны. В 60-е годы он перешел на финансирование экономики развивающихся стран. Основное направление деятельности банка — кредитование инвестиционных проектов, а также финансирование структурных реформ в этих странах. Он также принимает участие в подготовке проектов, их техническом и финансово-экономическом обосновании. Страны, получившие кредит, обязаны предоставлять ему информацию о своем финансово-экономическом положении, содержать миссии банка, которые обследуют эти проекты.

Эти вопросы сохраняются с различными дополнениями и вариациями на протяжении всех встреч.

Первое совещание руководителей семи ведущих капиталистических госу

дарств состоялось в ноябре 1975 г. во Франции в Рамбуйе в период мирового экономического и энергетической:

кризиса. На встрече был окончательно оформлен статус Международного энергетического агентства, в которое вошли представители практически всех промышленно развитых стран Запада за исключением Франции. Оно стало орудием противоборства с ОПЕК. Усложнение проблем в валютно-финансовой области вызвало необходимость образования дополнительного органа. В 1985г. в Венеции была учреждена отдельная группа министров финансов и управляющих центральными банками Им вменено в обязанность ежегодно проводить анализ и сопоставление целей экономической политики и прогнозов экономического развития каждой страны, уделяя особое внимание их взаимной совместимости.

Ежегодные встречи глав государств и правительств, министров финансов семи ведущих западных стран составляют важный элемент механизма координации в мировой экономике. На них были достигнуты договоренности о стабилизации валютных курсов (соглашение в Ла Плаза в 1985 г. и Луврское соглашение 1987 г.), выработана долговая стратегия в отношении беднейших стран и стран со средним уровнем дохода (Торонто, 1988 г.; Париж, 1989 г.), обозначены пути поддержке реформ в восточноевропейских странах (Париж, 1990 г.).

Наиболее глубокая попытка международной координации макроэкономической политики была предпринята на совещании в Бонне в 1978 г. в условиях роста инфляции в США и кризиса доллара на мировых рынках. На совещании была принята концепция «локомотива» для оживления мирового спроса Япония и ФРГ должны были помочь США вытащить остальные страны из экономических трудностей, используя механизмы внешнеэкономических операций за счет стимулирования спроса в своих странах. Реальная обстановка последующих лет не оправдала ожиданий от этой стратегии. После Боннского совещания началось снижение сотрудничества в области макроэкономических процессов.

Становление современной мировой экономики объективно было предопределено закономерностями развития производства и международного разделения труда, втягиванием в совокупный процесс воспроизводства всё новых стран, превращением мировой торговли в один из важнейших факторов экономического роста, удовлетворения потребностей национальных хозяйств и населения в разнообразных товарах и услугах.

Мировая экономика является сложной системой, включающей в себя множество составляющих её элементов. Основу этой системы образуют международное и ограниченное рамками отдельных государств национальное производство материальных и духовных благ, их распределение, обмен и потребление. Каждая из этих фаз мирового воспроизводственного процесса как в глобальном масштабе, так в рамках отдельных государств в зависимости от их места и доли в целом оказывает влияние на функционирование всей мировой хозяйственной системы.

Развитие хозяйственного сотрудничества на международном уровне основывается на двух началах: во-первых, объективной необходимости межгосударственных экономических связей; во-вторых, взаимной заинтересованности в их развитии. Без таких базовых элементов нет международного хозяйственного общения, сотрудничества.

Универсальным инструментом при этом являются экономические законы: закон стоимости (рассмотрим более детально), закон соответствия спроса и предложения (вскрытые У. Петти, А. Смитом и Д. Рикардо), закон экономии времени и непосредственно связанный с ним закон углубления разделения труда, способствующий все большему вовлечению национальных хозяйств во всемирное хозяйство, в международные экономические отношения. Интернационализация хозяйственной жизни многократно усилилась благодаря технологической революции, гигантскому обобществлению производства, происшедшему в последние десятилетия, появлению глобальных проблем, для решения которых необходимо объединение усилий мирового сообщества. Разумеется, процесс интернационализации ведет к активизации и усложнению отношений

между странами, между Востоком, Западом и Югом — даже в условиях окончания эры военного противостояния двух блоков. Внешняя торговля, товарообмен дополняются новыми и новейшими формами экономических связей. Но при этом надо осознавать, что законы не действуют автоматически, более того, если политическими действиями на их пути не убирать заслоны, они будут постепенно "угасать", создавая хаос в национальных хозяйствах. Примеров этого в нашей практике очень много.

Конечно, каждая из национальных хозяйственных систем должна стремиться к такому обмену, к такой организации связей на внешних рынках, которые предполагают наибольшие для нее выгоды. А это принципиально возможно лишь при обмене готовыми изделиями, в производство которых вложен сложный труд квалифицированных рабочих, ученых, инженеров. Только такие внешнеэкономические связи позволяют равноправно "включаться" каждой национальной экономике в систему международных экономических отношений.

Очевидно и то, что чем более интенсивно развиваются экономические связи, тем в большей мере укрепляются сами основы международного сотрудничества всех стран и во всех сферах: экономической, политической, культурной, военной, экологической и т.д. Но эта формула далеко не полная: важно качество этих связей — если одна сторона, допустим, осуществляет крупномасштабные поставки сырья и энергоносителей, а другая в обмен — готовые изделия, то независимо от масштабов этих связей они не могут гармонично развиваться, так как имеют неравноправную базу. Возникшие при этом противоречия могут перерасти сперва в экономические, а затем и политические конфликты, требующие для своего разрешения сложных политических средств.

Интенсификация внешнеэкономических связей, с другой стороны, усиливает фактор взаимозависимости стран, который нельзя трактовать односторонне и однозначно как чисто негативный, ведущий только к уязвимости одной стороны, ее подчинению. Такое противоречивое понимание вытекает уже из

самой категории "всемирное хозяйство", предполагающее целостность на основе взаимозависимости составных частей всемирного хозяйства.

Таким образом, внешнеэкономические связи выступают в "двуфункциональном" единстве, соединяя общеполитический, глобальный, с одной стороны, и национальный, народнохозяйственный аспект — с другой. В этом находит отражение научная постановка самой сути проблемы всемирного хозяйства.

Представляется, что в 90-х годах объективно и субъективно складываются наиболее благоприятные предпосылки для рассмотрения экономических проблем именно с международной точки зрения. Крупные всемирные сдвиги в политической области, происходящие под влиянием сближения позиций Восток-Запад-Юг, заключение между ведущими державами мира исключительно важных договоров в военно-политических областях закладывают основательный фундамент для интенсификации многополюсных хозяйственных связей, динамичного развития экономических связей между странами. И что особенно важно — расчищают путь для более активного проявления универсальных экономических тенденций и законов, обуславливающих, в свою очередь, динамизацию этих связей. Это, однако, лишь общая позитивная основа для сотрудничества, необходима адекватная политика национальных государств — особенно СНГ, в которых медленно идет процесс идентификации национально-государственной политики, не хватает гибкости, профессионализма, умения отстаивать свои интересы, не отвергая, а наоборот — учитывая интересы других стран.

Центральное место во взаимодействии хозяйственных систем разных стран, несомненно, занимает Закон стоимости. Трансформация отношений, возникающих на базе его действия, такова, что там, где производительность труда ниже, чем у конкурирующей системы, внешнеэкономические связи обречены на пассивное и подчиненное положение. Таким образом, сам характер международного разделения труда объективно служит наиболее передовым в техническом отношении странам, действующим в системе мирового хозяйства на основе более совершенного производственного аппарата.

Мировая экономика формируется на основе крайне сложных, диалектически противоречивых отношений и процессов, взаимодействия различных стран и определенное их "выравнивание" происходит на базе закона стоимости, универсального и в этом смысле "нейтрального". Именно в законе определения стоимости товаров рабочим временем, общественно необходимым для их изготовления, как раз и "заложены" те отношения производительности общественного труда, которые делают товары и услуги одних стран предпочтительнее других.

Закон стоимости действует объективно и в этом смысле он универсален. Действие его связывает воедино экономические отношения между самыми разными странами, составляющими систему мирового хозяйства. Поэтому он оказывает сильное влияние на формирование современных международных экономических отношений в целом. Товарно-стоимостный механизм не только позволяет, но и активно способствует достижению общего знаменателя — выгоде в экономическом сотрудничестве каждой страны. Ведь с точки зрения уровня развитости производительных сил, страны сильно отличаются, они довольно резко дифференцированы, следовательно, уровень разделения труда также крайне дифференцирован. Это требует какого-то общепризнанного критерия для осуществления встречных обменов потоками товаров, их измерения.

