

Ю.В. Макогон

Т.В. Орехова

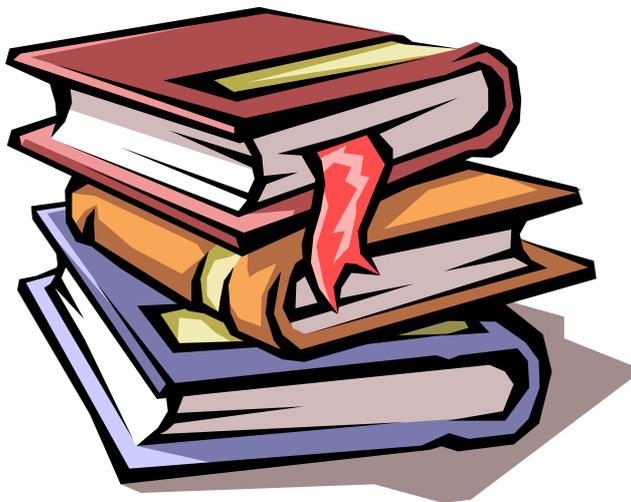
Т.В. Власова

Словарь - справочник
внешнеэкономических
терминов

Донецк – 2000

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ УКРАИНЫ
ДОНЕЦКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ

**Ю.В. Макогон
Т.В. Орехова
Т.В. Власова**



**Словарь - справочник
внешнеэкономических
терминов.**

Донецк – 2000

УДК 339.9 (038)

Макогон Ю.В., Орехова Т.В., Власова Т.В. Словарь-справочник внешнеэкономических терминов. – Донецк – 2000. - 203с.

Настоящий словарь публикуется по результатам стажировки в Великобритании в рамках проекта TACIS-TEMPUS T-JPN N 10278-96. Авторы искренне благодарят профессора А. Москардини, усилиями которого стало возможно пребывание в октябре-декабре 1998, 1999 годов в Великобритании на основе чего и возникла возможность опубликовать этот материал.

Рецензенты:

Петренко В.Л. - д.э.н., профессор Донецкого государственного университета

Шелегеда Б.Г. – д.э.н., профессор, проректор Донецкого государственного института искусственного интеллекта

Публикуется по решению Ученого Совета Донецкого госуниверситета

Электронная наборка и обработка: И. Кейс и Ю. Мищенко

©Макогон Ю. В., Орехова Т.В., Власова Т.В., 2000. Донецк

ПРЕДИСЛОВИЕ

Публикация данной работы не случайна и вызвана рядом объективных причин. Проведение в Украине экономических реформ, направленных на создание реальных рыночных условий хозяйствования, охватывают также и внешнеэкономическую деятельность. Очевидно, что внешнеэкономическая деятельность объективно является неотъемлемой частью экономики любого в той или иной мере экономически развитого государства. Наша страна вливается в мировую хозяйственную систему с уже принятой определенной терминологией и сложившимся языком переговоров, что вызывает необходимость не просто изучать иностранный язык (английский), но и уделять особое внимание профессиональным терминам в области внешнеэкономической деятельности.

В предлагаемом издании представлены наиболее употребляемые слова и выражения, необходимые для успешного сотрудничества с иностранными партнерами, поэтому они будут весьма полезны украинским предприятиям, занимающимся внешнеэкономической деятельностью.

Этот словарь внешнеэкономических терминов будет так же полезен студентам экономических вузов и других учебных заведений, изучающих экономику, финансы и банковское дело, что поможет им в их дальнейшей практической деятельности и при написании различных работ. Обучение по специальности «Международная экономики» предполагает знание двух иностранных языков, но английский, как ведущий язык делового мира и интернационального общения, должен стать вторым родным языком для всех студентов международных.

Этот словарь окажет также большую помощь тем студентам, кто собирается получить диплом переводчика по своей специальности, так как содержит неадаптированный перевод и определение всех экономических терминов, составляющих основу внешнеэкономической деятельности.

Наряду с переводом, в данном учебном пособии содержится и исчерпывающее определение терминов, что поможет студентам разобраться в значении того или иного понятия. Для упрощения поиска словарь разбит на несколько разделов в соответствии со сферой применения конкретного понятия.

Работа над данным словарем стала возможной благодаря участию сотрудников кафедры «Международная экономики» во главе с профессором Макогоном Ю.В. в проекте, финансируемом Европейским Союзом TACIS-TEMPUS T-JPN N 10278-96.

Особую благодарность коллектив авторов выносит координаторам проекта профессору Христиановскому В.В. (ДонГУ) и профессору А.Москардини (Сандерлендский университет, Великобритания).

СОДЕРЖАНИЕ.

<i>Внешнеэкономическая деятельность.</i> _____	6
<i>Мировая экономика.</i> _____	50
<i>Налогообложение.</i> _____	74
<i>Финансы, банковское дело.</i> _____	95
<i>Макроэкономика.</i> _____	157
<i>Микроэкономика.</i> _____	181
<i>Сокращения, используемые в мировой практике статистического учета внешнеэкономической деятельности.</i> _____	200

ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

Аваль банковский (Aval) – вексельное поручительство, по которому лицо, его совершившее, принимает на себя ответственность перед владельцем векселя за выполнение платёжных обязательств.

Авизо (Aviser) – банковское письмо, уведомляющее получателя о посылке векселя, товара или о переводе денег.

Ависта (Avista) – надпись на векселе, обозначающая платёж по предъявлению: вексель на предъявителя.

Автаркия (Self-Sufficiency, Autarky) – политика хозяйственного обособления данной страны (или группы стран) от экономики других стран, стремление создать замкнутое хозяйство.

Авуары (Avoir) – активы, имущество, в том числе денежные средства в иностранной валюте, ценных бумагах, золоте и т.п. Различают свободные авуары, используемые без ограничений, заблокированные авуары, а также авуары с определенным режимом использования.

Агент (Agent) – лицо, совершающее определённые действия по поручению другого лица (принципала) за его счёт и от его имени, а также действия в подготовке сделок, но без права их подписи. Отношения между агентом и принципалом устанавливаются на основе агентского соглашения.

Агентские операции (Agent Operations) – торгово-посреднические действия, совершаемые с целью продажи или покупки товаров по поручению одной стороны независимо от неё другой стороной за счёт и от имени принципала.

Агентские фирмы (Agent Firms) – фирмы, выступающие от имени и за счёт принципала. В зависимости от условий договора фирма сама заключает сделки от имени и за счёт принципала, либо только посредничает при заключении сделок.

Адвалорный налог (Advalorem Taxation) – фиксированная процентная ставка, относимая к общей стоимости товара, на основе которой осуществляются соответствующие платежи.

Аддендум (Addenda) – дополнение к договору, в частности, к чарту, изменяющее или восполняющее те или иные условия договора.

Ажио (Agio) – биржевая спекуляция ценными бумагами, разница между курсами валют, отклонение курса денежных знаков, векселей ценных бумаг от номинальной их стоимости или паритета в сторону превышения.

Аккредитив (Letter Of Credit, Accreditif) – поручение банку о выплате определённой суммы физическому или юридическому лицу при выполнении указанных в аккредитиве условий.

Актовая бумага (Stamped/Official Paper) – гербовая бумага для переговоров и сделок.

Аккомодационная политика (Accomodatign Policy) - экономическая политика направленная на смягчение последствий шоков в экономике и ослабления их разрушительной силы. Например, политика расширения совокупного спроса за счёт усиления роста цен при сохранении объёма производства на естественном уровне для нейтрализации неблагоприятных шоков со стороны предложения.

Акселератор (Модель) (Accelerator Model) - модель, согласно которой объём капиталовложений зависит от изменения объёма производства.

Акцепт (Acceptance, Acceptus) – согласие на предложение вступить в сделку, заключить договор на условиях, указанных в предложении.

Акцептант (Acceptor, Acceptans) – лицо, обязавшееся произвести уплату по предъявленному счёту, векселю.

Акциз (Excise-Duty, Excise) – вид косвенного налога на продукты массового потребления, уплачивается государству производителями и продавцами товаров массового потребления и перекладывается ими на население путём повышения цен.

Акционерное общество (Joint-Stock Company) – крупное предприятие, капитал которого образуется в результате объединения ряда индивидуальных капиталов путём продажи акционерным обществом ценных бумаг.

Акция (Share, Stock) – ценная бумага, свидетельствующая о вносе определённой суммы денег, вкладе держателя акции в капитал акционерного общества и выдающая право на получение части прибыли в виде дивиденда, доля в собственности корпорации.

Алеаторные сделки (Adventurous Transaction) – рискованные сделки.

Аллонж (Allonge, Allonget) – дополнительный лист, прикрепляемый к векселю для передаточных записей.

Альпари (At Par) – равенство рыночного курса валюты, ценных бумаг, векселей и т.п. с их номинальной стоимостью.

Амальманация (Amalmanation) – общий термин, охватывающий несколько типов комбинаций корпораций, в которых одна или больше компаний попадают под централизованный контроль.

Анонимное общество (Anonymous Society) – акционерное общество с акциями «на предъявителя»

Антидемпинговое законодательство (Antidumping Legislation) – национальные и международные правовые нормы и положения, направленные против товарного демпинга.

Арбитраж (Arbitration, Arbitrage) – третейский суд, в котором спор решается судьёй – посредником (арбитром).

Аренда (Lease, Rent) – предоставление одной стороной (арендодателем) другой стороне (арендатору) имущества в исключительное пользование на установленный срок за определённое вознаграждение.

Арендная цена капитала (Rental Price Of Capital) - плата за аренду единицы капитала.

Ассесор (Assesor) – эксперт по оценке недвижимого имущества.

Аукцион (Auction) – публичная продажа, торг, специально организованный периодически действующий в определённом месте рынок, на котором путём публичных торгов в заранее обусловленное время производится продажа заблаговременно выставленных для осмотра товаров.

Аукцион валютный (Currency Auction) – организованная форма проведения операций по купле продаже валютных средств.

Аукцион международный (International Auction) – организационно-экономическая форма торговли некоторыми товарами отдельными партиями или предметами.

Аудиторская служба (Audit Service) – аудиторы фирмы, проверяющие состояние финансово-хозяйственной деятельности акционерных обществ на основе контракта; консультационные фирмы.

Аутсайдеры (Outsiders) - работники не занятые в настоящий момент, которые в силу этого не оказывают влияния на переговоры об оплате труда. Лицо спекулирующее на бирже, биржевой спекулянт непрофессионал.

Ациклический (Acyclical) - изменяющийся в произвольном, не совпадающий с ходом экономического цикла направлении.

Баланс внешнеторговый (Balance Of External Trade) – соотношение стоимости товаров, вывозимых и ввозимых в страну за определённый период.

Баланс международной задолженности (Balance Of International Debt – BID) – баланс включает в себя все имеющиеся к определённому моменту денежные и имущественные требования и обязательства стран по отношению к другим странам, независимо от времени и сроков погашения.

Баланс платёжный (Balance Of Payments – BOP) – соотношение между валютными поступлениями в данную страну из-за границы и платежами, произведёнными этой же страной за границей в течении определённого периода.

Баланс расчётный (Balance Of Claims And Liabilites) – соотношение всех денежных требований, обязательств и материальных активов данной страны за границей с денежными требованиями, обязательствами и материальными активами других стран в данной стране, зафиксированное на определённую дату.

Баланс торговый (Balance Of External Trade) – соотношение вывоза из страны и ввоза в неё товаров.

Банк-корреспондент (Corresponding Bank) – банк, состоящий в деловых отношениях с другими банками и выполняющий по их поручениям определённые финансовые операции.

Банкноты (Banknote) – беспроцентные обязательства (банковские билеты), выпускаемые эмиссионными банками; основной вид кредитных денег.

Банко (Banko) – цена или курс, по которому банк производит продажу и покупку ценных бумаг.

Банкрот (Bankrupt, Defaulter, Insolvent) – несостоятельный должник, т.е. разорившееся юридическое лицо, не имеющее возможности заплатить долг.

Бартерная сделка (Barter Transaction (Business)) – прямой товарообмен. Отсутствие денежных платежей при бартерной сделке не исключает оценок товарных поставок и их учёта в денежной форме.

Безработица ожидания (Wait Unemployment) - безработица, как результат жёсткой заработной платы и ограниченного количества рабочих мест.

Биржа (Exchange, Market) – учреждение, где совершаются финансовые и торговые сделки.

Биржа фондовая (Stock Exchange, Securities Exchange, Stock Market) – рынок ссудных капиталов, на котором происходит торговля ценными бумагами.

Биржевой курс (Exchange Rate) – стоимость ценных бумаг, обращающихся на фондовой бирже. Биржевой курс определяется соотношением между уровнем ссудного процента и уровнем доходности данной ценной бумаги.

Бланковый кредит (Blank Credit) – кредит без материального обеспечения, основанный только на личном доверии к кредитруемому.

Бондовые грузы (Bonded Cargo) – импортные товары, хранящиеся на таможенном складе, по которым таможенная пошлина ещё не уплачена.

Бонификация (Bonification) – обусловленная договором надбавка к цене товара, если его качества окажется выше установленного уровня.

Боны (Bons) – краткосрочные обязательства, дающие их держателю право на получение в известный срок от определённого лица или учреждения известной ценности или услуги, временные бумажные деньги, выпускаемые властями или учреждениями.

Брокер (Broker) – торговый посредник, содействующий установлению контакта между продавцом и покупателем, страховщиком и страхователем и т.д.

Брокерская таможенная номенклатура (Broker's Custom's Range (Nomenclature)) – международная группировка товаров, используемая в большинстве стран мира в качестве основы для систем таможенных тарифов и нередко внешнеторговых номенклатур.

Большая открытая экономика (Large Open Economy) - открытая экономика, в которой благодаря её масштабам, ставка процента формируется под воздействием внутренних экономических процессов; экономика, способная оказывать значительное влияние на состояние международного рынка и на уровень мировой ставки процента.

Бумажные деньги (Fiat Money) - деньги не имеющие внутренней стоимости, ценность которых обусловлена использованием их в качестве денег.

Бухгалтерская прибыль (Accounting Profit) - часть выручки, остающаяся в распоряжении предприятия после возмещения затрат всех факторов производства, кроме капитала.

Бюджетно-налоговая политика (Fiscal Policy) - государственная политика в области налогообложения и государственных расходов.

Бюджетные ограничения (Budget Constraint) - ограничение расходов в соответствии с размерами доходов.

Бюджетный дефицит (Budget Deficit) - превышение суммы расходов над суммой поступлений.

Бюджетный избыток (положительное сальдо) (Budget Surplus) - превышение суммы поступлений над суммой расходов.

Валоризация (Valorization) – совокупность мероприятий для искусственного повышения цены на какой-либо товар. Валоризация осуществляется главным образом на фоне сокращения производства товара.

Валовой внутренний продукт (Gross Domestic Product – GDP) - совокупный доход, произведённый на территории страны, в т.ч. за счёт находящихся в иностранной собственности факторов производства; суммарные затраты на производство товаров и услуг на территории страны.

Валовой национальный продукт (Gross National Product - GNP) - совокупный доход всех граждан страны, в т.ч. от принадлежащих им факторов производства за рубежом; совокупные затраты данной страны на производство товаров и услуг.

Вальвация (Valuation) – определение ценности иностранной монеты в государственной денежной единице.

Валюта (Currency) – денежная единица данной страны; тип денежной системы; иностранные деньги, принимающие участие в международном обращении.

Валюта конвертируемая (Hard (Convertible) Currency) – валюта, свободно обмениваемая на любую иностранную валюту.

Валюта неконвертируемая (Soft (Inconvertible) Currency) – валюта, используемая в пределах одной страны.

Валютная корзина (Currency Package (Basket Of Currencies)) – набор валют, используемых при котировке иностранных валют для определения курса национальной или международной валюты.

Валютный курс (Currency Exchange Rate) – соотношение между денежными единицами разных стран, определяемое их покупательной способностью и рядом других факторов.

Валютный паритет (Parity Of Exchange) – законодательно устанавливаемое соотношение между двумя валютами, являющимися основой валютного курса.

Валютные рынки (Market Of Currency) – особая сфера экономических отношений, связанная с осуществлением операций с иностранной валютой и платёжными документами в иностранной валюте.

Валютный союз (Exchange-Rate Union) - группа стран, установивших границы взаимных колебаний курсов их национальных валют.

Валютный демпинг (Currency Dumping) – экспорт товаров по пониженным ценам из стран с обесцененной валютой в страны с более стабильной валютой.

Валютное законодательство (Currency Legislation) – совокупность правовых норм страны, регулирующих валютные отношения. Определяет правила ввоза, вывоза и обращения на территории страны валютных ценностей, порядок совершения переводов и платежей в иностранной валюте, а также компетенцию различных органов в области осуществления валютной политики и валютного контроля.

Валютные кредиты (Currency Credit) – форма международных кредитов. Предоставляются в валюте страны-кредитора или должника, в иной иностранной валюте или в международной расчётной единице.

Валютные операции (Currency Operations) – купля-продажа иностранной валюты.

Валютный опцион (Option Of Exchange) – право выбора альтернативных валютных условий контракта. В.О. оговаривается в договоре и предоставляется соответствующей стороне сделки в определённый срок или при наступлении определённых обстоятельств, что создаёт возможности для валютного арбитража.

Валютные резервы (Foreign Exchange (money, currency, external) Reserves) – запасы свободнообратимых иностранных валют на счетах в иностранных банках, а также запасы иностранных банкнот, монет и золота.

Валютные риски (Exchange (Currency) Risk) – опасность потерь при проведении внешнеторговых, валютных и других операций в связи с изменением курса иностранной валюты.

Варрант (Warrant) – свидетельство, выдаваемое товарными складами о приёме товаров на хранение. Представляет собой документ, по которому может быть заложен или продан какой либо товар.

Ввозные пошлины (Import (Entrance) Duties) – косвенный налог, который взимается таможенными органами с товаров иностранного происхождения при их пропуске через таможенную границу страны.

Вексель (Ordinary Bill (Note)) – документ, составленный по установленной законом форме, предоставляющей право одному лицу (векселедержателю) требовать от другого лица, обязанного по векселю, уплаты определённой, указанной в векселе суммы денег в определённый срок и в определённом месте.

Вексельный курс (Bill Rate) – цена иностранного векселя в местной валюте.

Вексельный реквизит (Bill Requisite) – совокупность обязательных данных, вносимых при заполнении векселя.

Венчурная фирма (Venture Firm) – рисковое предприятие, создаваемое для апробации, промышленного доведения рискованной технологии и образуемое, как правило, путём слияния нескольких частных капиталов.

Вертикальная концентрация (Vertical Concentration) – объединение предприятий, осуществляющих последовательные стадии производственного процесса.

Виремент (Wirement) – банковская операция, состоящая в перенесении суммы в банк, которые могут быть взяты в любое время по желанию вкладчика.

Вклады до востребования (Demand Deposits) – средства, помещённые на хранение в банк и изымаемые при необходимости совершения каких-либо сделок, например, средства на текущих счетах.

Внешнеторговый дефицит (Foreign Trade Deficite) – превышение пассивной части внешнеторгового баланса страны над активной его частью.

Внешний лаг (Outside Lag) - промежуток времени с момента принятия какой-либо меры экономической политики до появления её результатов.

Внутрифирменные трансфертные цены (Transfer Prices) – условно-расчётные цены, устанавливаемые за единицу продукции, на основе которых сроятся хозяйственные отношения между отдельными подразделениями ТНК.

Внутренний лаг (Inside Lag) - промежуток времени между моментом экономического потрясения и моментом принятия ответных мер экономической политики.

Возвратная лицензия (Return License) – предоставление лицензиару права на использование усовершенствований объекта техники или технологии.

Внешнеторговая лицензия (Foreign Trade License) – разрешение на осуществление экспортно-импортных операций, получаемое от соответствующего государственного органа.

Внешнеторговая операция (Foreign Trade Operations (Transactions)) – комплекс действий контрагентов разных стран, направленных на совершение торгового обмена и обеспечивающих такой обмен.

Внеэкономическая деятельность предприятия (Foreign (External) Economic Activity Of Enterprises) – составная часть хозяйственной деятельности предприятий, связанная с международной производственной и научно-технической кооперацией, экспортом и импортом продукции, выходом предприятия на внешний рынок.

Временный доход (Transitory Income) - доход, который не предполагается регулярно получать в будущем; разность между нынешним и нормальным (базисным) доходами.

Встроенный стабилизатор (Automatic Stabilizer) - механизм позволяющий снизить амплитуду экономических колебаний, не прибегая к частным изменениям экономической политики. Например, система ставок подоходного налога, предусматривающая автоматическое уменьшение налогов по мере снижения уровня дохода.

Встречная торговля (Counter Trade) – внешнеторговые операции, условия которых предусматривает встречные обязательства экспортёров закупить у импортёров товары на часть или полную стоимость экспортируемых товаров.

Вытеснение (Crowding Out) - сокращение инвестиций в результате стимулирующей бюджетной политики, вызывающей рост ставки процента.

Гарантирование цен (Price Guarantee) – процесс установления национальными или наднациональными органами единой гарантированной цены для всех производителей, по которой закупается определённый товар.

Гарантия риска экспортёра (Exporter Risk Guarantee) – разновидность страхования от убытков по экспортным операциям (от риска невыполнения импортёром его обязательств); такие гарантии предоставляются специализированными государственными и частными учреждениями.

Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ) (General Agreement On Tariffs And Trade (GATT)) – многостороннее международное соглашение о взаимном предоставлении тарифных льгот.

Гибкие цены (Flexible Prices) - цены, быстро меняющиеся для уравнивания спроса и предложения.

Гиперинфляция (Hyperinflation) - чрезвычайно сильная инфляция

Гипотеза естественного уровня (Natural Rate Hypothesis) - предположение, что динамика объёма производства, занятости и безработицы подвержена воздействию колебаний совокупного спроса лишь в краткосрочном периоде, а в долгосрочном описывается классической моделью.

Гипотеза жизненного цикла (Life-Cycle Hypothesis) теория потребления центральное место в которой отводится сбережениям и заимствованиям, как способам перераспределения средств на протяжении жизни (между периодами получения более высоких и более низких доходов); например, между периодом трудовой деятельности и периодом нахождения на пенсии.

Гипотеза постоянного дохода (Permanent Income Hypothesis) - теория потребления, согласно которой выбор объёма и структуры потребления зависит от размеров постоянного дохода, потребление поддерживается на постоянном уровне, что при временных изменениях доходов обеспечивается с помощью сбережений и заимствования.

Гистерезис (Hysteresis) - сохраняющееся длительное время последствия определённых экономических явлений, отражающиеся, например, на естественном уровне безработицы.

Горячие деньги (Hot Money) – ресурсы на рынке ссудных капиталов, которые имеются в сверх необходимых для нормального функционирования процесса воспроизводства обращаются на международных денежных рынках в форме бесконтрольного перемещения больших масс спекулятивных краткосрочных капиталов.

Государственный долг (National (State) Debt) – задолженность государства по непогашенным займам и невыплаченным по ним процентам. В соответствии со сферой размещения займов делится на внешний и внутренний.

Государственные закупки (Government Purchases) - совокупность приобретаемых государством товаров и услуг.

Государственные сбережения (Public Savings) - разность поступлений и расходов государственного бюджета; положительное сальдо бюджета.

Грационные дни (Gratation Days) – льготные дни для выполнения денежного обязательства после наступления его срока.

Дамно (Damno) – особая плата, взимаемая банком с клиентов за принятие к учёту векселей на инкассо; потеря на курсе ценных бумаг при продаже ниже нарицательной цены.

Дато-вексель (Time-Bill) – вексель, срок платежа по которому исчисляется со дня его написания.

Дебентура (Debenture) – таможенное свидетельство на возврат пошлин.

Девальвация (Devaluation) – обесценение национальной валюты, выражающееся в снижении её курса. При фиксированном обменном курсе – установление центральным банком более низкого курса национальной валюты.

Девизная политика (Devise (Exchange) Policy) – регулирование государством или центральным банком вексельного курса страны, курса своей валюты путём продажи и покупки девиз.

Девизы (Exchange, Foreign Exchange, Devise) – долговые требования и обязательства, выраженные в иностранной валюте, при помощи которых осуществляются международные расчёты.

Дезавуирование (Desavoiration) – объявление о несогласии с действиями доверенного лица или о лишении его права действовать от имени доверителя в дальнейшем.

Дезинфляция (Disinflation) - снижение темпов роста цен.

Декларант (Declarant) – предприятие, организация или физическое лицо, имеющее свидетельство на право вывоза или ввоза товаров и имущества, выдаваемое таможенными учреждениями.

Декларация (Declaration) – объявление с перечнем товаров (накладная), подаваемое при уплате таможенных сборов; почтовый

документ, прилагаемый к денежным и ценным пакетам, отправляемым за границу.

Декорт (Decort) – скидка с цены товара за досрочный платёж или несоответствие количества и качества товара условию сделки.

Декувер (Decuver) – разница между оценкой имущества и страховой суммой, оставляемая на риск страхователя.

Демерредж (Demerrage) – неустойка, уплачиваемая судовладельцу фрахтователем за простой судна в порту сверх обусловленного договором срока.

Демпинг (Dumping) – продажа товаров на внешнем рынке по ценам, более низким, чем на внутреннем. Зачастую цены устанавливаются ниже издержек производства.

Демпинг валютный (Currency Dumping) – вывоз товара по ценам (ниже рыночных) благодаря снижению обменного курса валюты страны экспортёра. Потери на ценах экспортёр возмещает при вырученной более устойчивой валюте на свою обесценивающую.

Денежная база (Monetary Base) - сумма наличных денег в обращении и банковских резервов. Другое название – деньги повышенной силы (high powered money).

Денежно-кредитная политика (Monetary Policy) - совокупность решений Центрального банка относительно предложения денег.

Денежный мультипликатор (Money Multiplier) - прирост предложения денег, вызванный увеличением денежной массы на 1 доллар.

Деньги (Money) - совокупность используемых при совершении сделок активов.

Деньги повышенной силы (High Powered Money) - сумма наличных денег и банковских резервов; иначе денежная масса.

Деньги M_1 , M_2 , M_3 (Money M_1 , M_2 , M_3) - различные показатели денежной массы; больший номер соответствует более широкому понятию денег.

Деноминация (Denomination) – изменение нарицательной стоимости денежных знаков с целью стабилизации валюты и упрощения расчётов.

Дефляция (Deflation) – искусственное изъятие из обращения части избыточной массы денежных знаков. Производится государством для снижения темпов инфляции. Снижение общего уровня цен.

Дефлятор ВВП (GNP Deflator) - отношение реального объёма ВВП к номинальному; сводный показатель общего уровня цен, рассчитанный как отношение фактической цены определённого набора товаров к базисной.

Дефляция долга (Debt Deflation) - экономическая теория, согласно которой при неожиданном снижении цен происходит перераспределение части реального богатства заёмщиков в пользу кредиторов, в результате чего сокращается совокупный объём расходов.

Дисконтирование (Discounting) - снижение стоимостного объёма будущих расходов и поступлений по отношению к текущим, связанной с наличием положительной ставки процента.

Дивиденд (Dividend) – часть прибыли акционерного общества, ежегодно распределяемая между акционерами после уплаты налогов, выплаты процентов по облигациям и т.д.

Дилер (Dealer) – член фондовой биржи, банк занимающийся куплей-продажей ценных бумаг, валюты банковских металлов.

Дисконтная политика (Discount Policy) – мероприятия центральных банков по повышению или понижению курса учётных ставок с целью воздействия на спрос и предложение ссудных капиталов, состояние платёжного баланса и валютные курсы.

Диспач (Dispatch (Money)) – вознаграждение уплачиваемое судовладельцем фрахтователю за досрочное окончание последним погрузки и выгрузки судна.

