

«ПРИВАТИЗАЦИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ»

**МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ
К ИЗУЧЕНИЮ КУРСА**

ДОНЕЦК - 2004

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ УКРАИНЫ
ДОНЕЦКИЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
КАФЕДРА ЭКОНОМИКИ ПРЕДПРИЯТИЯ

**МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ
К ИЗУЧЕНИЮ КУРСА «ПРИВАТИЗАЦИЯ
ГОСУДАРСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ»**
(для студентов специальности 0107)

Составитель

И.А.Ахновская

Донецк-2004

ВВЕДЕНИЕ

В настоящее время в экономике Украины большое значение играет реформация отношений собственности. Приватизация представляет собой главную составную часть экономической реформы, ее стратегию и тактику. Это процесс, которому присущи глубинные свойства, связанные с кардинальным изменением социальных структур, изменением общественно-экономического строя в Украине.

Изучение данного курса предусматривает:

ознакомление с понятиями собственности, разгосударствления, приватизации;

изучение приоритетов и условий проведения приватизации; объектов, субъектов приватизации; ее видов; классификации объектов приватизации в зависимости от стоимости имущества и других признаков;

выявление важнейших проблем, связанных с реализацией программ приватизации;

Овладение основ приватизации государственных предприятий
разрешил студентам:

Изучение дисциплины «Приватизация государственных предприятий» базируется на фундаментальной подготовке студентов по таким дисциплинам, как “Экономическая теория”, “Экономика предприятия”, «Государственное регулирование экономики».

ТЕМА 1: СУЩНОСТЬ И МЕСТО ОТНОШЕНИЙ СОБСТВЕННОСТИ В СИСТЕМЕ ОБЩЕСТВЕННЫХ ОТНОШЕНИЙ

Вопросы

1. Теоретические основы отношений собственности.
2. Классификация организационно-правовых форм предпринимательства.

Изучение первого вопроса следует начать с повторения понятий “собственность”, “право собственности”, “отношения собственности”, “спецификация прав собственности”.

Совокупность прав по определению права собственности предложил английский юрист Оноре: это права владения, пользования, управления, право на доход, право суверена, право на безопасность, право на передачу благ в наследство, право на бессрочность владения, право на ответственность в виде взыскания и право на остаточный характер – право на существование процедур и институтов, обеспечивающих восстановление нарушенных правомочий.

В соответствии с Законом Украины «О собственности» основными и равноправными формами собственности в Украине являются коллективная, частная и государственная. В данном вопросе целесообразно рассмотреть совокупность объектов и субъектов каждой формы собственности, ее преимущества и недостатки.

Основу правового режима имущества субъектов хозяйствования, на которой базируется их хозяйственная деятельность, составляют право собственности и другие вещные права, предусмотренные Хозяйственным кодексом Украины: 1. право хозяйственного ведения – право, при котором субъект предпринимательства владеет и пользуется имуществом, закрепленным за ним собственником с ограничением правомочия распоряжения относительно отдельных видов имущества. 2. Право оперативного управления - право, при котором субъект хозяйствования

владеет, пользуется и распоряжается имуществом, закрепленным за ним собственником для осуществления некоммерческой деятельности. 3. Право оперативного использования – право, при котором субъект хозяйствования является обособленным подразделением организации и использует предоставленное имущество для осуществления хозяйственной деятельности. 4. Право владения – владельцем чужого имущества является лицо, которое фактически удерживает его у себя. Это право возникает на основании договора с собственником. 5. Право пользования (СЕРВИТУТ) – Сервитут определяет объем прав относительно пользования чужим имуществом. 6. Право пользования земельным участком для сельскохозяйственных нужд (ЭМФИТЕВЗИС). 7. Право застройки земельного участка (СУПЕРФИЦИЙ) – Собственник земельного участка имеет право предоставить его в пользование другому лицу для строительства зданий и сооружений.

Во втором вопросе следует рассмотреть классификацию организационно-правовых форм предпринимательства в зависимости от форм собственности, способа учреждения и формирования уставного капитала, в зависимости от порядка создания и размеров.

ТЕМА 2. НЕОБХОДИМОСТЬ РАЗГОСУДАРСТВЛЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ СОБСТВЕННОСТИ И ЕГО ФОРМЫ

Вопросы

1. Сущность разгосударствления государственной собственности
2. Формы разгосударствления

Реформирование государственной собственности, преобразование ее в частную и коллективную собственность представляет собой процесс разгосударствления и приватизации. Разгосударствление является первым этапом и необходимым условием приватизации и представляет собой процесс, направленный на изменение государственного влияния на экономические процессы, вывод предприятий из государственного управления и предоставление им полной экономической свободы. Основным результатом разгосударствления является изменение экономических функций и роли государства в судьбе предприятия, но сами предприятия остаются при этом в гос. собственности.