Надо отметить при этом то обстоятельство, что закон стоимости в разных странах даже в условиях его определенной деформации под влиянием государственной политики способствует их развитию, качественному росту экономики, улучшению ее структуры. Так называемый закон планомерного, пропорционального развития, на котором базировалась общая плановая деятельность социалистических государств, непосредственно способствовал формированию "государственно-монополистического социализма", стал тормозом движения самой экономической системы, утвердив диктат производителя над потребителем. Хотя, разумеется, само планирование как метод регулирования, имеет универсальное значение. И прямо скажем, ничего хорошего не принес нам отказ от планирования и прогнозирования как признанного в современной

мировой практике универсального средства эффективного регулирования экономических процессов. К слову сказать, новые государства Евразии, Восточной Европы и других стран, осуществляя крупномасштабные изменения самих экономических систем, направленные во многом на попытки "задействовать" законостоимостные факторы — создание рыночных отношений, покоящихся на конкурентной, смешанной экономике, — не могут обойтись без планирования и его институциональных инструментариев, накопленного опыта. Это значит, что должно постепенно усилиться, прежде всего, действие законов и факторов товарного производства, следовательно, усиливается значение, прежде всего, закона стоимости и во внутреннем плане, и во внешнеэкономических связях, а планирование обретает индикативные формы, опирающиеся на научное предвидение — прогнозирование.

Разумеется, надо принять во внимание то обстоятельство, что экономическое общение Восток-Запад-Юг отнюдь не сводится только к рыночным отношениям, закон стоимости не ограничивает их контакты во "внеэкономической сфере": окружающая среда, помощь наиболее бедным странам, борьба с болезнями и т.п. Конечно, не следует пренебрегать непрерывным расширением "нестоимостного" (невещественного) элемента в государственных связях. Необходимо все больше учитывать "политизацию" ряда проблем общения различных стран, "пограничных" собственно экономическим связям, прежде всего глобальных. Эти глобальные проблемы возникли не сегодня, и они все более осложняются, поскольку ставят под угрозу все человечество. Не требует ли такая констатация замены этого "нестоимостного" элемента элементом "стоимостным" путем "подключения" глобальных проблем к сфере международных и экономических отношений и их "экономизации"? Это можно было бы, в частности, обеспечить через создание промышленных комплексов по производству "экологически чистой технологии", например, на совместной двусторонней и (или) многосторонней основе международных фирм, действующих в Украине, других участниках СНГ, совместных, частных, иностран

ных или отечественных, акционерных, подвергшихся денационализации предприятий и т. д.

Действие закона стоимости вызывает необходимость приведения национальных стоимостей к единой интернациональной, отражающей общественно необходимые затраты труда при среднемировых условиях производства. Иными словами, речь идет об объективной основе формирования среднемировых отраслевых цен, имеющих огромное значение в условиях резкого наращивания экспортно-импортных операций. С другой стороны, учёт и ориентация внутренних цен на цены мирового рынка – своего рода показатель правильного использования хозяйственной практикой закона стоимости, игнорирование которого в долгосрочной перспективе ведёт к глубоким деформациям, как это и произошло на примере целого ряда стран.

1.2. Система международного разделения труда

Современный этап развития мирохозяйственных связей характеризуется объединением национальных хозяйств в единое мировое хозяйство, в основе которого лежит *международное разделение труда (МРТ), представляющее собой высшую ступень развития общественного территориального развития труда между странами, предусматривающая устойчивую концентрацию производства определённой продукции в отдельных странах.*

Международное разделение труда является объективной основой международного обмена товарами, услугами и знаниями, развития производственного, научно-технического, торгового и иного сотрудничества между всеми странами мира независимо от уровня их экономического развития и характера общественного строя.

Международное разделение труда - *основа мирового хозяйства, позволяющая ему прогрессировать в своём развитии, способствующая формированию мирового хозяйства как целостной экономической системы и создающая предпосылки для более полного проявления общих экономических законов.*

В международное разделение труда вступают сначала предприниматели разных стран. При этом они руководствуются не высокими государственными соображениями и заботами о благе отечества или всего его населения, а определенной экономической целью. Во-первых, они стремятся продать свою продукцию за границей подороже и, во-вторых, купить там товары подешевле и перепродать их в своей стране с прибылью. Стремление получить более значительную выгоду от экспортно-импортных операций по сравнению с куплей-продажей на внутреннем рынке и является основным мотивом, или причиной, которая вовлекает предпринимателей разных стран в МРТ.

К вопросу о причинах вступления стран в международное разделение труда можно и нужно подойти не только со стороны оценки деятельности отдельных предприятий, но и с позиции всего государства. Такой метод вполне правомерен, так как правительства и раньше, а теперь тем более оказывают влияние на участие своих предпринимателей в системе МРТ. При выявлении причин вовлечения страны в международное разделение труда следует исходить не только из желания отдельных предприятий получить прибыль, а из интересов всего государства.

В настоящее время в мире нет ни одного государства, которое не поддерживало бы экономических отношений с другими странами. Международное разделение труда возникает независимо от воли и сознания людей, оно носит объективный характер, т.е. появляется и развивается под воздействием определенных факторов производственного значения.

Как известно, производство материальных благ представляет собой непрерывный процесс. В ходе развития экономики происходит постепенное изменение структуры потребностей как производственного, так и личного характера. Одни потребности исчезают вовсе, другие увеличиваются, появляются также и новые потребности. В целом же по мере развития производства круг потребностей производственного и личного назначения расширяется. Эта зависимость находит выражение в экономической теории в законе возвышающихся потребностей, который характерен для любого общества.

Рост потребностей ставит вопрос о расширении и создании новых производств для их удовлетворения. В связи с этим совокупный общественный труд, которым располагает данное общество, должен быть распределен по-новому, соответственно новой структуре и общей массе общественных потребностей.

Некоторые новые потребности, представляющие в известной мере компенсацию снятых старых потребностей, могут быть удовлетворены за счет изменения ранее сложившейся в данной стране системы общественного разделения труда или изменения других систем комбинирования совокупного общественного труда. Но все возросшие потребности не могут быть обеспечены таким именно образом. Их удовлетворение требует новых путей распределения совокупного общественного труда. Каковы же они?

Выбор путей удовлетворения возвышающихся потребностей не произволен. Он диктуется необходимостью обеспечить все возникшие потребности при использовании определенных ограниченных ресурсов живого и овеществленного труда. Это можно сделать путем повышения производительности труда, т.е. путем рационального и экономного использования имеющихся ресурсов. Иными словами, данная задача решается лишь при строгом соблюдении закона экономии рабочего времени, согласно которому по мере развития общества издержки производства продукции падают, а живой труд становится производительней.

Удовлетворение возросших потребностей общество могло бы обеспечить путем чередования разных видов производств на имеющихся предприятиях. Так, некоторые машиностроительные заводы могут периодически выпускать различные виды продукции. Но подобная работа требует периодической переналадки производства и уже по одной этой причине снижает темпы его развития. При такой программе производственной деятельности на предприятии иногда необходимо иметь много специалистов различного профиля, что, разумеется, связано с дополнительными расходами. Кроме того, чередование различных видов производств мешает предприятию организовать массовый выпуск продукции. Все это означает, что чередование различных видов произ

водств на уже существующих предприятиях приводит к нерациональным расходам общественного труда.

Возросшие потребности общества, конечно, можно было бы удовлетворить и путем строительства новых предприятий. Разумеется, эти предприятия должны быть не в хронологическом смысле новыми, а действительно современными заводами и фабриками, построенными на базе достижений научно-технического прогресса. Но жизнь свидетельствует о том, что не каждой стране, опирающейся на внутренний рынок, есть экономический смысл строить такие заводы.

При выборе путей удовлетворения возросших потребностей общества необходимо учитывать и тот факт, что с развитием науки и техники сооружение новых предприятий требует постоянно все больших материальных и финансовых затрат. Если бы в распоряжении общества были неисчерпаемые ресурсы, то при решении проблемы удовлетворения возросших потребностей оно, скорее всего, и пошло бы по пути организации новых предприятий. Но при выборе того или иного варианта для решения указанной проблемы следует помнить, что общество в каждый данный момент располагает ограниченным количеством овеществленного и живого труда, который оно может использовать для создания современных производств. Если при ограниченных капитальных ресурсах общество станет только на путь создания новых предприятий, то они во многих случаях, особенно в малых странах, будут мелкими. Функционирование таких предприятий приведет к значительным расходам, к нерациональной затрате общественного труда.

Очевидно, что ни чередование видов производств на существующих предприятиях, ни создание многих мелких предприятий неспособны удовлетворить возросшие потребности общества при минимальных затратах общественного труда. Но любое общество объективно заинтересовано в экономном расходовании общественного труда. Экономия общественного труда является законом, свойственным всем общественно-экономическим формациям. В связи с этим развитие производства на базе чередования видов производства на отдельных

предприятиях или на основе создания мелких предприятий не может иметь сколько-нибудь длительной перспективы. Общество может воспользоваться этими методами распределения труда пропорционально возросшим потребностям лишь временно, лишь до тех пор, пока оно не найдет другого способа решения проблемы. При этом удовлетворение возросших потребностей будет проходить на низком качественном уровне, а в отдельных случаях часть этих потребностей вообще не сможет быть удовлетворена.

Единственным способом, позволяющим использовать ограниченные ресурсы для удовлетворения всех возросших потребностей на качественном уровне, является путь участия страны в международном разделении труда. Сосредоточение усилий предприятий данной страны на производстве определенных продуктов не только для удовлетворения национальных потребностей в них, но и для обмена на другие нужные ей продукты, которые она сама не производит, имеет важные производственные последствия.