Диспаша (Average Statement) – расчёт убытка (при общей аварии), падающего на грузы, судно и фрахт соответственно их стоимости и распределяемого между фрахтователем и судовладельцем.

Дифференциальный таможенный тариф (Differential Custom's Tariff) – тариф, при котором таможенные пошлины на один и тот же товар или продукт взимаются по различным ставкам, в зависимости от страны, из которой ввозится товар, таможенной границы, национальной принадлежности судна и т.д.

Добавленная стоимость (Value Added) - стоимостной объём продукции предприятия за вычетом стоимости приобретённой промежуточной продукции.

Договор консигнации (Contract Of Consignment) – частный случай договора комиссии, по которому одна сторона (консигнатор) принимает на себя обязанность за вознаграждение в течении определённого времени (срок консигнации) продавать от своего имени, но за счёт другой стороны товары, переданные ему консигнантом.

Договор монопольный (Monopoly Contract) – во внешнеторговых отношениях – договор купли-продажи или комиссии. По его условиям продавец (комбинат) обязуется в течении определённого периода и в определённых пределах на оговоренной территории не продавать или не передавать на комиссию товар, являющийся предметом договора никому иному, кроме контрагента по договору; покупатель (комиссионер) обязуется в течении определённого периода покупать или принимать на комиссию товар, являющийся предметом договора только у контрагента.

Договор поручения (Contract Of Guarantee) – соглашение, по которому одна сторона (поверенный) обязуется совершать от имени и за счёт другой стороны (доверителя) определённые юридические действия, т.е. выступать в роли посредника.

Договор страхования (Contract Of Insurance) – соглашение, по которому одна сторона (страховщик) принимает на себя за обусловленное

вознаграждение (страховую премию) обязанность возместить убытки другой стороны (страхователя), произошедшие вследствие предусмотренных договором страхования опасностей и случайностей, которым подвергается застрахованный объект.

Документы внешнеторговых сделок (External Trade Transactions Documents) – комплекс документов, используемых при заключении и реализации внешнеторговых соглашений.

Доля производственного фактора в национальном доходе (Factor Share) - доля какого-либо фактора производства в совокупном доходе.

Доля рабочей силы в общей численности взрослого населения (Labour Force Participation Rate) - процентное отношение численности рабочей силы к общей численности взрослого населения.

Домициальные предприятия (Domicile Enterprises) – предприятия зарегистрированные в данной стране, но не осуществляющие какой-либо хозяйственной деятельности на её территории.

Единое экономическое пространство (Common Economic Territory) – территория нескольких государств, которые в соответствии с многосторонним договором осуществляют у себя единую экономическую политику и образуют экономический союз.

Естественный уровень безработицы (Natural Rate Of Unemployment) - уровень безработицы, соответствующий устойчивому состоянию экономики; уровень безработицы, к которому тяготеет её фактический уровень в долгосрочном периоде.

Жёсткость заработной платы (Wage Rigidity) - неспособность заработной платы выполнять функцию уравнивания спроса и предложения на рынке труда.

Жизненный цикл продукции (Output Life Cycle) – совокупность взаимосвязанных процессов создания и последовательного изменения состояния продукции от формирования к ней исходных требований до окончания её эксплуатации или потребления.

Жизненный цикл товара (Commodity (Good) Life Cycle) – совокупность взаимосвязанных процессов от начала внедрения на рынке до окончательного ухода товара из сферы потребления.

Жирант (Endorser) – лицо, делающее на векселе передаточную надпись.

Жират (Endorsee) – лицо, на которое переводится вексель.

Жиро (Endorsement) – передаточная надпись на векселе, чеке и т.п.

Жиробанк (Endorsement Bank) – банк, занимающийся расчётными операциями между клиентами, имеющими в банке текущие счета.

Заграничные портфельные инвестиции (Foreign Portfolio Investments) – вложение капитала в иностранные облигации, акции зарубежных предприятий и другие ценные бумаги с целью получения дохода, а не установлением контроля за хозяйственной деятельностью заёмщика.

Закон Оукена (Okun's Law) - обратная зависимость между уровнем безработицы и реальным объёмом ВВП, показывающая, что сокращение безработицы на один процентный пункт даёт дополнительный прирост реального объёма ВВП примерно на 2%.

Закрытая экономика (Closed Economy) - экономика не участвующая в международной торговле.

Закрытые торги (Closed Tenders (Auctions)) – международные торги, число участников которых ограничено.

Запас (Stock) - показатель измеряемый как количество на данный момент.

Запасы денежных средств в реальном выражении (Real Money Balances) - количество денег в обращении с учётом их покупательной способности; денежная масса, соотнесённая с уровнем цен (м/р).

Заработная плата (Wage) - оплата единицы затрат труда.

Защита от исчерпания запасов (Stock-Out Avoidance) - одна из причин создания запасов на случай неожиданно возросшего спроса на продукцию предприятия.

Золотой стандарт (Gold Standart) - денежная система, при которой золото выступает в роли денег и осуществляется свободный обмен всех денежных знаков на золото.

Золотое правило (Golden Rule) - в модели роста Солоу: норма сбережений, при которой устанавливается состояние устойчивого роста экономики с тем уровнем потребления на каждого работника (или тем уровень потребления на эффективную единицу рабочей силы).

Знак обслуживания (Service Mark) – зарегистрированное в установленном порядке обозначение, служащее для отличия услуг, предоставляемой одной организацией или предприятием, от однородных услуг, предоставляемых другой организацией; объект правовой охраны. Приравнивается к товарным знакам.

Золотовалютные резервы (Gold-Value Reserves) – централизованные запасы золота и иностранной валюты, находящиеся в руках центральных банков и казначейств и используемые ими для осуществления международных расчётов и платежей.

Золотой паритет (Gold Parity) – содержание чистого золота в денежной единице страны, установленное государством; соотношение двух денежных единиц по количеству содержащегося в них чистого золота.

Зона совместного предпринимательства (Joint Entrepreneurship Zone) – часть государственной территории, на которой осуществляется совместное предпринимательство в различных формах согласно принятому законодательству.

Зона экономического и научно-технического развития (технополис) (Economic, Scientific And Technical Development Zone) – одна из форм свободной экономической зоны, ориентированная на задачи активизации инновационного процесса с помощью региональных центров

по разработке и производственному освоению продукции высокого технического уровня.

Избыточные резервы (Excess Reserves) - сумма превышения банковских резервов над резервными требованиями.

Издержки капитала (Cost Of Capital) - суммарные издержки использования единицы капитала за определённый период, включающие процент, сумму износа и прибыль или убытки от изменения цены капитала.

«Издержки меню» (Menu Cost) - расходы продавца, связанные с изменением цены.

«Издержки стоптанных башмаков» (Shcoeleather Cost) - издержки инфляции, обусловленные уменьшением запаса реальных денег (например, связанные с необходимостью более частого посещения банка).

Износ основного капитала (Depreciation) - уменьшение стоимости основного капитала в связи с его физическим и моральным износом.

Иммобилизация капитала (Capital Immobilization) – превращение капитала акционерной компании в капитал частных предпринимателей.

Импорт (Import) –

1) ввоз в страну иностранных товаров из-за границы для их продажи или использования в этой стране;

2) капитала – приток в страну капитала из-за границы;

3) общее количество или стоимость ввезённых товаров.

Импортная квота (Import Quota) – количественный показатель, характеризующий значимость импорта для экономики страны, отдельных отраслей и производств по различным видам продукции. Рассчитывается как отношение объёма импорта в натуральном или стоимостном выражении за данный период к объёму внутреннего потребления в стране, представляющему собой сумму отечественного производства и импорта соответствующей продукции.

Импортная лицензия (Import License) – разрешение на ввоз определённых товаров, выдаваемое соответствующим государственным органом.

Импортная операция (Import Transaction) – приобретение у иностранного контрагента товара с ввозом его из-за границы.

Импортные комиссионные дома (Import Commission Houses) – коммерческие организации, представляющие покупателей своей страны и размещающие заказы у иностранных производителей за счёт отечественных комитентов.

Импортные пошлины (Import Duties) – налог, которым государство облагает ввозимые из-за границы товары.

Импортный депозит (Import Deposit) – инструмент ограничения импорта путём требования от импортёра заранее внести часть стоимости ввозимых товаров в конвертируемой валюте.

Инвестиция (Investment) – вложение капитала внутри страны или за границей предприятия промышленности, транспорта и т.д. с целью получения прибыли.

Инвестиции в жилищное строительство (Residential Investment) - приобретение новых домов для собственного проживания или для сдачи в аренду.

Инвестиции в запасы (Inventory Investment) - изменение размеров складских запасов предприятия, включающих основные и вспомогательные материалы, незавершенную продукцию и готовую продукцию.

Инвестиционный налоговый кредит (Investment Tax Credit) - скидка с налога на прибыль корпорации, предоставляемая при приобретении новых средств производства.

Индекс (Index) – цифровой показатель, выражающий в процентах последовательные изменения какого-либо экономического явления.

Индекс опережающих показателей (Index Of Leading Indicators) - отношение экономических показателей, колебания которых опережают колебания объема производства в отчетном году к базисному.

Индекс потребительских цен (Consumer Price Index) - сводный показатель уровня цен, рассчитываемый как отношение стоимости потребительской корзины в отчетном году к её стоимости в базисном году.

Индекс цен Лейпереса (Laspeyres Price Index) - показатель уровня цен, рассчитываемый на базе цен определённого набора товаров.

Индекс цен Пааше (Paasche Price Index) - показатель уровня цен, рассчитываемый на базе изменяющегося набора товаров.

Инсайдеры (Insiders) - работники, занятые на данном предприятии и поэтому способные оказать влияние на ход переговоров об оплате труда.

Индект (Indent) – разовое комиссионное поручение импортёра одной страны комиссионеру другой на покупку отдельной партии товара.

Инжиниринг (Engineering) – осуществление по контракту с иностранным заказчиком ряда работ, научных исследований, составление технических заданий, проектных предложений и технико-экономических обоснований строительства промышленных и других объектов, разработка технической документации, проектирование и конструкторская проработка объектов техники и технологии, консультации при монтаже, пусконаладочных работах, консультации экономического, финансового или иного характера.

Инкассо (Collection, Collection Of Payments) – порядок расчётов, при котором банк принимает на себя выполнение поручения поставщика о получении для него платежа с получателя.

Инкотермс (Incoterms) – общепринятые в международной торговле правила толкования 14 основных терминов, объясняющих условия контракта, определяющего базис поставки: FOB, FAS, CAF, CIF и т.п.

Институциональный арбитраж (Institutional Arbitrage) – форма международного коммерческого арбитража, когда последний

функционирует как постоянно действующий орган, имеющий свою структуру, технический аппарат, списки арбитров и правила рассмотрения споров.

Инфляция (Inflation) – обесценивание бумажных денег, вызванное чрезмерным увеличением их выпуска в обращение.

Инфляционный налог (Inflation Tax) - доход, привлекаемый государством в результате выпуска в обращение дополнительного количества денег.

Инфляция издержек (Cost-Push Inflation) – инфляция, вызванная шоками совокупного предложения.

Инфляция спроса (Demand-Pull Inflation) – инфляция, вызванная шоками совокупного спроса.

Ипотечный банк (Mortgage Bank) – кредитное учреждение, выдающее долгосрочные денежные ссуды под залог недвижимого имущества, а также выпускающее закладные листы, обеспечиваемые заложенной недвижимостью.

Исключительная лицензия (Exclusive License) – предоставление права монопольного пользования объектом лицензии одному лицу в объёме, определяемом условиями лицензионного соглашения.

Исковая давность (Legal Limitation) – установленный законом срок для защиты права по иску лица, право которого нарушено.

Канцелинг (Cancelling (Date)) – предельный календарный срок прибытия зафрахтованного судна в порт погрузки. По истечении канцелинга фрахтователь имеет право расторгнуть договор.

Капитал (Capital) - совокупность используемых в производстве оборудования, зданий и сооружений; финансовые средства, предназначенные для приобретения оборудования, зданий и сооружений.

КАФ (стоимость и фрахт) (Cost, Freight) – условие поставки.

Квота (Quota) – доля участия в производстве, сбыте, экспорте или импорте продукции, устанавливаемая для компаний, входящих в национальные или международные картельные и иные соглашения. Импортные квоты – одна из форм количественного ограничения импорта: устанавливают максимальную сумму товаров той или иной категории, которые могут быть импортированы в страну в течение определённого периода.

Квотирование (Allocation) – государственное ограничение или предварительная фиксация уровня допускаемых внешнеторговых операций; различают квотирование импорта и квотирование экспорта.

Клеймсы (Claims) – претензии, требования, жалобы.

Клиринг (Clearing) – система безналичных расчетов между банками за товары, ценные бумаги и оказанные услуги, учитывающая взаимные требования и обязательства. Осуществляется через специально созданные платы. В сфере международных расчетов клиринг осуществляется в форме соглашения между государствами (клиринговые соглашения, валютный клиринг).

Ковернот (Cover (Covering) Note) – временное страховое обязательство, документ, предоставляемый страховщиками страхователям в качестве временного удовлетворения до выдачи страхового полиса.

Коллизионная норма (Collision Rule) – правило, которое указывает право какого государства распространяется на имущественное, трудовое и иные правонарушения международного характера.

Комиссионер (Commission Agent) – посредник в торговых сделках, лицо осуществляющее за определенное вознаграждение торговые поручения.

Коммандитное товарищество (Commandit Society) – коммерческое общество, предприятие, участники которого делятся на несущих риск по предприятию всем своим имуществом вкладчиков (коммандистов), отвечающих только вложенным в предприятие капиталом и получающих долю прибыли.

Компенсационная сделка (Compensation Transaction (Operation)) – взаимная поставка товаров или взаимное удовлетворение интересов контрагентов.

Договор, лежащий в основе компенсационной сделки, может предусматривать частичное денежное покрытие приобретаемых товаров. В этом отличие компенсационной сделки от обычной товарообменной (бартерной).

Компенсационные поставки (Compensation Deliveries) – обычно поставки в целях промышленных предприятий, сооружений и других объектов с оказанием при этом необходимой технической помощи. Наряду с комплексом машин, оборудованием и других механизмов, обеспечивающих весь цикл производства, покупатель одновременно закупает необходимые технологические знания и опыт, получает за определенную плату услуги типа инжиниринг.

Конверсионные пошлины (Conversation Duties) – таможенные пошлины, устанавливаемые в договорном порядке и льготные по сравнению со ставками общего тарифа.

Конвертируемость (обратимость) валют (Convertibility (Currency)) – возможность свободного обмена валюты данной страны на валюты других стран.

Консалтинг (Consalting) – консультирование производителей, продавцов и покупателей по широкому кругу экономических вопросов, осуществляемое специализированными фирмами.

Консульская фактура (Консульский Инвойс) (Invoice) – документ, в котором консул страны назначения товара, находящийся в стране экспортера, свидетельствует цену товара и стоимость всей партии товара.

КОТИФ (соглашение западноевропейских железных дорог по перевозке грузов и пассажиров) (West-European Railroads Agreement At Traffic And Passengers Transportation, COTIF) – международный договор по координации функционирования железных дорог.

Кросс-курс (Cross-Rate) – курсовое соглашение между двумя валютами, рассчитанное на базе их курсов к одной и той же третьей валюте.

Конкурентноспособность объекта техники (Object Competitiveness) – совокупность свойств объекта, определяющая его способность как товара отвечать требованиям рынка в определенный момент (интервал) времени. Как правило, обеспечивается высоким техническим уровнем, соответствием уровням и стандартам стран-импортеров, фирм-покупателям, высоким уровнем технологического обслуживания, патентной чистотой и патентной защитой и т.д.

Коносамент (Bill Of Lading) – документ, в котором содержатся основные сведения о грузе, сданном перевозчику, важнейших условиях его перевозки. Необходимость предъявления коносамента – обычное условие контрактов, без соблюдения которого продавец, как правило, не может получить в банке платежи за товар.

Консигнация (Consignment) – форма комиссионной продажи товара за границу, при которой их владелец (консигнант) отправляет находящемуся там своему комиссионеру (консигнатору) партии товара для реализации.

Консорциум (Consortium) – соглашение (как правило, временного характера), заключаемое между промышленниками или банкирами, а также между странами с целью проведения определенных деловых операций, одна из форм банковских монополий, соглашение банков по размещению крупных займов или пакетов акций и др. Участниками могут быть как частные, так и государственные организации, а также целые государства. Участники консорциума сохраняют полную самостоятельность, совместно выбранному руководству они подчиняются только в той части, которая направлена на достижение целей консорциума.

Контингент (Contingent Quota) – во внешней торговле – устанавливаемая для некоторых товаров норма их ввоза, вывоза или транзита в определенные страны, выраженная в весовых или стоимостных единицах.

Контингентирование внешней торговли (Quantitative Restrictions Of External Trade) – система государственного регулирования внешней торговли, когда в течение определенного времени (года, квартала) ограничивается ввоз или вывоз каких-либо товаров.

Контингентированная эмиссия (Quantitative Emission Restrictions) – выпуск банком (государством) кредитных билетов, бумажных денег, ограничиваемый известными пределами или условиями, например, требованием золотого обеспечения.

Контингентированные налоги (Quantitative Taxes Restrictions) – налоги, общая сумма которых устанавливается заранее и затем раскладывается между административными вплоть до налогоплательщиков.

Контингентные договоры (Contingents Agreements (Contracts)) – договоры, гарантирующие государству возможность вывоза, ввоза или транзита определенного количества товаров.

Контокорректирующий счёт (Conto-Corrective Account) – активный счет, открываемый частными лицами, фирмами, а чаще всего банком, своим постоянным клиентам для взаимного расчета по совершаемым сделкам.

Контрагент (Contracting Party, Counterpart, Foreign Partner) – лицо или учреждение, принявшее на себя те или иные обязательства по договору, каждая из сторон в договоре по отношению друг к другу.

Контракт (Contract) – во внешней торговле - представляет собой документ, согласно которому одна сторона (продавец, лицензиар) обязуется передать указанное в контракте имущество (товар) , научно-технические знания в собственность другой стороне (покупателю, лицензиату), которая в свою очередь обязуется принять это имущество или знания и уплатить за них установленную цену в срок, оговоренный контрактом.

Контрафакция (Contafaction) – несанкционированное использование фирмами товарных знаков, уже зарекомендовавших себя, изделий других компаний. Предприятие, интересы которого нарушаются, может принять меры по защите прав на принадлежащий ему товарный знак в порядке, установленном законодательством соответствующей страны.

Контроферта (Counter Offer, Counter Proposal) – заявление о принятии предложения заключить договор на иных условиях, чем указанные в первоначальном предложении.

Концессия (Concession) – договор, заключаемый государством с частным предпринимателем (фирмой), разрешающий эксплуатацию промышленных предприятий, аренду земельных участков, добычу полезных ископаемых предприятиям, работающим по такому договору.

Кейнсианский крест (Keynesian Cross) - основанная на "Общей теории" Кейнса простая модель определения дохода, выявляющая механизм возникновения мультипликативного эффекта увеличения совокупного дохода при изменении расходов.

Классическая дихотомия (Classical Dichotomy) - в классической модели – теоретическое разделение реальных и номинальных величин, подразумевающее независимость уровня и динамики реальных показателей от номинальных.

Классическая модель (Classical Model) - модель экономики, основанная на классических, докейнсианских идеях. Исходные предпосылки модели – изменение заработной платы и цен в процессе установления рыночного равновесия, а также отсутствие воздействия денежной политики на реальные величины.

Количественная теория денег (Quantity Theory Of Money) - теория, утверждающая, что изменение количества денег в обращении ведёт к изменению объёма совокупных номинальных доходов.

Конкуренция (Competition) - условия, когда количество выступающих на рынке лиц или предприятий настолько велико, что поведение каждого из этих агентов не влияет на уровень цен.

Контрциклический (Countercyclical) - имеющий на протяжении экономического цикла противоположно направленную динамику по отношению к динамике объёма производства, доходов и занятости; понижающийся в период подъёма.

Кривая безразличия (Indifference Curve) - графическое изображение предпочтений потребителя на котором представлены разные варианты набора товаров, соответствующие каждому данному уровню удовлетворения потребностей.

Кривая IS (IS Curve) - обратная зависимость между ставкой процента и уровнем дохода возникающая на рынке товаров и услуг.

Кривая LM (LM Curve) - положительная зависимость между ставкой процента и уровнем дохода (при неизменных ценах) проявляющаяся на рынке реальных денег.

Кривая реального совокупного спроса (Real Aggregate Demand Curve) - в теории реального экономического цикла: отрицательная зависимость между реальной ставкой процента и величиной спроса на произведенную продукцию, возникающая на рынке товаров.

Кривая реального совокупного предложения (Real Aggregate Supply Curve) - в теории реального экономического цикла: прямая зависимость между уровнем реальной процентной ставки процента и размерами совокупного предложения, выполняющаяся благодаря действию эффекта межвременного замещения на рынке труда.

Кривая Филипса (Phillips Curve) - обратная зависимость между инфляцией и безработицей; современный вариант – зависимость между инфляцией, циклической безработицей, ожидаемой инфляцией и шоками со стороны предложения, которая выводится с помощью кривой совокупного предложения для краткосрочного периода.

Критика Лукаса (Lucas Critique) - утверждение о том, что традиционные методы анализа экономической политики не могут адекватно отразить влияния изменений экономической политики на ожидания населения.

Ликвидный (Liquid) - легко обмениваемый на средства обращения; являющийся удобным средством совершения сделок.

Макроэконометрическая модель (Macroeconometric Model) - позволяющая с помощью определённых показателей и статистических методов охарактеризовать экономику не только с количественной, но и качественной стороны.

Макроэкономика (Macroeconomics) - наука об экономике как едином целом.

Малая открытая экономика (Small Open Economy) - экономика, в которой ставка процента задана условиями мирового финансового рынка; Экономика, незначительные размеры которой не позволяют оказывать существенного влияния на процессы на мировом рынке, в частности, на движение мировой ставки процента.

Межвременное бюджетное ограничение (Intertemporal Budget Constraint) - бюджетные ограничения по отношению к расходам и поступлениям более, чем на один период.

Межвременное замещение на рынке труда (Intertemporal Substitution Of Labour) - добровольный отказ от работы в текущем периоде в расчёте на работу в будущем.

Международные товарные номенклатуры (International Commodities Nomenclature) – подробные перечни товаров, распределённые по определённой классификационной системе.

Международные торги (International Tenders) – метод современной мировой торговли. Предполагает заключение договоров купли-продажи или подряда особым способом, при котором покупатель (заказчик) объявляет конкурс для продавцов (поставщиков) на товар (услугу) с заранее определёнными характеристиками.

Международные финансовые центры (International Financial Centers) – центры международного рынка ссудных капиталов: Нью-Йорк, Токио, Лондон, Париж, Франкфурт-на-Майне, Цюрих, Люксембург.

Международный банк реконструкции и развития (International Bank Of Reconstruction And Development) – межправительственная финансовая организация, задачами которой являются стимулирование экономического развития стран-членов МБРР.

Международный коммерческий арбитраж (International Commercial Arbitrage) – институт частного (или общественного) разбирательства споров, возникающих в ходе международного экономического сотрудничества.

Международный кредит (International Lending (Credit)) – движение ссудного капитала в сфере внешнеэкономических связей. Осуществляется путём предоставления валютных и товарных ресурсов иностранным заёмщикам на условиях возвратности, срочности и уплаты процентов.

Международный маркетинг (International Marketing) – форма международной хозяйственной деятельности, имеющая целью удовлетворение спроса потребителей, бизнеса, государства в товарах и услугах. Международный маркетинг включает оценку спроса, производства товаров, ценообразование, продвижение и реализацию товаров на мировом и национальном рынках.

Международный торговый сертификат (International Trade Certificate) – свободно обращающаяся импортная лицензия;

Международный торговый центр (International Trade Center) – организация по предоставлению торговой информации и оказанию консультативных услуг в области содействия развитию внешней торговли.

Мера стоимости (Unit Of Account) - единицы, в которых измеряются цены и ведётся бухгалтерский учёт; одна из функций цены.

Механизм денежной трансмиссии (Monetary Transmission Mechanism) - механизм воздействий изменений предложения денег на решения домашних хозяйств и предприятий относительно объёма расходов на товары и услуги.

Микроэкономика (Microeconomics) - наука об отдельных рынках и экономических агентах.

Мировая ставка процента (World Interest Rate) - ставка процента на мировом финансовом рынке.

Модель (Model) - упрощённое отражение действительности с помощью графиков и уравнений, описывающих взаимосвязи различных переменных.

Модель Баумоля – Тобина (Baumol-Tobin Model) - модель спроса на деньги, согласно которой люди определяют размеры необходимой им суммы наличных денег, исходя из соотношения убытков в виде непролученного на эту сумму банковского процента и стоимостной оценки экономии времени от более редких посещений банка.

Модель жёсткой заработной платы (Sticky-Wage Model) - модель совокупного предложения, исходящая из медленных изменений номинальной заработной платы.

Модель IS–LM (IS–LM Model) - модель совокупного спроса, позволяющая выявить факторы, определяющие совокупный доход при данном уровне цен на основе анализа взаимодействия денежного и товарного рынков.

Модель Кейнса (Keynesian Model) - модель, построенная на базе основных идей ”Общей теории” Кейнса; исходные предпосылки модели – отсутствие изменений заработной платы и цен для установления рыночного равновесия и зависимость объёма производства и уровня занятости от размеров совокупного спроса.

Модель Манделла–Флеминга (Mundell–Fleming Model) - модель IS – LM для небольшой открытой экономики.

Модель неверных представлений работников (Worker – Misperception Model) - модель совокупного предложения в которой большое значение придаётся возможности неправильной оценки работниками общего уровня цен.

Модель негибких цен (Sticky–Price Model) - модель совокупного предложения, исходящая из медленной адаптации цен на товары и услуги.

Модель несовершенной информации (Imperfect–Information Model) - модель совокупного предложения, согласно которой фирмы не могут с точностью оценить общий уровень цен, не имея возможности проследить за ценами всех товаров и услуг в стране.

Модель роста Солоу (Solow Growth Model) - модель, выявляющая механизм воздействия сбережений, роста населения, научно-технического процесса на уровень жизни и его динамику.

Модель уравнивания рынка (Market-Clearing Model) - экономическая модель, исходящая из предположения о том, что цены свободно изменяются, уравнивая спрос и предложение.

Монетаризм (Monetarism) - теория, согласно которой первопричиной колебаний в экономике являются изменения предложения денег, и поэтому стабилизация денежного обращения обеспечивает общеэкономическую стабильность.

Монопольная цена (Monopoly Price) – цена товара, длительно и устойчиво отклоняющаяся от его стоимости или цены производства, и обеспечивающая получение сверхприбыли.

Моральный риск (Moral Hazard) - недобросовестность, возникающая в условиях недостаточного контроля. В теории заработной платы – пренебрежительное отношение работника с низкой заработной платой к выполнению служебных обязанностей, который осознанно идёт на риск потери работы в случае выявления недобросовестности.

Морская экономическая зона (Marine Economic Zone) – район находящийся за пределами территориального моря и прилегающей к нему; ширина составляет 200 морских миль, отсчитываемых от исходных линий, от которых отмеряется ширина территориальных вод.

Мультипликатор государственных закупок (Government-Purchases Multiplier) - изменение объёма совокупного дохода на каждый доллар изменения объёма государственных закупок.

Наличные деньги (Cash) - сумма выпущенных в обращение бумажных и металлических денег.

Налог на прибыль корпораций (Corporate Income Tax) - налог на бухгалтерскую прибыль корпораций.

Налоговый мультипликатор (Tax Multiplier) - изменение объёма совокупного дохода в следствии изменения налогов на 1 доллар.