Процесс разгосударствления может осуществляться в следующих формах: 1.коммерциализация; 2.акционирование (корпоратизация); 3.аренда с последующим выкупом.

Аренда с правом выкупа как форма разгосударствления представляет собой имущественный наем, основанный на договоре о предоставлении во временное пользование за определенную плату: целевых имущественных комплексов и их структурных подразделений, недвижимости, а также имущества, не вошедшего в уставный фонд хозяйственного общества, созданного в процессе корпоратизации.

Арендодателями являются Фонд государственного имущества Украины, региональные отделения и представительства, органы, уполномоченные ВР Крыма, органы, уполномоченные местным самоуправлением управлять коммунальной собственностью, госпредприятия (в отношении отдельного имущества).

Государственные предприятия могут сдать в аренду без разрешения Фонда государственного имущества Украины (ФГИ) только отдельное индивидуально определенное имущество. Для получения разрешения предприятие предоставляет в ФГИ: заявление; проект договора аренды; разрешение на передачу в аренду от органа, уполномоченного управлять имуществом; расчет арендной платы за первый месяц аренды.

С 2001 года гос предприятия могут без разрешения вышестоящих органов предоставлять в аренду недвижимость площадью до 200 кв м. Если площадь недвижимости превышает 200 кв м, необходимо предоставить также информацию об общей и полезной площади объекта и отчет об экспертной оценке стоимости объекта.

В аренде может быть отказано, если было принято решение о приватизации объекта; объект включен в перечень предприятий, требующих иностранных инвестиций; объект занимает монопольное положение на рынке.

После получения разрешения заключается договор аренды, организация арендаторов принимает в установленном порядке имущество предприятия и приобретает статус арендного предприятия.

Расчет суммы арендной платы определяется на основании арендных ставок по следующей методике:

$$\text{Арендная плата за ЦИК: } АП = ОС \times АС$$

ОС – остаточная стоимость арендованных основных средств на момент оценки; АС- арендная ставка за использование ЦИК.

Размер годовой арендной платы в случае аренды отдельного индивидуально определенного имущества (кроме недвижимого) устанавливается с согласия сторон, но не менее 5 % стоимости арендованного имущества, а в случае когда арендатором является субъект малого предпринимательства – не менее 4% стоимости арендованного имущества.

Арендная плата для недвижимого имущества: $A_{пн} = И \times АС$

Где И- стоимость арендованного имущества, определенная экспертным путем.

Большое распространение получила аренда нежилых помещений, арендная плата за которые взимается по формуле:

$$АП = Ц * Кз * АС$$

Ц – стоимость нежилого помещения;

Кз – коэффициент зональности;

$$Ц = (стоимость здания * арендуемая площадь) / площадь здания.$$

Арендная плата за гос имущество распределяется следующим образом: если арендодателем является ФГИ – 70% - в госбюджет, 30% - госпредприятию; если арендодателем является госпредприятие – 30% - в госбюджет, 70% - госпредприятию; если арендодатель - бюджетное учреждение, которое содержится за счет средств госбюджета, то 50% - в госбюджет, 50% - бюджетному учреждению.

ТЕМА 3. СУЩНОСТЬ, ЦЕЛИ И ФУНКЦИИ ПРОЦЕССА ПРИВАТИЗАЦИИ

Вопросы

1. Сущность приватизационного процесса
2. Этапы приватизации государственного имущества в Украине

В системе управления государственной собственностью необходимо различать: 1) управление государственной собственностью, включающее ее сохранение, поддержку, наращивание, обновление, эффективное использование; 2) управление изменением форм и отношений собственности. Основными задачами при этом являются: национализация, временная передача собственности (аренда, доверительное управление), постоянная передача права собственности (приватизация).

В Законе Украины “О приватизации имущества государственных предприятий” *приватизация* определяется как отчуждение государственного имущества, которое находится в общегосударственной собственности в пользу физических и юридических лиц в целях повышения социально-экономической эффективности производства и привлечения средств на структурную перестройку экономики. Законодательная база процесса приватизации включает также Закон Украины «О приватизации небольших государственных предприятий (малой приватизации)», «Об особенностях приватизации объектов незавершенного строительства», «Об особенностях приватизации имущества в АПК».