Допустим, стране необходимо обеспечить потребность в десяти новых предметах производственного и личного назначения — танкерах, экскаваторах, телевизорах и др. Участвуя в международном разделении труда, эта страна может и не строить обязательно десять мелких предприятий для удовлетворения всех возникших потребностей, а создать только пять современных предприятий. Часть продукции этих предприятий она потребит сама, а другую часть она может обменять на необходимые ей товары для удовлетворения остальных пяти возникших потребностей. При этом страна не только удовлетворит свою потребность, но и получит экономический выигрыш. Это становится возможным потому, что сосредоточение усилий предприятий на производстве определенного рода продуктов позволяет им организовать серийное производство этих продуктов, что сопровождается экономией, как живого, так и овеществленного труда на единицу выпускаемой продукции, т.е. сопровождается ростом производительности труда. Таков наиболее важный результат участия страны в международном разделении труда.

Следует подчеркнуть, что повышение производительности труда происхо

дит во всех странах, участвующих в международном разделении труда. Дело в том, что все страны организуют массовое производство продукции не только для удовлетворения национальных потребностей, но и для обмена на продукты, которые они потребляют, но сами не производят. В результате этого всеобщего участия возникает новая производительная сила труда, которую используют в своих интересах все страны — участницы процесса международного разделения труда. Хотя новая производительная сила труда носит интернациональный характер, тем не менее, она дает производительный импульс национальному народному хозяйству всех стран, участвующих в процессе международного разделения труда.

Конечно, величина выгоды, получаемой странами от участия в международном разделении труда, является разной. Она зависит от многих факторов — от масштабов страны, от уровня развития ее производительных сил, от числа участвующих в международном разделении труда предприятий и т.д. Но здесь перед нами стоит задача определить не масштабы экономической выгоды, а ее самое общее содержание, которое побуждает страну участвовать в международном разделении труда. Таким общим содержанием экономической выгоды, как только что мы установили, является повышение производительности общественного труда во всех странах — участницах международного разделения труда. Что касается определения количественных масштабов экономической выгоды, получаемой страной вследствие ее участия в международном разделении труда, то эта специфическая задача политической экономии должна рассматриваться в разделе определения собственно эффективности внешнеэкономических связей.

Помимо новой производительной силы интернационального происхождения, страны — участницы международного разделения труда получают и другую экономическую выгоду. Сосредоточение усилий стран на производстве определенного рода продуктов, как для национального потребления, так и для обмена на продукты, производимые другими странами, способствует организации в этих странах серийного производства. Этот тип производства приводит к

повышению производительности труда не только при лучшем использовании средств труда и предметов труда, но и в результате профессионального совершенствования самих работников. Создание в разных странах специализированных производств облегчает профессиональную подготовку рабочих и повышение квалификации всего производственного персонала. Квалифицированные рабочие производят продукцию более высокого качества, чем неквалифицированные. Следовательно, организация серийного производства сопровождается повышением качества выпускаемой продукции.

Отмечая положительную роль международного разделения труда в производстве лучших товаров, следует иметь при этом в виду, что не всегда повышение качества выпускаемой продукции является только результатом организации собственно крупного серийного производства. Во многих случаях в международном разделении труда участвуют и мелкие фирмы. Они изготавливают качественные товары не столько в результате организации крупного серийного производства, сколько путем применения высококвалифицированной рабочей силы и интенсивной ее эксплуатации. Высокое качество товаров мелких фирм выступает гарантом их успеха в конкурентной борьбе на мировом рынке. Оно является непременным условием реализации продукции на этом рынке по ценам, обеспечивающим получение прибыли.

Само участие в международном разделении труда диктует необходимость производства только высококачественной продукции. Поэтому любое предприятие или любая фирма, участвующие в международном разделении труда, независимо от размеров уделяют большое внимание качеству выпускаемой продукции.

Как видим, и при ограниченных ресурсах страна может удовлетворить потребности своего национального производства и своего населения. Выполнить эту довольно сложную задачу представляется возможным потому, что использование этих ресурсов в условиях включения страны в международное разделение труда обеспечивает ей значительное повышение производительности труда в организуемых ею в рамках национального народнохозяйственного комплекса

отраслях производства.

Страны, участвующие в международном разделении труда, стремятся получать экономическую выгоду постоянно. Поэтому их экономические связи с зарубежными государствами должны носить устойчивый характер, ибо только такой тип отношений обеспечивает постоянный экономический выигрыш. Любая страна, однажды установившая на выгодных началах экономические связи с другой страной, стремится поддерживать их постоянно. Более того, она стремится расширять эти связи с данной страной, а также установить выгодные экономические отношения и с другими государствами. Получая экономический выигрыш от участия в международном разделении труда, страна может обеспечить быстрое развитие собственной экономики и достичь поставленных перед ней всем ходом ее исторического развития определенных экономических целей.

Итак, причиной, побуждающей страны вступать в международное разделение труда, является противоречие между ростом общественных потребностей и недостаточным уровнем существующих ресурсов для их удовлетворения. Когда это противоречие возникает, тогда и встает вопрос об экономном использовании имеющихся ресурсов, ибо иначе удовлетворить возникшие потребности невозможно. Важнейшим путем осуществления такой экономии является участие страны в международном разделении труда. Так, *закон возвышающихся потребностей обуславливает действие закона экономии труда, а этот последний принуждает страну к вступлению в международное разделение труда.*

Для того чтобы участие страны в международном разделении труда привело к повышению производительности труда, необходимо наличие определенных условий — полезных ископаемых, природно-климатических и других факторов. Эти условия не следует смешивать с причиной. Причина — это общий стимулятор, который побуждает страны участвовать в международном разделении труда. Условия же — это отдельные конкретные обстоятельства, которые обеспечивают экономию рабочего времени при вступлении страны в международное разделение труда и тем самым позволяют удовлетворить

возросшие потребности при ограниченных ресурсах.

Об отличии условий от причины особенно убедительно свидетельствует факт, что условия вступления стран в международное разделение труда могут меняться от случая к случаю, от страны к стране. Например, для вступления в МРТ вовсе не обязательно обладать таким фактором, как наличие богатых полезных ископаемых. Страна, которая не имеет полезных ископаемых или хороших природно-климатических условий, ищет или создает другие условия для реализации закона экономии рабочего времени через систему международного разделения труда. Она может сосредоточить свои усилия на подготовке высококвалифицированной рабочей силы, осуществить развитие специфических средств производства и т.п. Эти факторы, как свидетельствует опыт некоторых развитых стран, являются достаточным основанием для эффективного участия в МРТ.

Причина участия страны в международном разделении труда существует одна, а условия, которые предопределяют получение страной экономического выигрыша от этого участия, могут варьироваться. При этом закон экономии рабочего времени реализуется не обязательно при наличии нескольких условий. Он может осуществиться и при наличии какого-нибудь одного фактора. Существование того или иного благоприятного условия дает возможность стране специализироваться на производстве определенного товара. В этом и заключается экономический смысл условия, предопределяющего участие страны в МРТ. Страны специализируются на производстве разных товаров в зависимости от условий, предопределяющих их участие в международном разделении труда. Остановимся на более подробной характеристике некоторых из этих условий.

Одним из важных факторов, определяющих производственное лицо страны в системе международного разделения труда, является *наличие полезных ископаемых*. Неравномерное распределение полезных ископаемых между различными странами создает объективные предпосылки для развития в стране той отрасли экономики, для которой имеются здесь наиболее благоприятные

условия. Обилие полезных ископаемых, их местоположение относительно мирового рынка, глубина залегания, содержание полезного вещества в них довольно наглядно проявляется в степени развития добывающей промышленности данной страны. Она более развита там, где добыча полезных ископаемых требует меньших затрат общественного труда.

Благоприятные условия для участия страны в международном разделении труда создаются также *почвенно-климатическим положением* государств. Например, именно благоприятные почвенно-климатические условия Болгарии, Вьетнама, Индии и других южных стран в значительной степени определяют экспортную направленность их сельскохозяйственного производства.

В настоящее время на производство предметов труда большое влияние оказывает *научно-техническая революция*. Она в значительной степени ослабила зависимость экономики многих стран от природно-климатических условий, и они могут часть своих потребностей удовлетворить, используя товаро-заменители. Однако, несмотря на это, значение естественного сырья и сельскохозяйственной продукции продолжает сохранять большое значение. Нефть, газ, уголь, железная руда, цветные металлы, хлопок, зерно, мясо, лен, шерсть, лес и другие ресурсные товары продолжают играть заметную роль в развитии экономики всех стран мира. Поэтому международная специализация стран на производстве этих товаров сохранит свое значение и впредь.

Подчеркивая важное значение природно-климатического фактора, т.е. наличия полезных ископаемых и определенных почвенно-климатических условий, для международной специализации отдельных стран, в то же время не следует его преувеличивать.