Научно-промышленный парк (Scientific-Industrial Park) – региональный вид совместного предпринимательства, в т.ч. с участием иностранных партнёров.

Национальное счетоводство (National Income Accounting) - статистическая система измерения ВВП и других связанных с ним показателей.

Национальные сбережения (National Savings) - часть национального дохода за вычетом объёмов потребления и государственных закупок; сумма частных и государственных сбережений.

Невидимая торговля (Invisible Trade) – страхование, туризм, фрахт, движение доходов на капитал.

Невидимый импорт (Invisible Import) – оплата труда иностранных рабочих, приобретение патентов и лицензий, иностранный туризм.

Невидимый экспорт (Invisible Export) – поступления от иностранного туризма, продажи патентов и лицензий, зарубежных инвестиций.

Негибкие цены (Sticky Prices) - цены, медленно изменяющиеся и поэтому не всегда выполняющие функцию уравнивания спроса и предложения.

Негласные торги (Closed Tenders) – международные торги, включающие раскрытие предложений в присутствии участников торгов и публикацию сведений о том, кто получил заказ.

Нежелательный отбор (Adverse Selection) - процесс неэффективного распределения людей, который реализуется через их собственный выбор. Например, по теории эффективной заработной платы, при снижении оплаты труда лучшие работники увольняются с предприятия, а худшие продолжают работать.

Незавершенное производство (Work In Process) - складские запасы, подлежащие обработке продукции предприятия.

Нейтральность денег (Neutrality Of Money) - свойство денег, благодаря которому изменение их предложения не оказывает влияния на реальные величины.

Неокейнсианская экономическая школа (New Keynesian Economics) - научная школа, исходящая из необходимости обязательного учёта в анализе экономических колебаний "дефектов" рыночного механизма на микроуровне, таких, как негибкость цен и заработной платы.

Неоклассическая модель инвестиций (Neoclassical Model Of Investment) – теория, согласно которой объём инвестиций зависит от масштабов отклонения предельного продукта капитала, от капитальных издержек.

Непоследовательность экономической политики (Time Inconsistency) стремление политических деятелей сообщать заранее о курсе экономической политики для того, чтобы повлиять на ожидания частных лиц, а затем следовать другой политике, используя сложившиеся ожидания населения.

Новая классическая экономическая школа (New Classical Economics) - научная школа, в которой анализ экономических колебаний основывается на предпосылках классической модели.

Неисключительная лицензия (Non-Exclusive License) – предоставление лицензиату прав на изготовление, использование и продажу соответствующей продукции с одновременным оставлением таких же прав за лицензиаром.

Нетарифные ограничения (Non-Tariff Restrictions) – система мер по защите внутреннего рынка от иностранной конкуренции, лежащих вне сферы таможенно-тарифной политики.

Нетто-баланс (Netto-Balance) – во внешней торговле равенство ввоза и вывоза.

Нетто–импортёр (Netto-Importer) – страна, у которой экспорт какой-либо группы товаров (услуг) меньше импорта.

Нетто–экспортёр (Netto-Exporter) – страна, у которой экспорт какой-либо группы товаров (услуг) превышает импорт.

Номинальная ставка процента (Nominal Interest Rate) – прибыль на сбережения и издержки по обслуживанию займа без пересчёта с учётом инфляции.

Номинальный (Nominal) - измеряемый в текущих ценах, не пересчитанный с учётом инфляции.

Номинальный обменный курс (Nominal Exchange Rate) - пропорция обмена национальных валют двух стран.

Норма обязательных резервов (Reserve Requirements) - установленный для банков центральным банком минимальный коэффициент резервирования депозитов.

Нормальный товар (Normal Goods) - вид товара, спрос на который со стороны потребителя увеличивается по мере роста его доходов.

Ноу-хау (Know-How) – полностью, или частично конфиденциальные знания, включающие сведения технического, экономического, административного, финансового характера, использование которых обеспечивает определённые преимущества лицу, их получившему.

Облигация (Bond) - документ, удостоверяющий получение (как правило государством или корпорацией) определённой суммы займа под проценты.

Обменный (валютный) курс (Exchange Rate) - соотношение, в соответствии с которым страна осуществляет товарообмен на мировом рынке.

Общество с ограниченной ответственностью (Limited Liability Company (LTD)) – объединение, в котором ответственность каждого лица, участвующего в деятельности фирмы, ограничивается суммой вклада.

Объект лицензии (License Object) – объект техники или технологии, передаваемый по лицензионному соглашению.

Ограничение ликвидности (Liquidity Constraint) - предельная величина кредита финансового учреждения частным лицам, установление которой позволяет уменьшить масштабы заблаговременного расходования будущих доходов: также называется ограничением по заимствованию.

Ограничение по заимствованию (ограничение ликвидности) (Corrowing Constraint, Liquidity Constraint) - предельная величина займа, предоставляемого финансовым учреждением частным лицам, которая позволяет ограничить заблаговременное использование будущих доходов.

Операции на открытом рынке (Open Market Operations) – продажа и покупка центральным банком государственных облигаций с целью расширения или сокращения предложения денег.

Олигополия (Oligopoly) – тип рыночной структуры отрасли хозяйства, при которой несколько крупных фирм монополизирует производство и сбыт основной массы продукции и ведут между собой преимущественно неценовую конкуренцию.

Онкольный счёт (On-Call Account) – текущий счёт в банке, открываемый под залог товаров, ценных бумаг и других ценностей.

Операции с иностранной валютой (Operations (Transactions) With Currency) – вид деятельности предприятий, банковских и финансово-кредитных учреждений, юридических и физических лиц по купле-продаже, расчётам и предоставлению в ссуду иностранной валюты.

Опережающие показатели (Leading Indicators) - экономические показатели, колебания которых опережают колебания объёма производства, указывая тем самым направление колебаний в экономике.

Опционное соглашение (Option Agreement) – предварительное лицензионное соглашение, в соответствии с которым лицензиат получает право более детального ознакомления с интересующим его объектом техники или технологии.

Основное тождество национальных счетов (National Income Accounts Identity) - уравнение, в котором ВВП представлен как сумма объёмов потребления, инвестиций, государственных закупок и чистого экспорта.

Остаток Солоу (Solow Residual) - прирост совокупной производительности факторов производства измеряемый как разность между показателем прироста производства и приростом затрат факторов, где факторы взвешены по их долям в продукте.

Открытая экономика (Open Economy) - страна, все граждане которой могут без ограничений совершать операции на м/н рынке товаров и капитала.

Отзыв товара (Opinion Of Goods) – распоряжение поставщику об отгрузке товара в пункт, обусловленный в контракте.

Оферта (Offer) – письменное предложение заключить сделку; в определённых случаях принятие твёрдого письменного предложения заменяет подписание контракта.

Оффшорные центры (Offshore Centres) – международные финансовые центры, деятельность которых не подпадает под регулирование национальными законодательствами.

Паритет покупательной способности (Purchasing-Power Parity) - теория, согласно которой цены на различные товары во всех странах должны выравниваться, а разница в общем уровне цен отражается обменным курсом.

Патентная лицензия (Patent License) – принудительное включение в объект лицензии морально устаревшей, малозначимой технологии наряду с предоставлением прав на интересующую лицензиата технологию.

Патент (Patent) – охранный документ, выдаваемый на изобретение и удостоверяющий исключительное право патентовладельца на использование объекта охраны в течение определённого срока.

Паушальный платёж (Lumpsum Fee (Charge)) – единовременное лицензионное вознаграждение, уплачиваемое лицензиатом до получения экономического эффекта от его использования.

Перевозка и страхование оплачены до (Carriage And Insurance Paid To (CIP)) – базисное условие поставки, по которому поставщик должен за свой счёт застраховать груз и вместе с другими документами передать покупателю страховой полис.

Плавающий обменный курс (Floating Exchange Rate) - обменный курс, уровень которого, по решению центрального банка формируется под воздействием экономических условий и экономической политики.

Повышение валютного курса (Appreciation) - повышение стоимости данной валюты по отношению к другим валютам на валютном рынке.

Подчинённый доминируемый актив (Dominated Asset) - вид актива, при любом варианте развития экономической ситуации приносящий более низкую прибыль, чем другие виды активов.

Показатель q Тобина (Tobins-q) - отношение рыночной стоимости уставного капитала и его восстановленной стоимости.

Политический цикл деловой активности (Political Business Cycle) - колебание объёма производства и занятости, связанные с изменениями экономической политики для победы на выборах.

Портфельные теории спроса на деньги (Portfolio Theories Of Money Demand) - теории, выявляющие факторы решений населения относительно суммы наличных денег на руках и выделяющие функцию денег как средства сбережения.

Постоянная отдача от масштаба (Constant Returns To Scale) - свойство производственной функции, в соответствии с которым пропорциональное увеличение всех факторов производства обеспечивает рост объёма производства в той же пропорции.

Постоянный доход (Permanent Income) - доход, который предполагается регулярно получать и в дальнейшем; нормальный доход.

Поставлено на границу (Delivered At Frontier (DAF)) - базисное условие поставки, в соответствии с которым экспортёр обязан за свой счёт поставить товар в установленные сроки в пограничный пункт страны-импортёра, известить об этом покупателя и передать ему комплекс соответствующих документов.

Поставлено с оплатой пошлины (Cost, Insurance, Freight (CIF)) – базисное условие поставки, в соответствии с которым экспортёр несёт ответственность и расходы по доставке товара до места указанного импортёром. В обязанности экспортёра входит также получение экспортных и импортных лицензий, выполнение таможенных

формальностей, уплата таможенных пошлин и других налогов связанных с поставкой.

Поток (Flow) - величина, измеряемая как количество в единицу времени.

Потребление (Consumption) - совокупность приобретаемых потребителями товаров и услуг.

Потребление, шок (Shock) - резкое изменение экономических зависимостей (например, смещение кривых совокупного спроса или предложения) в результате внешних воздействий.

Предельная норма замещения (Marginal Rate Of Substitutions (MRS)) - пропорция, в которой потребитель готов заменить определённое количество какого-либо товара на большее количество другого товара; наклон кривой безразличия.

Предельная Склонность к Потреблению (Marginal Inclination To Consume MPC) - рост потребления, связанный с возрастанием располагаемого дохода на 1 доллар.

Предельный продукт капитала (Marginal Product Of Capital) - прирост объёма производства от единицы прироста затрат труда.

Предотвращение колебаний производства (Production Smoothing) - одна из причин создания запасов готовой продукции, которые позволяют предприятию реагировать на колебания спроса без соответствующего изменения объёма производства, тем самым сокращая издержки.

Прибыль (Profit) - доход собственников предприятия; выручка предприятия за вычетом издержек.

Преференциальные пошлины (Preferential Duties) – предпочтительные таможенные пошлины, устанавливаемые государством для создания особо благоприятного режима для одного или нескольких государств при ввозе всех или отдельных групп импортируемых товаров.

Приведенная стоимость (Present Value) - нынешний эквивалент суммы, которая может быть получена через определённое время с учётом начисленного за этот период банковского процента.

Принудительная лицензия (Compulsory License) – разрешение на использование запатентованных изобретений с выплатой вознаграждения патентовладельцу. Выдаются без согласия патентовладельца по решению патентного ведомства, судебных или иных органов государственного управления.

Привилегированная акция (Privileged Share (Stock)) – даёт их владельцам право на первоочередное получение дивиденда по фиксированной ставке в отличие от обыкновенных акций, дивиденд по которым колеблется в зависимости от прибыли акционерного общества.

Прификс (Prefixed) – определённая цена, которую нельзя понизить (повысить).

Проблема идентификации (Identification Problem) - сложность установления зависимости между переменными, если связи между ними многообразны.

Провал координации (Coordination Failure) - ситуация, когда невозможность выработки общей стратегии не позволяет принять оптимальное решение, что приводит к относительно худшим для всех участников результатам.

Продукция для экспорта (Output For Export) – все виды продукции, предназначенной для реализации на внешнем рынке, демонстрации на международных ярмарках и выставках, а также сырьё, материалы и комплектующие изделия, используемые в производстве продукции для экспорта.

Производственная функция (Production Function) - количественная зависимость между объёмом производства товаров и услуг и затратами факторов производства: например $Y = F(K, L)$.

Производственная функция Кобба–Дугласа (Cobb–Douglas Production Function) - производственная функция вида $F(K, L) = AK^a L^{1-a}$, где K – капитал, L – труд, A и a – параметры.

Прокурис (Procurist) – доверенный торгового предприятия в некоторых странах, имеющие неограниченные полномочия на совершение любых сделок.

Пролонгация (Prolongation) – продление срока действия соглашения, договора.

Промоциональная деятельность (Promotional Activity) – содействие в продаже товара; учреждение акционерного общества.

Промышленная собственность (Industry Property) – патенты на изобретения, полезные модели, промышленные образцы, товарные знаки, знаки обслуживания, фирменные наименования и указания происхождения, ноу-хау.

Протекционизм (Protectionism) – направление внешнейторговой политики с целью защиты отраслей национальной экономики от иностранных конкурентов, заключающееся в использовании различных форм прямых и косвенных ограничений импорта.

Процентный платёж (Interest Rate Payment) – ценные бумаги, долговые обязательства, приносящие определённый процент на данный за них капитал.

Проциклический (Procylical) - имеющий динамику, совпадающую на протяжении экономического цикла с динамикой объёма производства, доходов и занятости; снижающийся в период спада и повышающийся в период подъёма.

Перекрёстная лицензия (Cross License) – взаимная переуступка прав юридическими лицами при заключении лицензионного соглашения.

Платёжные соглашения (Payment Charge Agreement) – межгосударственные соглашения, регулирующие организацию расчётов и платежей между двумя или несколькими странами. Различают соглашения неклирингового характера, платёжно-клиринговые и чисто клиринговые.

Подряд генеральный (General Contract) – условия поставки комплектного объекта по которым поставщик принимает на себя

обязательства по выполнению всех работ и поставок, необходимых для того, чтобы построить объект и сдать его заказчику.

Политика учётного процента (Discount Interest Rate Policy) – регулирование учётного процента центрального эмиссионного банка в операциях с коммерческими банками и параллельное движение процентных ставок других кредитных учреждений.

Полная лицензия (Patent License) – в основном патентная лицензия, в соответствии с которой лицензиар предоставляет лицензиату все права на использование изобретения или иного вида промышленной собственности без каких-либо ограничений на весь оставшийся срок действия охранного документа.

Порто-Франко (Free Port (Zone), Portofranco) – порт или приморская область, где действует право беспошлинного ввоза и вывоза товаров.

Портфель заказов (Portfolio Orders) – совокупность заказов, имеющихся у фирмы на определённую дату.

Портфельные инвестиции (Portfolio Investments) – долгосрочные вложения капитала в промышленные, транспортные, кредитные и другие предприятия за границей. Производятся обычно в форме покупки акций и облигаций зарубежных акционерных компаний.

Пошлина (Duty) – денежный сбор, взимаемый соответствующими государственными органами при выполнении ими определённых функций в сумме, предусмотренной законодательством данной страны; разделяются на таможенные и внутригосударственные.

Преференция (Preference (Preferential Treatment)) – предпочтительные, особо льготные таможенные пошлины, устанавливаемые государством в отношении части или всех ввозимых в страну товаров отдельных стран или групп стран.

Прямые заграничные инвестиции (Direct Foreign Investments) – форма инвестиций представляющая долгосрочное вложение предпринимательского капитала, которое обеспечивает иностранному вкладчику контроль над деятельностью заграничного предприятия.

Пул (Pool, Pool Center) – временное монополистическое объединение. Его участники, формально сохраняющие хозяйственную самостоятельность, несут общие расходы и делят поступающую в совместный фонд прибыль согласно заранее установленным квотам.

Рабат (Rabat – Discount) – скидка со всей суммы денег, следуемых за товар. Предоставляется при оплате наличными, закупке товара оптом и в некоторых других случаях.

Рабочая сила (Labour Force) – часть населения, включающая занятых и ищущих работу.

Равенство Рикардо (Ricardian Equivalence) – теория, согласно которой предусмотрительные потребители, исходя из размеров государственного долга могут с точностью оценить уровень будущих налогов: поэтому накопление государственного долга в сочетании с

необходимым для его погашения будущим увеличением налогов по своим экономическим последствиям равносильно росту текущего налогообложения.

Равновесие (Equilibrium) - состояние равновесия противоположно направленных сил, например равенство спроса и предложения на рынке.

Располагаемый доход (Disposable Income) - часть дохода, оставшаяся после уплаты налогов.

Расчётные палаты (Rated Payments) – специальные организации, играющие основную роль в системе безналичных расчётов между банками, осуществляющие регулярный зачёт взаимных требований по чекам, векселям и другим расчётным документам.

Рациональные ожидания (Rational Expectations) - подход согласно которому прогнозы людей на будущее складываются как оптимальный результат переработки всей доступной им информации, включая информацию о современной и будущей экономической политике.

Реальная ставка процента (ожидаемая) (Ex ante Real Interest Rate) - предполагаемый в момент выдачи кредита уровень реальной ставки процента за вычетом ожидаемого темпа инфляции.

Реальный (Real) - измеренный в неизменных ценах; рассчитанный с учётом инфляции.

Реальный обменный курс (Real Exchange Rate) - пропорция обмена товаров между разными странами.

Реальный основной капитал (Real Fixed Capital) – стоимостная оценка имущества компании в том числе земли, зданий, сооружений, машин и оборудования, транспортных средств, конторского и научно-исследовательского оборудования и пр., срок амортизации которого превышает один год.

Ревалоризация валюты (Valorization, Revalorization) – вид денежной реформы, который состоит в повышении стоимости бумажноденежной единицы до стоимости одноимённой металлической денежной единицы с восстановлением размена бумажных знаков на металл по номиналу.

Ревальвация (Revaluation) – официальное повышение стоимости национальной денежной единицы. Законодательное повышение валютного курса постановлением центрального банка (при системе фиксированного обменного курса)

Режим наибольшего благоприятствования (Most Favored Regime) – определение одной страной другой максимально возможных преимуществ в торговле.

Резервы (Reserves) - не использованная на цели кредитования часть банковских вкладов.

Резервный капитал (Reserve Capital) – капитал, образуемый из части прибылей; отчисляется на покрытие возможных убытков.

Резервный фонд (Reserve Fund) – государственный запас золотой монеты, слитков благородных металлов, драгоценных камней и т.п.,

служащих для обеспечения устойчивости денежной системы и кредитных операций.

Реимпорт (Re-import) – ввоз из-за границы ранее вывезенных отечественных товаров не подвергшихся там переработке.

Ремиза (Harness) – уплата денег путём переводного векселя.

Ремиссия (Remission) – скидка для округления суммы платежа по счёту.

Рента (Rent) – всякий регулярно получаемый доход с капитала, имущества или земли, не требующий от получателя предпринимательской деятельности.

Рентабельность (Profitability) – доходность, прибыльность производства. Отражает степень использования материальных, трудовых и денежных ресурсов. Является одним из комплексных показателей экономической эффективности работы предприятия. Определяется величиной полученной прибыли по сравнению с вложениями в основные производственные фонды и оборотные средства.

Рентинг (Renting) – краткосрочная аренда оборудования.

Реторсия (Retorsion) – применение одним государством к другому или к его гражданам ограничительных мероприятий в ответ на ущемление прав;

Рефакция (Loss Allowance, Discount From The Price) – скидка с цены товара при торговой сделке в связи с его утечкой или порчей, скидка с тарифа, предоставляемая грузоотправителю по особому соглашению при наличии большого количества груза.

Реэкспорт (Re-export) – вывоз за границу ранее ввезённого товара, неподвергшегося переработке.

Ролл-оверный кредит (Roll-Over Credit) - средне- и долгосрочный кредит, предоставляемый по плавающей ставке, фиксируемой через равные промежутки времени (3 – 6 месяцев); маржа сверх определённой рыночной ставки остаётся неизменной в течении всего срока кредита.

Роялти (Royalty) – вознаграждение, выплачиваемое в течение действия лицензионного соглашения в виде отчислений стоимости продукции по лицензиям, в процентах от суммы продаж (прибыли).

100%-ое банковское резервирование (100-Percent Reserve Banking) - хранение полной суммы банковских вкладов в резервах.

Сальдо (Balance) – разность итоговых сумм дебета и кредита, а также активной и пассивной сторон баланса; разность между общей стоимостью ввоза и вывоза товаров страны, между поступлениями и платежами, по платёжному балансу.

Санация (Sanitation) – система мероприятий проводимых государством по улучшению финансового состояния фирм, банков с целью предотвращения их банкротства или повышения конкурентоспособности.

Сбережения из предосторожности (Precautionary Saving) - дополнительные сбережения, осуществляемые вследствие будущей

неопределённости, например, на старость или на случай сокращения доходов.

Свитч (Switch) – реализация третьей стране остатка на клиринговом или другом двустороннем счёте по курсу со скидкой против официального.

СВИФТ (SVIFT) – организационная форма передачи данных между банками-корреспондентами в международном платёжном обороте.

Свободные экономические зоны (Free Economic Zone) – ограниченные территории, в которых действуют особо льготные условия для иностранных и национальных предпринимателей.

Сдерживающая Экономическая Политика (Containing Economic Policy) -экономическая политика, направленная на сокращение размеров совокупного спроса, реального дохода и занятости.

Сеньораж (Seigniorage) - доход, извлекаемый государством в результате выпуска в обращение дополнительного количества денег; инфляционный налог.

Сертификат (Certificate) – документ удостоверяющий тот или иной факт. Различают сертификат происхождения, страховой, весовой и т.д.

Синдикат (Sindicate) – объединение предпринимателей, которое осуществляет всю коммерческую деятельность (определение цен, закупку сырья, сбыт продукции и т.п.) при сохранении производственной и юридической самостоятельности входящих в него предприятий.

СИП (CIP – Carriage And Insurance Paid To) – условие поставки, при котором страхование оплачивается до определённого пункта.

СИФ (CIF – Cost, Insurance, Freight) – условие во внешнеторговых сделках, означающее, что фрахтование тоннажа для перевозки товара до указанного порта, оплата фрахта, расходы по страхованию лежит на продавце.

Скидка цепная (Chain Discount) – скидка с цены товара, рассчитываемая путём последовательного вычитания величин каждой из нескольких скидок в процентах от стоимости товара, уменьшенной на сумму всех предыдущих скидок.

Скорость обращения денег (Velocity Of Money) - отношение суммы номинальных расходов и денежной массы; скорость, с которой деньги переходят из рук в руки.

Случайное блуждание (Random Walk) - линия или переменная с непредсказуемым характером изменения во времени.

Снижение обменного курса (Depreciation) - снижение стоимости определённой валюты по отношению к стоимости других валют на валютном рынке.

Совместное предпринимательство (Joint Entrepreneurship) – совокупность форм деятельности двух или нескольких стран в сферах производства и обращения, в научно-технической, инвестиционной и сервисной областях.

Совокупная производительность факторов производства (Total Factor Productivity) - показатель технологического уровня производства;

объём производства в расчёте на единицу затрат факторов производства, где факторы взвешены по их долям в продукте.

Совокупное предложение (Aggregate Supply). Кривая совокупного предложения (Aggregate Supply Curve) - зависимость между уровнем цен и общим количеством произведенной всеми предприятиями продукции.

Совокупный (Aggregate) - рассчитанный для экономики в целом.

Совокупный Спрос (Aggregate Demand). Кривая совокупного спроса (Aggregate Demand Curve) - обратная зависимость между уровнем цен и размерами совокупного спроса на произведенную продукцию, обусловленная взаимодействием процессов на товарном и денежном рынках.

Совпадение потребностей (Double Coincidence Of Wants) - Ситуация, при которой у каждого из двух человек имеется именно тот товар, который необходим второму.

Соло-вексель (Solo-Bill) – вексель с подписью одного лица.

Соотношение потерь (Sacrifice Ratio) - оценка «жертв» борьбы с инфляцией: на сколько % снижается реальный объём ВВП при снижении темпа инфляции на один процентный пункт.

Сотрудничество на компенсационной основе (Co-operation On Compensation Base) – форма международных экономических отношений, предусматривающая предоставление целевым назначением финансовых и материальных ресурсов, создание (расширение, модернизация) производственных мощностей и погашение (компенсацию) финансовой задолженности за счёт выручки от продажи продукции, произведенной на построенных предприятиях.

Софтизация (Softisation) – процесс, сопровождающий становление новой модели экономического роста, при которой нематериальные ресурсы (интеллектуальный потенциал, квалификация рабочей силы и т.д.) становятся важными факторами развития.

Спад, рецессия (Recession) - продолжительный период снижения реального дохода.

Спекуляция (Arbitrage) - покупка товара с последующей продажей его по более высокой цене на другом рынке с целью присвоения образующейся за счёт разницы цен прибыли.

Специализация производства международная (International Specialization) – высшая форма МРТ, характеризующаяся устойчивыми и эффективными производственными связями между заинтересованными странами.

Справочные цены (Published Prices) – цены различных видов товаров в оптовой торговле, публикуемые в специальных справочных изданиях.

Средний валютный курс (Average Exchange Rate) – арифметическая средняя курсов продавца и покупателя.

Средняя склонность к потреблению (Average Propensity To Consume (AP-C)) - отношение объёма потребления к доходу (C/Y).

Средство накопления (Store Of Value) - средство перенесения покупательной способности на будущее; Одна из функций денег.

Средство обращения (Medium Of Exchange) - вид товара, используемый как общепринятое средство совершения сделок с товарами и услугами; одна из функций денег.

Ссудные фонды, заёмные средства (Loanable Funds) - объём ресурсов, которые могут быть использованы для финансирования накопления капитала.

Ссудный капитал (Loan (Borrowed) Capital) – денежный капитал, собственник которого предоставляет его другим на установленный срок на условиях возвратности и за определённую плату в виде процента.

Стабилизационная политика (Stabilization Policy) - государственная политика по поддержанию объёма производства и занятости на естественном уровне.

Ставка процента (Interest Rate) - устанавливаемая на рынке цена текущего использования сберегаемых на будущее ресурсов; доход от сбережений и издержек по обслуживанию ссуд.

Стагнация (Stagnation) – застой в экономике, торговле, производстве и т.д.

Стагфляция (Stagflation) - сокращение объёма производства, сопровождающееся повышением цен; сочетание стагнации и инфляции

Стадное чувство (Animal Spirits) - в некоторых теориях: случайно возникающее массовое чувство оптимизма или пессимизма в оценке состояния экономики, влияющее на уровень инвестиций.

Стимулирующая экономическая политика (Expansionary Policy) - экономическая политика, направленная на расширение совокупного спроса, рост реальных доходов и занятости.

Страхование по безработице (Unemployment Insurance) - государственная программа выплаты пособий безработным в течении определённого периода с момента потери работы.

Страхование экспортно-импортных грузов (Export-Import Insurance) – осуществляется для возмещения убытков от гибели или повреждения товара при перемещении товара от места отправления до места назначения.

Структурный сдвиг (Sectorial Shift) - изменение отраслевой или региональной структуры экономики.

Субвенция (Subvention) – форма финансового пособия государства отдельным отраслям экономики, предприятиям.

Сублицензия (Sublicense) – предоставление лицензиату права на реализацию лицензии третьим лицам. Оговаривается в тексте лицензионного соглашения или предоставляется по письменному разрешению лицензиара.

Суперарбитр (Umpire) – председатель третейского суда, избираемый его членами, который окончательно разрешает спор в случае несогласия между третейскими судьями.

Счёт капитала (Capital Account) - объём накопления капитала, финансируемого из зарубежных источников; разность между объёмами внутренних инвестиций и внутренних сбережений.

Счёт текущих операций (Current Account) - разность между суммой экспортных поступлений и платежей по импорту, включая экспорт и импорт товаров и услуг факторов производства.