В первом вопросе следует дать цели и функции приватизации, субъектов приватизационного процесса, условия проведения приватизации, основные предприватизационные мероприятия.

Во втором вопросе следует рассмотреть этапы реформирования отношений собственности в Украине: подготовительный (организационный), этап сертификатной приватизации, этап денежной приватизации.

ТЕМА 4: ГОСУДАРСТВЕННОЕ УПРАВЛЕНИЕ ПРОЦЕССАМИ ПРИВАТИЗАЦИИ

Вопросы

1. Функции государственных органов приватизации
2. Порядок проведения приватизации
3. Сущность и необходимость реприватизации предприятий

В данной теме следует рассмотреть структуру и функции государственных органов приватизации, а также алгоритм процесса приватизации, который включает:

1) подачу заявки и бизнес-плана послеприватизационного развития объекта (план занятости работников предприятия, предложение инвестора с указанием максимального размера инвестиции, сроков и порядка ее внесения, а также декларацию о доходах для покупателей - физических лиц) в государственные органы приватизации по местонахождению объекта, который приватизируется.

2) рассмотрение заявок государственными органами приватизации (в течение 1 мес)

3) сообщение решения заявителю, администрации и трудовому коллективу предприятия (5 дней)

4) передачу функций управления предприятием от органа, уполномоченного управлять имуществом данного предприятия к государственным органам приватизации.

5) утверждение состава комиссии по приватизации государственным органом приватизации (1 мес)

6) составление плана приватизации (2 мес)

В третьем вопросе следует рассмотреть проект Закона «О реприватизации». Данный законопроект предполагает два варианта реприватизации: реституцию и национализацию.

Национализация – процесс передачи имущества, находящегося в частной собственности в собственность государства. Данный процесс может происходить двумя путями: с согласия собственника и без согласия собственника. В первом случае национализация происходит по решению КМУ, во втором – в соответствии с принятием ВР отдельного закона.

В случае реституции имущество возвращается в собственность государства по решению суда. Это возврат сторонами, заключившими сделку, всего полученного ими по сделке в случае признания ее недействительной или в случае разрыва договора купли-продажи в связи с неисполнением обязательств. Распространяется на любые объекты кроме земельных участков, на которых расположены объекты приватизации. Согласно законопроекту, государство отчуждает имущество и повторно его продает. Из суммы, полученной от повторной продажи, выплачивается компенсация бывшему владельцу. Передача имущества оформляется актом купли-продажи.

ТЕМА 5: КЛАССИФИКАЦИЯ ОБЪЕКТОВ ПРИВАТИЗАЦИИ

Вопросы

1. Объекты приватизации
2. Группы объектов и особенности их приватизации

К объектам государственной собственности, которые подлежат приватизации, относят имущество предприятий и их подразделений; объекты незавершенного строительства и законсервированные объекты; акции, которые принадлежат государству в имуществе хозяйственных обществ и других объединений.

Приватизации не подлежат: объекты, которые имеют общегосударственное значение (объекты, обеспечивающие обороноспособность государства, полезные ископаемые общегосударственного значения, золотой и валютный фонды); объекты, деятельность которых обеспечивает социальное развитие (объекты Национального космического агентства, архивы; объекты культуры, искусства, архитектуры, мемориальные комплексы, заповедники, парки общенационального значения; объекты образования, физической культуры, спорта и науки, которые финансируются из государственного бюджета); объекты, контроль за деятельностью которых со стороны государства гарантирует защиту граждан от последствий влияния неконтролируемого изготовления, использования или реализации опасной продукции; объекты, которые обеспечивают жизнедеятельность государства (службы контроля за состоянием окружающей среды; объекты государственных систем стандартизации, имущественные комплексы предприятий авиационной промышленности); казенные предприятия.

К группе А относятся единые (целостные) имущественные комплексы государственных коммерческих предприятий, государственных хозяйственных объединений и их структурных подразделений, выделенные в

самостоятельные предприятия, в том числе те, которые находятся в аренде и в процессе реструктуризации с численностью работающих до 50 человек, а также отдельное имущество.

К группе В относят целостные имущественные комплексы предприятий с численностью работающих свыше 50 чел и стоимостью имущества достаточной для формирования уставного капитала ОАО, а также целостные имущественные комплексы предприятий и организаций сельского и рыбного хозяйства независимо от стоимости имущества.