Благоприятные природно-климатические условия, создающие предпосылки для предпочтительного развития той или иной отрасли производства в данной стране, не всегда могут быть реализованы.

Во-первых, у страны, обладающей благоприятными условиями для развития какой-то отрасли промышленности, может оказаться недостаточный уровень развития производительных сил, чтобы претворить эту возможность в

действительность. Во-вторых, данная страна может находиться в политической или экономической зависимости от своего партнера, который по каким-то соображениям будет препятствовать использованию этих возможностей. Наконец, в стране с благоприятными природно-климатическими условиями для развития одной или нескольких отраслей экономики и имеющей политическую независимость в качестве основного препятствия для реализации этих возможностей может выступить господствующий экономический строй. Следовательно, отмечая важное значение природно-климатического фактора в определении места данной страны в международном разделении труда, мы в то же время должны иметь в виду, что он не реализуется автоматически. Жизнь показывает, что природно-климатические возможности могут стать действительно главным фактором специализации страны только при определенном уровне развития производительных сил и при существовании благоприятных социально-экономических и политических условий. Участие страны в МРТ предопределяется также уровнем и качеством ее рабочей силы. Вообще этот фактор на протяжении всей истории играет огромную роль в развитии экономики отдельных стран и развитии международных экономических связей. К примеру, высокая плотность населения в древних государствах Китая, Индии, Месопотамии позволяла им не только сооружать крупные ирригационные устройства, которые требовали применения кооперативного труда в массовых масштабах, но и углублять разделение труда внутри страны, что имело важное международное значение. Изделия китайских, индийских и месопотамских ремесленников вывозились во все известные в то время страны мира.

Однако плотность населения, хотя и играет важную роль в развитии структуры экономики и характера международной специализации страны, тем не менее, она не всегда сама по себе является определяющим фактором в этом отношении. В самом деле, в настоящее время плотность населения в некоторых районах Китая и Индии такая же высокая, как и в Бельгии, но структура бельгийской экономики, как известно, является более развитой, чем структура народного хозяйства указанных стран, и характер их международной специали

зации также различен. Очевидно, что влияние плотности населения на систему разделения труда внутри страны и на характер ее участия в МРТ опосредованно другими факторами — степенью квалификации рабочих и уровнем развития средств труда, применяемых рабочими.

Воздействие квалификации и структуры совокупной рабочей силы на участие страны в международном разделении труда не вызывает никакого сомнения. Именно этот фактор, а не плотность населения представляет решающий момент в состоянии рабочей силы любого общества. Общее значение этого фактора состоит в том, что более квалифицированные рабочие лучше используют имеющиеся в их распоряжении средства труда и оборудование и благодаря этому обеспечивают более высокую производительность труда. Более квалифицированные рабочие позволяют стране специализироваться на производстве трудоемких и высококачественных готовых изделий производственного и личного назначения. Следовательно, наличие квалифицированных рабочих создает возможность поднять в экспорте страны долю готовых изделий до максимально возможного уровня.

Отмечая роль квалифицированной рабочей силы в выборе страной международного производственного профиля, следует иметь в виду, что наличие ее еще не решает полностью этого вопроса. Нередко случается так, что данная страна имеет определенный резерв квалифицированной рабочей силы, но по тем или иным мотивам она не может ее производительно занять. Так, в настоящее время десятки, а то и сотни тысяч квалифицированных рабочих Испании, Греции и других развитых стран выезжают за границу в поисках работы. Возможно, что с оживлением национальной экономики выехавшие специалисты возвратятся в свои страны и снова будут вовлечены в производство, но пока они не могут быть использованы для расширения экспортного производства. Из некоторых развивающихся стран иногда выезд квалифицированных рабочих связан с недостаточным уровнем развития производительных сил, когда подготовка специалистов обгоняет рост производственных мощностей страны. Это свидетельствует о том, что при выборе международного производ

ственного профиля страна не может использовать часть своего квалифицированного персонала из-за недостатка у нее производственных мощностей.

Анализируя условия участия стран в МРТ, следует иметь в виду, что, обладая одинаковыми полезными ископаемыми, имея одни и те же природно-климатические условия, обеспечивая в равной мере высокую подготовку производственного персонала, они все же могут с выгодой обмениваться товарами. Это связано с тем, что эти страны имеют разные средства труда, которые они используют для выпуска различных готовых изделий. Уровень развития средств труда является важным условием участия страны в международном разделении труда. Чем более развиты средства труда у страны, тем больше у нее шансов участвовать в международном разделении труда.

Существование разных средств труда само является историческим результатом постепенного втягивания страны в МРТ. Сейчас в мире насчитывается такая многочисленная номенклатура машин и других готовых изделий, что ни одна страна, какой бы богатой она ни была, не в состоянии сама наладить производство всех продуктов производственного и личного потребления: просто не хватит средств для организации современных предприятий для выпуска всех необходимых товаров. Так, у стран, имеющих практически одинаковые условия участия в международном разделении труда, возникают разные средства труда. Складывается все это постепенно под воздействием различных исторических обстоятельств — национальных традиций, времени включения в систему международного разделения труда, степени развертывания научно-технической революции и распространения ее на все страны мира, наличия свободных капитальных ресурсов и других явлений.

Среди массы средств труда, оказывающих воздействие на участие страны в МРТ, важное место занимают и транспортные средства. Развитие транспортной техники способствует более глубокому втягиванию в систему международного разделения труда отдаленных от мировых торговых центров стран, позволяет перевозить грузы в невиданных ранее масштабах, открывает перед странами новые возможности по своему усмотрению определять свой производственный

профиль.

Как видим, *условиями, определяющими участие страны в международном разделении труда, являются элементы производительных сил — средства труда, предметы труда, рабочая сила.* Существование этих элементов производительных сил в той или иной компоновке предопределяет характер участия страны в международном разделении труда. Но какой бы вариант состава элементов имеющихся производительных сил ни наблюдался в стране, лишь рациональное их использование позволит преодолеть противоречие между ростом потребностей данного общества и имеющимися в его распоряжении ограниченными отечественными ресурсами.

Каждый из элементов производительных сил — средства труда, предметы труда и рабочая сила — имеет важное самостоятельное значение при определении международного производственного профиля страны. Самостоятельность эта выражается в том, что страна, владея лишь одним каким-нибудь из указанных элементов производительных сил, может стать участником международного разделения труда.

Однако несмотря на то, что каждый из составных элементов производительных сил дает стране возможность участвовать в международном разделении труда, они все-таки имеют разное историческое значение для судеб этого участия. Если страна располагает богатыми залежами полезных ископаемых, но не имеет средств труда для их добычи, то она и не в состоянии наладить экспорт этих природных богатств. Если у нее плодородные земли, но нет современных машин для их обработки, то ее сельское хозяйство будет отсталым и мало что даст для экспорта. История показывает, что для формирования самостоятельного народнохозяйственного комплекса необходимо владеть развитыми средствами труда хотя бы в нескольких отраслях обрабатывающей промышленности. Особенно необходимо иметь современные средства производства в отраслях машиностроения, которые производят оборудование и машины для добывающей промышленности и сельского хозяйства. Этот фактор гарантирует специализацию страны на экспорте определенного минерального и

другого промышленного сырья и сельскохозяйственной продукции. Короче говоря, когда страна специализируется на производстве продуктов добывающей промышленности и сельского хозяйства, то она должна иметь передовые средства труда в этих отраслях народного хозяйства. В противном случае ни добывающая промышленность, ни сельское хозяйство не будут достаточно развиты и способны работать на экспорт.

Как известно, в мировой торговле наиболее прочное положение занимают те страны, которые издавна и систематически экспортируют готовые изделия. Но чтобы достичь таких позиций, необходимо иметь развитые средства труда для производства готовых изделий, а для поддержания сложившегося положения постоянно совершенствовать средства труда для производства этих изделий.

Таким образом, *из всех факторов, определяющих) чистив страны в международном разделении труда, решающую роль играют средства труда.* От наличия этого фактора в конечном счете зависит то место, которое страна занимает в системе МРТ. Если средства труда страны достаточно развиты, то она может быть поставщиком на мировой рынок преимущественно готовых изделий и иметь такой народнохозяйственный комплекс, который обеспечивает национальное функционирование всех отраслей национальной экономики.

В зависимости от того, между предприятиями каких групп происходит обмен, возникают соответствующие формы международного разделения труда - **внутриотраслевая, межотраслевая, межродовая и народнохозяйственная.**

Внутриотраслевая форма МРТ выражает сосредоточение усилий предприятий разных стран, входящих в какую-то отрасль народного хозяйства, на производстве определённых предметов, в том числе деталей, агрегатов и узлов, и обмен этими предметами между ними. Если в качестве примера взять тракторостроительную промышленность, то внутриотраслевая форма разделения труда между странами выразится в том, что одни из них будут производить колёсные тракторы, другие - гусеничные, третьи - запасные части к ним и т.д. и обмениваться этими предметами между собой.