Счёт-фактура (Invoice) – документ, в котором перечислены товары и указана их стоимость. Высылается продавцом покупателю при отгрузке товара.

Счёт-фактура консульская (Consular Invoice) – во внешней торговле – особый экземпляр счёта фактуры, сопровождающий товар в другую страну, просмотренный и подписанный консулом страны-получателя, находящимся в стране производителя и отправителя.

Таймшит (Timesheet) – документ, в котором точно фиксируется расход погрузочно-разгрузочного времени при заграничных морских перевозках.

Таможенная декларация (Customs Declaration) – предусмотренный законодательством документ, представляющий собой заявление распорядителя, перемещаемого через границу груза. Предъявляется таможене, контролирует соблюдение установленных правил ввоза и вывоза через границу.

Таможенная конвенция (Custom Convention) – многосторонне межгосударственное соглашение, регулирующее режим таможенного налогообложения на товары, импортируемые из стран-участниц такой конвенции.

Таможенная политика (Custom Policy) – централизованная деятельность государства, устанавливающая определённый режим таможенного обложения товаров, проходящих через границу страны.

Таможенные пошлины (Customs Duties) – государственный денежный сбор с ввозимых товаров, имущества, ценностей, пропускаемых через границу под контролем таможенного ведомства.

Таможенные сборы (Customs Fee) – форма налоговых мер, не превышающая по размеру 1-2% цены товара. К ним относятся сбор за право вывоза товара со склада таможен: статистический сбор, лицензионные сборы и др.

Таможенный союз (Customs Union (Unit)) – замена нескольких таможенных территорий одной при полной отмене там пошлин и создание единого внешнего таможенного барьера.

Таможенный тариф (Customs Tariff) – систематизированный перечень товаров, облагаемых таможенными пошлинами. По каждому товару указывается размер пошлины.

Таможенная территория (Customs Territory) – территория, в отношении которой законы и правила, регулирующие регулирующие ввоз и вывоз, транзит товаров и иных предметов применяются в полном объёме.

Таможенные льготы (Customs Privileges) – преимущества, предоставляемые физическими или юридическими лицами при ввозе, вывозе или транзите товаров, ценностей и др.

Таможня (Custom) – государственное учреждение, контролирующее ввоз и вывоз всех товаров, пропускаемых через границу страны.

Тариф (Tariff) - налог на импорт товаров

Тарифный барьер (Tariff Barrier) – ограничительная мера импорта в страну товаров путём применения высокого уровня таможенного обложения.

Твёрдая валюта (Hard Currency) – устойчивая в курсе валюта, обеспеченная золотом и другими ценностями.

Тель-кель (Tel-Quel) – условие договора купли-продажи в международной торговле, согласно которому товар по прибытии или предъявлении к сдаче покупателю должен быть принят последним независимо от качества.

Теневая экономика (Underground Economy) - экономическая деятельность, скрывающаяся с целью уклонения от налогов или из-за её противозаконного характера.

Теорема Эйлера (Euler's Theorem) - результат математических выкладок, позволяющий доказать, что если производственная функция характеризуется постоянством отдачи от масштаба, и если цена факторов производства равна их предельному продукту, то экономическая прибыль равна нулю.

Теории транзакционного спроса на деньги (Transactions Theories Of Money Demand) - теории, выявляющие факторы решений населения относительно суммы наличных денег на рынках и выделяющие функцию денег как средства сбережения.

Теории стимулирующей заработной платы (Efficiency–Wage Theories) - теории жёсткой реальной заработной платы и безработицы, согласно которым более высокий, по сравнению с равновесным, уровень заработной платы является средством повышения производительности труда и роста прибыли предприятия.

Теория инвестиций q (q Theory Of Investment) - модель инвестиций, в соответствии с которой расходы на капитальные товары зависят от соотношения рыночной цены функционирующего капитала и его восстановительной стоимости.

Теория предпочтения ликвидности (Liquidity–Preference Theory) - основанная на идеях "Общей теории" Кейнса простая модель ставки процента, согласно которой динамика ставки процента направлена на установление равновесия между спросом и предложением запасов реальных денег.

Теория реального экономического цикла (Real Business Cycle Theory) - теория, согласно которой экономические колебания возникают как следствие реальных сдвигов в экономике (например: в области техники и технологии) без участия изменений номинальных величин (таких, как предложение денег).

Тендерные комитеты (Tenders Committee) – комитеты, осуществляющие всю организационную работу по проведению международных торгов.

Товарные деньги (Commodity Money) - деньги, обладающие внутренней ценностью, даже если они не используются в качестве денег.

Трактация (Making A Contract) – предварительное предложение о продаже или покупке товара, имеющая целью выяснить возможных покупателей или продавцов, заинтересованных в заключении сделки.

Транснациональные корпорации (Transnational Corporation) – международные монополии нового типа, которые выносят за пределы страны базирования не только закупку значительной части средств производителя или сбыта готовой продукции, но и часть самого производства.

Трансферт (Transfer) – перевод денег из одного финансового учреждения в другое или из страны; перечисление, перевод именных ценных бумаг с одного владельца на другого.

Трансфертные платежи (Transfer Payments) - безвозмездные государственные выплаты гражданам, например по социальному обеспечению.

Трансфертные цены (Transfer Prices) – внутрифирменные расчётные цены, значительно отклоняющиеся от мировых;

Трест (Trust) – монополистическое объединение, в котором средства производства объединяют в один крупный производственный комплекс.

Трудосберегающий технологический прогресс (Labour Augmenting Technological Progress) - тип технологического прогресса, повышение производственных возможностей, ведущее к улучшению качества рабочей силы. Выражающаяся в росте числа эффективных единиц труда при неизменном количестве работников.

Убывающий предельный продукт (Diminishing Marginal Product) - свойство производственной функции, согласно которому при увеличении затрат какого либо фактора происходит уменьшение его предельного продукта (если затраты остальных факторов производства остаются неизменными)

Удерживание работников (Labour Hoarding) - сохранение на предприятии при сокращении спроса на его продукцию избыточного персонала в расчёте на предстоящее восстановление спроса.

Ультимо (Ultimo) – последний день месяца, устанавливаемый в качестве срока завершения сделки.

Удельная цена (Average Price) – средняя цена товарной единицы; статистический показатель движения цен в международной торговле, рассчитываемый на основе экономической информации, имеющийся в общих статистических источниках.

Уравнение количественной теории денег (Quantity Equation) - тождество, по которому произведение предложения денег и скорости их обращения равняется совокупному объёму номинальных расходов ($MV=PY$), дополнив уравнение предположением о постоянной скорости обращения денег, можно объяснить совокупный объём номинальных расходов количественной теории денег.

Уравнение Фишера (Fisher Equation) - уравнение, в котором номинальная ставка процента представлена как сумма реальной ставки процента и ожидаемого темпа инфляции ($i = r + \Pi^e$).

Уровень безработицы (Unemployment Rate) - выраженная в % доля не имеющих работы в общей численности рабочей силы.

Условно начисленная стоимость (Imputed Value) - стоимостная оценка не подлежащих продаже на рынке и не имеющих рыночной цены товаров и услуг.

Устойчивое состояния (Steady State) - условия, при которых значение ключевых переменных не меняются.

Учётный процент (Discount Interest Rate) – процент взимаемый банками при учёте векселей, т.е. при покупке их банком до наступления срока платежа учетный процент представляет собой разницу между суммой, обозначенной на векселе и уплачиваемой векселедержателю.

Учёт сезонных колебаний (Seasonal Adjustment) - очистка динамики экономической переменной от фактора регулярных колебаний по временам года.

Учётная ставка (Discount Rate) - ставка процента, под которую центральный банк выдаёт ссуды другим банкам.

Фактор производства (Factor Of Production) - вид затрат на производство товаров и услуг, например, труд и капитал.

Факторинг (Factoring) – разновидность торгово-комиссионный операций, в которых специализированная компания приобретает дебиторскую задолженность клиента и взыскивает её самостоятельно.

ФАС (FAS – Free Alongside Ship) – условие во внешнеторговых сделках, согласно которому продавец указывает цену товара, включающую его стоимость и доставку к борту судна.

Федеральная резервная система (ФРС) (Federal Reserve) - Центральный банк США.

Фиксированный обменный курс (Fixed Exchange Rate) - установленная решением центрального банка определённая цена покупки и продажи национальной валюты за иностранную.

Фикс (Fixed) – точно определённая сумма вознаграждения.

Фиктивный капитал (Fictitious Capital) – различного рода ценные бумаги, дающие право на определённый доход.

Финансовое ограничение (Financing Constraint) - предельная величина средств, которые фирма может привлечь (например, путём заимствования) для покупки товаров производственного назначения.

Финансовое посредничество (Financing Intermediation) - процесс, в ходе которого осуществляется перераспределение ресурсов от лиц, желающих сберечь часть своего на цели будущего потребления, к тем, которые стремятся получить займы для закупки инвестиционных товаров на цели будущего производства.

ФОБ (FOB – Free On Board) – условие во внешнеторговых сделках, согласно которому в цену товара входит страхование и фрахт за счёт покупателя, продавец несёт транспортные и другие расходы до момента доставки товара на борт судна.

ФОБ аэропорт (FOB Airport) – базисное условие поставки товаров воздушным транспортом по внешнеторговым контрактам. Покупатель оплачивает товар и покрывает все расходы, связанные с транспортировкой товара после передачи его перевозчику. Продавец обеспечивает получение экспортной лицензии, выполнения таможенной процедуры, передачу покупателю комплекта документов, включая авиационную накладную или авиационный коносамент.

Фондовая биржа (Stock Market) - рынок, где продаются и покупаются акции.

ФОР (FOR – Free On Rail, Free On Car) – условие поставки в международной торговле, при которой продавец обязан поставить товар к вагону в пункте отправки.

Форвард (Forward) – условие расчёта по валютной или иной сделке, по которому расчёт происходит более чем через два рабочих дня после её заключения.

Форс-мажор (Force Majeure) – чрезвычайные обстоятельства, которые не могут быть предусмотрены, например, стихийное бедствие, предотвращены или устранены какими-либо мероприятиями.

Форс-мажорная оговорка (Force Majeure Condition) – условие, включаемое в договоры и предусматривающее освобождение от ответственности за неисполнение обязательств в случае непредвиденных обстоятельств.

Форфетинг (Forfaiting) – кредитование международной торговли путём покупки без оборота на продавца коммерческих векселей и иных долговых обязательств.

ФОТ (FOT – Free On Truck) – условие поставки, при котором продавец доставляет товар к грузовику и оплачивает все расходы до момента передачи товара перевозчику груза.

Франко (Free, Ex) – условие продажи, по которому продавец обязуется доставить товар в определённое место за свой счёт.

Франко-завод (Ex Mill, Free Factory) – условие поставки, при котором покупатель должен получить товар с завода-продавца не позже

установленного срока; покупатель несёт все расходы по транспортировке и страхованию груза.

Франко-комиссия (Ex Commission) – бесплатное выполнение какого-либо коммерческого поручения.

Франко-перевозчик (Ex Transporteur) – условие поставки, применяющееся при контейнерных, трейлерных и паромных перевозках. Обязательство продавца считается выполненным, когда товар доставлен в обусловленный в контракте пункт и передан в ведение перевозчика.

Франко-склад покупателя (Buyer Ex-Warehouse) – базисное условие поставки, при котором продавец обязан доставить и разгрузить товар на складе станции назначения; цена соответствует СИФ при морских перевозках.

Франко-станция отправления (Departure Ex-Station, Free Departure) – базисное условие поставки, при котором продавец обязан доставить и разгрузить товар на станции отправления. Цена соответствует ФАС при морских перевозках.

Франчайзинг (Franchising) – особая форма лицензионного соглашения, подразумевающая связи, при которых одна сторона предоставляет другой известные права, включающие обычно использование торговой марки или фирменного названия, услуги по технической помощи, повышению квалификации рабочей силы, торговле и управлению.

Франшиза (Franchise) – границы отклонения количества поставленного товара от указанного в договоре.

Фрахт (Freight) – плата владельцу транспортного средства за перевозку грузов или пассажиров (обычно в морском судоходстве).

Фрахт и перевозка оплачены до... (Freight And Carriage Paid To...) - одна из разновидностей базисных условий поставки товаров по внешнеторговым контрактам. Продавец обязан поставить товар, приложить соответствующие документы, передать товар в установленный срок перевозчику, направит покупателю комплект документов, получить экспортную лицензию, оплатить пошлины и сборы. Покупатель должен застраховать товар и оплатить расходы, связанные с ввозом товара в страну - импортёр.

Фрахт, провозная плата и страхование оплачены до... (Freight, Carriage Payment And Insurance Paid To...) - условие поставки, при котором продавец обязан заключить договор о перевозке груза до обусловленного контрактом пункта назначения и оплатить фрахт. В его обязанность входит также получение экспортной лицензии, транспортное страхование риска гибели или повреждения товара во время перевозки. Продавец заключает договор со страховщиком и оплачивает ему страховую премию.

Франко-погрузка (Franko-Loading) – условие поставки, при котором продавец оплачивает все расходы до момента передачи товара в установленном месте перевозчику груза.

Фрикционная безработица (Frictional Unemployment) - безработица среди лиц, для которых поиск соответствующей их квалификации и индивидуальным качествам работы требует определённых затрат времени.

Функция потребления (Consumption Function) - зависимость, определяющая основные факторы потребления; например, зависимость объёма потребления от размеров располагаемого дохода $C = C(Y - T)$

Функция спроса на деньги (Money Demand Function) – функция, выявляющая факторы спроса на деньги: например, $(M/P) = L(i; Y)$.

Фьючерсная сделка (Future Transaction) – соглашение, заключаемое на товарной бирже, не предусматривающее обязательную покупку (продажу) реального товара.

Холдинговая компания (Holding Company) – компания, владеющая контрольными пакетами акций других фирм с целью контроля и управления.

Цена контракта (Contract Price) – цена, устанавливаемая в контракте, выраженная в валюте страны-экспортёра, импортёра или валюте третьей страны.

Цена фактора производства (Factor Price) - плата за единицу фактора производства.

Центральный банк (Central Bank) - учреждение, уполномоченное определять денежную политику, например Федеральная Резервная система США.

Циклическая безработица (Cyclical Unemployment) - безработица, связанная с краткосрочными экономическими колебаниями; отклонение фактического уровня безработицы от естественного.

Частичное банковское резервирование (Fractional-Reserve Banking) - система, при которой банк содержит в резервах лишь некоторую долю помещённых на счета средств.

Чартер (Charter) – договор о предоставлении транспортного средства в аренду.

Частные инвестиции в основные фонды (Business Fixed Investment) - Оборудование, здания и сооружения, приобретаемые для будущего использования в производстве.

Частные сбережения (Private Saving) - располагаемый доход за вычетом объёма потребления.

Чек (Cheque) – денежный документ, выполняющий функции приказа о выдаче наличных денег с текущего счёта в банке и квитанции, подтверждающей их получение клиентом; средство обращения и платежа, распоряжения кредитом, а также безналичного расчёта, когда требования по чекам взаимно засчитываются и погашаются.

Число эффективных единиц рабочей силы (Efficiency Units Of Labor) - единый показатель как численности рабочей силы, так и качества рабочей силы отдельного работника.

Чистые инвестиции (Net Investment) - объём инвестиций за вычетом износа капитала; изменение величины накопленного капитала.

Чистый экспорт (Net Exports) - разность между объёмами экспорта и импорта.

Экзогенная переменная (Exogenous Variable) - в экономической модели заданная переменная, значение которой не зависит от решения модели.

Экономическая прибыль (Economic Profit) - часть выручки, остающаяся в распоряжении владельцев предприятия после возмещения затрат всех факторов производства.

Экономический цикл (Business Cycle) - колебание объёмов производства, уровня доходов и занятости в масштабах экономики.

Экономическая интервенция (Economic Intervention) – насильственное вмешательство какой-либо страны в хозяйственную жизнь другой; выступление государства на товарном или денежном рынке внутри своей страны с целью воздействия на цены товаров или курс валюты.

Экономическая экспансия (Economic Expansion) – распространение экономической деятельности на новые рынки и территории, расширение экономического контроля, проникновение в экономику других стран с целью подчинения их развития своим экономическим и социально-политическим интересам.

Экспорт (export) – вывоз товаров, технологий и услуг для реализации на внешнем рынке; совокупность проданных другим странам товаров.

Экспортная детаксация (Export Detaxation) – снижение или полная отмена косвенного обложения продукции, предназначенной для вывоза на внешний рынок.

Экспорт косвенный (Indirect Export) – товар, использованный в другом изделии и вывезенный за границу.

Экспортная операция (Export Operation (Transaction)) – продажа иностранному контрагенту товара с вывозом его за границу.

Экспортные премии (Export Privileges) – финансовые льготы, предоставляемые экспортёрам государственными органами или монополистическими объединениями для расширения вывоза товаров за границу.

Экспортная субсидия (Export Subsidy) – форма государственного стимулирования экспорта за счёт бюджета, предполагающая прямое финансирование научно-исследовательских, опытно-конструкторских работ и экспортного производства.

Экспортный контроль (Export Control) – государственный контроль над экспортными операциями, осуществляющийся посредством выработки экспортных программ, установления контингентов и выдачи лицензий на вывоз определённых товаров, наблюдения за торговлей с отдельными странами или группами стран.

Эластичность (Elasticity) - процентное изменение какой – либо переменной, приходящееся на один процент изменения другой переменной.

Эмбарго (Embargo) – запрещение государственной властью вывоза или ввоза валюты, товаров, ценностей или задержание имущества принадлежащего другой державе; запрещение захода (выхода) в порты своей страны иностранным судам.

Эндогенная переменная (Endogenous Variable) - переменная, которая объясняется какой-либо конкретной моделью; переменная, значение которой находят в процессе решения модели.

Эффект дохода (Income Effect) - изменение объёма и структуры потребления вследствие перемещения на более высокую или более низкую кривую безразличия при неизменных относительных ценах.

Эффект замещения (Substitution Effect) - изменение потребления определённого товара вследствие изменения относительной цены и соответствующего перемещения по кривой безразличия.

Эффект Манделла–Тобина (Mundell–Tobin Effect) - снижение реальной ставки процента в результате вызванного ростом ожидаемых темпов инфляции повышения номинальной ставки процента, что вызывает сокращение количества реальных денег в обращении и уменьшении реального богатства, как следствие – сокращение потребления и растут сбережения.

Эффект Пигу (Pigou Effect) - рост потребительских расходов, обусловленный ростом благосостояния потребителя в следствие связанного со снижением цен увеличения запасов реальных денег.

Эффект Фишера (Fisher Effect) - изменение номинальной ставки процента в зависимости от ожидаемого темпа инфляции в соотношении "один к одному".

Эффективность труда (Efficiency Of Labor) - в модели роста Солоу: переменная, измеряющая состояние здоровья, уровень образования, квалификации и знаний рабочей силы

Ярмарка международная (International Fair) – периодически организуемый в установленном месте торг. Различают универсальные, отраслевые и специализированные ярмарки.

МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА

Агропромышленный комплекс (АПК) (Agriculture) — сложившаяся единая система сельскохозяйственных и промышленных отраслей и предприятий, которые связаны стабильными, долговременными производственными и коммерческими связями, охватывающими производство средств производства для сельского хозяйства, земледелие и животноводство, хранение, транспортировку, переработку и сбыт готовой продукции.

Азиатско-Тихоокеанское экономическое сотрудничество (АТЭС) (Asian–Pacific Economic Cooperation, АРЕС) — межправительственный форум, созданный в 1989 г. и объединяющий 21 государство Азиатско-Тихоокеанского региона. В рамках рабочих органов форума вырабатываются региональные правила ведения торговли, инвестиционной и финансовой деятельности, проводятся встречи отраслевых министров и экспертов

Ассоциация регионального сотрудничества Южной Азии (СААРК) (Southern Asia Association Of Regional Cooperation, SAARC) — группировка, объединяющая все страны субрегиона: Индию, Пакистан, Бангладеш, Непал, Шри-Ланку, Бутан, Мальдивы.

Ассоциация стран Юго-Восточной Азии (АСЕАН) (Association Of Southeast Asia Nations, ASEAN) — субрегиональная торгово-экономическая группировка, созданная в 1967 г. и включающая в настоящее время девять стран Юго-Восточной Азии. Цели создания — содействие социальному и экономическому развитию стран-членов, сотрудничество в промышленности и сельском хозяйстве, проведение научно-исследовательских работ.

Базельский комитет (Baselsk Committee) — организация, сформированная в 1974 г. главами центральных банков развитых стран. В его рамках обсуждаются проблемы регулирования международной банковской деятельности. В 1975 г. комитетом были выработаны, а в 1983 г. обновлены так называемые Базельские соглашения или Базельский конкордат. В нем распределяются обязанности по контролю за транснациональными банками со стороны стран их происхождения, со стороны принимающих стран, а также определяется порядок обмена информацией между ними. В последующем Базельский комитет стал вырабатывать международные рекомендации по нормативам банковской деятельности.

Банк международных расчетов (БМР) (Bank Of The International Payments, ВІР) — первый межгосударственный банк, организованный как международный банк для координации действий национальных банков. Объединяет центральные банки, главным образом европейских государств. Производит расчеты между странами — членами ЕС, а также совершает

операции по поручению ОЭСР и участвующих в ней стран.

«Большая» приватизация (The "Large" Privatization) — переход в ходе системных реформ крупных и средних предприятий из государственной собственности в частную на платной или бесплатной основе.

Валютные интервенции (Currency Interventions) — продажа центральным банком страны иностранной валюты из государственных золотовалютных резервов или покупка им иностранной валюты на валютном рынке. Эти интервенции проводятся для воздействия на экономическую ситуацию в стране, но прежде всего для регулирования обменного курса валют.

Ваучерная (купонная) приватизация (Voucher Privatization) - переход в ходе системных реформ государственной собственности в частную, на основе долей (ваучеров, купонов, сертификатов), распространяемых либо среди всего населения, либо среди желающих граждан (за небольшую плату).

Вашингтонский и поствашингтонский консенсус (Washington And Postwashington Consensus) — экономические программы МВФ и МБРР для стран — получателей их кредитов. Вашингтонский консенсус (по месту расположения Международного валютного фонда и Всемирного банка) в качестве главных составляющих нормальной экономической политики этих стран включает либерализацию цен и рынков, макроэкономическую стабилизацию (прежде всего менее 40% в год инфляцию), ограничение государственных расходов (особенно государственного кредитования экономики и субсидирования экспорта), приватизацию, открытость экономики (прежде всего введение конвертируемости валюты и снижение торговых барьеров на импорт товаров и экспорт сырья), снижение любыми жесткими способами дефицита государственного бюджета и дефицитов торгового и платежного балансов. Набор требований Вашингтонского консенсуса постепенно меняется, превращая его в поствашингтонский консенсус, в котором к прежним составляющим добавляются такие, как повышение эффективности национальных финансовых рынков, активная поддержка конкуренции в стране и борьба с монополиями (что считается даже более важным делом, чем приватизация), достижение «прозрачности» компаний, борьба с инфляцией в разумных пределах, содействие экономическому росту и повышение эффективности государственных институтов.

Вестернизация (Westernity) - копирование западной культуры другими странами.

Внешнеторговая квота (The Foreign Trade Quota) - отношение суммы экспорта и импорта страны к ее ВВП.

Внешнеэкономическая политика (Foreign Trade Policy) — целенаправленные действия государства и его органов по определению режима регулирования внешнеэкономических связей и оптимизации

участия страны в международном разделении труда. Основными составляющими этой политики являются внешнеторговая политика (включая экспортную и импортную политику), политика в области привлечения иностранных инвестиций и регулирования национальных капиталовложений за рубежом, валютная политика.

Военная (оборонная) промышленность (Military Industry) - отрасли, занятые преимущественно выпуском вооружений и боеприпасов. Классификация оборонных отраслей основывается на характере производимой продукции (авиаракетная, бронетанковая, артиллерийская, военное кораблестроение, боеприпасная и т.п.). К ней относят также отрасли, специализирующиеся на создании продукции двойного назначения (транспортных средств, компьютеров, средств связи).

Военно-промышленный комплекс (The Military Industrial Complex) — совокупность производственных предприятий, исследовательских организаций, средств связи, транспортных коммуникаций, органов управления, обеспечивающих выпуск вооружений и военной техники. Этот комплекс не имеет четкой организационной структуры; отличительной чертой служит функциональное назначение продукции, производимой для военных нужд.

Военный бюджет (The Military Budget) — расходная часть государственного бюджета, предназначенная для удовлетворения военных потребностей. В широком смысле слова военные расходы включают как прямые, так и косвенные расходы, связанные с войнами и обеспечением военных потребностей. К косвенным принято относить пенсии ветеранам войны, расчеты по военному долгу, оплату репараций.

Возникающие (нарождающиеся) рынки (The Originating (Arising) Markets) — рынки капитала развивающихся стран и государств с переходной экономикой. Крупнейшими из нарождающихся рынков капитала, если судить только по рыночной капитализации акций, являются: в Европе — рынки Польши, Чехии, Венгрии и России; в Азии — Индии, Индонезии, Южной Кореи, Малайзии, Таиланда, Тайваня, Филиппин и особенно Китая с Гонконгом; в Африке — Южно-Африканской Республики; в Латинской Америке — Аргентины, Бразилии, Венесуэлы, Мексики, Чили.

Волостные и поселковые предприятия (Country Firms) — предприятия промышленности и сферы услуг в Китае, создаваемые непосредственно в сельской местности. Их главной функцией является обеспечение занятости избыточной рабочей силы в деревне.

Всемирная организация интеллектуальной собственности (ВОИС) (World Organization Of Intellectual Property, WOIP) — специализированное учреждение системы ООН, занимающееся защитой прав на изобретения, товарные знаки, промышленные образцы, модели и т.д.

Всемирная торговая организация (ВТО) (World Trade Organization,

WTO) - многосторонняя торгово-экономическая организация, правовой основой которой являются ГАТТ в редакции 1994 г., Генеральное соглашение по торговле услугами (ГАТС) и Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (ТРИПС). Сюда же входят несколько десятков соглашений, договоренностей, решений, протоколов и деклараций, имеющих одинаковую силу для стран-членов.

Вторичный сектор экономики (Secondary Sector Of Economy) — промышленность и строительство.

Генеральные грузы (General Cargoes) — штучные грузы, главным образом готовая промышленная продукция.

Глобализация (Globalization) — процесс превращения мирового хозяйства в единый рынок товаров, услуг, рабочей силы и капитала.

Глобалистика (Globalistic) — специфическое самостоятельное направление международных, прежде всего экономических исследований, появившееся в конце 60-х гг. и занимающееся изучением глобальных проблем.

Глобальные проблемы (Global Problems) — общемировые, общечеловеческие проблемы развития. К категории глобальных относят круг проблем, тесно переплетенных между собой, носящих угрожающий для человечества характер, вплоть до уничтожения цивилизации, и требующих для своего срочного решения совместных действий всего мирового сообщества.

Головная компания (The Head Company) - компания, контролирующая деятельность входящих в транснациональную корпорацию предприятий как в своей стране, так и за границей путем владения долей участия в их капитале.

Государственная помощь развитию (The State Help To Development) — трансферт (передача) в развивающиеся страны на льготных условиях или безвозмездно финансовых и иных ресурсов в рамках межгосударственных программ.

Грант-элемент (Grant-Unit) — показатель, используемый для определения уровня льготности различных заимствований и показывающий, какую часть платежей в счет погашения долга недополучит кредитор в результате предоставления займа (кредита, ссуды) на условиях, более льготных, чем коммерческие.

