

Тема 6. Мировой рынок сельскохозяйственной продукции.

Структура мирового сельскохозяйственного производства

Сельское хозяйство практически всех стран мира состоит из двух крупных взаимосвязанных отраслей: земледелия (растениеводства) и животноводства. Соотношение между этими отраслями изменяется под воздействием сдвигов в промышленно развитых странах, обусловивших преобладание животноводства над растениеводством. Так, в Швеции и Финляндии на долю животноводства приходится 75-80% валовой продукции сельского хозяйства. В США удельный вес животноводства заметно ниже – около 55%, во Франции – 53%. Исключение составляют средиземноморские страны, в том числе Италия, где данная отрасль производит 40-42% сельскохозяйственной продукции, что во многом определяется недостаточно благоприятными для животноводства природными условиями.

Животноводство

В развитых странах и странах с переходной экономикой распространено интенсивное молочно-мясное животноводство. Содержание скота здесь стойловое и пастбищно-стойловое. Широко используются концентрированные корма. Во многих высокоразвитых странах земледелие, специализируясь на посевах кормовых культур, подчинено животноводству (например, в кукурузно-соевом поясе США).

Переход на индустриальные методы, улучшение кормовой базы, успехи селекции привели к значительному увеличению продуктивности животноводства. Надой молока от одной коровы составлял в 1996 г., тыс. кг: в США – 6,7; Дании – 6,3; Швеции – 6,2; Японии – 5,2 (Украина – 2,8). Промышленно развитые страны превосходят развивающиеся страны по надою молока на одну корову в 6 раз, а по выходу мяса – в 1,5 раза.

Самое высокое производство молока на душу населения в середине 90-х гг. (в кг) было достигнуто в Новой Зеландии (2400), Нидерландах (900), Белоруссии (700), Франции (490), Германии (450). Украина – 300 кг. Наивысшее производство мяса на душу населения (в кг) отмечено в Нидерландах (200), Австралии (180), США (125), Аргентине (125), Германии (110), Франции (110). В Украине этот показатель в середине 90-х гг. составлял около 40 кг.

Животноводство преобладает в странах Ближнего и Среднего Востока, а также в Аргентине и Уругвае. В этих странах оно носит в основном экстенсивный характер, преобладает пастбищное скотоводство.

Земледелие

Главной отраслью земледелия является выращивание зерновых культур, производство которых во второй половине XX в. значительно выросло. Если в 1900-1949 гг. оно увеличилось с 500 до 800 млн.т, то в 1950-1995 гг. – с 800 до 2000 млн. т. Существенную роль в этом сыграл резкий рост производства зерновых в Китае, Индии, странах Юго-Восточной Азии.

В развитых странах производится свыше 30% валового сбора зерна в мире. Высокоразвитые страны лидируют по двум важным показателям. Во-первых, по урожайности зерновых, ц/га (в среднем за 1990-1997 гг.): Япония – 54, США – 47, ЕС – 46, Украина – 14-16. Во-вторых, по сбору зерна на душу населения, кг: Канада – 2125, Австралия – 1320, США – 1250, Франция – 1050, Украина – 790.

В целом, в мире 55% зерна потребляется в пищу людей и 45% идет на корм скоту. Использование зерна в странах зависит от уровня их развития. В развитых странах в пищу идет менее 25% зерна, а остальное —на корм скоту и птице. В развивающихся странах до 90% зерна используется на продовольственные нужды.

В структуре валового сбора зерновых господствующие позиции занимают три культуры: пшеница (28%), рис (26%) и кукуруза (25%). В пищевом рационе преобладают рис (21%) и пшеница (20%), тогда как доля кукурузы невелика (5%), так как основная часть ее используется на корм скоту.

Мировая торговля сельхозпродукцией

Доля сельскохозяйственной продукции в мировом экспорте в последние десятилетия неуклонно снижается: по продовольственным товарам с 13% в 1970 г. до 9% в 1996 г., по сельскохозяйственному сырью – с 7 до 2,5%. Такое снижение объясняется, во-первых, успехами в самообеспечении продовольствием Западной и Центральной Европы, Китая и Индии, а, во-вторых, использованием вместо натурального сельскохозяйственного сырья заменителей. К тому же в последние десятилетия наблюдается ярко выраженная тенденция к опережающему росту торговли готовыми к употреблению товарами.