Поскольку каждый предмет имеет несколько видов, то внутриотраслевая специализация не обязательно должна быть одновидовой. Необходимо *различать частичную, или одновидовую, многовидовую и всевидовую внутриотраслевую предметную специализацию*. Частичная предметная специализация - это такое разделение труда между странами, когда та или иная страна, сосредотачивает свои усилия на производстве лишь одного вида какого-то товара, например садового трактора. Напротив, многовидовая предметная специализация представляет собой такое разделение труда, когда участвующая в нём страна производит несколько видов данного предмета, например, тракторы пропашные и садовые. Наконец, всевидовая предметная специализация означает, что страна специализируется на производстве всех имеющихся в данный период видов того или иного товара.

Межотраслевая форма МРТ представляет собой разделение труда между различными отраслями одного и того же рода производства - промышленности, сельского хозяйства или какого-нибудь другого рода производства. При этом межотраслевая форма может иметь несколько вариантов. Самым простым из них является разделение труда между отраслями двух стран, в котором участвуют всего лишь два предприятия - по одному со стороны каждого из двух партнёров. В качестве примера такого варианта может служить, скажем, разделение деятельности между топливным предприятием одной страны и автомобильным заводом другой и обмен продукцией между ними. Но в межотраслевом разделении труда может участвовать со стороны каждого партнёра и по два, и по три, а то и все предприятия данной отрасли.

В отличие от предыдущих двух форм **межродовая форма МРТ** есть не что иное, как разделение труда между различными родами производства - между промышленностью и сельским хозяйством, между промышленностью и строительством и т.д. В межродовом разделении труда не обязательно должны участвовать все подразделения данного рода производства, скажем, не обязательно все отрасли промышленности данной страны должны обменивать свои товары на продукцию всех отраслей сельского хозяйства другой страны.

Наконец, **народнохозяйственная форма МРТ** представляет собой разделение деятельности между странами в масштабе их полных национальных экономик. Эта форма выражает сосредоточение усилий отдельных стран на выпуске определённой части всего валового внутреннего продукта (ВВП), предназначенной для продажи на внешнем рынке. Иными словами, она показывает, какая часть ВВП данной страны обменивается на какую часть ВВП другой страны. Например, x процентов ВВП Германии обменивается на y процентов ВВП Франции и т.д.

Главным направлением развития международного разделения труда стало расширение *международной специализации и кооперирования (кооперация) производства*.

Международная специализация и кооперирование - нерасторжимые и обуславливающие друг друга общественные явления, имеющие сложный и противоречивый характер. МРТ является более широкой экономической категорией по сравнению с международным кооперированием, являющимся главной формой проявления МРТ. В свою очередь международное кооперирование основывается на специализации производства.

Международное кооперирование и международная специализация являются не просто формами МРТ, но и его элементами, определяющими его сущность.

Под международной специализацией производства (МСП) понимается такая форма разделения труда между странами, при которой рост концентрации однородного производства и обобществления труда в мире происходит на основе процесса дифференциации национальных производств, выделения в самостоятельные технологические процессы, в отдельные отрасли и подотрасли изготовления однородных продуктов труда сверх внутренних потребностей, что вызывает всё большее взаимное дополнение дифференцированных комплексов.

Развитие специализации производства является следствием технического прогресса. В условиях современного этапа НТР усиливается взаимовлияние

специализации и развитии техники. Усложнение технологической структуры производства привело к большому росту числа деталей и узлов, используемых в готовом изделии.

Международная специализация производства (МСП) развивается по двум направлениям - **производственному и территориальному**. В свою очередь, производственное направление подразделяется на межотраслевую, внутриотраслевую специализацию и на специализацию отдельных предприятий. Территориальный аспект международной специализации производства включает специализацию: отдельных стран, группы стран и регионов на производстве определённых продуктов и их частей для мирового рынка.

Видовой состав МСП предполагает **предметную** (производство готовых продуктов), **подетальную** (производство частей, компонентов продуктов) и **технологическую** (осуществление отдельных операций или выполнение отдельных технологических процессов) специализацию.

На всех исторических этапах международной специализации, а на современном особенно, свойственны непрерывные изменения её видов, направлений, переход к более сложным формам.

Так, в 30-е годы в мире преобладали международная межотраслевая и соответствующий обмен продукцией одной комплексной отрасли (например, обрабатывающей промышленности) на продукцию другой (добывающей промышленности и/или сельского хозяйства). В 50-60-е годы ведущее место продолжала занимать международная специализация на уровне первичных отраслей (автомобиле- и авиастроение, производство пластмасс, радиоаппаратуры и др.). В 70-80-е годы на первый план выходит и закрепляет своё положение внутриотраслевая международная специализация производства и соответствующий обмен товарами-аналогами с различающимися потребительскими характеристиками (например, колесных тракторов на гусеничные, кожаной обуви на резиновую и т.д.).

Развитие специализации создаёт предпосылки для развития другой формы международного разделения труда - международного кооперирования. Общей

объективной основой *международного кооперирования производства (МКП)* является растущий уровень развития производительных сил, а следовательно, степень их расчленения на отрасли, производства, предприятия.

Международная кооперация производства - форма длительных рациональных производственных связей, которые устанавливаются между специализированными предприятиями.

Международное кооперирование производства является широко распространённым типом производственных отношений, которые отличают долгосрочность, стабильность и регулярность связей между партнёрами. Этот тип экономического сотрудничества помогает фирмам сократить затраты на производство и обращение, следовательно, и себестоимость выпускаемой ими продукции. Снижение издержек производства ведёт к укреплению положения фирм на национальном и мировом рынках. МКП позволяет решать также крупные народнохозяйственные задачи, которые было бы невозможно даже ставить без объединения усилий производителей нескольких стран. К числу таких задач относятся сооружение крупных промышленных объектов, возводимых не только в развивающихся государствах, но и в развитых странах. Например, прокладку железнодорожного тоннеля под Ла-Маншем, торжественно открытого в мае 1994 г. английской королевой и французским президентом, осуществили совместно строительные фирмы Англии и Франции.

Основой материального развития производственного кооперирования послужила НТР, которая изменила характер МКП, включив в него в качестве важнейшего элемента науку. Таким образом, главная функция кооперации труда - служить средством увеличения производительных материальных благ при более высокой производительности труда - была дополнена другой важной функцией - реализацией принципиально новых задач, которые трудно или невозможно решить без объединения усилий производителей нескольких стран.

Характерной особенностью международного кооперирования производства является то, что в отдельных случаях оно носит комплексный характер, т.е.

охватывает не только само производство, но и научно-исследовательскую работу, и сбытовую деятельность непосредственно обслуживающих производство. Так, сбыт совместно изготавливаемой продукции может включать в себя согласованные выступления партнёров на рынке, а также решение вопросов технического обслуживания проданной продукции, её последующей модернизации с учётом требований покупателя.

Развитие МПК вызвано тенденцией повышения капиталоемкости выпуска новой продукции, требующей огромных финансовых средств. Международное кооперирование производства сокращает время налаживания изготовления новых товаров и снижает их капиталоемкость. Так, по данным ЕЭК ООН, международные соглашения о техническом сотрудничестве и обмене узлами и деталями на базе кооперирования в среднем примерно на 14-20 месяцев уменьшают сроки налаживания производства новых видов изделий по сравнению с организацией его исключительно собственными силами, а также на 50-70% снижают стоимость освоения производства. Кроме того, кооперирование даёт возможность достигнуть свыше 90% уровня качества продукции иностранного партнёра, тогда как освоение зарубежной технологии своими силами обеспечит лишь 70-80% данного показателя. Это обусловлено тем, что международное кооперирование расширяет возможности более комплексного, длительного и мобильного использования различных производственных ресурсов. При этом возникает также экономия благодаря новым техническим и управленческим решениям на базе передовых зарубежных разработок.

Основными признаками международной кооперации производства являются:

- предварительное согласование сторонами в договорном порядке условий совместной деятельности;
- координация хозяйственной деятельности предприятий - партнёров из разных стран в определённой, взаимосогласованной сфере этой деятельности;
- наличие в качестве непосредственных субъектов производственного кооперирования промышленных предприятий (фирм) из разных стран;

- закрепление в договорном порядке в качестве главных объектов кооперирования готовых изделий, компонентов и соответствующей технологии;
- распределение между партнёрами заданий в рамках согласованной программы, закрепление за ними производственной специализации, исходя из основных целей кооперационных соглашений;
- непосредственная связь осуществляемых партнёрами взаимных или односторонних поставок товаров с реализацией производственных программ в рамках кооперирования.

Теория и практика кооперационной деятельности на любом уровне различает **объект** сотрудничества или область деятельности, в которой оно осуществляется, **метод** сотрудничества, т.е. организационные формы и средства, а также **нормативный аппарат**, с помощью которых достигается выполнение участниками кооперации совместно поставленных целей. Отсюда следует, что кооперация как определённая система отношений должна классифицироваться на основе учёта двух главных определителей - области и метода (или формы) сотрудничества.