Двухсекторный тип системных реформ (The Two-Sector Type Of System Reforms) - путь трансформации социально-экономической системы, при котором длительное время сосуществуют механизм плановой экономики и развивающийся рыночный механизм при сохранении прежней политической системы.

Демографический взрыв (Population xplosion) — резкое ускорение роста численности населения вследствие установления промежуточного типа воспроизводства населения. Как правило, в этот период снижение смертности значительно опережает снижение рождаемости, что приводит к ускоренному увеличению численности населения.

Демографический кризис (Demographic Crisis) - процесс резкого ухудшения воспроизводства населения, что, в частности, выражается в резком снижении темпов роста численности населения и в ряде случаев его естественной убыли, а также в демографическом старении населения.

Демографический переход (Demographic Transition) - концепция, применяемая в современной демографии для объяснения смены типов воспроизводства населения. Суть демографического перехода заключается в движении от традиционного типа воспроизводства населения (высокая рождаемость и высокая смертность) через ряд переходных этапов к современному типу, основанному на низкой рождаемости и низкой смертности.

Демографическое старение населения (Demographic Aging Of The Population) - увеличение доли пожилых и старых людей в общей численности населения. В соответствии с наиболее распространенной шкалой население считается старым, если доля лиц в возрасте 60 лет и старше составляет 12% и выше.

Демонстрационный эффект (Demonstration Effect) — воздействие образа жизни за рубежом, в основном типа потребления, на поведение и мотивации людей.

Депозитарные расписки (Deposit Receipts) — выпускаемые для нерезидентов свидетельства о владении акциями той или иной компании в другой стране с целью, чтобы сами акции не пересекали границ и не попадали под связанные с этим ограничения.

Деривативы (Derivatives) — финансовые инструменты, в основе которых лежат другие, более простые финансовые инструменты — акции, облигации, валюта. Основными видами деривативов являются опционы (дающие его обладателю право продать или купить определенные акции), свопы (соглашения об обмене денежными платежами в течение определенного времени), фьючерсы (контракты на будущую поставку, в том числе валюты, по зафиксированной цене). Рынок деривативов тесно связан с валютным рынком прежде всего из-за того, что на нем часто происходит обмен одной валюты на другую или ценных бумаг в одной валюте на такие же бумаги в другой валюте.

Дефолт (Defolt) — отказ стран-должников от обязательств по обслуживанию внешнего долга.

Дзайбацу (Dzibusu) — довоенные концерны во главе с семейными холдингами. Были распущены оккупационной администрацией в 1947-1951 гг. Эта форма объединения предприятий в настоящее время существует в Южной Корее и известна под названием «чеболь».

Длинные волны конъюнктуры (Long Waves Of A Conjuncture) — длительные (продолжительностью 50 лет и более) колебания среднего уровня цен, а также средних темпов экономического роста.

Догоняющее развитие (Catching Up Development) — экономическая стратегия, преследующая цель преодолеть разрыв в уровнях социально-экономического развития между лидирующими и отстающими странами.

Долговая петля (Debt Closed Loop) — ситуация, когда новые внешние заимствования используются большей частью на погашение ранее полученных займов, кредитов и ссуд.

Достоверные запасы полезных ископаемых (Authentic Stores Of Minerals) — извлекаемые при современном уровне развития техники запасы, определенные территориально и оцененные по количественным и качественным параметрам.

Евро (Euro) — вводимая в период 1999-2002 гг. единая валюта ЕС, выполняющая все функции денег подобно национальным валютам.

Евроакции (Euroshares) — акции, которые размещаются транснациональными корпорациями одновременно в нескольких странах.

Евровекселя (Europaper) — краткосрочные облигации в евродолларах (см. *Евродоллары*).

Евродоллары (Eurodollars) - финансовые ресурсы, которые поступили из одних стран в банки других стран и обслуживают исключительно международные экономические отношения и поэтому потеряли свою национальную принадлежность. В основном это средства в долларах и европейских валютах, находящиеся преимущественно на депозитах в основном в Европе. Поэтому их называют евровалютами, или по названию главной валюты таких финансовых активов — евродолларами, хотя значительная масса космополитизированных (т.е. потерявших национальную принадлежность) валютных ресурсов обращается в финансовых центрах не только Европы, но и других регионов мира.

Еврокредиты (Eurocredits) — преимущественно это синдицированные еврокредиты, т.е. кредиты, которые заемщик берет в евродолларах у создаваемого под этот кредит синдиката банков.

Еврооблигации (евробонды) (Eurobonds) — долговые ценные бумаги, выпускаемые международными банковскими консорциумами (объединениями банков) по просьбе зарубежных заемщиков (эмитентов).

Европейские соглашения (Europeant Agreements) — соглашения между ЕС и рядом бывших социалистических стран Европы, предусматривающие тесную ассоциацию между Союзом и этими странами с перспективой вступления последних в ЕС.

Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР) (The European Bank Of Reconstruction And Development, EBRD) — международная валютно-кредитная организация, созданная специально для оказания помощи странам Центральной и Восточной Европы и бывшего СССР на этапе рыночных преобразований.

Европейский союз (ЕС) (The European Union (EU)) - наиболее развитая интеграционная группировка в мире: по своей сути является экономическим, валютным и политическим союзом 15 государств-членов.

Европейское экономическое пространство (The European Economic Space) — зона свободного движения товаров, услуг, капиталов и рабочей силы, включающая страны ЕС и ЕАСТ (функционирует с 1994 г.).

Ежегодный доклад ВТО, издаваемый Всемирной торговой организацией (WTO Annual Report) – содержит статистическую информацию и анализ состояния и тенденций развития мировой торговли.

Ежемесячный статистический бюллетень, издаваемый ООН (UN Monthly Bulletin Of Statistics) – содержит обширную демографическую, социальную и экономическую информацию.

Зарубежный филиал ТНК (Foreign Affiliate TNC) — предприятие, в котором головная компания— резидент другой страны — владеет долей участия (обычно более 10% акций или их эквивалента), позволяющей контролировать его деятельность.

«Зеленая революция» ("Green Revolution") — преобразование сельского хозяйства развивающихся стран на основе современной агротехники путем выведения новых высокоурожайных сортов культур, расширения орошаемых земель и широкого применения минеральных удобрений.

Земельные и почвенные ресурсы (Land And Soil Resources) — земная поверхность, пригодная для проживания человека, строительства и любых других видов хозяйственной деятельности. Земельные ресурсы характеризуются величиной территории и ее качеством — рельефом, почвенным покровом.

Зона свободной торговли (The Free Trade Zone) — форма международной экономической интеграции, в соответствии с которой отменяются торговые ограничения между странами — участницами интеграционного объединения и прежде всего снижаются или отменяются таможенные пошлины.

Импортозамещающая индустриализация (Import-Substituting Industrialization) — курс на защиту внутреннего рынка высокими тарифами и нетарифными ограничениями с целью стимулирования местного промышленного производства, замещающего импортную продукцию и обеспечивающего внутренний спрос.

Импортозамещающая модель развития (Import-Substituting Model Of Development) — модель хозяйственной деятельности, суть которой заключается в протекционизме по отношению к большинству отраслей национальной экономики, часто подкрепленном государственной монополией внешней торговли и неконвертируемостью национальной валюты.

Институциональные инвесторы (Institutional Investors) — такие финансовые институты, как пенсионные фонды и страховые компании (из-за значительной величины временно свободных средств они весьма активны в покупке ценных бумаг), а также инвестиционные фонды, особенно взаимные (совместные фонды).

Интеграционное объединение (International Association) — хозяйственная группировка, созданная для регулирования интеграционных процессов между странами-участницами.

Интеграция «разных скоростей» (Integration "Of Different Speeds") — практика интеграционного сотрудничества в рамках СНГ и других объединений, при которой заключаются соглашения между отдельными их членами, предусматривающие ускорение и углубление интеграционных процессов в определенных областях.

Интернационализация экономики (Internationalization Of Economy) — усиление участия страны в мировом хозяйстве.

Карибское сообщество и Карибский общий рынок (КАРИКОМ) (The Caribbean Agreement And Caribbean Common Market, CARECOM) — организация основных стран Карибского бассейна. Создана в 1973 г. с целью создания на ее базе общего рынка.

Конвенция о гармонизированной системе описания и кодирования товаров (The Convention On The Harmonized System Of The Goods Description And Coding) — универсальный классификатор товаров для установления ставок таможенных тарифов и внешнеторговой статистики, облегчающий их международное сопоставление. Принята в 1983 г., начала применяться подавляющим большинством стран с 1988 г.

Конвенция об упрощении и гармонизации таможенных процедур (конвенция Киото) (The Convention On Simplification And Harmonization Of Customs Procedures) — соглашение, принятое в 1973 г. и направленное на создание наиболее благоприятных условий участникам внешнеэкономической деятельности.

Конкурентоспособность страны (национальная конкурентоспособность) (Competitiveness Of The Country (National Competitiveness)) — способность ее фирм и отраслей опережать соперника в завоевании и укреплении позиций на зарубежных рынках.

Контрактные совместные предприятия (Contract Joint Venture) — форма привлечения иностранных инвестиций в Китае и других странах, предполагающая образование имущественных комплексов без юридического лица, в которых распределение доходов происходит не в соответствии с долями в уставном капитале, а по договоренности сторон.

Конференция ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД) (Conference Of The United Nations On Trade And Development, UNCTAD) — наиболее представительная многосторонняя торгово-экономическая организация, действующая в качестве органа Генеральной Ассамблеи ООН.

Коррупция (Corruption) — преступление, заключающееся в прямом использовании должностным лицом прав, предоставленных ему по должности, в целях личного обогащения; коррупцией называют также подкуп должностных лиц.

Кумулятивный индекс либерализации ЕБРР (Cumulative Index

Of Liberalization EBRD) — индекс, рассчитываемый Европейским банком реконструкции и развития как среднеарифметическая величина из суммы различных показателей (например, доля свободных цен в ценах товаров и услуг, кредитные операции частных коммерческих банков).

Кэйрэцу (Capesu) — группировки средних и мелких японских компаний вокруг крупных корпораций без участия финансовых учреждений. Головные компании «кэйрэцу» сочетают собственную производственную деятельность с финансовым управлением группой, т.е. функциями холдинга и производственной кооперацией с ее участниками.

Лесистость (Wooding) — доля территории страны (континента), покрытая лесами (в %). По этому показателю выделяются страны сильнолесистые (50-95%), среднелесистые (10-50%) и слаболесистые (менее 10%).

Либерализация (дерегуляция) экономики (Liberalization Of Economy) — процесс уменьшения государственного регулирования хозяйственной деятельности.

Лондонская межбанковская кредитная ставка (London Interbank Borrowed Rate – LIBOR) – устанавливается в главном центре банковских кредитов мира, т.е. в Лондоне.

Макиладорас (Maciladorak) — предприятия по обработке и сборке поступающих в Мексику из США комплектующих материалов. Эти предприятия расположены в хозяйственных зонах Мексики, граничащих с США. На них распространяются нормы приграничной торговли.

Макроэкономическая (финансовая) стабилизация (Macroeconomic (Financial) Stabilization) — макроэкономические мероприятия, прежде всего подавление инфляции, укрепление денежной единицы и достижение устойчивости валютного курса.

«Малая» приватизация ("Small" Privatization) — переход из государственной собственности в частную мелких предприятий (главным образом сферы услуг) исключительно на платной основе.

Межгосударственная финансово-промышленная группа (МФПГ) (Intergovernmental Financial And Industrial Group, IFIG) – транснациональная финансово-промышленная группа, созданная на базе межправительственных соглашений между государствами-членами СНГ.

Международная (внешняя) трудовая миграция (International (External) Labour Migration) — территориальные перемещения населения через государственные границы с целью вступить в трудовые отношения с работодателями в другой стране.

Международная ассоциация развития (МАР) (International Association Of Development, IAD) — международная валютно-финансовая организация группы Всемирного банка, занимающаяся предоставлением займов (кредитов) для приоритетных, экономически и технически обоснованных проектов в рамках национальной экономики, прежде всего развивающихся государств.

Международная неправительственная организация (The International Non-Governmental Organization) — любая международная организация, учрежденная без межправительственного соглашения. Международные неправительственные организации, в отличие от межгосударственных (межправительственных) организаций, не являются субъектами международного (публичного) права, однако такие организации осуществляют свою деятельность в национальной, региональной и международной системе отношений межгосударственного или иного характера и имеют статус юридического лица.

Международная организация труда (МОТ) (International Organization Of Labor, IOL) — специализированное учреждение системы ООН, содействующее решению проблем обеспечения занятости и роста уровня жизни, охраны здоровья трудящихся, повышения сотрудничества между предпринимателями и трудящимися.

Международная таможенная организация (МТО) (International Customs Organization, ICO) — многосторонняя торгово-экономическая организация, ранее действовавшая под названием Совета таможенного сотрудничества (СТС). Занимается разработкой и распространением единых таможенных принципов и правил с целью ускорения мирового товарооборота, унификации и облегчения перемещения товаров и физических лиц через таможенные границы при обеспечении контрольных и фискальных функций таможни.

Международная торговая палата (МТП) (International Trade Chamber, ITC) — неправительственная организация, являющаяся наиболее авторитетным в мире органом частного предпринимательства, объединяющим компании и национальные союзы предпринимателей развитых и развивающихся стран, и занимающаяся содействием развитию предпринимательства в мире путем поощрения торговли, инвестиций и открытых рынков, свободного движения капиталов.

Международная финансовая корпорация (МФК) (International Financial Corporation, IFC) — международная валютно-финансовая организация группы Всемирного банка, работающая в отличие от МБРР на микроуровне, т.е. финансирует не правительства, а непосредственно предприятия. МФК — крупнейший в мире источник прямого финансирования проектов частных капиталовложений в развивающихся странах.

Международная финансовая статистика (International Financial Statistics) — издается ежемесячно Международным валютным фондом. Содержит данные о состоянии внешних внутренних финансов стран-членов МВФ.

Международная экономическая интеграция (International Economic Integration) — процесс срастания экономик соседних стран в единый хозяйственный комплекс на основе глубоких и устойчивых экономических связей между их компаниями.

Международное агентство по атомной энергии (МАГАТЭ) (International Agency On Atomic Engineering (IAAE)) — самостоятельная межправительственная организация, входящая в систему ООН; поощряет и содействует развитию атомной энергии и ее практическому применению в мирных целях, а также проведению исследований в этой области.

Международное производство товаров и услуг (International Production Of The Goods And Services) — выпуск продукции материнскими компаниями ТНК и их зарубежными филиалами на базе интернационализации производства путем объединения технологических циклов через государственные границы и расширения географических направлений производственных связей между предприятиями, входящими в системы ТНК в разных странах.

Международное разделение труда (International Division Of Labour) — специализация отдельных стран на производстве определенных товаров и услуг, которыми эти страны обмениваются между собой.

Международные экономические организации (International Economic Organizations) — организации двух типов: межправительственные (межгосударственные), участниками которых являются непосредственно государства, и неправительственные, в состав которых входят объединения производителей, компании и фирмы, научные общества и другие организации.

Международные экономические отношения (мирохозяйственные связи) (The International Economic Ratios) — экономические отношения между резидентами и нерезидентами, т.е. физическими и юридическими лицами разных стран.

Международный банк реконструкции и развития (МБРР) (International Bank Of Reconstruction And Development, IBRD) — международная валютно-кредитная организация, концентрирующая свое внимание на оказании помощи развивающимся государствам и странам с переходной экономикой, в том числе СНГ, в целях их долгосрочного экономического развития. Этот банк часто называют Всемирным банком.

Международный валютный фонд (МВФ) (International Currency Fund, ICF) — одна из ведущих международных финансово-кредитных организаций, осуществляющая помощь странам-членам на кредитной основе в периоды макроэкономических кризисов.

Международный рынок рабочей силы (The International Market Of A Manpower) — единство трудовой эмиграции и трудовой иммиграции.

Международный стратегический альянс (International Strategic Alliance) — сотрудничество различных ТНК с целью объединения научного потенциала корпораций, производственного кооперирования, раздела рисков.

Международный технологический обмен (International

Technological Exchange) – в широком смысле – проникновение любых научно-технических знаний и обмен производственным опытом между странами; в узком смысле – передача научно-технических знаний и опыта, относящихся к воспроизводству конкретных технологических процессов.

Межправительственная (межгосударственная) организация (Intergovernmental (Intergovernmental) Organization) — международная организация, учреждаемая на основе договора между государствами для выполнения определенных целей.

Межправительственная российско-американская комиссия по экономическому и технологическому сотрудничеству (Intergovernmental Russian-American Commission On Economic And Technological Cooperation) – организация, созданная в 1993г. с целью расширения сотрудничества в области энергетики, освоения космоса, конверсии, торговли, науки и техники, охраны окружающей среды.

Меркантилистская теория международной торговли (Mercantile Theory Of International Trade) – рекомендует стране ограничивать импорт (кроме сырья), стараясь все производить самим, и всячески поощрять экспорт, особенно готовых изделий, добиваясь притока валюты (золота) в страну.

МЕРКОСУР (MERCOSUR) – см. *Южноамериканский общий рынок.*

Минеральное сырье и топливо (полезные ископаемые) (Mineral Raw Material And Fuel (Minerals)) – природные минеральные образования земной коры органического и неорганического происхождения, которые могут быть эффективно использованы в сфере материального производства.

Минеральные ресурсы (Mineral Resources) – запасы используемых полезных ископаемых (рудные и нерудные), залегающих в недрах суши и прилегающих акваторий (государства, континента или всего мира).

Мировая экономика (мировое хозяйство, всемирное хозяйство) (World (Global) Economy (World Economy, World Facilities)) – по широкому определению – сумма всех национальных экономик мира, по узкому определению – совокупность только тех частей национальных экономик, которые взаимодействуют с внешним миром.

Мировой (всемирный) рынок товаров и услуг (World (Global) Commodity Market And Services) – по широкому определению – совокупность национальных рынков товаров и услуг, по узкому определению – совокупность только тех национальных товаров и услуг, которые продаются и покупаются на внешнем рынке (см. *Торгуемые и неторгуемые товары и услуги*).

Мировой земельный фонд (World (Global) Land Fund) – величина земной суши. Структура мирового земельного фонда – соотношение площадей, занятых посевами сельскохозяйственных культур, пастбищами, лесами, населенными пунктами, промышленными предприятиями,

дорогами и т.д.

Мировой финансовый рынок (мировые рынки капитала) (The World (Global) Financial Market (World (Global) Markets Of The Capital)) – совокупность финансово-кредитных организаций, которые в качестве посредников перераспределяют финансовые активы между кредиторами и заемщиками, продавцами и покупателями финансовых ресурсов. Мировой финансовый рынок можно рассматривать с разных точек зрения. Например, как валютный, деривативов, страховых услуг, кредитный, акций, которые в свою очередь разбиваются на еще более узкие. Так, кредитный рынок часто подразделяют на рынок долгосрочных ценных бумаг и рынок банковских кредитов.

Мировые финансовые центры (World (Global) Financial Centres) – те места в мире, где торговля финансовыми активами между резидентами разных стран имеет особенно большие масштабы. Это прежде всего Нью-Йорк и Чикаго – в Америке, Лондон, Франкфурт, Париж, Цюрих, Женева, Люксембург – в Европе, Токио, Сингапур, Гонконг, Бахрейн – в Азии. В будущем мировыми финансовыми центрами могут стать и нынешние региональные центры – Кейптаун, Сан-Паулу, Шанхай и др. К ним относят и некоторые оффшорные центры, прежде всего в бассейне Карибского моря – Панаму, Бермудские, Багамские, Каймановы, Антильские и другие острова.

Многостороннее агентство по гарантированию инвестиций (МАГИ) (The Agency On Backing Bill Of The Investments) – международная валютно-финансовая организация группы Всемирного банка, занимающаяся поощрением иностранных инвестиций на производственные цели, особенно в развивающихся странах, а также предоставлением гарантий, включая страхование и перестрахование некоммерческих рисков на инвестиции одного государства-члена МАГИ в другом государстве-члене.

Многосторонние валютно-финансовые и кредитные организации (Multilateral Financial And Credit Organizations) – организации, играющие все более заметную роль в мировой экономике и являющиеся форумом для налаживания валютно-расчетных отношений между странами разного уровня развития.

Многосторонние торгово-экономические организации (Multilateral Trade And Economic Organizations) – организации, занимающиеся разработкой и реализацией торгово-политических и других задач в области международной торговли. Основную роль в формировании мировых торговых поставок играет сравнительно небольшой круг торгово-экономических организаций: ВТО/ГАТТ, ЮНКТАД, МТО, МТП.

Модель «летающие гуси» (Model "The Flying Geese") – модель, предполагающая наличие страны-лидера, осуществляющей инвестиции, передачу технологий и организационного опыта с целью модернизации и развития экспортных производств, одновременно расширяя свой рынок

сбыта. Разработана в начале 30-х гг. и реализована Японией в экономических отношениях с рядом новых индустриальных стран первой волны.

Модель международной специализации стран (Model Of An International Specialization Of The Country) – устойчивое преобладание в экспорте страны тех или иных товаров и услуг.

Монетарное золото (Monetary Gold) – часть официальных золотовалютных резервов, золото в государственных хранилищах.

Наукоемкие отрасли (High Technology Branches) – современные отрасли, где доля расходов на НИОКР составляет свыше 3,5% общих затрат, а численность научного персонала – не менее 2,5% всей численности работников.

Научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы (НИОКР) (Research and development and experimental - design effort) – работы, имеющие целью разработку и реализацию научных идей.

Научные ресурсы (научно-технический потенциал) (Scientific Resources (Scientific And Technical Potential)) – совокупность факторов, характеризующих состояние и возможности развития технического прогресса в данной стране или отрасли. Включают материально-техническую базу науки, научные кадры, накопленный фонд открытий, изобретений и образцов техники и технологии, систему организации и финансирования научных исследований.

НАФТА (NAFTA) – см. *Североамериканское соглашение о свободной торговле.*

Национальный режим (National Treatment) – торгово-политический режим, при котором (за исключением мероприятий, специально предназначенных для регулирования импорта) иностранные товары должны обращаться на национальном рынке на тех же условиях, что и отечественные.

«Национальный ромб» ("A National Rhombus") - в теории национальных конкурентных преимуществ М. Портер характеризует систему детерминантов конкурентных преимуществ страны, которые, находясь во взаимодействии, усиливают или ослабляют потенциальный уровень ее конкурентного преимущества на мировом рынке.

Неопротекционизм (Neoprotectionism) – система защиты внутреннего рынка развитыми государствами путем введения нетарифных ограничений (санитарные, экологические стандарты, квотирование и лицензирование) на продукцию развивающихся стран.

Несбалансированность питания (Non-Equilibrium Of Power Supply) – несоответствие структуры личного потребления продовольствия медицинским нормам, в большинстве стран – из-за недостатка в рационе белков животного происхождения.

Нефтедоллары (Petrodollars) – средства от добычи и экспорта нефти, вывезенные за пределы нефтедобывающей страны. Благодаря

благоприятной мировой конъюнктуре на нефть арабские страны Персидского залива превратили дополнительные ресурсы в капиталовложения, основная часть которых осуществлялась в долларах.

Новые индустриальные страны (The New Industrial Countries) – государства, основу экономики и экспортного потенциала которых, в результате динамичного хозяйственного развития в 70-90-е гг., составили трудоемкие отрасли промышленности. В Юго-Восточной Азии к их числу относятся Малайзия, Таиланд, Индонезия и Филиппины, в Западной Азии – Турция, в Латинской Америке – Чили, Бразилия и др.

Обзор мирового экономического положения (World Economic Outlook) – ежегодный аналитический обзор, издаваемый МВФ. Содержит анализ развития экономики в различных регионах мира.

Обзор мировых инвестиций (World Investment Report) – ежегодник, издаваемый Конференцией ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД). Содержит сведения о прямых инвестициях в мире.

Общая система претеренций (The Common System Of Protection) – система, предусматривающая снижение или отмену таможенных пошлин всеми промышленно развитыми странами в торговле с развивающимися государствами на невзаимной основе, т.е. требования со стороны последних встречных торгово-политических уступок.

Общий рынок (The Common Market) – форма международной экономической интеграции, которая знаменуется подписанием договора, охватывающего «четыре свободы» пересечения государственных границ – для товаров, услуг, капитала и людей. В этом случае в интеграционный процесс включаются факторы производства и до некоторой степени гармонизация внешнеэкономической политики.

Односекторный тип системных реформ (The One-Sector Type Of System Reforms) – тип трансформации социально-экономической системы, при котором с самого начала разрушается плановый механизм и создание рыночной экономики осуществляется только на базе рыночного механизма и новой политической системы.

ОПЕК (OPEC) – организация стран – экспортеров нефти. Создана главными нефтедобывающими странами Азии, Африки и Латинской Америки в 1960г. для усиления коллективной защиты интересов этих стран, поддержания единых цен на нефть, повышения прибыли от ее реализации на мировом рынке, поощрения нефтеразведки и нефтедобычи и т.д. На долю стран-членов ОПЕК приходится около 75% мировых достоверных запасов нефти и более 1/3 мировой добычи.

Организация Объединенных Наций (The United Nations) – состоит из Генеральной Ассамблеи (ГА), Совета Безопасности (СБ), Экономического и Социального Совета (ЭКОСОС), Совета по Опеке (СО), Международного Суда, Секретариата и Генерального Секретаря.

Организация Объединенных Наций по промышленному развитию (ЮНИДО) (The United Nations For Industrial Development,

UNID) – центральный координирующий орган в рамках системы ООН по вопросам промышленного развития и сотрудничества на глобальном, региональном, национальном и отраслевом уровнях.

Организация экономического сотрудничества (ОЭС) (**Organization Of Economic Cooperation, OEC**) – интеграционная группировка, созданная в 1985г. в составе Пакистана, Турции и Ирана. В 1992г. к ней присоединились Азербайджан, Казахстан, Киргизия, Таджикистан, Туркмения, Узбекистан. Помимо экономических мотивов интеграции в рамках ОЭС господствует идея исламского единства стран региона.

Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) (Organization Of Economic Cooperation And Development, OECD) – межгосударственная организация межрегионального характера, объединяющая преимущественно развитые страны.

Основные экономические показатели (Main Economic Indicators) – ежемесячник, издаваемый организацией экономического сотрудничества и развития (ОЭСР). Содержит оперативную информацию, характеризующую состояние и динамику развитых стран мира.

Отраслевая структура занятости (Branch Structure Of Seizure) – соотношение между численностью занятых в сфере материального производства и непромышленной сфере, в промышленности и сельском хозяйстве и т.д. Именно эти соотношения в первую очередь определяют отнесение той или иной страны к аграрному, индустриальному или постиндустриальному типу экономики.

Первичные энергоресурсы (Initial Power Resources) – нефть, газ, уголь, атомная и гидроэнергия, нетрадиционные источники энергии.

Первичный сектор экономики (Initial Sector Of Economy) – сельское и лесное хозяйство, охота и рыболовство.

Передача технологии (Transmission Of The Technology) – купля-продажа научно-технических разработок и/или созданных производственно-технологических процессов.

Политический союз (Political Union) – превращение интеграционного объединения в конфедеративное государство со всеми вытекающими последствиями, включая образование центральных органов управления, обладающих еще более широкими полномочиями и властью, чем наднациональные институты управления.

Поправка Джексона-Вэника (The Correction Jackson-Venic) – поправка к Закону США 1974г. о торговле, внесенная в период «холодной войны» сенаторами Джексоном и Вэником. Она увязала предоставление СССР режима наибольшего благоприятствования с вопросом эмиграции из СССР. Эта поправка сохраняется до сих пор, т.е. режим наибольшего благоприятствования предоставляется России на основе ежегодной Временной приостановки Президентом США действия поправки Джексона-Вэника, которая в любой момент может быть отменена в

одностороннем порядке. Отсюда экспорт готовых промышленных изделий из России в США лишен в настоящее время прочной юридической базы.