В мировом экспорте продовольственных товаров доля развитых стран почти не изменилась (72,4% в 1970 г. и 72,1% в 1996 г.), тогда как доля развивающихся стран за это время возросла с 17,5 до 20,9%, а доля стран с переходной экономикой, наоборот снизилась с 9,9 до 6,6%.

Мировые экспортные ресурсы зерна составляют ежегодно около 200 млн. т (10-11% валового сбора), в том числе 90-100 млн. т пшеницы, 60-70 млн. т кукурузы, 15-20 млн. т риса. Главными экспортерами пшеницы являются США, Канада, Франция, Австралия и Аргентина, а кукурузы – США. Крупнейшие импортеры пшеницы – Китай, Япония, Бразилия, Египет. Лидирующие позиции в мировом экспорте риса занимают Таиланд, США, Вьетнам, Мьянма, Пакистан, а значительными импортерами выступают Индонезия, Бангладеш, Иран, КНДР, Саудовская Аравия, Бразилия.

Крупнейшим импортером зерна в 70-80-е гг. был Советский Союз (среднегодовой объем закупок в 1986-1990 гг. достигал 32,4 млн. т, или 16,9% валового сбора зерна в СССР за те же годы).

Основными поставщиками говядины являются Австралия, Бразилия, Нидерланды, Канада и США; баранины – Австралия и Новая Зеландия; битой птицы – США, Франция, Бразилия. На мировой рынок ежегодно поставляется свыше 5 млн. голов крупного рогатого скота, 9-10 млн. голов свиней и 15 млн. овец. основными экспортерами живого племенного скота являются США, Канада и страны ЕС.

Ежегодный объем мировой торговли молочными товарами превышает 11 млн. т. В экспорте сыра лидируют Нидерланды, Ирландия, Дания и Франция, а масла – Новая Зеландия, Нидерланды, Ирландия, Дания. Крупным импортером молочной продукции является Россия.

Сахар

В 1995 г. мировое производство сахара составило 111 млн. т. Причем Западная Европа, Азия (особенно Китай, Индия, Таиланд, Пакистан) и Южная Америка увеличили объем выпуска, а Восточная Европа, Северная Америка и Африка его снизили.

Украина занимает первое место в мире по площадям, отведенным под посевы сахарной свеклы. Но производство сахара снизилось за последние годы больше, чем наполовину.

Из существующих 193 сахарных заводов остановлено более 100. Сахар выполнял в Украине роль стратегического товара, роль «твердой валюты» для внешнеторговых операций. Из-за дороговизны этого продукта Украина может потерять традиционного партнера – Россию. Необходимо совершенствовать технологии переработки, существенно снизить потери свеклы при уборке (20-30%), повысить среднюю урожайность свеклы (около 200 ц/га), повысить выход сахара из свеклы до передовых в мире показателей – 85% (у нас – не более 70%), снизить энергоемкость переработки сахара, расширить географию сбыта сахара.

Овощи, фрукты

Традиционными поставщиками овощей и фруктов выступают большинство стран Европы: Франция, Италия, Германия, Испания, Швейцария, Нидерланды, Португалия и др. Причем, северная группа стран специализируется, как правило, на овощной продукции и цветоводстве, а южная – на продуктах садоводства и виноградарства.

В последние годы к ним активно присоединяются Болгария, Венгрия, Новая Зеландия, Австралия, Южная Африка, Молдова. Данные страны, однако, еще не достигли конкурентоспособного уровня по двум основным причинам:

- 1) отсталость технологий по производству, особенно круглогодичному;
- 2) неразвитость инфраструктуры рынка и сервисного обслуживания потребителей.