В международной практике наибольшее распространение получили следующие формы кооперирования:

Подрядное производственное кооперирование. Его сущность заключается в подрядной деятельности, т.е. одна из сторон соглашения (заказчик) поручает другой (исполнителю) выполнение определённой работы в соответствии с заранее обусловленными требованиями к её выполнению относительно сроков, объёмов, качества исполнения и др. Подрядное производственное кооперирование имеет две главные разновидности: «классический» подряд по изготовлению продукции и подряд по проектированию и выпуску нового продукта.

Договорная специализация. Этот метод производственного кооперирования состоит в разграничении производственных программ участников такого рода соглашений. В таких соглашениях одним из важных условий является положение о тесном сотрудничестве партнёров в форме субподрядных поставок, проведения совместных научных исследований и разработок. Договори

вающиеся стороны стремятся устранить или уменьшить дублирование производства и прямую конкуренцию между собой на рынке.

Совместные предприятия. Это так называемая интегрированная кооперация, получившая широкое распространение во всём мире. Характерными чертами этой формы кооперирования являются соединение на долевой основе собственности взаимодействующих партнёров, совместное управление предприятием, совместное несение производственного и коммерческих рисков, раздел прибыли между партнёрами в соответствии с условиями договора.

Кооперирование на основе организации совместного производства.

Оно предполагает организацию совместного производства нового единого конечного изделия путём объединения финансовых, научно-технических и трудовых ресурсов партнёров и закрепления за каждым из них полной ответственности за выпуск определённой части продукции.

Международное кооперирование производства в его развитых формах охватывает различные сферы сотрудничества.

- *Производственно-технологическое сотрудничество;*
- *Торгово-экономическое сотрудничество, связанное с реализацией кооперированной продукции;*
- *Послепродажное обслуживание техники.*

Классификация международного кооперирования производства прямо зависит от методологических принципов, положенных в его основу. Взять хотя бы принцип формирования видов кооперирования по числу участвующих в нём фирм, корпораций и других хозяйствующих субъектов. Здесь необходимо отметить существование двух видов международного кооперирования: двустороннего, когда в связях участвуют два предприятия, и многостороннего, когда кооперирование происходит между несколькими предприятиями. Как свидетельствует практика, многие страны приобрели наибольший опыт в проведении двустороннего кооперирования. К тому же оно носит однонаправленный характер, т.е. один из партнёров производит в согласованных количествах

детали или узлы для комплектации конечных изделий, выпускаемых другим партнёром.

Хозяйствующие субъекты, участвующие в международном двустороннем или многостороннем кооперировании, могут поставлять друг другу один, два или несколько узлов, аппаратов и других частичных изделий. Это означает, что можно выделить ещё один вид международного кооперирования, признаком которого является число поставляемых объектов. Когда реализуется один промежуточный предмет, то это будет вид однопредметного кооперирования. В том случае, когда, поставки охватывают несколько объектов, то мы будем иметь дело с многопредметным кооперированием.

Если подойти к формированию видов кооперирования по принципу территориального распространения, то по этому критерию можно выделить несколько его видов. Одним из них является внутрирегиональное, или просто в рамках региона, международное кооперирование, когда кооперированные связи между предприятиями осуществляются в рамках одного международного региона, скажем, в пределах Восточной или Западной Европы. Если же подобные отношения складываются между предприятиями двух регионов, например, Юго-Восточной Азии и Южной Азии, то это будет уже вид межрегионального кооперирования. Когда происходит кооперирование предприятий, расположенных на разных континентах, к примеру, в Западной Европе и Америке, то перед нами предстаёт вид международного межконтинентального или всемирного кооперирования. В настоящее время каждый из этих видов имеет место в жизни, но лидирующее положение занимает пока внутрирегиональный тип международного кооперирования.

Можно исследовать кооперационные связи всемирного масштаба либо их проявления во внутритраслевом или межотраслевом разрезах. Связи можно рассматривать на отраслевом и фирменном уровнях.

Итак, в заключении отметим, что МРТ играет всевозрастающую роль в осуществлении расширенного воспроизводства в странах мира, обеспечивает

взаимосвязь этих процессов, формирует соответствующие международные пропорции в отраслевом и территориальном аспектах.

1.3. Развитие интеграционных процессов – современная особенность мировой экономики

В последние десятилетия в системе мировой экономики происходят сложные процессы сближения и взаимопроникновения национальных хозяйств нескольких стран, направленные на создание единого хозяйственного организма и получившие название интеграции. Она пронизывает самые различные стороны экономической и политической жизни интегрирующихся стран.

Интеграция выступает как высшая форма проявления интернационализации хозяйственной жизни, как результат очень высокого уровня международного разделения труда и кооперационных связей. Можно сказать, что при этом международные экономические взаимосвязи становятся настолько прочными, что происходит глубокое взаимопереплетение национальных процессов воспроизводства.

Интернационализация производства весьма многоплановое явление. В отдельные периоды своего развития это экономическое явление может носить совершенно специфические качественные свойства и иметь разные масштабы. Так, на одном отрезке времени международное обобществление производства имеет формальный характер, а на другом - реальный, в одно время оно осуществляется в полном международном масштабе, а в другое - в региональном. С учетом этих замечаний и надо рассматривать историю участия всех стран в международном экономическом сотрудничестве и развитие процесса интернационализации производства.

Формальное международное обобществление производства, или формальная интернационализация производства, - это такое международное обобществление, когда страны участвуют в международном разделении труда, когда они трудятся друг на друга, но затраты на производство одних и тех же

товаров в отдельных странах неодинаковые, а иногда и очень разные. Это происходит в том случае, когда границы между ними закрыты для свободного передвижения товаров, рабочей силы и капиталов. Иными словами, формальная интернационализация производства происходит в результате установления между странами постоянных экономических связей, но при сохранении между ними различных барьеров - таможенных и прочих.

Следует сказать, что все страны мира в течение долгих лет развивали экономическое сотрудничество на основе формального международного обобществления производства. И только вторая половина XX в. стала временем появления новых тенденций в области интернационализации производства. В этот период многие страны мира стали переходить от формального к новому периоду международного обобществления производства, который получил название *интеграционного* этапа. Необходимость этого шага была подготовлена всем ходом экономического развития. Дело в том, что формальная интернационализация производства не всегда носит достаточно эффективный характер, а между тем вопросы экономической выгоды при вступлении стран в процесс международного разделения труда являются решающими. Так, в поисках повышения эффективности национального производства несколько стран Западной Европы организовали Европейское экономическое сообщество (ЕЭС).

Курс на интеграцию был порожден рядом актуальных экономических проблем, которые не могли быть решены странами ни в одиночку, ни на основе старой системы международного разделения труда. Если же выделить наиболее важный императивный фактор, побудивший страны Западной Европы объединить свои усилия, то следует сказать, что экономическая интеграция рассматривалась ими в качестве средства преодоления противоречия между необходимостью эффективного развития экономики каждой страны, участвующей во взаимном международном разделении труда, и ограниченными возможностями, которыми располагали отдельные страны региона для реализации этой неотложной экономической задачи.

Реальная интернационализация производительных сил каких-либо стран путем участия во взаимном разделении труда - это такое международное обобществление производства, когда страны объединяют свои усилия с целью повышения эффективности производства всех участников этого процесса. Конечно, рост эффективности народного хозяйства, может быть достигнут и каждой страной в отдельности, но чаще на незначительном уровне. При переходе же на интеграционный этап развития международного разделения труда речь идет о том, что этот шаг будет содействовать повышению эффективности производства каждой страны на примерно усредненный высокий уровень в масштабах определенного регионального сообщества государств.

Содействие повышению эффективности общественного производства в отдельных странах и во всем интегрирующемся сообществе в результате целенаправленного развития международного разделения труда может быть обеспечено только в том случае, если эти страны согласованно будут создавать наиболее совершенные по техническим и экономическим параметрам предприятия во всех сферах экономики. При этом в одних и тех же отраслях национальной экономики интегрирующихся стран одинаковые по технико-экономическим параметрам предприятия должны тратить на производство однородных товаров примерно одно и то же количество необходимых ресурсов. Или если страны имеют разные отрасли и производят различные товары, то они должны расходовать на их изготовление меньше живого и овеществленного труда, чем тратили до вступления в интеграционный этап. В условиях капитализма конкуренция побуждает предпринимателей разных стран наращивать техническую мощь своих предприятий в борьбе за рынки сбыта со своими соперниками и обеспечивать, по крайней мере, среднюю норму прибыли.

Хозяйствующие субъекты, которые в данный период времени затрачивают на выпуск продукции наименьшее количество разных факторов производства, во всех странах мира принято называть предприятиями оптимальных размеров. Их могут создавать как крупные экономические державы, так и малые страны. И для первых, и для вторых они являются основным путем экономии ресурсов

посредством участия страны в международном разделении труда. Разумеется, слово «оптимальный» - не синоним словосочетания «самое крупное предприятие». Оптимальными следует считать те из них, которые являются наиболее высокопроизводительными в данный период времени.