К группе Г относят целостные имущественные комплексы предприятий, ОАО, созданные в процессе приватизации и корпоратизации, которые на момент принятия решения о приватизации (продаже) занимают монопольное (доминирующее) положение на общегосударственных рынках товаров или имеют стратегическое значение для экономики и безопасности государства.

К группе Д относят объекты незавершенного строительства и законсервированные объекты.

Группа Е - государственные пакеты акций (паи) хозяйственных обществ, доли, которые принадлежат государству в имуществе предприятий, основанных на смешанной форме собственности, хозяйственных организаций (в том числе предприятий с иностранными инвестициями), расположенных на территории Украины или за границей.

Группа Ж - независимо от стоимости объекты здравоохранения, образования, культуры, физической культуры и спорта, отдыха и туризма.

Тема 6. СПОСОБЫ ПРИВАТИЗАЦИИ

Вопросы

1. Характеристика способов приватизации
2. Региональные и отраслевые особенности приватизации

В Украине основными способами приватизации являются: продажа объектов приватизации на аукционе; по конкурсу; продажа акций (долей, паев), которые принадлежат государству в хозяйственных обществах, на аукционе, по конкурсу, на фондовых биржах; выкуп имущества государственного предприятия в соответствии с альтернативным планом приватизации; выкуп госимущества, предоставленного в аренду; а также продажа активов ликвидируемых и ликвидированных предприятий.

Если объект приватизации остался не приватизированным, государственный орган приватизации может принять решение о возвращении его соответствующему органу процесса приватизации, или ликвидации в порядке, утвержденному Кабинетом министров Украины.

Во втором вопросе следует рассмотреть особенности приватизации предприятий АПК; объектов, расположенных в зоне добровольного отселения из территории, которая подверглась радиоактивному загрязнению вследствие Чернобыльской катастрофы; предприятий, деятельность которых связана с использованием недр, осуществляется с учетом требований Закона Украины "О недрах", приватизацию градообразующих предприятий; предприятий, занимающих монопольное положение на общегосударственном или региональном товарных рынках и особенности приватизации холдинговых компаний.

Тема 7: МЕТОДИКА ОЦЕНКИ СТОИМОСТИ ИМУЩЕСТВА ПРИ ПРИВАТИЗАЦИИ

Вопросы

1. Порядок проведения оценки стоимости имущества
2. Оценка стоимости имущества целевых имущественных комплексов
3. Особенности оценки стоимости имущества различных групп объектов приватизации

Методика оценки стоимости имущества при приватизации утверждается Кабинетом Министров Украины. Согласно данной методике, оцениваются целевые имущественные комплексы, индивидуально определенное имущество, доли, пай, объекты незавершенного строительства и другое имущество, принадлежащее государству или хозяйственным обществам, в которых государство владеет 25 % уставного фонда.

Методика не распространяется на оценку стоимости земельного участка, на котором расположен объект приватизации, а также на оценку стоимости недр (кроме прав пользования ими).

С целью определения чистой стоимости ЦИК его совокупная стоимость уменьшается на сумму обязательств и обеспечения последующих платежей:

$$ЦИК = (НА + ОА + РТ) - (ОТ + ДО + ТО)$$

Кде ЦИК – чистая стоимость целевого имущественного комплекса; НА – стоимость необоротных активов; ОА – стоимость оборотных активов; РТ – стоимость расходов будущих периодов; ОТ – стоимость обеспечения последующих платежей; ДО – стоимость долгосрочных обязательств; ТО – стоимость текущих обязательств.

Размер уставного фонда открытого акционерного общества, создаваемого на базе имущества государственного предприятия, определяется по формуле:

$$УФ = ЦИК-ЖФ-ОН-О+ДС$$

Где ЖФ – стоимость государственного жилищного фонда; ОН – стоимость объектов, не подлежащих приватизации; О – стоимость объектов с особым режимом приватизации; ДС – дополнительная стоимость государственного имущества в результате мероприятий по реструктуризации.

Стоимость государственной доли в уставном фонде ОАО, создаваемого на базе государственного имущества и имущества арендатора, определяется по формуле:

$$Д = УФ + З + А$$

Где З – задолженность арендатора по аренде; А – неиспользованный на дату оценки остаток амортизации.

Размер уставного фонда ОАО, создаваемого на базе государственного имущества и имущества арендатора определяется по формуле:

$$УФ_{ОАО} = ДГ + ДА$$

Где ДГ – доля государства в уставном фонде ОАО; ДА – доля арендатора.