В этой связи доля экспорта Украины здесь пока не превышает 1%, т.е. 25-33 тыс. т овоще-бахчевых культур и 19-20 тыс. т фруктов и ягод ежегодно. причем основная часть продукции (85-90% овощей и 90-95% фруктов и винограда) поступает в страны СНГ.

Тема 7. Мировой рынок трудовых ресурсов

В международной миграции населения в последнее время произошли качественные изменения, обусловленные НТР. Их суть состоит в значительном увеличении среди мигрантов доли лиц с высоким уровнем образования и профессиональной квалификации («утечка умов»). В последние годы на мировом рынке труда прослеживалась устойчивая тенденция к росту эмиграции высококвалифицированных специалистов. До распада СССР основными поставщиками кадров высокой квалификации в основные мировые центры иммиграции – США и Западную Европу – были Индия, Пакистан и Египет. Однако в 90-х гг. наметилось усиление оттока таких кадров из России, стран-членов СНГ, Центральной и Восточной Европы. Это обусловлено, с одной стороны, огромной разницей в оплате труда специалистов в развитых и остальных странах, а с другой – стремлением развитых стран привлечь в свою экономику работников дефицитных специальностей, сэкономив при этом на их подготовке.

Сведения о численности населения получают на основе регулярно проводимых (обычно один раз в 10 или 5 лет) всеобщих переписей населения, а в промежутках между ними – путем расчетов, опирающихся на данные переписей как на базу.

Численность населения постоянно изменяется.

Так, в середине 1950 г. численность населения Земли, по оценкам ООН, составляла 2516 млн., в середине 1987 г. – 4994 млн. человек. В 1987 г. ООН отметила дату рождения пятимиллиардного жителя Земли, а в 1999 г. – 6 млрд.

Относительно быстрее растет население развивающихся стран. В целом, за период с 1975 до 1995 г.

В 1995 г. почти 60% мирового населения проживало в Азии,
в Африке – 12%,
в Латинской Америке – 8%,
в Западной Европе – 3,2%,
в Северной Америке – 5%,
в Австралии и Океании – 0,9%.

По прогнозам ООН, численность населения Земли составит в
2000 г. – 6030 млн.,
2050 г. – 6550 млн.,
2010 г. – 6985 млн.,
2015 г. – 7469 млн. человек.

Международная миграция стала неотъемлемой частью современной системы мирового хозяйства.

По оценкам экспертов, в начале 90-х годов количество временных мигрантов, проживающих за пределами своих стран, составило более 25 млн. человек.

Использование иностранной рабочей силы уже давно стало неременным условием нормального процесса воспроизводства. В странах, активно использующих иностранных рабочих, целые отрасли экономики находятся в зависимости от импорта рабочей силы.

Во Франции иммигранты составляют $\frac{1}{4}$ занятых в строительстве, $\frac{1}{3}$ – в автомобилестроении, в Бельгии – половину горняков, в Швейцарии – 40% всех строительных рабочих и т.д. В то же время для большинства развивающихся стран, осуществляющих экспорт рабочей силы, отказ от него означал бы потерю важнейшего валютного источника.

Так, если в Египте эксплуатация Суэцкого канала в конце 80-х годов давала прибыль в 970 млн. долл., а туризм – 600 млн., то денежные переводы эмигрантов – 3,1 млрд. долл. В Йемене сумма эмигрантских переводов превосходила поступления от экспорта более чем в 30 раз.

Приведем данные, характеризующие современные мировые рынки иностранной рабочей силы. Всего из Европы эмигрировали в поисках средств к существованию 60-70 млн. человек. По данным за 80-е и 90-е годы, в поисках работы ежегодно эмигрируют 19,7-21,7 млн. человек.

Число иностранных рабочих в Западной Европе составляет 4,1-6,5 млн., в США – 5-5,6 млн., в Латинской Америке – 3,5-4 млн., в странах Ближнего Востока и Северной Африки – 2,8 млн., в Западной Африке – 1,3 млн.