Постепенные системные реформы (Step-By-Step System Reforms) – длительные, менее глубокие преобразования социально-экономической системы.

Постиндустриализация (Postindustrialization) – переход от индустриального общества к постиндустриальному, начавшийся в развитых странах в середине XX в., а в остальных группах стран – позже.

Предприниматели (The Businessmen) – владельцы компаний и менеджеры, не являющиеся собственниками компаний, а также те организаторы бизнеса, которые сочетают в одном лице владельцев и управляющих.

Предпринимательский ресурс (предпринимательский потенциал, предпринимательские способности, предпринимательство) (Industrial Resource (Industrial Potential, Industrial Abilities, Enterprise)) – способность к эффективной организации взаимодействия таких экономических ресурсов, как труд, земля, капитал, знания, для осуществления хозяйственной деятельности. Этот ресурс реализуется в сфере менеджмента, т.е. при управлении деятельностью фирм и организаций. В состав предпринимательского ресурса входят его носители (предприниматели), инфраструктура (рыночные институты), этика и культура.

«Принцип каскада» ("A Principle Of A Stage") – постепенное перемещение производств, в первую очередь ресурсоёмких, из развивающихся стран с растущей их ценой в географически близкие развивающиеся страны, где эти сравнительные преимущества сохраняются.

«Принцип лестницы» ("A Principle Of A Ladder") – постепенный переход местной промышленности от производства простейших товаров к освоению изделий с более высоким техническим и научно-техническим компонентом.

Прогнозные (геологические) запасы полезных ископаемых (Geological Stores Of Minerals) – ориентировочные запасы, определенные на базе теоретических расчетов и выборочных геологических изысканий.

Программа структурной адаптации (Programs Of Structural Adapting) – программы, предложенные Всемирным банком и МВФ с целью оздоровления экономики развивающихся стран и проведения эффективной макроэкономической политики. Включают повышение эффективности государственных инвестиций, либерализацию торговли, жесткие налоговые и финансовые меры, улучшение климата для иностранных инвестиций.

Продовольственная сельскохозяйственная организация Объединенных Наций (ФАО) (Food Agricultural Organization Of United Nations, FAO) – специализированное учреждение системы ООН,

содействующее развитию аграрного производства, лесоводства и рыболовства в целях ликвидации голода, улучшения питания и качества жизни.

Промышленная политика (Industrial Policy) – активное вмешательство государства в распределение ресурсов между отраслями и в организацию отраслей с целью формирования определенной структуры промышленности.

Радикальные системные реформы («шоковая терапия») (Radical System Reforms ("Shock Therapy")) – решительные, широкие и быстрые системные преобразования в рамках односекторного пути трансформации.

Разведанные запасы полезных ископаемых (The Reconnoitered Stores Of Minerals) – общие (конечные) извлекаемые ресурсы, конкретизированные с помощью геологических изысканий и территориально зафиксированные.

«Разрушающий рост» ("Destroying Growth") – наращивание развивающимися странами производства и экспорта сельскохозяйственной и минеральной продукции, что приводит к дальнейшему снижению мировых цен на сырьевые товары и сокращению валютных поступлений, необходимых для экономического развития.

Рационализация (Rationalization) – преимущественная ориентация внешнеэкономических связей страны на свой и соседние регионы мира.

Рентоориентированное поведение (Rent-Orientate Behaviour) – ситуация, когда доходы национального бизнеса во многом зависят не от наличия предпринимательских способностей, а от близости к государственному аппарату, в результате чего предприниматель нацелен на получение ренты от своих личных связей, а не обычной, классической предпринимательской прибыли.

Реституция (The Restitution) – возвращение изъятой тоталитарными режимами собственности прежним владельцам (в форме денежной компенсации либо в виде ценных бумаг, либо в натуре).

Североамериканское соглашение о свободной торговле (НАФТА) (North American Free Trade Agreement, NAFTA) – интеграционная группировка, объединяющая США, Канаду и Мексику.

Север-Юг (North-Sought) – разделение стран в мировом хозяйстве по уровню социально-экономического развития на развитые – Север и отставшие – Юг.

Сельскохозяйственные угодья (Farmland) – пашни, многолетние насаждения (сады, виноградники, плантации), естественные луга и пастбища.

Семейный подряд (Family Contract) – система организации сельскохозяйственного производства в КНР, в рамках которой земля передается крестьянам в аренду, фиксированная часть урожая реализуется ими государству, а оставшейся продукцией они распоряжаются по своему усмотрению.

Система ООН (The System Of The United Nations) – состоит из самой Организации Объединенных Наций с ее главными и вспомогательными органами, 18 специализированных учреждений, Международного агентства по атомной энергетике (МАГАТЭ) и ряда программ, советов и комиссий.

Системные реформы (System Reforms) – реформы в ходе осуществления переходя от одной социально-экономической системы к другой.

Содружество Независимых Государств (СНГ) (The Commonwealth Of Independent States) – интеграционная группировка на постсоветском пространстве, включающая все бывшие советские республики, кроме стран Балтии.

Социально-экономическая модель (Social And Economic Model) – совокупность форм организации экономической и социальной жизни тех или иных стран, обладающая определенным набором характеристик, отличающих ее от соответствующих моделей других стран.

Специализированное учреждение ООН (Specialized Establishment Of The United Nations) – структурный орган ООН, занимающийся определенным направлением международной экономической деятельности (Всемирная торговая организация, Всемирная организация интеллектуальной собственности, Международная организация труда и др.).

Специализированные международные экономические и научно-технические организации (Specialized International Economic, Scientific And Technical Organizations) – международные экономические организации, деятельность которых охватывает самые различные секторы мирового хозяйства: решение сложных проблем промышленного развития и стабилизации сельскохозяйственного производства в мире, защита интеллектуальной собственности, мирное развитие атомной энергетики, обеспечение занятости и условий труда и т.д.

Специальные права заимствования (СДР) (The Special Debt Rights, SDR) – эмитированная МВФ для стран-участниц Фонда специальная международная валюта для расчетов между государствами. Однако СДР не смогли потеснить доллар и другие ключевые валюты в международных валютно-расчетных отношениях и официальных резервах.

Специальные экономические зоны (The Special Economic Areas) – территориальные комплексы с особо льготным режимом для иностранных инвесторов, существующие на юго-восточном побережье Китая. Экспортная направленность промышленности здесь сочетается с развитием сельского хозяйства, финансового сектора, туризма и т.д.

Спецэкспертеры и специмпортеры (Specexporters And Specimporters) – компании или организации, которым предоставлено эксклюзивное право на проведение экспортно-импортных операций определенными товарами.

Статистический ежегодник, издаваемый ООН (UN Statistical Yearbook) – содержит значительное количество данных о населении, социальной и хозяйственной деятельности стран мира.

Теория абсолютных преимуществ во внешней торговле (The Theory Of Absolute Advantages In Foreign Trade) – рекомендует стране импортировать те товары, по которым у нее издержки производства выше, чем у зарубежных стран, и экспортировать те товары, по которым у нее издержки производства ниже, чем за рубежом, т.е. имеются абсолютные преимущества.

Теория единой цивилизации (The Theory Of A Uniform Civilization) – социокультурная теория, в основе которой лежит идея о постепенном движении всех стран мира к единому политическому, социальному и экономическому строю – либерально демократии, т.е. к такому строю, который уже достигнут на Западе. Для данной теории модернизация общества всюду аналогична его вестернизации. (см. *Вестернизация*).

Теория конкурентных преимуществ (The Theory Of Competitive Advantages) – констатирует, что международная конкурентоспособность национальных отраслей и подотраслей зависит от того, в какой макросреде они действуют в своей собственной стране.

Теория открытой экономики (The Theory Of Open Economy) – предполагает, что рыночная конкуренция является наилучшим регулятором экономического развития как на национальном уровне, так и в масштабах мировой экономики.

Теория созидательного разрушения (The Theory Of Creative Corrupting) – утверждает, что капитализм, создавая новые эффективные производства, разрушает прежние неэффективные.

Теория соотношения факторов производства (The Theory Of The Production Factors Relation) – констатирует, что страна экспортирует товары, выпуск которых базируется на обильных для данной страны факторов производства, и импортирует те товары, для выпуска которых она хуже наделена такими факторами.

Теория сравнительных преимуществ во внешней торговле (The Theory Of Comparative Advantages In Foreign Trade) – рекомендует стране импортировать тот товар, издержки производства которого в стране выше, чем у экспортируемого товара, т.е. по которому у нее нет сравнительных преимуществ.

Теория столкновения цивилизаций (The Theory Of Civilizations Collision) – строится на идее, что мир становится все более многополярным, состоит из восьми главных цивилизаций – западной, исламской, индуистской, китайской, православной, африканской, латиноамериканской, а их идущая модернизация не идентична вестернизации.

Техническая помощь (The Technical Help) – помощь в

приобретении знаний и навыков в определенных сферах деятельности, обычно в области экономики и управления. Денежные средства, выделяемые международными экономическими организациями и отдельными странами в рамках технической помощи, не поступают непосредственно в распоряжение принимающей стороны, а направляются на оплату и организацию работы соответствующих специалистов-консультантов.

Топливо-энергетический комплекс (ТЭК) (Fuel-Energetic Complex, FEC) – совокупность отраслей по добыче и переработке всех видов топлива (топливная промышленность), производству электроэнергии и ее транспортировке (электроэнергетика).

Торговый раунд (Trade Round) – переговорные конференции ВТО/ГАТТ, направленные на выработку соглашений по снижению тарифных и нетарифных барьеров в торговле. За время существования ГАТТ эти переговорные конференции заняли в общей сложности 25 лет, до 1994г. прошло восемь торговых раундов.

Торгуемые и неторгуемые товары и услуги (Trafficing And Non-Trafficing Goods And Services) – товары и услуги, участвующие и не участвующие в международной торговле.

Транснационализация хозяйственной жизни (Transnationalisation Of Economic Life) – процесс усиления роли транснациональных корпораций в мировой экономике.

Транснациональная корпорация (ТНК) (Transnational Corporation, TNC) – объединение предприятий, состоящее из головной компании и зарубежных филиалов.

Транснациональная финансово-промышленная группа (ТФПГ) (Transnational Financial Industrial Group, TFIG) – финансово-промышленная группа, объединяющая юридических лиц, которые находятся под юрисдикцией государств-членов СНГ.

Транспортная емкость национальной экономики (National Economic Trafficwage) – показатель, выражающий соотношение между перевозками и производством (т-км на 1 долл. ВВП).

Трансформационный спад (Transformatal Fallout) – экономический спад, связанный с переходом к другой экономической системе. Характерен для стран Центральной и Восточной Европы и особенно для стран-членов СНГ.

Трастовое управление (Trust Handle) – соглашение на продажу собственности в управление какому-либо лицу или фирме. Управление осуществляется в пользу другого лица или фирмы (бенефициария) на оговоренных условиях.

Третий мир (The Third World) – развивающиеся страны Азии, Африки, Латинской Америки, общими чертами которых является низкий уровень душевого дохода, высокие темпы роста населения, высокая степень технологической и финансовой зависимости от развитых

государств.

Третичный сектор экономики (Tertiary Sector Of Economy) – сфера услуг.

Трудовая иммиграция (Labour Immigration) – потоки мигрантов, направляющихся в страну.

Трудовая эмиграция (Labour Emigration) – потоки мигрантов, направляющихся из страны с целью изменений условий занятости.

Трудовые ресурсы (Manpower) – часть населения страны, обладающая необходимым физическим развитием, умственными способностями и знаниями для работы. Численность трудовых ресурсов характеризует потенциальную численность работников, которыми располагает общество, и определяет максимально возможный спрос на рабочие места.

Трудоспособное население (Able-Bodied Population) – население в трудоспособном возрасте за вычетом инвалидов и других нетрудоспособных лиц.

Управление внешним долгом (Handle Of The External Debt) – набор мер по предотвращению или смягчению долгового кризиса. В их числе экономические меры (минимизация величины внешних заимствований, реструктуризация накоплений задолженности, повышение эффективности использования привлеченных финансовых ресурсов, повышение возможностей государственного бюджета по обслуживанию внешнего долга), политические (поддержание политической стабильности в стране и хороших отношений с внешними кредиторами), социальные (обеспечение социальной стабильности) и меры по обеспечению национальной безопасности (прежде всего сохранение независимой от кредиторов внешней и внутренней политики). Ключевым условием при проведении политики управления внешним долгом является возможность страны так использовать внешние заимствования, чтобы это обеспечило ей как достижение, собственных целей, так и уменьшение внешнего долга.

«Урегулирование» экономики ("Settlement" Of Economy) – система административных и экономических мер антиинфляционной политики, обычно применяемых в Китае для борьбы с «перегревом» экономики.

«Утечка умов» ("Leakage Of Minds") - эмиграция научно-технических и других высококвалифицированных специалистов на постоянное (как правило, с изменением гражданства) или временное (на длительный срок для работы по контракту) проживание.

«Утяжеление» экономической структуры ("Burdening" Of The Economic Structure) – снижение доли обрабатывающей промышленности и повышение доли добывающих отраслей.

Финансовая помощь (The Financial Help) – предоставление зарубежным странам финансовых ресурсов на условиях, более льготных, чем коммерческие, при которых обычно грант-элемент составляет не

менее 25% (см. *Грант-элемент*).

Финансовые ресурсы мира (World Financial Resources) – по широкому определению – совокупность финансовых ресурсов всех стран, международных организаций и международных финансовых центров; по узкому определению – только те финансовые ресурсы, которые используются в международных экономических отношениях, т.е. отношениях между резидентами и нерезидентами. Граница между широким и узким определениями все больше размывается по мере глобализации мировых финансов.

Формы международных экономических отношений (мирохозяйственных связей) (The Forms Of The International Economic Ratios) – международная торговля товарами и услугами, международное движение капитала, международная миграция рабочей силы, международная передача технологий (международная торговля знаниями), международные валютно-расчетные отношения.

Хозяйственный механизм (Economic Mechanism) – совокупность форм и методов регулирования хозяйственной жизни тех или иных стран.

Хозяйственный цикл (Economic Cycle) – регулярно (каждые четыре-семь лет) повторяющиеся колебания хозяйственной конъюнктуры, в ходе которых экономика проходит четыре фазы: кризис (рецессию), депрессию, оживление, подъем (бум).

Хуацяо (Huasiao) – этнические китайцы, постоянно проживающие за пределами своей исторической родины. Значительную их часть составляют граждане стран Юго-Восточной Азии. Предпринимателям-китайцам принадлежит ведущая роль в хозяйственной жизни стран ЮВА.

Центр-Периферия (Centre-Peripherals) – взаимодействие в мировом хозяйстве развитых развивающихся стран, в ходе которого основные импульсы **развития исходят от Центра.**

Экологический кризис (Ecological Crisis) – напряженное состояние взаимоотношений между человечеством и природой, характеризующееся несоответствием развития производительных сил и производственных отношений в человеческом обществе ресурсно-экологическим возможностям биосферы. Характеризуется не просто и не столько усилением воздействия человека на природу, сколько резким увеличением влияния измененной людьми природы на общественное развитие.

Экономическая демократия (Economic Democracy) – система трудовых отношений, которая основана на идее соучастия каждого работника в капитале компании, ее прибылях и управлении.

Экономическая дивергенция (Economic Divergence) – усиление различий между странами по уровню экономического развития и ряду важнейших экономических показателей (темпы роста ВВП, уровень безработицы и инфляции, бюджетный дефицит, платежный баланс и др.).

Экономически активное население (The Economically Active Population) – население, участвующее в общественном производстве или

желающее в нем участвовать (т.е. безработные, получающие пособие по безработице).

Экономический и валютный союз (Economic And Currency Union) – форма международной экономической интеграции, при достижении которой договоры о зоне свободной торговли, таможенном союзе и общем рынке дополняются соглашениями о проведении общей экономической и валютной политики. Следствием экономического и валютного союза выступает введение наднациональных институтов управления интеграционным сообществом государств-членов.

Экономический и Социальный Союз (ЭКОСОС) (Economic And Social Union, ECOSOU) – главный экономический орган системы ООН, занимающийся координацией экономической и социальной деятельности ООН и соответствующих специализированных учреждений и институтов.

Экспортная квота (The Export Quota) – отношение экспорта товаров (и услуг) к ВВП или ВНП страны.

Экспорториентированная индустриализация (Export-Orient Industrialization) – курс на продвижение местных промышленных товаров на внешний рынок путем стимулирования экспортных производств с **привлечением иностранного капитала и опыта.**

Экспорториентированная модель развития (Export-Orient Model Of Development) – ориентация создаваемых новых отраслей преимущественно на внешний рынок, иногда в сочетании с активным привлечением к экспортному производству иностранного капитала, реже – в сочетании с низкими ввозными пошлинами.

ЭКЮ (ECU) – созданная в 1979г. расчетная единица ЕС, величина которой определяется на основе «корзины» валют стран-членов; не является платежным средством, не выпускается в виде банкнот и монет.

«Эффект бильярда» ("Effect Of Billiards") – перемещение трудоемких производств из новых развитых и новых индустриальных стран в развивающиеся страны с очень дешевой рабочей силой.

Южноамериканский общий рынок (МЕРКОСУР) (Southern Cone Common Market, MERCOSUR) – интеграционное объединение в составе Аргентины, Бразилии, Парагвая и Уругвая.

НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ

Агрегирование (Aggregation) – объединение и суммирование дохода налогоплательщика, получаемого из различных источников, для определения соответствующей ставки подоходного налога. В некоторых странах, где принят принцип налогообложения семей (например, Франция), для расчета величины налога суммируется доход мужа и жены (а зачастую и доход их несовершеннолетних детей), хотя сюда обычно не включается доход от наёмного труда, который облагается налогом у источника. Суммарный облагаемый налогом доход исчисляется затем с применением прогрессивных налоговых ставок. Например, в США супруги имеют выбор – составлять или нет совместную налоговую декларацию. При совместном или раздельном способах подсчета налоги могут получиться разные. Закон допускает выбор “из двух зол меньшего”.

Аванс на налог – см. *Предполагаемый налог*.

Административное представительство (Administrative Office) – создаётся для координации международной или региональной деятельности, оказания различных услуг (например, управленческих, финансовых и др.). Обычно расположено не в стране местопребывания главного управления, основного общества. В некоторых странах, где высокий уровень налогообложения, с целью привлечения административных представительств им предоставляется особый налоговый режим.

Административный штраф (Administrative Fine) – штраф на плательщика, не подавшего совсем или в положенный срок налоговую декларацию, не заплатившего причитающийся налог или совершившего другие нарушения, предусмотренными законами многих стран. Взимается в виде фиксированной суммы или определенного процента причитающегося налога.

Аккордный вычет (Accord Deduction) – вычет валового дохода для подсчета налогооблагаемого дохода без учета фактической ситуации. Например, налогоплательщик может отнести определенную сумму на расходы, связанные со своей деятельностью, даже если он фактически их не несёт. Закон может позволить более значительные вычеты, если это подтверждается соответствующими документами.

Актив (Asset) – собственность или нематериальное право юридического или физического лица, ценность которых поддается измерению; стоимость основных и оборотных фондов, денежных и финансовых средств субъектов экономической деятельности.

Активный доход (Active Income) – доход, получаемый благодаря профессии в связи с трудовым соглашением, например, от занятия промыслом.

Акциз (Excise) – косвенный налог на продажу определенного вида товаров массового потребления, не связан с получением дохода продавцом. Акциз включается в цену товара и уплачивается в государственный и (или) местный бюджеты. Чаще всего акцизным налогом (сбором) облагаются алкогольные и табачные изделия, автомобили. Плательщиками акциза являются потребители, приобретающие подакцизные товары (товары, облагаемые акцизами).

Акционерное общество (Join-Stock Company) – форма концентрации капитала, основная организационная форма крупного предприятия, созданного на основе добровольного соглашения юридических и физических лиц (в том числе иностранных), объединившим свои средства путем выпуска акций с целью получения прибыли. Общество бывает с ограниченной ответственностью (акционеры отвечают только внесенным капиталом) и неограниченной ответственностью. Акционерные общества закрытого типа распространяет свои акции только среди учредителей, не передавая их в свободную продажу. Акционерное общество открытого типа выставляет акции на продажу в форме открытой подписки.

Акция (Share) – ценная бумага, выпускаемая акционерным обществом, удостоверяющая право собственности на долю в акционерном капитале (уставном фонде) общества.

Амортизация (Depreciation) – снижение стоимости (оборудования или имущества) через ежегодные амортизационные отчисления.

Амортизационные отчисления (Deductions For Depreciation) – инструмент возмещения объёма изношенного или использованного (потреблённого) капитала в процессе производства валового национального продукта. Право на уменьшение дохода на амортизационные отчисления предоставляется в знак признания факта уменьшения стоимости средств производства в течение их срока службы.

Благодаря предоставлению права на амортизационные отчисления цена основного средства распределяется на несколько лет таким образом, что на каждый год приходится соответствующая часть его стоимости. В случае чрезвычайно интенсивного использования оборудования в целях налогообложения иногда производят амортизационные отчисления по более высоким нормам. Существуют различные методы амортизационных отчислений: линейный метод, метод уменьшающего остатка, метод амортизации единицы продукции и другие. В США действуют три схемы исчисления амортизации: модифицированная, ускоренная и так называемый фактический метод.

Антидемпинговые пошлины (Anti-Dumping Duties) - дополнительные пошлины на импортные товары, которыми облагаются ввозимые товары в страну, по ценам ниже цен мирового рынка или внутренних цен. Вводятся для поддержания национальной экономики .

Апелляция (Appeal) - заявление о несогласии с суммой, приведенной в платежном извещении или с решением суда, направленное

соответствующим органам и дающее начало формальному процессу пересмотра дела. В большинстве стран существуют службы судебных апелляций для решения налоговых споров. В некоторых странах таких институтов нет.

Аудит (Audit) – профессиональная деятельность специалистов - аудиторов (аудиторских фирм), связанная с независимыми вневедомственными проверками бухгалтерской (финансовой) отчетности, платежно-расчетной документации, налоговых деклараций и других финансовых обязательств и требований экономических субъектов, а также по оказанию иных услуг. Проверки (ревизии) могут осуществляться в обычном порядке либо при подозрении в уклонении от уплаты налогов.

Во многих странах крупные организации, особенно акционерные общества, акции которых котируются на бирже, по закону обязаны назначать специальных бухгалтеров (аудиторов) при подготовке ревизии в обычном порядке, а также при расследовании предполагаемого неправильного ведения дел или случаев мошенничества.

База налогообложения (Taxable Base) - сумма дохода, к которой применяется налоговая ставка, после совершения всех вычетов, учета потерь и личных положенных льгот.

Базис выручки (Earning Basis) - метод расчета налогооблагаемой прибыли за отчетный период. За основу берется прибыль, заработанная за налоговый год, она уменьшается на сумму затрат, понесенных в налоговом году, при этом учитывается оплата услуг (товаров) и затрат в текущем году.

Базисная льгота (Basic Relief) - любая налоговая льгота, предоставляемая всем налогоплательщикам, независимо от их семейного положения, числа лиц, состоящих на их иждивении, или других обстоятельств.

Базисная ставка (Basic Rate) — ставка, используемая для широкой категории подлежащих налогообложению доходов. В некоторых налоговых системах определенная (очень большая) категория доходов отдельных лиц облагается налогом по одной ставке, а все, что ее превышает, по более высокой. Если средняя ставка налога повышается по мере возрастания доходов, то налог прогрессивный. Если средняя ставка налога понижается по мере роста доходов, то налог регрессивный. Если средняя налоговая ставка остается неизменной, независимо от размеров дохода, налог пропорциональный.

Базисная стоимость (Base Cost) - стоимость, включающая в себя не только покупную цену, но и все связанные с данной покупкой расходы.

Базовый год (Base Year) — год, принимаемый за отчетный (календарный) при подсчете налогов, необходимых для перечисления в бюджет.

Баланс сводный (Consolidated Balance Sheet) — по законам ряда стран компании, объединенные в группу, могут подать совместную налоговую декларацию от имени основного общества и для налоговых

целей группа может рассматриваться как одно предприятие. В большинстве стран сводный баланс представляется налоговому органу лишь в том случае, если основное общество владеет, по меньшей мере 95% (в некоторых случаях — до 100%) акций дочернего общества. Некоторые страны разрешают подавать совместную декларацию в тех случаях, когда деятельность основного и дочернего предприятия настолько связаны друг с другом, что дочернее предприятие полностью зависит от основного в области финансов, хозяйствования и организационно.

Балансовый отчет (Balance Sheet) — один из основных документов финансовой отчетности; сводный отчет об активах, пассивах и чистой стоимости собственного капитала фирмы или компании на определенную дату. Состоит из двух частей, которые должны быть равны друг другу: в одной указаны стоимость активов компании (вложение в приобретение земли, зданий, оборудования, ценных бумаг и т.д.), а в другой — указаны источники покрытия капиталовложений (собственный капитал и заемные средства, то есть обязательства компаний). Во многих странах существует регламентация формы и содержания бухгалтерского баланса, что позволяет акционерам на ежегодном общем собрании получить реальную картину состояния дел в акционерном обществе к определенному дню.

Бремя налоговое (Tax Burden) — все налоговые платежи за текущий финансовый год в процентном отношении к валовому продукту.

Ваучер на питание (Meal Voucher) – возможность обедать по месту работы в ресторане или столовой, где цены дотируются работодателем. Если на предприятии нет ресторана или столовой, компании выдают специальные ваучеры, которым работники могут частично расплачиваться в специальных ресторанах. В некоторых странах стоимость выданных ваучеров полностью или частично включается в сумму дохода, подлежащего налогообложению, как часть дохода работника в натуральной форме.

Ввоз товаров на ограниченный срок (Temporary Importation) - показатель при взимании налогов, который означает, что товары не облагаются ни таможенными пошлинами, ни налогом на добавленную стоимость, ни акцизами, ни налогом с оборота. Например, не взимается налог с ввозимых в страну транспортных средств туристами и лицами, имеющими в данной стране временное трудоустройство. Проведение работ иностранными подрядчиками иногда требует временного ввоза специального оборудования, которое иначе бы в страну не попало. Величина пошлины на временно ввозимое оборудование зависит иногда от соотношения между временем использования оборудования в стране и сроком полезной службы данного оборудования.

Вертикальное равенство (Vertical Equity) – широко распространенная концепция согласно которой налогоплательщик с большими доходами должен платить больше налогов (см. также *Горизонтальное равенство*).

Взаимная помощь (Mutual Assistance) - договоренность между сторонами вести сбор налогов на своей территории в пользу противоположной стороны. Это обязательство не так часто встречается, так как расценивается как посягательство на суверенитет.

Взимание налогов (Collection of Tax) - мероприятия, направленные на изъятие части дохода юридических и физических лиц, базирующиеся на основных методах:

удержание налога плательщика дохода с последующей его передачей государству;

предварительная оплата налогоплательщиком в течение налогового года, когда государству переводится приблизительная сумма подоходного налога, оцененная на основе дохода за предыдущий год, или налога, уплаченного за предыдущий год;

уплата плательщиком налога в надлежащий день на основании самообложения налогом одновременно или после предоставления декларации о доходах; плательщик самостоятельно вычисляет величину налога и переводит налог государству;

дополнительные платежи на основании решения налогового органа, принятого после изучения или контроля поданной декларации;

уплата налога после получения соответствующего извещения.