Тема 8. РАЗГОСУДАРСТВЛЕНИЕ И ПРИВАТИЗАЦИЯ ЕСТЕСТВЕННЫХ МОНОПОЛЬНЫХ СТРУКТУР

Вопросы

1. Необходимость разгосударствления и приватизации естественных монопольных структур
2. Организационно-экономический механизм приватизации естественных монопольных структур в различных приватизационных моделях.

Естественные монополии функционируют в отраслях электроэнергетики (сектор энергоснабжения), нефтегазового комплекса (сектор транспортировки продукции трубопроводным транспортом), железнодорожного транспорта (железнодорожная инфраструктура), жилищно-коммунального хозяйства (система снабжения теплоэнергией и водой, а также канализация) и связи. Объективной основой для монополизации этих сфер предпринимательства является значительная экономия на масштабах производства.

Признаки естественных монополий: положительный эффект от масштаба; замкнутый производственный цикл; единая технологическая среда; наличие целостной системы протянутых в пространстве сетей; управление из единого центра в реальном масштабе времени; низкая эластичность спроса; высокие барьеры входа на соответствующий товарный рынок и выхода с него; значительный объем инвестиций, необходимый для создания альтернативного объекта, длительный период их окупаемости; высокая степень экономического, технического и политического рисков; длительный период амортизации основного капитала; весомое влияние на окружающую среду; высокая специфичность материальных активов и их узкая специализация.

Однако, как подтверждают теоретический анализ и практический опыт, деятельность естественных монополий не только обеспечивает

общественные выгоды, но и нередко приводит к возникновению социальных издержек. Это связано с тем, что субъекты экономики ведут себя рационально лишь тогда, когда функционируют в конкурентной среде.

Под организационно-экономическим механизмом приватизации стратегических предприятий следует понимать систему элементов организационного и экономического характера, которые обеспечивают управленческие действия по реализации государственной политики относительно подготовки к приватизации, управления государственными корпоративными правами, продажи и послеприватизационных мероприятий относительно стратегических предприятий.

В таблице приведены особенности предприватизационных мероприятий в отношении стратегических предприятий в различных моделях приватизации.

Мероприятия	Модель традиционной приватизации	Модель трансформационной приватизации
Структурная реорганизация	оптимизация существующей организационно-управленческой структуры, в том числе благодаря продаже доли активов на основе всестороннего предварительного анализа деятельности предприятия; развитие конкуренции путем проведения санации	искусственное создание холдинговых компаний; создание условий для будущей концентрации ресурсов в ФПГ; отделение социальных активов; сохранение монополии некоторых стратегических предприятий.
Финансовое оздоровление	финансирование предприятий за счет государственного бюджета; продажа "излишних" активов для уменьшения расходов на их содержание.	косвенная финансовая поддержка — предоставление разнообразных льгот; продажа отдельных активов
Приватизационное проектирование	носит детальный всеохватывающий характер.	в некоторых случаях, особенно на первых этапах приватизации, носит формальный характер.
Изменение стиля менеджмента	проводится обязательная замена первой фигуры	преимущественное сохранение старого руководства.

Успех приватизации естественных монопольных структур в существенной мере зависит от способов ее проведения. В процессе приватизации объектов промышленной инфраструктуры некоммерческие

конкурсы, когда инвесторы берут на себя обязательства соблюдать ряд условий, малоэффективны. Прежде всего, это связано с тем, что нередко перечень таких обязательств очень велик (как правило, он включает инвестиции в основной и оборотный капиталы, покрытие значительной части долгов предприятия, сохранение основных параметров производства, обеспечение определенного уровня занятости и т. п.). Эти обязательства могут быть весьма обременительны для инвестора. Кроме того, потенциальные новые собственники могут не иметь достаточной информации о реальном положении предприятия для адекватной оценки инвестиционного проекта. В конечном счете, изменение экономических условий может повлечь за собой нецелесообразность выполнения победителем конкурса взятых на себя обязательств. Более эффективным вариантом является продажа прав собственности на объекты естественных монополий на коммерческом конкурсе тому из его участников, который предложил самую высокую цену. Причем победитель получает пакет акций при минимальном количестве неценовых условий. Эффективность такого подхода объясняется тем, что, во-первых, он способствует повышению цены продажи компании, а во-вторых, при нем возрастают стимулы инвестора к ускорению модернизации предприятия. Как показывает зарубежный практический опыт, в отдельных случаях новые собственники осуществляют глубокую реконструкцию приобретенной компании намного быстрее и эффективнее, чем при выполнении формальных инвестиционных требований. В силу стратегического значения этих объектов для отечественной экономики, в государственной собственности должен остаться, по крайней мере, блокирующий пакет их акций.