Экспорт рабочей силы сопровождается валютными переводами эмигрантов, выступающими в роли своеобразной платы за экспортируемый товар – трудовые ресурсы. Причем получение валютных доходов от экспорта рабочей силы не ведет к одновременным производственным затратам в стране происхождения, как это характерно для торговли товарами.

Существует четыре прямых источника валютных доходов от экспорта рабочей силы:

- налоги с прибыли фирм-посредников;
- непосредственные переводы иммигрантов на родину на поддержку семей и родственников;
- личное инвестирование иммигрантов

Украина на мировом рынке трудовых ресурсов

Рост открытости украинского общества неминуемо приводит к все большему втягиванию Украины в международный обмен рабочей силой. Переход к рыночной экономике создает реальные условия для формирования рынка труда. Одной из важных черт его становления является резкий рост миграционных процессов как в стране, так и за ее пределы. Усиление территориальной миграции населения обусловлено следующими причинами:

во-первых, структурной перестройкой экономики и связанными с ней ростом безработицы, процессами разгосударствления собственности и

приватизации, которые сопровождаются увеличением мобильности капитала, его интенсивным межотраслевым и географическим переливом;

во-вторых, неравномерностью в размещении продуктивных сил, существенными отличиями в социально-экономических условиях жизни в селе и в городе, в разных регионах страны;

в-третьих, резким ухудшением экологической ситуации в отдельных регионах;

в-четвертых, интенсификацией миграционных процессов на национальной основе;

в-пятых, расширением внешнеэкономических связей Украины, а также либерализацией режима выезда граждан за границу.

Становление рыночных методов происходит в условиях острых кризисных явлений в экономической, социальной и политической жизни. Рыночная трансформация экономики Украины осуществляется крайне непоследовательно и бессистемно, что приводит к росту негативных явлений, углубления хозяйственного хаоса.

Чувство постоянного беспокойства у населения страны вызывают два фактора, которые угрожают его физической и экономической безопасности: беспрецедентный рост бандитизма и надвижение массовой безработицы.

На 1 января 1999 г. количество официально зарегистрированных безработных составило в Украине 1003,2 тыс., или 3,69% общей численности трудоспособного населения. По расчетам Международной организации труда, этот показатель намного выше и составляет почти 15% трудоспособного населения. А с учетом так называемой скрытой безработицы этот показатель достигает от 30 до 45% общей численности занятых.

Объективных условий для быстрого преодоления сложившейся катастрофической ситуации в данный момент нет. Возможности государства облегчить людям финансовые и материальные проблемы ограничены, в первую очередь из-за огромного дефицита государственного бюджета.

Оценивая новую для Украины проблему безработицы, необходимо учитывать один важный урок, который вытекает из опыта западных стран: долго продолжающаяся безработица скрывает высокую социальную опасность. Рост армии безработных приведет не только к большим материальным и психологическим потерям и увеличению затрат государства, но и к полной дисквалификации безработных, что лишит их шансов найти работу.

Достижение в ближайший период оптимальной занятости является для Украины невыполнимым заданием, и прежде всего, потому что качество рабочей силы не соответствует общественным потребностям.

Проблема массовой безработицы и обнищания широких масс населения может быть частично решена за счет миграции, выезда части населения Украины за ее пределы в поисках работы и средств проживания. Не секрет, что в связи с постоянным ухудшением социально-экономической и морально-психологической ситуации в Украине эмиграционные настроения у населения возрастают. Однако, если ранее основным мотивом эмиграции был этнический, то в последнее время таким стал экономический фактор.

После снятия искусственных преград на пути воссоединения семьи количество эмигрантов с Украины возросло очень быстро. В большей степени эмигрировали евреи, немцы, венгры, греки. По данным статистики, из 95,4 тыс. человек, которые покинули Украину в 1990 г., 92% выехали в Израиль. В 1987 г. разрешение на выезд за границу на постоянное место жительства получили 6,8 тыс. граждан Украины, в 1988 г. – 17,7 тыс., 1989 – 50 тыс., в 1990 – 95,4 тыс. В 1991 г. этот показатель упал до 50 тыс. человек. Стабилизация и уменьшение количества выезжающих за границу на постоянное проживание свидетельствует, с одной стороны, о существенной исчерпаемости ресурсов этнической миграции, а с другой – об усилении ограничивающей иммиграционной политики стран-реципиентов.