Систематический обмен товарами, производимыми предприятиями оптимальных размеров, создает у стран уверенность в целесообразности увеличения их числа для совершенствования всей структуры национальных хозяйств. В каждой отрасли, участвующей в период интеграции в системе международного разделения труда, должны создаваться материальные условия для закрытия неэффективных производственных звеньев и концентрации производства на предприятиях оптимальных размеров. Эта политика обеспечивает сбережение материальных и трудовых ресурсов в рамках отдельных отраслей, а сумма этих величин даёт экономию в масштабах всей страны. В итоге, в стране возникает оптимальная структура национальной экономики.

Развитию во всех интегрирующихся странах предприятий оптимальных размеров может способствовать экономическая политика их правительств. Они должны исходить из принципа: чем больше в экономике каждой сотрудничающей страны оптимизации, тем больше во всем сообществе интеграции. Создать конкурентоспособные предприятия - это конечная задача оптимизации производства и всей структурной политики интегрирующихся стран.

Исходя из того, что курс на интеграцию предполагает развитие реального обобществления производства, можно дать и определение самой интеграции.

Экономическая интеграция представляет собой обобществление производства на международном уровне посредством сознательного регулирования правительствами участвующих в ней стран взаимного разделения труда и международной производственной кооперации. Такого рода обобществление находит свое выражение в повышении эффективности производства каждой страны до примерно усредненного уровня в масштабах регионального сообщества государств и формировании оптимальной структуры их национальной экономики.

Принципиальная разница между участниками экономической интеграции и не интегрирующимися, но сотрудничающими с ними государствами состоит в том, что первые ставят задачу повышения эффективности функционирующих предприятий до высокого уровня, как на своей территории, так и во всем интегрирующемся содружестве, в то время, как вторые заботятся о своих индивидуальных интересах и не являются союзными или договорными партнерами по повышению эффективности во всей группе сотрудничающих государств. Аутсайдеры не берут на себя никаких обязательств по перестройке всей структуры своей экономики, по доведению затрат ресурсов до определенного установленного уровня и других экономических показателей, которые являются признаком интегрирующегося коллектива государств. Вот почему, хотя страны Западной Европы и не представляют изолированной организации, но, вступив на путь интеграции, они должны действовать обособленно в определенном смысле слова. Предполагается, что эти государства будут сотрудничать не просто на основе развития международного разделения труда и международной производственной кооперации, но на базе развития этих кардинальных путей обобществления международного производства в направлении скорейшего повышения производительности труда, роста эффективности производства во всех странах сообщества. Изоляции от мира не было, но определенное экономическое обособление налицо.

Следует отметить, что интеграция характеризуется некоторыми существенными признаками, которые в совокупности отличают её от других форм экономического взаимодействия стран: взаимопроникновением и переплетением национальных производственных процессов; широким развитием международной специализации и кооперации в производстве, науки технике на основе наиболее прогрессивных и глубоких их форм; глубокими структурными изменениями в экономике стран-участниц; необходимостью в целенаправленном регулировании интеграционного процесса, разработке скоординированной экономической стратегии и политики; региональностью пространственных масштабов интеграции. Интеграция носит по преимуществу региональный

характер, что связано с неравномерностью интернационализации производства, а также с тем, что предпосылки для интеграции складываются в первую очередь в тех регионах, где наиболее тесны хозяйственные связи и в наибольшей степени вызревают её объективные и субъективные факторы. В системе рыночных международных экономических отношений возникает ряд объективных предпосылок перехода к более высокому их этапу - *международной интеграции*. Они формируются как на микроуровне (предприятие, фирма), так и на макроуровне (государство, регион, группа стран). Очевидные реальные стимулы для предприятия - увеличение объема продаж, снижение себестоимости продукции, позиционирование на рынке, пролонгация наиболее эффективных фаз жизненного цикла товара. Результативность деятельности на микроуровне в условиях, когда масштабные, устойчивые связи между субъектами рынка, определяющую часть которых представляют предприятия и фирмы, очень связана с преодолением негативных факторов МЭО - территориальной удаленности, меньшей мобильности факторов производства и ресурсов, национальных барьеров, таможенных и валютных препятствий. Объективно возникают два пути:

1) создание и развитие транснациональных фирм, которые позволят обойти многие трудности (трансфертные поставки, цены, благоприятные условия воспроизводства, лучший учет рыночной ситуации, приложение прибыли и т.д.);

2) межгосударственные согласованные меры по целенаправленному формированию мирохозяйственного рыночного (экономического, правового, информационного, психологического и политического) пространства в крупных регионах мира.

Сочетание этих двух направлений и обеспечивает переход к более высокой, эффективной и перспективной ступени мирохозяйственных отношений - *международной экономической интеграции*.

С экономических позиций объективный фактор международной хозяйственной интеграции - обеспечение лучших условий применения ограниченных ресурсов (естественных и обретенных).

Можно констатировать, что в современных условиях международная экономическая интеграция - логический, закономерный результат транснационализации микроэкономических и макроэкономических процессов. При этом последняя «встраивается» в рыночные принципы мирохозяйственных отношений.

Международная экономическая интеграция в своём развитии проходит ряд ступеней:

Зону свободной торговли (ЗСТ);

Таможенный союз, (ТС);

Единый рынок (ЕР);

Полная экономическая интеграция.

У всех этих ступеней, или видов, интеграции есть общая характерная особенность. Она состоит в том, что между странами, вступившими в тот или иной вид интеграции, устраняются определенные экономические барьеры. Вследствие этого в пределах интеграционного объединения складывается единое рыночное пространство, где разворачивается свободная конкуренция. Под действием рыночных регуляторов - цен, процентов и т.д. - на этом едином пространстве возникает более эффективная территориальная и отраслевая структура производства. Благодаря этому все страны выигрывают на повышении производительности труда, а также на экономии расходов на таможенный контроль за внешнеэкономическими связями. В то же время каждая ступень, или вид, интеграции имеет специфические черты.

Зоны свободной торговли. К таким зонам относятся следующие интеграционные объединения - Европейская ассоциация свободной торговли (ЕАСТ) - 1960 г., Европейская экономическая зона - 1994 г., Балтийская ЗСТ - 1993 г., Центральноевропейская ЗСТ - 1992 г., Североамериканская ЗСТ - 1994 г., Соглашение о свободе торговли стран АСЕАН - 1992 г.. Австралийско-

новозеландское торговое соглашение об углублении экономических связей - 1983 г., Бангкокское соглашение - 1993 г.. Страны-члены добровольно отказываются от защиты своих национальных рынков только в отношениях со своими партнерами по данному объединению, а по отношению к третьим странам они выступают не коллективно, а индивидуально, т.е. сохраняют свой экономический суверенитет. С третьими странами каждый участник зоны свободной торговли устанавливает собственные тарифы.

В современном понимании это преференциальная зона, в рамках которой поддерживается свободная от таможенных и количественных ограничений международная торговля товарами. Как правило, конкретные соглашения о соответствующих зонах предусматривают создание ЗСТ промышленными товарами в течение ряда лет путем постепенной взаимной отмены таможенных пошлин и других нетарифных ограничений. По отношению к сельскохозяйственным товарам либерализация носит ограниченный характер, охватывает лишь некоторые позиции по таможенной номенклатуре. Соглашения о создании ЗСТ, как правило, основаны на принципе взаимного моратория на повышение пошлин. Это означает, что партнеры не могут в одностороннем порядке повышать таможенные пошлины либо возводить новые торговые барьеры. Случаи, при которых стороны могут увеличить уровень таможенного обложения или применить специальные защитные меры, условия, срок и действия, сфера распространения защитных мер, а также величина пошлин предусматриваются в соглашениях о ЗСТ.

К положительным чертам таких соглашений следует отнести более стабильный и предсказуемый характер торговой политики стран-участниц. Функционирование ЗСТ позволяет странам более четко выполнять принятые на себя обязательства в рамках «Уругвайского раунда», совершенствовать всю систему внешнеэкономической деятельности, более гибко приспосабливаться к международной практике. Вместе с тем следует отметить, что взаимодействие стран-участниц ЗСТ, регулирование деятельности в соответствующей области происходит без создания постоянно действующих наднациональных систем управле

ния или принятия специальных общих решений. Все решения, как правило, принимаются высшими должностными лицами стран-участниц по политическим проблемам и руководителями министерств и ведомств (внешнеторговых, финансовых и др.) - по экономическим. Эти решения уже на данной стадии должны носить обязательный характер, обеспечивая скоординированность шагов и обязательность сторон. С правовой точки зрения международные договоренности обретают преференциальное по отношению к внутренним законодательным актам положение.

Что касается сфер сотрудничества в рамках ЗСТ, то на начальном этапе это, естественно, внешняя торговля.

При создании ЗСТ выявился и целый ряд негативных моментов, замедляющих процесс сближения, но не имеющих разрушительного характера.

Создание ЗСТ приводит к усилению конкуренции на внутреннем рынке, что не всегда благоприятно воздействует на качество и технический уровень изделий отечественной промышленности. Либерализация импорта создает серьезную угрозу для национальных производителей товаров, увеличивает опасность банкротств тех из них, которые не выдерживают соперничества с более конкурентоспособными и качественными импортными товарами. Без поддержки их со стороны государства велика опасность того, что иностранные производители вытеснят отечественных со своего же внутреннего рынка, несмотря на применяемые средства защиты. Следует, однако, отметить, что возникает опасность закрепления иностранных компаний в промышленных структурах «страны пребывания».