Взносы (Contributions) — отличаются от налогов методом получения дохода. Налоги взимаются на основании законных правил, и полученные средства используются для финансирования "социальных потребностей общего назначения" (вооруженных сил, правительственных ведомств, судов и т.д.). Средства для финансирования "коллективных потребностей" (образование, наука, культура, здравоохранение, пенсионное страхование, членство в партии, профсоюзе или в другой общественной организации сопровождается уплатой взноса). Взнос может носить не только материальный, но и интеллектуальный характер.

Взносы в систему социального страхования (Social Security Contributions) — отчисления на социальное страхование, производимые работодателями, наемными работниками, занятыми и незанятыми лицами. Цель сборов — обеспечить доходами фонды социального страхования, которые направляются на выплату государственных пенсий, пособий и т.д.

Возврат пошлин (Draw Back) — происходит, как правило, при реэкспорте грузов, облагающихся пошлиной, но время от времени также при использовании данных грузов внутри страны для производства продуктов, освобождаемых от налога.

Возврат суммы налога (Refund Of Tax) — возврат налогоплательщику излишне уплаченных им налоговых сумм, как правило, вследствие того, что уплаченный налог превышает величину налога, исчисленного по реализации. Чаще всего подобная ситуация возникает при экспортных поставках товаров, для которых предусмотрено освобождение от уплаты НДС.

Выполнение налоговых правил (Tax Compliance) — соблюдение налогоплательщиком законодательно установленных обязанностей по декларированию доходов для подсчета сумм, подлежащих уплате в надлежащем порядке и в срок, например, по подоходному налогу, налогу с продаж.

Гостиничный налог (Hotel Tax) — налог на стоимость проживания в гостинице; вносится одновременно с оплатой гостиничного номера.

Горизонтальное равенство (Horizontal Equity) — для плательщиков, находящихся в одинаковых условиях, то есть имеющих одинаковый доход или капитал, должен действовать одинаковый налоговый режим. *См. также Вертикальное равенство.*

Двойное исчисление налога (Double Assessment) — исчисление одной и той же налоговой юрисдикцией одного и того же налога по одному и тому же существу.

Двойное налогообложение (Double Taxation):

1) **юридическое (Juridical)** — двойное налогообложение считается "юридическим" в том случае, когда одно и то же лицо дважды облагается налогом, например, лицо, не имеющее местожительства в данной стране облагается налогом в стране источника дивиденда и в стране местожительства.

2) **экономическое (Economic)** - по одной и той же статье облагается налогом более чем одно лицо. Например, в одной стране снижаются цены передачи имущества при операциях между "дочерним" и основным обществом, зарегистрированным в другой стране, а в стране регистрации основного общества такой корректировки дохода этого общества в целях налогообложения не проводится.

Другая форма экономического двойного налогообложения - акционерное общество облагается налогом с прибыли, а его акционеры отдельно вносят налог на дивиденды, заплаченные с этой прибыли. Экономическое двойное налогообложение можно предупредить или же ослабить, предоставляя определенные налоговые льготы.

3) **внутреннее, международное (Domestic, International)** - юридическое двойное налогообложение, возникающее в случае обложения сопоставимым налогом одного и того же плательщика органами двух (или более) налоговых юрисдикций. Это возможно как внутри страны, так и на международном уровне. Двойное налогообложение внутри страны может появиться, если в федеральном государстве сопоставимые налоги взимаются суверенными налоговыми юрисдикциями одинакового статуса.

Двойное местожительство (Dual Residence) - постоянное местожительство или регистрации физического или юридического лица в двух странах, если в них приняты различные определения местожительства или регистрации. Например, одно и то же акционерное общество может считаться отечественным в одной стране, потому что оно в ней зарегистрировано, и в другой стране, потому что в ней осуществляется управление им.

Денежный базис (Cash Basis) - кассовый метод бухгалтерского учета; запись хозяйственных операций в бухгалтерском учете после кассовых поступлений. Используется при исчислении доходов, облагающихся налогом, куда входят денежные поступления и затраты, а расходы будущих периодов не включаются. Таким образом, доход облагается налогом в тот год, когда он действительно и реально получен, независимо от того, когда он был заработан. Доход уменьшается на сумму затрат в момент платежа. Этот метод применяется по отношению к предпринимателями самостоятельным торговцам и/или когда доход не превышает определенный уровень.

День вступления в силу (Appointed Day) — день, оговоренный в законодательном акте или установленный последующим законом, постановлением о вступлении в силу самого акта или его части.

Дивиденды (Dividends) — форма дохода от собственности, заключающаяся в распределении акционерам текущей или накопленной прибыли корпорации, в зависимости от числа и типа принадлежащих им акций. Обычно выплачиваются наличными, хотя могут выдаваться и в виде акций или активов акционерного общества.

Для целей налогообложения и для того, чтобы предотвращать извлечение прибыли без уплаты налогов, понятие "дивиденд" может включать в себя выпуск бесплатных акций, оплату акционерного капитала при определенных обстоятельствах, выплаты акционерам авансов, получение процентов по облигациям, выпущенным вместо акций т.д.

Действующая ставка налога (Effective Rate Of Tax) — действительные налоговые обязательства плательщика (или их реальная оценка), выраженные в виде процента от базиса дохода перед уплатой надлежащего налога (*см. также Ставка налога*).

Декларация доходов, отчет о доходах, финансовый отчет (Income Statement) — отчет о результатах деятельности предприятия в течение определенного срока. В отчете приводятся данные о доходах (например, сбыт, доход от инвестиций), затратах (например, стоимость реализованного товара, уплаченные проценты, общие и административные расходы и т.д.). Во многих странах форма и содержание отчета четко регулируются законом, чтобы акционеры получали на своем общем собрании реалистическое представление о прибыли общества за отчетный период, например, с 1 января по 31 декабря.

Демпинг (Dumping) — продажа товаров на рынке другой страны за цену, которая ниже цены на отечественном рынке страны-экспортера и ниже стоимости продукта. Такая практика ценообразования становится обычной, если рынок экспортера является монопольным или олигопольным, а зарубежный рынок — конкурентным. Для снижения эффекта демпинга или его предотвращения государство может ввести антидемпинговую пошлину на любой продукт (*см. Антидемпинговые пошлины*).

Добавленная стоимость (Value Added) — разница между стоимостью производственных товаров и услуг и стоимостью материалов и других вспомогательных средств, используемых в процессе их производства. Рассчитывается как разность между стоимостью реализованной продукции и издержками на ее производство.

Добавочный налог (Complementary Tax) — вводится в некоторых случаях на общий доход для внесения элемента более ярко выраженной прогрессивности, которая была ослаблена (или полностью утрачена) в результате действия различных налогов на различные источники дохода. Как правило, добавочные налоги взимаются лишь в том случае, когда совокупный доход превышает определенный минимум.

Долг, погашаемый в первую очередь (Preferential Debt For Tax) - невыплаченные долги всегда становятся долговыми обязательствами налогоплательщика по отношению к государству и к обществу в целом. По налоговому законодательству налоговая задолженность является обязательством первой очередности, то есть в случаях банкротства, ликвидации компании или при управлении имуществом в случае смерти его владельца она погашается в первую очередь.

Долгосрочные контракты (Long-Term Contracts) - контракты сроком до года или более (например, строительство зданий, жилых помещений и т.д.). Законодательством ряда стран предусмотрено, что бухгалтерские отчеты должны составляться в этом случае методом завершеного контракта или на основе получения прибыли по мере выполнения контракта. Так, например, для целей налогообложения компания может включать в отчет часть прибыли, поступающей от выполнения контрактов, но в объеме, не превышающем объем выполненных работ.

Доплата, дополнительный налог (Surcharge) - сумма, доплачиваемая к обычному налогу или сбору. Например, некоторые страны взимают дополнительный налог с налога на наследство, уплачиваемого получателями наследства нерезидентами, или с суммы средств на банковских депозитах, размещенных в филиалах местных банков за границей.

Дополнительный налог - см. *Доплата*.

Дорожный сбор (Road Toll) - особый сбор за пользование отдельными шоссевыми дорогами, мостами или тоннелями. Ставки могут быть фиксированными или зависеть от протяженности маршрута, мощности двигателя, других технических характеристик.

Доход (Income) - денежные или натуральные поступления, получаемые физическим или юридическим лицом от своей деятельности (*См. также Активный доход, Пассивный доход*).

Доход из зарубежного источника (Foreign-Source Income) - доход местного плательщика, полученный в другой стране. Распространен во многих странах в соответствии с налоговым законодательством или договором о налогах, подписанным с другой страной, облагается налогом с

применением особых льгот или освобождается от налога. Льготы могут предоставляться в виде налогового кредита, освобождения от налога, уменьшения налога или особого метода исчисления дохода. В международных договорах о налогах часто предусматривается освобождение доходов, получаемых в одной стране, от налога в стране проживания получателя дохода, хотя такой доход из-за рубежа обычно включается в другие доходы жителя данной страны для определения максимальной ставки налога. Эта практика известна под названием "освобождение с прогрессией". Альтернативное решение заключается в предоставлении кредита в размере суммы дохода из-за рубежа на налог, подлежащий оплате в стране проживания получателя. Этот метод известен под названием "кредитной льготы".

Доход от инвестиций (Investment Income) — получают от вложений денег или имущества в активы, дающие доход, или в предприятие, приносящее прибыль, без активного участия в создании дохода или делах предприятия. Доход от инвестиций может облагаться большим налогом, чем доход от производственной деятельности, с помощью более высоких ставок налога или соответствующих скидок.

Доход личный (Personal Income) — доход отдельного физического лица до уплаты налогов.

Доход национальный (National Income) — доход от национального производства; сумма всех видов доходов в экономике. Включает заработную плату, рентный доход, доходы корпораций, чистый процент и доходы от собственности.

Доход располагаемый (Disposable Income) — доход, которым располагают экономические сектора для расходов и сбережений. Определяется как разность между доходами и прямыми налогами.

Доход от наемного труда (Employment Income) — доход отдельных лиц, в том числе от трудовой деятельности и других профессиональных услуг в рамках наемного труда. Это зарплата рабочих и служащих, пенсии, а в некоторых странах также и пособия системы социального обеспечения.

Дочерняя компания (Subsidiary Company) — юридически самостоятельное предприятие, отделившееся от основного (материнского) предприятия и учрежденное им посредством передачи части своего имущества. Дочерняя компания, в отличие от отделения, является самостоятельным юридическим субъектом и по законодательству подлежит налогообложению отдельно от материнской компании (*см. Материнская компания*).

Единоправие, кровное родство (Consanguinity) — имеет определенные последствия в налоге на наследство и налоге с дарений, а также в установлении личных налоговых льгот (статей уменьшения дохода). С наследства или дарений близким родственникам часто взимается меньший налог, чем дальним родственникам.

Законопроект о налогах (Tax Bill) — представляется для обсуждения в парламент или иной законодательный орган после его одобрения

правительством страны. Хотя законопроект о налогах не может вводиться в действие до его вступления в законную силу, в некоторых случаях отдельные его положения могут при меняться со дня его опубликования в парламентском вестнике, а не в официальном Своде законов.

"Зеленый" налоговый режим (Green Taxation) - налоговые льготы плательщикам, вкладывающим средства в борьбу с загрязнением окружающей среды и в ее защиту.

Земельный налог (Land Tax) - начисляется на стоимость земельного участка (обычно стоимость годовой ренты). Стоимость земельного участка для целей налогообложения, как правило, включает стоимость расположенных на нем любых строений. В некоторых странах налогообложению подлежит лишь стоимость самого земельного участка.

Исправление, корректировка (Adjustment) - согласно законодательству многих стран, плательщик налога обязан исправить все неправильные или неполные данные в своей налоговой декларации и проинформировать об этом налоговый орган. Если плательщик не сделает этого в установленный срок, налоговый орган может произвести необходимые уточнения на основании любой другой информации, существенной для определения суммы налога.

Кредитное товарищество, товарищество на вере (Limited Partnership) - товарищество, состоящее из партнеров по бизнесу на вере - коммандитов, которые не участвуют в управлении делами, а за долги предприятия отвечают только суммой своего вклада.

Кампания, потери которой уменьшают налоговую базу (Tax-Loss Company) - может нести убытки, которые не относятся за счет прибыли и не уменьшают налоговую базу. Приобрести такую компанию выгодно другой компании, которая превращает ее в рентабельное предприятие и получает возможность относить убытки за счет прибыли, что может привести к полному уменьшению налоговых обязательств в первые годы получения прибыли. Для предотвращения такого уклонения от налогов закон может запрещать относить убытки за счет прибыли при передаче прав на владение.

Контроль (Control) - процесс проверки выполнения налоговых обязательств; действия по предотвращению, обнаружению и наказанию уклонения от уплаты налогов. Налоговое законодательство дает определение понятия "контроль" и "контролируемый". В разных странах и ситуациях понятия различаются.

Корпорация (Corporation, Corporate Body) — объединение, союз; совокупность лиц, объединившихся для достижения какой-либо цели, осуществления совместной деятельности и образующих самостоятельный субъект права — юридическое лицо. Чаще выступают в форме акционерного общества.

Корректировка — см. *Исправление*.

Косвенные налоги (Indirect Taxes) — налоги на товары и услуги, устанавливаемые центральными и местными органами власти в виде

надбавок к цене товара или тарифу на услуги и не зависящие от доходов налогоплательщика (в отличие от прямых налогов, связанных с доходами). Производители и продавцы выступают в роли сборщиков налогов, уполномоченных на то государством, а покупатель становится плательщиком этого налога. Наиболее распространены косвенные налоги в виде налога на добавленную стоимость, акцизов, пошлин.

Косвенный налоговый кредит (Indirect Credit Tax) — по отношению к дивидендам — это кредит на налог с прибыли компании, за счет которой заплачены дивиденды. В тех случаях, когда дивиденды проходят через цепочку акционерных обществ, кредит может быть предоставлен и на налог, взимаемый с прибыли каждого общества в данной цепочке. В Германии, в отличие от Великобритании и Франции, например, акционеры — обладатели дивидендов могут получить налоговый кредит в полном объеме налога, уплаченного по дивидендам компаний.

Кровное родство — см. *Единоправие*.

ЛИФО (LIFO — Last-In, First-Out) — метод оценки товарно-материальных запасов по цене последней поступившей или изготовленной партии. Предполагается, что их использование происходит в порядке, обратном их получению, и запасы, полученные последними, потребляются первыми. (См. также *ФИФО*).

Льгота вновь организованным предприятиям (Start-Up Relief) — период, в течение которого вновь созданное предприятие не уплачивает налог или пользуется другим видом льгот. Иногда применяется термин "налоговые каникулы". Льгота распространяется с начала выпуска продукции или с года получения первой прибыли.

Льгота в случае смерти одного из супругов (Surviving Spouse Exemption) — во многих странах передача собственности после смерти одного из супругов другому супругу не облагается налогом на наследство. Освобождение от уплаты может быть полным или частичным.

Льгота стандартная налоговая (Standart Tax Relief) - не связана с фактическими расходами налогоплательщика, и предоставляется в зависимости от его личных обстоятельств (семейный статус, иждивенцы, возраст, здоровье, источник дохода). Стандартная налоговая льгота имеет вид вычета или налогового кредита. Вычет производится из налогооблагаемого дохода, а налоговый кредит уменьшает практическую сумму налога, подлежащего уплате.

Материнская компания (Parent Company) — головная компания, контролирующая свои филиалы благодаря владению контрольным пакетом акций этой компании.

Меры стимулирования экспорта (Export Incentives):

- предоставление налоговых каникул для экспортных заработков;
- исключение из налогооблагаемого дохода прибыли или ее части от экспорта;
- освобождение от импортных пошлин сырья, полуфабрикатов,

необходимых в будущем для экспорта товаров местного производства,

станков и оборудования, используемых при производстве товаров на

экспорт;

- освобождение от гербового сбора документов, связанных с экспортом;
- налоговые скидки в виде налогового кредита;
- экспортные премии.

В целом экспортеры, получающие экспортные премии, не имеют права на другие виды стимулирования экспорта.

Местная рыночная цена (Domestic Market Price) - некоторые страны взимают таможенные пошлины не со стоимости при разгрузке (включающей транспортировку, страхование, фрахт), а с цены продажи товара в стране происхождения. Эта система известна также под названием системы "СИФ", принятой Брюссельским соглашением.

Местные налоги (Local Taxes) - в странах с централизованным или федеральным принципом государственного устройства существуют отдельные системы управления федеральной землей, провинции, графства или города с полномочиями по введению налогов. Налоги, взимаемые на уровнях ниже федерального, обычно считаются "местными" и, как правило, включают налог на недвижимое имущество, регистрационные сборы и лицензионные пошлины. Также сюда может входить налог с продаж и реже - другие разновидности налога.

Монополия (Monopoly) - исключительное монопольное право в какой-либо сфере деятельности государства, организации, фирмы и т.д. Государство или государственные предприятия обладают монополией на выпуск или продажу определенных товаров или групп товаров (нефть, алкоголь), включая право облагать эти товары акцизным сбором.

Налог на автотранспортные средства (Motor Vehicles Tax) —

1) налог, уплачиваемый при приобретении и регистрации автотранспортных средств;

2) налог, регулярно вносимый за пользование шоссейными и другими дорогами.

В большинстве европейских стран индивидуальный покупатель при приобретении автотранспорта уплачивает НДС по ставке страны совершения покупки (в некоторых странах вносится дополнительный сбор, размер которого зависит от стоимости покупки).

Налог на банки (Tax On Banks) — специальный подоходный налог или налог на собственный капитал. облагаются банки, кредитные и страховые учреждения (распространен лишь в некоторых странах).

Налог на биржевые сделки — см. Налог на ценные бумаги.

Налог на выезд (Departure Tax, Exit Tax) — взимается со всех лиц, выезжающих из страны, или с отдельных категорий лиц. Налог известен также под названием "посадочный налог", пассажирский сбор, сбор за

обслуживание в аэропорту. При авиарейсах внутри страны, применяющей такой налог, сборы могут либо полностью отсутствовать, либо взиматься по более низким ставкам. В некоторых странах налог на выезд представляет собой предварительную оплату подоходного налога с населения и взимается с каждого лица, имеющего постоянное жительство в данной стране и покидающего ее. В таком случае он взимается при каждой поездке за границу и оплачивается в аэропорту вместе с посадочным налогом.

Налог на добавленную стоимость, НДС (Value-Added Tax, VAT)

— налог на стоимость, добавляемую к продукции на каждой стадии производственного цикла, а также при ее приобретении конечным потребителем. Является одним из основных косвенных налогов во многих странах.

Налог на доходы корпорации (Corporation Tax) — один из важнейших источников поступлений финансовых ресурсов в бюджет. Действует во многих странах. Объектом налогообложения является валовая прибыль корпораций за вычетом отдельных видов расходов и скидок.

Налог на имущество, возникающий в связи со смертью плательщика (Death Duty) — имущество, подлежащее налогообложению, определяется по стоимости всего имущества, движимого и недвижимого, осязаемого и неосязаемого, при этом вычитаются все статьи уменьшения кредитов на похоронные и административные расходы или их стоимости, налогов на имущество или наследование, предварительно уплаченных в данной стране или за рубежом, требования к имуществу и т.д..

В отдельных странах существуют значительные различия относительно того, какие именно статьи представляют собой облагаемое налогом имущество, а какие - льготы имущества. Налог на имущество платит душеприказчик или управляющий имуществом. В отличие от налога на наследство, налог на имущество взимается как административные расходы на имущество, а не как затраты на наследство по вступлению в права владения наследством.

Налог на недвижимое имущество (Immovable Property Tax) - один из наиболее древних и до сих пор существующих в большинстве стран в виде национального или местного налога. Взимается с действительной или предполагаемой стоимости недвижимости или с ее (предполагаемой) арендной стоимости. Налогом облагается имущество, находящееся в соответствующей налоговой юрисдикции, независимо от того, где проживает его владелец.

Налог на передачу акций (Stock Transfer Tax) – часто действует в виде гербового сбора, взимаемого при передаче акций и облигаций или процента с суммы вознаграждения.

Налог на передачу недвижимой собственности (Immovable Property Transfer Tax) - обычно представляет собой определенный процент цены реализации.

Налог на потребление (Consumption Tax) - в основном перекладывают на конечного потребителя товаров и услуг. Налог может охватывать широкий круг товаров или вводиться на отдельные группы изделий, например, акцизы на алкогольные напитки, табачные изделия, бензин, средства передвижения (автомобили), в некоторых странах - на импортную продукцию.

Налог на предприятие (Business Tax) – обозначает некоторые специальные налоги на предприятия, такие как:

-специальный налог на предпринимательский доход и собственный капитал, а в некоторых случаях - на отчисления с зарплаты. Эти налоги на предприятие обычно взимаются в дополнение к подоходным налогам, а также налогам на собственный капитал;

-сбор за регистрацию предприятия;

-налог на валовой доход — предшественник общего подоходного налога;

-налог на валовую выручку — предшественник налога с оборота.

Налог на прокат фильмов (Film Hire Tax) — особая пошлина на выручку с проката фильмов. Налог на прокат фильмов должен быть уплачен лицами, занятыми прокатом, а также организациями, которые приобретают какой-либо фильм для показа.

Налог на рекламу (Advertising Tax) — взимается чаще всего с рекламных щитов.

Во многих системах налог на добавленную стоимость фигурирует как налог с услуг рекламных агентств и рекламы в печати. Часто также встречается налог с розничного оборота на рекламные материалы (рекламные брошюры, проспекты, рекламные листы).

Налог на страхование (Insurance Tax) — взимается во многих странах с выдачи страховым обществом страхового полиса. Налог обычно вносит страхователь в виде определенного процента страховой премии или твердой суммы.

Налог на ценные бумаги (Securities Tax):

1) налог на эмиссию ценных бумаг. Ставка налога устанавливается в зависимости от вида бумаги или от номинала;

2) налог на биржевые сделки. Взимается в виде отчислений доли процента от суммы сделки при переходе права собственности на ценные бумаги;

3) сбор с ценных бумаг на предъявителя — взимается с различных видов акций, облигаций и других ценных бумаг, право владения, которыми может передаваться от одного владельца другому без регистрации данной операции, например, в эмиссионной организации. При налогообложении, однако, тот факт, что владельцы ценных бумаг на предъявителя остаются анонимными, может побудить к сокрытию этих доходов. По этой причине отдельные страны ввели высокий налог с процентов на дивиденды, выплачиваемые с ценных бумаг на предъявителя. В ряде государств такой вид ценных бумаг запрещен.

Налог с наследства и дарения (Inheritance And Gift Tax) — налог, уплачиваемый физическими и юридическими лицами при переходе имущества от одного лица к другому по праву наследования либо в виде дарения.

В случае пожертвования благотворительным организациям налог с наследства и налог с дарений обычно полностью или частично отменяется или же вводится более низкая ставка при условии, что пожертвование будет использовано исключительно для выполнения общественно полезных целей получателя. В некоторых странах на пожертвования благотворительным организациям предоставляется налоговый кредит.

Налог с оборота (Turnover Tax) - косвенный налог в виде процента от цены произведенных внутри страны, а иногда и импортных товаров, взимаемый в государственный бюджет по мере торговой реализации этих товаров.

Налог с продаж (Sales Tax) - вид косвенного налога, который уплачивается потребителями при покупке товаров и услуг. Обычно устанавливается в процентах к стоимости (цене) продаваемых товаров и услуг.

Налоги местные - см. *Местные налоги*.

Налоговая возрастная скидка (Age Relief) - предоставляется физическому лицу по достижении определенного возраста, чаще всего 65 лет. Скидка обычно снижает размер налогооблагаемой суммы.

Налоговая декларация (Return) – официальное заявление о доходах, продажах и другой информации предоставляемая налогоплательщиком или от его имени. Бланки для заполнения часто выдаются самими налоговыми органами.

Налоговая тайна (Tax Security) – сотрудники налоговой службы обязаны не разглашать сведений, касающихся налогоплательщиков, за исключением специально оговоренных случаев (при слушании дела в суде или по условиям соглашения об избежании двойного налогообложения в рамках взаимодействия с налоговыми органами договаривающейся стороны).

Налоговое бремя - см. *Бремя налоговое*.

Налоговые каникулы - см. *Льгота вновь организованным предприятиям*.

Налоговые льготы (Tax Reliefs) - частичное или полное освобождение определенного круга налогоплательщиков (физических и юридических лиц) от уплаты налогов.

Налоговые льготы на детей (Child Reliefs) - предоставляются в различных формах. Некоторые страны уменьшают доход на определенную сумму для каждого несовершеннолетнего ребенка или ребенка, продолжающего свое обучение, находящегося на иждивении у налогоплательщика; другие государства выплачивают кредит на установленную часть подоходного налога за каждого ребенка. Так, где не существует льготы на детей, государство платит пособие на каждого

ребенка. В зависимости от числа детей может уменьшаться ставка подоходного налога на совместный доход на определенный коэффициент, увеличивающийся при каждом следующем ребенке, и исчисленная таким образом сумма подоходного налога умножается на данный коэффициент. В целом льготы возрастают с каждым ребенком, однако, в некоторых странах, особенно в развивающихся, льготы ограничены определенным числом детей.

Налоговые органы (Tax Authorities) — государственные органы, ответственные за правильность исполнения налогового законодательства в той или иной стране; региональные или местные отделения налоговых инспекций, а также работники этих органов (в некоторых странах к ним относится налоговая полиция).

Налоговые скидки (Allowances) — фиксированная сумма, на которую можно уменьшить облагаемый налогом доход. Возможно частичное или полное освобождение круга юридических и физических лиц от уплаты налога.

Скидки, уменьшение прибыли или освобождения от налога обычно предоставляются при исчислении подоходного налога, налога с наследства и дарений, а также некоторых форм налога с продаж и оборота. Некоторые страны используют такие термины, как налоговые льготы или освобождения от налогов.

Налоговый кодекс (Tax Code) — сборник законов, указов, декретов и законодательных актов, регламентирующих распределение налогового бремени и процедуру сбора налогов на уровне государства, департаментов, муниципальных и других единиц.

Налоговый кредит (Tax Credit) — льгота в виде зачета или уменьшения причитающегося налога. Кредит может касаться налога, уплаченного за рубежом, а также капитальных затрат. В некоторых странах основные суммы, не подлежащие обложению налогом, предъявляются в виде налогового кредита. Налоговый кредит — это и альтернативная форма предоставления налоговых льгот, учитывающих личные обстоятельства плательщика (его дополнительные обязанности, наличие детей, иждивенцев и т.д., страхование жизни, взносы в различные пенсионные фонды). В большинстве случаев налоговый кредит представляет собой твердую сумму и не может превысить величины подлежащего уплате налога.

Налоговый потолок (Tax Ceiling) — комбинация прогрессивного подоходного налога и (прогрессивного) налога на собственный капитал может иногда представлять собой тяжелое бремя для индивидуальных налогоплательщиков. Поэтому ряд стран предусматривает общий налоговый потолок, выражаемый процентом дохода и представляющий верхнюю границу налогового бремени.

Налогообложение зрелищных мероприятий (Entertainment Taxation) — пошлины и налоги на различные зрелищные учреждения, такие, как театры, кинотеатры, кабаре, ночные клубы, казино, обычно

взимаются одновременно с продажей билетов. Данные виды пошлин и налогов могут взиматься наряду с другими налогами на предоставление услуг (налог на добавленную стоимость, налог с оборота). Если налоги на зрелищные организации взимаются в дополнение к другим видам налога, они могут носить характер муниципальной наценки на поддержку зрелищных мероприятий, если они действуют на национальном уровне, их целью может быть поощрение определенных форм развлечений или увеличение доходности бюджета.

Налогоплательщик (Taxpayer) - юридическое или физическое лицо, которое в соответствии с законом обязано уплачивать налоги.