В 1995 г. численность эмигрантов из Украины составляла 420 тыс. чел. (в 1994 г. – 550 тыс. чел.). В страны дальнего зарубежья направляется каждый пятый выходец из Украины. На протяжении 1994-1998 гг. наибольшее количество выходцев из Украины, по данным Госкомстата, направилось в Россию (798,0 тыс.), Израиль (101,6 тыс.), США (69,0 тыс.), Германию (49,7 тыс.).

По материалам прессы и оценкам экспертов, за границей сегодня трудится от 1 до 3 млн. украинских граждан, большая часть которых устраивается на работу нелегально.

Общая численность эмигрантов из Украины на данный момент точно неизвестна, т.к. специальной статистики не ведется. Более того, неизвестно количество эмигрантов, выезжающих за границу на постоянную или временную работу. Половина тех, кто получает разрешение на выезд, в период поездки по частным приглашениям пытаются устроиться на работу. Их можно отнести к категории полуполигальных мигрантов, т.к. получив право на выезд в ту или иную страну, они не имеют при этом разрешения на получение работы, однако нелегально все-таки ее получают.

В общем, в ближайшей перспективе можно ожидать беспрецедентного оттока за границу продуктивной рабочей силы со всех регионов Украины, что угрожает подрывом трудового потенциала многих сфер производства, науки, культуры, образования, медицины.

Основные факторы массовой эмиграции:

- большая разница в условиях жизни и уровне заработной платы в Украине и странах Запада;
- отсутствие перспектив профессионального роста для большинства способных людей;
- экономическая нестабильность в стране и неопределенность путей выхода из нее;
- отсутствие безопасности граждан.

К сожалению, Украине не удастся избежать не только отъезда простой рабочей силы, но и «утечки умов», причем в большинстве случаев безвозвратной. Экономические и профессиональные мотивы «утечки умов» основываются на недовольстве специалистов не только материальным

положением, но и их статусом в обществе, низким социальным престижем, невозможностью полностью реализовать творческие возможности.

Сегодня международная миграция рабочей силы превратилась в существенный экономический, социальный и гуманитарный фактор развития как стран происхождения, так и принимающих. Каждая из сторон, которая участвует в процессе обмена трудовыми ресурсами, пытается получить для себя конкретную пользу. Что касается Украины, то ее в ближайшее время ожидает, скорее всего, доля страны-поставщика рабочих рук на европейский и мировой рынок труда. Однако в этом качестве она может получить ряд экономических выгод:

во-первых, снизить уровень безработицы и смягчить т.о. социальную напряженность в обществе;

во-вторых, значительную часть заработной платы эмигранты будут перечислять на родину, что пополнит валютный фонд страны (средства, пересылаемые на родину, составляют по разным оценкам, 25-30 млрд. долл. США);

в-третьих, разработанные МОТ решения дают Украине право ставить вопрос о получении компенсации за подготовку рабочей силы от стран – возможных пользователей ее трудовыми ресурсами.

Кроме того, межгосударственные трудовые миграции – важный фактор поступления в Украину новых технологий, опыта работы, перестройки профессиональной и квалификационной структуры занятости, быстрого и эффективного приобщения к условиям мирового рынка.

Однако очевидно и то, что массовый отток продуктивной рабочей силы, особенно ученых и специалистов, нанесет Украине существенный экономический, интеллектуальный и моральный ущерб. Отъезд квалифицированных кадров, молодых специалистов негативно повлияет на профессиональную структуру трудоспособного населения, ухудшит его половозрастной состав. Эмиграция, как правило, сопровождается вынужденным разрывом, пусть и не окончательным, семейных связей, их ослаблением.

Миграционная политика Украины должна основываться на межгосударственные соглашения со странами – потенциальными пользователями нашей рабочей силы.