Следующей ступенью международной экономической интеграции является **таможенный союз** (ТС) - соглашение двух или более государств об упразднении таможенных пошлин в торговле, форма коллективного протекционизма. К этому виду интеграции относятся: Ассоциация ЕС с Турцией - 1963 г., Арабский общий рынок - 1964г» Центральноамериканский общий рынок - 1961г. Организация восточно-карибских государств -1991 г, В соответствии со ст. XIV ГАТТ таможенный союз предполагает замену нескольких таможенных

территорий одной при полной отмене таможенных пошлин внутри ТС и создание единого внешнего таможенного тарифа.

Главное различие между ЗСТ и таможенным союзом, заключается в том, что в первом случае предусматривается постепенное снижение таможенных пошлин, устранение нетарифных барьеров и т.п. В конечном итоге ЗСТ призвана обеспечить беспошлинную торговлю между странами-участницами. ТС представляет собой более совершенную, чем ЗСТ, интеграционную структуру. В рамках ТС происходят серьезные изменения в структуре производства и потребления стран-участниц. Во-первых, проводя единую внешнеторговую политику, по отношению к таможенным тарифам, различные внешние преференции, протекционизм и т.п., страны регулируют товарные потоки с учетом уровня внешнего тарифа и результирующих цен. Это в свою очередь дает толчок в переориентировке ресурсов, в потреблении и производстве. По мнению некоторых западных специалистов интеграции, внутри ТС производство «рационализируется в соответствии с теорией сравнительных преимуществ».

Необходимо отметить также следующее. Функционирование ТС отнюдь не предполагает унификацию таможенно-тарифной политики для всего спектра производимых и потребляемых товаров. В сферу интеграционной деятельности на этом этапе постепенно попадают самые различные отрасли и секторы экономики. Это вполне объяснимо, так как главную роль получает движение на микроуровне, обеспечивающее производственную интеграцию. Интеграция происходит и в валютно-финансовой области, но валютно-финансовое сотрудничество, особенно на первых порах, не является авангардным. Оно скорее играет роль обслуживающего фактора. Как правило, в рамках ТС создаваемые финансовые институты, банки, страховые компании играют второстепенную роль.

Как показывает практика, вне сферы ТС и его общей таможенно-тарифной политики остаются такие крупные направления, как оборонная промышленность, отдельные отрасли энергетики и др.

Качественно более высокой ступенью интеграции является **единый рынок** (ЕР). *К нему относятся:* Совет сотрудничества арабских стран Персидского залива - 1981 г., Андский общий рынок - 1990 г, Латиноамериканская интеграционная ассоциация - 1960 г., Общий рынок южного конуса (МЕРКОСУР) - 1991 г, Карибское сообщество и Карибский общий рынок - 1973 г.

Для создания ЕР необходимо реализовать 6-7 обязательных крупных задач, что невозможно осуществить в рамках ТС. Однако именно ТС, во-первых, упраздняя таможенные пошлины между государствами-членами и, во-вторых, разрабатывая единую торговую политику по отношению к третьим странам, создает предпосылки перехода к ЕР. Для создания ЕР это недостаточно. Третья задача - разработка общей политики развития отдельных отраслей и секторов экономики. Выбор их должен осуществляться исходя из того, насколько это важно для последующего закрепления интеграции, каков будет социальный резонанс после принятия соответствующих мер, как это отразится на нуждах и потребностях конкретного потребителя. Не случайно в ЕС при переходе к ЕР в качестве избранных сфер были определены сельское хозяйство и транспорт. Четвертая задача - создание условий для свободного движения капитала, рабочей силы, услуг и информации, дополняющих беспрепятственное перемещение товаров. Необходимо обозначить и следующую пятую задачу, решаемую при создании ЕР: формирование общих фондов содействия социальному и региональному развитию, что подразумевает «поворот» непосредственно к интересам и нуждам потребителя, ориентацию на удовлетворение «потребностей на местах», позволяющую реально ощутить преимущества интеграционных процессов. Эти экономические шаги обуславливают согласование серьезных мер по гармонизации и унификации национальных законов. При этом особое место отводится введению системы мер, предотвращающих нарушения норм, регулирующих конкуренцию. Естественно, тем самым предопределялась необходимость формирования специальных, в том числе наднациональных, органов управления и контроля.

Строительство ЕР должно завершиться созданием подлинно единого экономического, правового и информационного пространства и дать импульс для перехода интеграционной группировки к качественно новой ступени - *экономическому союзу ЭС*. К таким союзам относятся: Европейские сообщества - 1957 г, Европейский союз - 1993 г., Экономический союз - Бенилюкс -1948 г., Союз арабского Магриба - 1989 г., Союз реки Ману - 1973 г., Западноафриканский экономический и валютный союз - 1994 г., Лагосский план действий -1973 г.

Функционирование ЭС в настоящее время в схематичном виде выглядит следующим образом. Основные направления политики стран-членов и Союза определяются совместно в виде решений Совета Министров стран-членов, который также следит за ходом экономического развития каждой страны и Союза в целом. При несоответствии экономической политики какой-либо из стран основным направлениям ЕС или в случае, если ее проведение препятствует нормальному функционированию ЭС, Совет Министров принимает необходимые меры. Так, например, страны-члены должны избегать чрезмерного дефицита государственного бюджета, и за этим установлен контроль.

Полная экономическая интеграция. В данном случае речь идет не просто о согласовании, а о проведении фактически единой экономической политики, требующей, в частности, унификации законодательной базы, опосредующей функционирование хозяйствующих субъектов стран-участниц. Наиболее очевидными моментами в этой связи являются:

- общая налоговая система, что предполагает существование идентичных ставок налогов во всех входящих в группировку странах;
- единые стандарты, касающиеся, например, разрешенных консервантов для продуктов питания, требований к токсичности выхлопных газов, размеров оборудования и т.п.;
- единые правила техники безопасности;
- единое трудовое законодательство, т.е. правила приема на работу и увольнения, единый пенсионный возраст;
- единый подход к правам профессиональных союзов и их членов;

- единая трактовка и единое отношение к различным формам слияния, поглощения и т.п.;

- единое антимонопольное законодательство и единая практика его применения;

- единые правила создания и регистрации новых фирм.

Важным компонентом торгово-экономического союза в форме полной экономической интеграции является унификация монетарной политики. Это предполагает создание валютного союза, предусматривающего наличие единого Центрального банка, единой региональной валютной системы с единой валютой или механизмом согласованного колебания валютных курсов. Вместе с тем нужно учитывать, что формирование основ валютного союза, по своей природе соответствует интеграционной группировке в форме экономического союза.

Кроме того, важное значение имеет отказ в решениях, принимаемых соответствующими правительственными органами, от протекционизма и любых форм преференций в отношении национальных хозяйствующих субъектов. В частности, являясь крупным заказчиком товаров и услуг, государство в рамках полной экономической интеграции не должно иметь права при заключении соответствующих контрактов отдавать предпочтение отечественным фирмам, но обязано выбирать ту компанию, которая предложит наиболее выгодные условия выполнения контракта.

В завершение отметим, что в общем виде интеграция для ведущих промышленных держав выступает как функция уже достигнутого ими высокого уровня развития производительных сил. Что же касается стран «третьего мира», то для них интеграция это, прежде всего средство, с помощью которого они стремятся облегчить проведение индустриализации, ослабить то напряжение, с которым связано их экономическое развитие. Более конкретно это означает:

- ускорение темпов экономического роста;
- создание оптимальной структуры хозяйства;
- ослабление зависимости от бывших метрополий;

- изменение подчиненного положения в системе международного разделения труда.

Однако экономическая интеграция развивающихся стран идет очень медленно. Ее осуществление сдерживается в силу целого ряда причин, среди которых следует, прежде всего, выделить:

- внутренние особенности экономики каждой отдельной страны (низкий уровень развития производительных сил, монокультурность, недостаточная внутренняя интегрированность национальной экономики);

- характер взаимосвязи интегрирующихся государств (недостаточное развитие инфраструктуры, в частности разобщенность транспортных систем;

- низкая степень взаимодополняемости пытающихся интегрироваться стран, которые часто имеют однотипные народнохозяйственные и отраслевые структуры;

- недостаток финансовых ресурсов для осуществления совместных региональных проектов);

- факторы внешнего порядка (нарастание финансовой зависимости от индустриально развитых стран, значительный контроль ТИК над внешней торговлей и экспортным производством развивающихся государств);

- политическая нестабильность.

Всё это свидетельствует о том, что экономическая интеграция в развивающемся мире в большой степени является прединтеграцией. Тем не менее, стремление к ней отражает общую тенденцию развития всемирного хозяйства. В этих условиях исключительно плодотворной является так называемая вертикальная интеграция между развитыми государствами и союзами (группировками) развивающихся стран.