ЛИТЕРАТУРА

1. Базилевич В., Филюк Г. Разгосударствление естественных монопольных структур в Украине // Экономика Украины - № 4-2001 – с.35-42.
2. Бондар О.М. Актуальні проблеми приватизації стратегічних підприємств в Україні // Державний інформаційний бюлетень про приватизацію. - 1999. - №10. - с.57-58.
3. Бондар О.М. Мендрул О.Г. До питання про тенденції зміни вартості підприємств в контексті приватизації // Економіка України. -2000. - №9. - с. 4-15.
4. Бондарь А. Особенности приватизации стратегических предприятий в зарубежных странах // Экономика Украины - № 10 –2001 – с.11-17.
5. Державна програма приватизації на 2004 - 2006 роки // www.upfs.com.ua
6. Закон України. Про власність. Від 7.02.1991
7. Закон України. Про приватизацію державного майна. Від 19.02.1992
8. Закон України. Про особливості приватизації об'єктів незавершеного будівництва. Від 14.09.2000
9. Каменный Ю. Минус приватизация страны // Голос Украины - №36 – 25.02.2003 – с. 11.
- 10.Кибовская А. В меню – только «острое» // Бизнес - №5 – 2.02.2004 – с.70
- 11.Кибовская А. Если мы почитаем Закон, то никакой экономики там не найдем // Бизнес - №42 – 20.10.2003 – с.133-137.
- 12.Коляда Т. Об эффективности использования денежных средств от приватизации государственного имущества // Экономика Украины - №4 – 2003 с.42-46.
- 13.Кумаков Р. Уроки французского опыта. // МИМО - №12-2000 – с.78-90.
- 14.Курс экономической теории – К. : АСА – 1999 – 752с.

15. Куцаченко Е. Вы торгуйтесь, говорите настоящую цену! // Бизнес - №21 – 26.05.2003 – с.113-125.
16. Ларцев В. Сущность и основные формы процесса разгосударствления в Украине // Экономика Украины - №3-2001 – с. 17-19.
17. Методика оцінки вартості майна під час приватизації. // Урядовий кур'єр. - №208 - 9.12.2000
18. Михасюк І., Мельник А. Державне регулювання економіки. – К.: Атіка, Ельга-Н. – 2000 – с. 299-306.
19. Морозюк В.В. Акционирование и формирование рыночных отношений в Украине // Бизнес Информ. - 2000. - №2. - С. 21-23
20. На пороге перемен // Украинская инвестиционная газета – №22 - 3.06.2003.
21. Павлова. Финансовый менеджмент. – с.149-164.
22. Пархомчук Д. Технология приватизации // Украинская инвестиционная газета – №22 - 3.06.2003.
23. Постановление ВРУ. Рекомендации парламентских слушаний «Последствия и перспективы приватизации в Украине» // Голос Украины - №108 – 12.06.2003 – с. 5.
24. Рудьковский Н. Успехи украинской приватизации: осторожно, инвестор! // Голос України - №19 – 31.01.2003 – с.6
25. Семенюк В. Достижение положительного результата – главная цель Специальной контрольной комиссии ВРУ по вопросам приватизации // Голос України - №244 – 23.12.2003 – с.28-29
26. Семенюк В. Десятилетний процесс приватизации и его последствия // Голос України - №45-46 – 12.03.2003 – с.30.
27. Хлевной В.А. Инструменты и механизмы контроля малой приватизации // Экономика и управление.- 1999.- №6.- С.14-16.
28. Хлевной В.А. Методика исследования процессов малой приватизации и их влияния на развитие предпринимательства // Государственный информационный бюллетень о приватизации.- 2001.- №9.- С.49-52.

29.Черноиванов В., Ларцев В. Сравнительный анализ разных форм разгосударствления собственности в Украине: инвестиционный аспект. // Экономика Украины - №8-2001 – с. 37-39.

30.Чечетов М. Приватизация – не самоцель. Приватизация должна работать на возрождение экономики страны. // Голос Украины - №103 – 15.05.2003 – с.7.

31.Шибаршова Л., Назарова Г., Ходиев Б. Приватизация собственности и развитие организационно-правовых форм предпринимательства. // Экономика Украины - №2 – 2002 – с.84-88.