Такие соглашения, кроме правовой и социальной защищенности соотечественников за границей (имеются ввиду те, которые сохранят украинское гражданство), должны предусматривать планомерный, целенаправленный отбор наших земляков, их профессиональную подготовку и переподготовку на месте, до отъезда за границу, предусматривать условия проживания и, как уже говорилось, компенсацию за подготовку кадров нашим государством (затраты на воспитание, образование, оздоровление и т.д.). Важной функцией молодой украинской дипломатии должна стать защита интересов граждан Украины за границей, независимо от того, в какой стране они находятся.

Необходимо создать специализированные биржи труда – для посредничества по найму украинских граждан на работу за границу. Такие биржи брали бы на себя функцию подбора рабочих мест, заключение контрактов, гарантировали бы соблюдение соглашений принимающей стороной.

Миграция – это двусторонний процесс. Экспортируя собственную рабочую силу, Украина неминуемо будет импортировать иностранную рабочую силу. Внедрение в производство зарубежных технологий, освоение «ноу-хау», создание СП, их участие в приватизации станут причиной наплыва из-за границы бизнесменов, менеджеров, коммерсантов и других специалистов. Возможные каналы притока иммигрантов:

во-первых, возвращение на родину части тех украинцев, которые живут и работают в России, других странах СНГ;

во-вторых, реэмиграция патриотично настроенных представителей дальнего зарубежья, которые проживают в Северной и Южной Америке, Австралии и других странах мира;

в-третьих, приглашение при необходимости на работу специалистов и рабочих кадров с разных стран Европы, Азии, Америки по лицензиям.

Пока Украина использует труд иностранных работников в тех отраслях производства, где в связи с тяжелыми условиями труда ощущается недостаток рабочих рук. Это металлургия, швейная, суконная, обувная, угольная, машиностроительная и некоторые другие отрасли.

В середине 90-х гг. количество иностранных граждан, которые работали на предприятиях Украины, составляла около 23 тыс. чел. Кроме того, по неофициальным данным, на данный момент в Украине пребывает около 500 тыс. нелегальных иммигрантов;

в-четвертых, въезд беженцев, которые спасают свои жизни, а также возвращение ранее депортированных народов (крымских татар, немцев). Что касается возвращения на родину крымских татар, то этот процесс происходит активно: в Крым уже возвратилось 170 тыс. татар, а в общем ожидается около 300 тыс.

Таким образом, интеграция Украины в мировой рынок труда предусматривает всесторонний учет тенденций развития современной международной трудовой миграции, ее форм и особенностей, механизма ее государственного регулирования.

Тема 8. Предпринимательские ресурсы мира

Предпринимательский ресурс становится все более важным экономическим ресурсом. Но во многих странах он активно используется в теневой, а не легальной экономике.

Предпринимательский ресурс (предпринимательский потенциал, предпринимательские способности, предпринимательство) – это способность к

эффективной организации взаимодействия остальных экономических ресурсов – труда, земли, капитала, знаний – для осуществления хозяйственной деятельности. Этот ресурс реализуется в сфере менеджмента, т.е. при управлении деятельностью фирм и организаций. В состав предпринимательского ресурса входят его носители – предприниматели, его инфраструктура – рыночные институты, его этика и культура.

К предпринимателям относят владельцев компаний и менеджеров, не являющихся собственниками компаний, а также тех организаторов бизнеса, которые сочетают в одном лице владельцев и управляющих. В русском языке у термина «предприниматель» есть два значения: капиталист, владеющий предприятием, и предприимчивый человек, делец. Таким образом, предприниматель – это лицо, занимающееся организацией экономических процессов на микроуровне. Границы слоя предпринимателей расплывчаты. Так, многие владельцы компаний не принимают реального участия в их управлении. Большинство менеджеров низшего звена являются в основном простыми исполнителями, а не организаторами экономических процессов, и поэтому они также могут быть отнесены к предпринимателям. К ним нельзя отнести и чиновников государственных учреждений, хотя их деятельность оказывает серьезное воздействие на предпринимательство.

Внедряя в хозяйственную жизнь и реализуя на рынке на свой страх и риск новые изобретения, идеи, организационные мероприятия, предприниматель осуществляет тем самым нововведения (инновации). Предпринимательские способности – это уникальная и нечасто обнаруживаемая способность продвижения инноваций посредством рискованного бизнеса.

Другая составная часть предпринимательского ресурса той или иной страны – это рыночная инфраструктура, т.е. такие институты и нормы рыночной экономики, как биржи и банки, страховые и аудиторские компании, консультационные и юридические фирмы, суды, государственные экономические органы, хозяйственное законодательство.

Наконец, составная часть национального предпринимательского потенциала – это этика и культура, сам предпринимательский дух общества. Если предпринимательская этика (а не только национальное законодательство) не допускает обмана партнера, а культура предпринимательства имеет длительную историю и значительная часть общества стремится к нему, то подобная атмосфера способствует изобилию предпринимательского ресурса в стране.

В целом можно сделать вывод, что в той или иной стране предпринимательский ресурс обилен, если в ней немало опытных и образованных предпринимателей, развита рыночная инфраструктура, имеет глубокие корни предпринимательская этика и культура, а сам дух общества не просто благожелателен к предпринимательству, а пронизан стремлением к нему значительной части населения.

Подобными характеристиками обладают прежде всего развитые страны, большинство из которых возвращали предпринимательский ресурс столетиями (Европа) или являются наследниками старой предпринимательской культуры

(Северная Америка и другие переселенческие страны), а также некоторые из новых развитых и новых индустриальных стран с глубокими торговыми традициями (это прежде всего государства Восточной и Юго-Восточной Азии).

Мировой опыт также показал, что предпринимательские способности наиболее эффективно реализуются в указанных странах, если сильная степень либерализации хозяйственной деятельности сочетается с высокой эффективностью государственных институтов, а также активной государственной поддержкой мелкого и среднего предпринимательства и политикой поощрения конкуренции на внутреннем рынке.

В современных условиях глобализации и либерализации хозяйственной деятельности, когда даже малым и средним предпринимателям становятся доступны трудовые, природные, капитальные и интеллектуальные ресурсы далеких от них государств и тем более их товары и рынки сбыта, еще большее значение приобретает предпринимательский ресурс.

Это объясняется следующим:

- по мере большей доступности экономических ресурсов разных стран мира в хозяйственной жизни возрастает значение не природных ресурсов и капитала, а трудовых ресурсов (точнее, квалифицированных трудовых ресурсов) и особенно знаний и предпринимательского ресурса. Это происходит из-за того, что в современных условиях именно эти два ресурса дают наибольшую отдачу от вложенных в них средств;
- даже компании, не связанные с внешним рынком, испытывают все большее давление со стороны иностранных конкурентов на внутреннем рынке и, чтобы ее выдержать, им нужно постоянно повышать уровень менеджмента, т.е. более эффективно использовать свой предпринимательский ресурс.

Предпринимательский потенциал Украины

В Украине состояние предпринимательского потенциала обусловлено переходным характером ее экономики.

С одной стороны, в нашей стране быстро растет численность и квалификация предпринимателей (этому способствует сравнительно радикальный характер экономической реформы и высокий уровень образования населения), расширяется предпринимательская (рыночная) инфраструктура, увеличивается число желающих стать предпринимателями, а с другой стороны, значительная часть украинских предпринимателей не имеет необходимого опыта и соответствующего образования, слабы и неэффективны многие институты рыночной инфраструктуры, очень низка предпринимательская этика и культура, значительная часть населения враждебно относится к предпринимателям как слою общества.

Характерными чертами предпринимательства в Украине является тесная связь предпринимателей с государственным аппаратом.

Во-первых, в стране сохраняется огромное число полугосударственных предприятий, которые были приватизированы не полностью, и поэтому их

нынешние руководители должны учитывать возможность государственного вмешательства в управление этими фирмами.

Во-вторых, очень высока зависимость даже целиком частных компаний от государственного аппарата из-за высокой бюрократизации всей жизни в стране, в том числе хозяйственной.

В-третьих, значительная часть украинских предпринимателей является выходцами из государственного аппарата, так как получила доступ к управлению приватизированными или даже с самого начала частными компаниями в результате своих тесных связей с этим аппаратом.

В принципе тесная связь бизнеса и государственного аппарата может иметь как позитивное воздействие на национальную экономику (пример Японии, Южной Кореи), так и негативное (пример Индии, Бразилии).

Пример Японии и Южной Кореи говорит о возможности повышения эффективности национальной экономической политики путем тесного взаимодействия между предпринимателями и чиновниками на основе высокого профессионализма, большого чувства ответственности у обеих групп, а также исторически сложившихся тесных связей между ними.

Пример Индии и Бразилии свидетельствует об обратном – снижении эффективности экономической политики из-за переплетения предпринимателей и чиновников на основе их коррумпированности, в результате чего доходы национального бизнеса во многом зависят не от наличия предпринимательских способностей, а от близости к государственному аппарату. Подобное хозяйственное поведение называют «рентоориентированным», т.е. нацеленным на получение ренты от своих личных связей, а не обычной, классической предпринимательской прибыли.

Еще более опасной чертой украинского предпринимательства является его сильная криминализация и принадлежность целых секторов экономики к теневой экономике.

Список рекомендуемой литературы

1. Балабанов И.Т., Балабанов А.И. Внешнеэкономические связи: Учеб. пособие. – М.: Финансы и статистика, 1998. – 512 с.
2. Дзысь Г. Украина на глобальных рынках 21 века // Экономика Украины. – 1998. - № 10, с.93-95
3. Иванух Р., Данилишин В. Природно-ресурсный потенциал Украины и пути повышения эффективности его использования // Экономика Украины. – 1995. - № 11, с. 39-45
4. Кириченко А. Украина на пороге третьего тысячелетия // Внешняя торговля. – 1999. - № 1-2, с.96-102
5. Костюковский Б. Энергетический кризис в Украине: причины, последствия и перспективы преодоления // Энергетическая политика Украины. – 2000. - №4, с. 46-50
6. Краткий внешнеэкономический словарь-справочник. – М.: МО, 1996.
7. Кухарская Н. Региональные тенденции внешнеэкономических связей Украины // Бизнес – информ – 1997. - №2, с.23-26
8. Кухарская Н. Тенденции внешнеэкономических связей Причерноморья. – 1998. - № 5, с.43-46
9. Макогон Ю.В. Внешнеэкономическая деятельность. – Донецк: «Регион», 1998. – 291 с.
10. Макогон Ю.В. Украина в мировой экономике. – Донецк: «Юго-Восток», 1999. – 496 с.
11. Малинский Г. Сжиженный газ – твердая прибыль // Энергетическая политика Украины. – 2001. - №7, с.21-22
12. Мышко С. Экспортный потенциал Украины // Бизнес – информ. – 1998. - №11, с.33-35
13. Педос В.А. Торговые партнеры Украины. К.: издательство «Либра», - 1998. – 441 с.
14. Рыбалкин В.Е. Международные экономические отношения. М.: «Бизнес-школа», 1998. – 368 с.
15. Семенов К.А. Международные экономические отношения: Курс лекций. – М.: Гардарики, 1998. – 336 с.
16. Сидорова А.В. Статистика внешнеэкономической деятельности: Учебное пособие. – Донецк: «КИТИС», ДонГУ, 1998 г. – 200 с.
17. Соколенко С.И. Современные мировые рынки и Украина. – К.: Демос, 1995. – 354 с.
18. Соколенко С.И. Глобальные рынки XXI столетия: Перспективы Украины. – К.: Логос, 1998. – 568 с.
19. Ткачев И., Дзысь Н. Проблемы украинской внешней торговли на стыке тысячелетий // Внешняя торговля. – 1999. - № 3-4, с. 148-151
20. Устинов И.Н. Мировая торговля: статистико-аналитический справочник. М.: ОАО «НПО «Изд-во «Экономика», 2000. – 356 с.