Наложение ареста на имущество (Non-Profit Organizations) - юридические или общественные лица, созданные с целью производство продукции или услуг, чей статус не позволяет им быть источником дохода, прибыли для тех, кто их учреждает, контролирует либо финансирует. Во многих странах некоммерческие и благотворительные организации получают специальный статус.

Неуплата налога (Default) - причитающийся, но еще не уплаченный налог, или реже налог, который уже невозможно взыскать.

Нерезидент (Non-Resident) –

1) юридическое лицо, действующее в данной стране, но зарегистрированное в другой;

2) физическое лицо, действующее в одной стране, но проживающее в другой. Для нерезидентов могут быть установлены особые правила налогообложения. *См. также Резидент.*

Отчет о доходах - см. *Декларация доходов.*

Пассивный доход (Passive Income) - доход, полученный от инвестиций, в виде дивидендов, процентов по вкладам, некоторых видов гонораров и т.д.

Подходный налог (Income Tax) - основной вид прямых налогов, взимаемый в виде процента с доходов юридических и физических лиц.

Пожертвования благотворительным организациям (Donations to Charities) - в соответствии с законодательством некоторых стран налогоплательщики имеют право на налоговые льготы при предоставлении пожертвований благотворительным (это могут быть религиозные, милосердные, просветительные, научные, социальные) или общественным организациям, зарегистрированным в таком качестве по законам соответствующих стран. Облагаемый налогом доход обычно уменьшается на такие пожертвования, но, как правило, до определенной суммы и в той мере, в которой дарение превышает определенную сумму.

Налог с наследства и налог с дарений в случае пожертвования благотворительным организациям обычно полностью или частично отменяется или же вводится более низкая их ставка при условии, что пожертвование будет использовано исключительно для выполнения общественно полезных целей получателя.

В некоторых странах на пожертвования благотворительным организациям предоставляется налоговый кредит.

Пошлины таможенного тарифа (Tariff) — относятся к системе сборов (налогов, пошлин, выплат), вводимых на внешнеторговые операции (в особенности на импортные операции). Некоторые страны используют термин "тариф" для обозначения перечня товаров, облагаемых таможенными пошлинами.

Предварительный налог — см. *Предполагаемый налог*.

Предполагаемый налог (Estimated Tax) — сумма, перечисляемая предварительно налоговому органу, представляет собой оценку общих налоговых обязательств за определенный период исчисления налога. Для обозначения этого понятия используется также ряд других терминов, таких, как предварительный налог, аванс на налог.

Предприятие (Enterprise) — самостоятельный хозяйствующий субъект с правами юридического лица, занимающийся различными видами экономической деятельности.

Принуждение к выполнению налогового законодательства (Enforcement) — действия, предпринимаемые налоговым органом для того, чтобы заставить налогоплательщика предъявлять налоговые декларации, счета или другую необходимую информацию, а также вносить причитающиеся взносы или давать отчеты о них. Средства принуждения включают: санкции за не представление налоговой декларации, начисление процентов за неуплату налога в срок, привлечение к уголовной ответственности в случае уклонения от уплаты налога или мошенничества и т.д.

Прогрессивный налог (Progressive Tax) — налог, ставка которого повышается с увеличением размеров заработной платы или дохода.

Прямые налоги (Direct Taxes) — взимаются непосредственно с граждан и предприятий, которые должны их заплатить без переложения (подходный налог, налог с корпораций, налог с дарений, налог на наследство, налог на доход с недвижимого имущества, налог на собственный капитал).

Разглашение информации (Disclosure) — право налогового органа на получение информации от налогоплательщика и о них. Такое право может включать возможность требовать налоговую декларацию (или расширенную декларацию), счета, бухгалтерские книги, документы и другие материалы, доступ в помещения и конфискацию документов. От третьих лиц также может потребоваться информация или данные, которыми они располагают в связи с обязательствами плательщика. Однако требования к разглашению информации третьими лицами ограничены.

Рассрочка (Spreading) - в целях налогообложения распределение определенного дохода на несколько лет, например, если налогоплательщик получает крупный доход за короткий отрезок времени.

Регрессивный налог (Regressive Tax) - налог, ставка которого уменьшается с увеличением размера доходов.

Резидент (Resident) - юридическое или физическое лицо, имеющее постоянное местопребывание в данной стране. Физическое лицо рассматривается как резидент какой-либо страны, если проживает в ней более 6 месяцев в данном налоговом году, или имеет так называемый "центр своих жизненных или деловых интересов", или удовлетворяет другому критерию, установленному внутренним законодательством этой страны. Для юридических лиц статус резидента обычно определяется на основе места их образования, регистрации, местонахождения "центра управления" или других аналогичных критериев (*см. также Нерезидент*).

Рентный доход, рента (Rental Revenue, Rent) –

1) доход, полученный владельцем от использования земли, имущества, капитала, не требующий от владельца осуществления предпринимательской деятельности, затраты дополнительных усилий;

2) денежная сумма, выплачиваемая ежегодно страховщиком страхователю.

Риэлтерская фирма (Real Estate Company) – фирма по торговле недвижимостью.

Роялти (Royalty) –

1) периодический платеж за право пользования лицензией на изобретения, патенты, нововведения, выпуск книг, прокат фильмов;

2) плата за право разработки и добычи природных ресурсов.

Санкция (Sanction, Penalty) - мера принудительного воздействия с стороны государственных финансовых и налоговых органов, банков по отношению к нарушителям правил и норм поведения хозяйственной и финансовой деятельности. Включает запрещение или ограничение деятельности, штрафы, лишение кредитов, закрытие счетов в банках, изъятие материальных и денежных средств.

Свободная экономическая зона (Free Economic Zone) — территория, в которой действуют льготные налоговые, таможенные, инвестиционные и другие условия экономической деятельности для иностранных и отечественных предприятий и предпринимателей.

СИФ (CIF-Cost, Insurance, Freight) — цена, страхование, фрахт. Согласно условиям СИФ продавец обязан застраховать товар, оплатить фрахт, доставить товар в порт и погрузить его на борт судна в согласованный срок, передать покупателю коносамент (товарную квитанцию) и страховой полис, то есть расходы по погрузочно-разгрузочным работам, страхованию и фрахту до поставки товара в иностранный порт. После термина СИФ обычно указывают порт назначения (например, г. Бомбей — СИФ Бомбей).

Скрытый налог (Hidden Tax) — косвенный налог, уплачиваемый потребителем без знания об этом. Например, налог на добавленную стоимость, который переносится на потребителя через различную цену.

Совместная налоговая декларация (Joint Return) — единая декларация, заполняемая обоими супругами, включающая все льготы и вычеты, на которые супруги имеют право. Налоговое бремя обычно снижается, если муж и жена представляют совместную декларацию.

Ставка налога (Tax Rate) — величина налога в расчете на единицу налогообложения. Выступая в виде процента, налоговая ставка может быть прогрессивной, пропорциональной или, что реже, регрессивной. Независимо от ставки она применяется к базе налогообложения, которая может отличаться в связи с особенностями того или иного налога (*см. также Действующая ставка налога*).

Таможенные пошлины (Customs Duties) — денежные сборы, взимаемые таможенными с грузов, импортируемых в данную страну. Обычно рассчитывается на основе стоимости, однако, в некоторых случаях — исходя из конкретного сбора на конкретную статью импорта.

Уклонение от уплаты налогов (Evasion) — преднамеренное сокрытие части налогов. Плательщик может вообще не подать декларацию или снизить причитающуюся сумму налога. Противозаконные методы уклонения от уплаты налога отличаются от действий, использующих пути легального снижения налогов за счет трактовки законодательства в пользу налогоплательщика.

Физическое лицо (Physical Person) - к физическим лицам относят граждан данной страны, иностранных граждан, лиц без гражданства, которые действуют в экономике в качестве самостоятельных фигур, обладают правом лично проводить определенные хозяйственные операции, регулировать экономические отношения с другими физическими лицами, вступать в отношения с юридическими лицами. Физическое лицо действует от собственного имени, не нуждается в создании и регистрации предприятия, что необходимо юридическим лицам.

Финансовый отчет - *см. Декларация доходов.*

ФИФО (FIFO - First-In, First-Out) - метод оценки товарно-материальных запасов по цене первой поступившей или изготовленной партии. Предполагается, что материально-производственные запасы используются в производстве в порядке поступления. При подсчете производственных издержек (или стоимости реализованной продукции) используются прежде всего цены первых во времени закупок и лишь потом - цены позднейших закупок (*см. также ЛИФО*).

ФОБ (FOB: Free On Board - свободно на борту) - одно из условий поставок товаров в международной торговле, при котором продавец обязан за свой счет доставить товар к причалу, погрузить его на борт судна, оплатить экспортные пошлины. Покупатель должен за свой счет застраховать судно, оплатить товар, обеспечить его перевозку после доставки.

Формы налоговых деклараций (Tax Forms) - документ, предъявляемый налогоплательщиками для заявления о своих облагаемых налогом доходах. Формы строятся таким образом, чтобы облегчить

налоговому органу работу по определению и сбору налогов. В них обычно обращается внимание плательщика на всевозможные льготы, которые он может потребовать, на его законную обязанность предоставить точную информацию, а также на санкции, возможные в случае приведения в декларации неполных или ложных сведений.

Чистая прибыль (Net Profit) - прибыль предприятия, полученная за определенный период, за вычетом налогов.

Чистый доход (Net Income) - валовой доход, уменьшенный на расходы, понесенные в результате его получения. Налогооблагаемый доход исчисляется как разница между чистым доходом и специальными налоговыми вычетами.

Юридическое лицо (Legal Entity) - организация, учреждение, предприятие, фирма, выступающие в качестве единого, самостоятельного носителя прав и обязанностей. Каждая форма ведения дела попадает под установленную законом категорию "юридического лица" и подлежит соответствующему налогообложению. Обычно корпорации, акционерные компании и общества с ограниченной ответственностью в целях налогообложения рассматриваются отдельно от держателей акций. Товарищества, как правило, не являются юридическими лицами. Доходы членов товарищества подлежат обложению личным подоходным налогом.

ФИНАНСЫ, БАНКОВСКОЕ ДЕЛО

Агрегативный подход к решению методологических проблем международного индекса (Aggregative Approach To The Problem Of International Index Number) – теоретическое направление в индексологии, в соответствии с которым индекс строится применительно к заранее определяемому стоимостному агрегату и составу его товарных групп.

Аккредитив для оплаты еще не отгруженной продукции (Anticipatory Letter Of Credit) – кредитное письмо, в соответствии с которым выплата указанной в нем денежной суммы производится не под коносамент (Bill Of Lading), а под складскую расписку или аналогичный ему документ.

Аккредитив с задержкой платежа (Delayed Payment Credit) – аккредитив (Letter Of Credit), по которому получатель (бенефициар) предъявляет тратту (Draft), предварительно представив отгрузочную или иную документацию. Тратта на предъявителя обычно представляется через заранее оговоренное количество дней с момента представления отгрузочной документации. Используется, как правило, при расчетах по сделкам, в рамках которых продавец осуществляет финансирование в течение девяти или более месяцев.

Аккредитив с отсрочкой платежа (Deferred Payment Credit) – аккредитив (Letter Of Credit), в соответствии с которым деньги выплачиваются бенефициару (получателю) по прошествии некоторого времени с момента его предъявления.

Активы, имущество (Assets) – собственность в виде недвижимого и движимого имущества производственного и бытового назначения, а также земли, лесные угодья, запасы полезных ископаемых, находящихся в хозяйственном пользовании. В международной статистике национального богатства (National Wealth) и в Системе национальных счетов – это стоимостная оценка собственности, находящейся в личном владении или принадлежащей государству. Собственность понимается как капитализация доходов, т.е. аккумуляция той части доходов, которая используется домовладельцами, правительством и предпринимателями для увеличения основных фондов (Growth Capital Stock) (жилых зданий, предметов длительного пользования потребительского назначения, производственных зданий, машин, оборудования, сооружений).

Актuarные резервы страхования жизни (Actuarial Reserves Inrespect Of Life Insurance) – средства держателей полисов страхования жизни в финансовых фондах компаний. При формировании этих фондов предусматриваются резервы для возмещения убытков от страховых обязательств, обусловленных смертью держателей полисов от несчастных случаев.

Акцептант (Acceptor) – ответственное лицо банка или фирмы, акцептующее платежное требование (Accept).

Акцептная фирма (Acceptance House) – финансовое учреждение, специализирующееся на акцептном финансировании (Acceptance Financing) экспортеров, которые, имея трудности в реализации на внешнем рынке закупленных у национальных производителей продуктов и изделий, расплачиваются за кредиты товарными квитанциями. Акцептный кредит (Acceptance Credit) оформляется в виде тратты (Draft).

Акцептное финансирование (Acceptance Financing) – операция, посредством которой банк (Bank) предоставляет экспортеру либо импортеру заранее оговоренный кредит (Acceptance Credit) для финансирования закупок или продаж товаров. В качестве гарантии обслуживания выданного акцептного кредита банк может потребовать от заемщика в залог товарную накладную или квитанцию на груз, определяющую номенклатуру товаров, под которые выдан кредит, либо предоставить иные гарантии. Заемщикам, пользующимся высокой репутацией, могут быть предоставлены «чистые» (без залогового обеспечения) кредиты. Акцептное финансирование может быть организовано не только через банки, но и через специализированные финансовые фирмы (Acceptance House).

Акцептование векселя для спасения кредита векселедателю (Acceptance Supra Protest) – акцептование переводного векселя (Bill Of Exchange) и тратты (Draft), не принятых к оплате другими банками (Bank). Эту финансовую операцию акцептант (Acceptor) осуществляет в целях сохранения гарантии выполнения платежного требования, опротестованного ранее, чтобы поддержать кредитоспособность трассанта (Drawer).

Акцептование и возврат платежного требования (Acceptance And Return) – операции, в рамках которых на время ожидания срока платежа происходят акцептование и возврат векселедателю по банковским каналам акцептованного переводного векселя (Bill Of Exchange) или тратты (Draft). При наступлении этого срока держатель расчетного документа и возвращают его трассату (Drawee) и выставляют требование об оплате. Так как этот процесс довольно длительный, его избегают оставляя акцепт (Acceptance) в банке (Bank), осуществившим его первоначальное предъявление трассату. По наступлению срока платежа банк выставляет трассату требование об оплате и переводит трассанту (Drawer) причитающуюся сумму денег.

Акциз, акцизный сбор (Excise Tax), налог с внутреннего дохода (Internal Revenue Taxes) - вводится для обложения пошлинами отдельных товаров и услуг, а также некоторых сделок и операций. В отличие от таможенных пошлин (Customs Duties), которые взимаются только с импортируемых товаров, акцизами в равной степени облагаются как ввозимые в страну, так и производимые местной промышленностью однородные товары. В ряде стран импорт в налоговой политике

рассматривается аналогично процессу производства товаров как источник поступления товара на внутренний рынок. Так, в США ответвление за сбор акцизов возложено на Налоговое управление (Internal Revenue Service). Лица, связанные с импортом или производством отдельных товаров (алкогольных напитков, некоторых видов оружия и др.), до совершения сделок по ним обязаны пройти процедуру регистрации в Налоговом управлении и уплатить соответствующий налог. Компании, занятые производством товаров, облагаемых акцизными сборами, ежеквартально представляют Налоговому управлению соответствующие сводки и вносят необходимые платежи. Импортёры уплачивают налог по освобождению товаров из таможни, за исключением тех случаев, когда таможенная служба выдает документ об отсрочке от уплаты налога (Tax deferment bond). Как правило, отсрочка от уплаты акцизных сборов (равно как и таможенных пошлин) предоставляется, если товар поступил на приписной таможенный склад (bonded warehouse) либо в зону внешней торговли (foreign Trade Zone).

Аналитический принцип формирования платежного баланса (Analitic Presentation Of The Balance Of Payments) – объединение в группы в зависимости от аспекта внешнеэкономических связей страны стандартных компонентов (Standard Component Of Balance Of Payments), количественно характеризуемых статьями данной статистической категории. Если статьи платежного баланса (Balance Of Payments) представить в виде двух аналитических категорий, то их суммарные итоги в числовом выражении будут равны между собой. Одна из них будет представлять собой чистый кредит, а другая – чистый дебет. Чистая сумма каждой из категорий – это сальдо. Сальдо с чистым кредитом является активным, а с чистым дебетом – пассивным.

Баланс народного хозяйства (БНХ) (Balance Of National Economy) – официальный документ ООН, отражающий передовой опыт балансовой статистики, основанный на данных обязательной отчетности о хозяйственной деятельности каждого предприятия, занятого производством того или иного конкретного вида продукции. В отличие от СНС (System Of National Accounts) система экономических таблиц и показателей БНХ обобщает и систематизирует результаты статистического наблюдения за процессом создания, распределения и потребления лишь материальных благ. БНХ состоит из следующих разделов: материальный баланс, межотраслевой баланс, баланс национального богатства, баланс доходов и потребления населения. Статистические показатели БНХ широко используются при международных социально-экономических сопоставлениях, осуществляемых по программе ООН.

Баланс счета текущих операций без официальных трансфертов (Current Account Balance Before Official Transfers) – показатель статистики платежного баланса (Balance Of Payments), выражающий разницу между объемом экспорта и импорта товаров и услуг, а также поступлением в страну валютных средств и валютных платежей за границу

в форме дивидендов, чистого процента, рентной и заработной платы. Этот показатель в отличие от балансового итога по счету текущих операций не учитывает иностранную помощь и безвозмездные финансовые ассигнования зарубежных государств и международных организаций на экономическое развитие страны.

Баланс счета текущих операций, включая официальные трансферты (Current Account Balance After Official Transfers) – показатель статистики платежного баланса (Balance Of Payments), составными компонентами которого являются: сальдо внешней торговли товарами и услугами; чистая величина внешнеэкономического дохода от инвестиционного, банковского капитала и труда; размер финансовых и товарных поступлений из-за рубежа без какой-либо компенсации.

Баланс текущих экономических операций с зарубежными странами (Balance Of Current Transaction With The Rest Of World) – составной компонент СНС «Внешеэкономические связи» (Rest Of The World Accounts), отражающий межстрановое движение доходов, создаваемых или используемых в процессе экспортно-импортных операций. Расчеты по этим операциям осуществляются на условиях, принятых в международной практике для сделок без отсрочки платежа и не предполагающих предоставление или привлечение средств в иностранной валюте в кредитной форме, а также переводами средств без товарного обеспечения, включая переводы процентов, дивидендов и иных доходов от инвестиций, пенсий, заработной платы.

Баланс товаров, услуг, доходов и односторонних трансфертов (Balance Of Goods, Services, Income And Unrequited Transfers) – счет текущих операций, позволяющий выявить величины потоков реальных ресурсов, возникающих в процессе внешнеэкономических связей национального хозяйства с зарубежными странами. Обобщает отчетную информацию о всех видах коммерческих операций, в результате которых происходит увеличение или уменьшение запасов иностранных финансовых средств того или иного государства. Отражает результаты внешнеторговых сделок в виде проводок по следующим статьям: товары, отгрузки, транспортные услуги, туризм, доходы от капиталовложений, односторонние трансферты (переводы). Результаты балансовых обобщений по этим типовым статьям имеют важное значение для регулирования торговых связей национальной экономики с зарубежными странами. Однако, дефицит баланса по счету текущих операций может быть экономически оправдан для стран, импортирующих реальные ресурсы для нужд развития своего хозяйства. В то же время сальдо счета текущих операций оценивается как неудовлетворительный хозяйственный результат, если его величина меньше той, которая необходима для поддержания экспорта капитала на должном уровне. Поэтому для выработки внешнеэкономической политики необходимы также сведения балансовой статистики о предъявляемых резидентами (Residents Of An

Еconomy) финансовых требованиях и взятых ими на себя финансовых обязательствах.

Балансовая ведомость (Balance Sheet) – в бухгалтерском учете используется для сравнительной оценки денежных ресурсов коммерческого предприятия с величиной имеющегося у него денежного долга. В Системе национальных счетов (System Of National Accounts) и платежном балансе (Balance Of Payments) балансовая ведомость отражает финансовые активы, финансовые обязательства и изменение объема собственного капитала.

Банк (Bank) – учреждение, осуществляющее финансовое посредничество в получении финансовых средств в форме депозитов и их перераспределении путем предоставления займов, денежных ссуд, потребительского кредита. В сферу деятельности центральных банков страны входят контроль за банковскими операциями, хранение валютных резервов страны, выпуск денег в обращение и регулирование денежно-кредитной политики страны.

Банкноты, не имеющие специального обеспечения (General Asset Currency) – обеспечиваются не специальными активами (например золотом или иностранной валютой на депозитах), а всеми активами эмитента.

Банковский акцепт (Banker's Acceptance) – акцептованный банком переводный вексель (Bill Of Exchange) или тратта (Draft) участников коммерческих операций. Одна из форм внешнеторгового кредита.

Банковский вексель (Banker's Bill) – представленный трассату (Drawer) коммерческий вексель (Commercial Bill) с приложением транспортной накладной, коносаментом (Bill Of Lading) или иного товаросопроводительного или товарораспорядительного документа. Как правило, банку отдается распоряжение освободить товарораспорядительный документ после акцептования (согласия на оплату) переводного векселя (Bill Of Exchange) трассатом. Такая операция надежно предотвращает доступ трассата к товарораспорядительным документам до акцептования векселя (Accept).

Бегство капитала (Flight Of Capital) – значительное перемещение капитала (обычно в ликвидной форме) из одной страны в другую. Основной причиной бегства капитала является, как правило, неблагоприятная экономическая или политическая обстановка, которая может привести к конфискации, ужесточенному налогообложению или потере стоимости капиталов. Термин применяется также в случае, когда капиталы переводятся за границу в целях более прибыльного помещения.

Бесплатные субсидии (Free Grant) – льготы, предоставляемые государством в форме денежных дотаций производителям товаров и услуг, пособий нуждающимся семьям, выплаты по безработице и т.д.

Биржевая внешнеэкономическая сделка (Call Transaction) – коммерческая сделка с предоставлением краткосрочного кредита,

совершаемая на условиях, что заемщик по первому требованию кредитора возмещает стоимость проданного товара.

Бланковый индоссамент (Blank Endorsement) – передаточная надпись (Endorsement) на транспортной накладной, коносаменте (Bill Of Lading), чеке, тратте (Draft) или другом оборотном документе, составленном без указания лица, которому преуступается документ. Лицо, владеющее документом по бланковому индоссаменту, может передать новому держателю простым вручением.

Бланковый трансферт (Blank Transfer) – подписанный владельцем документ о передаче права собственности на именные бумаги без указания лица, которому они передаются.

Блокада (Blockade) – система мер по отношению к какой-либо стране с целью ее внешнеэкономической изоляции от остального мира.

Блокированная валюта (Blocked Exchange) – вводимое правительственными органами валютное ограничение, запрещающее приобретение переводных векселей (Bill Of Exchange), наличных денег либо оборотных средств в иностранной валюте без соответствующего на то разрешения. Препятствует вывозу из страны иностранных валютных резервов и осуществлению внешней торговли, поскольку местные импортеры не в состоянии получить в свое распоряжение валютные средства, достаточные для покрытия расходов по импорту. В ряде случаев финансовые обязательства по импорту выполняются путем внесения в банк (Bank) средств в иностранной валюте (Currency) на счет иностранного экспортера, который затем ожидает отмены валютных ограничений либо использует причитающиеся ему поступления на внутреннем рынке страны-импортера, например, для закупки и экспорта товаров местного производства.

Блокированный счет (Blocked Account) – денежные средства, удерживаемые нерезидентами на банковских счетах в стране, осуществляющей валютный контроль (Exchange Control). Могут быть переведены из страны, в которой они удерживаются, только с разрешения ее правительства.

Брюссельское определение стоимости импортируемых товаров (Brussels Definition Of Value For Imported Goods) – методологические рекомендации Совета таможенного сотрудничества (СТС) по унификации методов выявления стоимостного объема товаров, ввозимых из-за границы. Эти рекомендации оформлены в виде Конвенции о стоимостной оценке товаров в таможенных целях (The Convention On The Valuation Of Goods For Customs Purposes). Конвенция, подписана представителями стран-членов СТС в Брюсселе в 1950г., а в 1953г. она вступила в силу. Брюссельское определение стоимости импортируемых товаров основывается на концепции реальных денежных оценок внешнеторговых сделок [Genuine Transaction Values]. В соответствии с этой концепцией, получившей всеобщее признание, стоимость товара, импортируемого для внутреннего потребления, определяется в целях сбора таможенных

пошлин на основе обычных цен [Normal Price], используемых покупателем и продавцом, независимых друг от друга при осуществлении торговых операций на внутреннем рынке. «Обычная цена» как категория таможенной стоимостной оценки устанавливается на товары, доставленные покупателю в порт или место ввоза в страну импорта. Продавец показывает все издержки, сборы и расходы, связанные с продажей и доставкой товара до таможенного пункта страны-покупателя. Покупатель выплачивает все пошлины и налоги, действующие в стране-импортере.

Валовая внешняя задолженность (Gross External Debt) – по состоянию на данный момент представляет собой сумму использованных и непокрытых контрактных (договорных) обязательств резидентов (Residents Of An Economy) данной страны перед нерезидентами по выплате основного долга (Exeternal Debt) с процентами или без них либо по выплате процентов вместе с основным долгом или без него.

Валовая продукция торговли (Gross Output Of Distributive Trades) – разница между выручкой от продажи товаров и затратами, связанными с их приобретением у производителя и транспортировкой.

Валовой внутренний продукт (Gross Domestic Product) – основной показатель свободно-балансовых таблиц Системы национальных счетов, предназначенный для статистической оценки результатов экономической деятельности страны за определенный отрезок времени (год, квартал, месяц). Итоги деловой активности резидентских хозяйственных единиц в СНС определяют следующие показания: величину затрат факторов производства (труда, капитала, собственности), объем дохода нации, размер расхода нации на потребление и накопление. Этот комплекс свободно-экономических балансовых оценок осуществляется с использованием одного показателя – валового внутреннего продукта. Это обусловило три метода исчисления этого стоимостного агрегата. При первом из них в основу расчета берется стоимость, добавленная обработкой, увеличенная на чистые косвенные налоги и импорт; при втором – доходы населения и хозяйственных единиц от экономической деятельности; при третьем – расходы на конечное потребление товаров и услуг. Валовой внутренний продукт меньше величины валового национального продукта на размер чистых факторных доходов, представляющих собой разницу между их поступлением из-за рубежа и переводом этих доходов за границу.

Валовой внутренний продукт, исчисленный по данным баланса народного хозяйства (БНХ) (Balance Of National Economy) (Gross Domestic Product Derivated From Net Material Product) - при международных сопоставлениях ООН странам, использующим в национальной статистической практике БНХ, рекомендует валовой внутренний продукт (ВВП) исчислять по схеме: национальный доход по методологии БНХ плюс условно-чистая продукция сферы услуг минус нематериальные услуги для промежуточного потребления плюс

амортизация основных производственных фондов равно объему валового внутреннего продукта по методологии Системы национальных счетов ООН.

Валовой национальный продукт (ВНП) (Gross National Product (GNP)) – обобщающий показатель СНС (System Of National Accounts), позволяющий всесторонне количественно охарактеризовать конечные результаты хозяйственной деятельности страны, включая внешнеэкономические связи. Валовой национальный продукт – инструмент балансирования всех доходов государства с его расходами. Балансовая статистика ВНП основывается на положении учения Дж. Кейнса о том, что доход, созданный в процессе производства товаров и услуг, равен их рыночному объему. Емкость рынка оценивается в национальном счете производства путем суммирования объема реализации на внутреннем рынке товаров и услуг, предназначенных для конечного потребления населением, учреждениями капитального строительства, чистого экспорта, включая сальдо факторных внешнеэкономических операций. Вклад каждой отрасли экономики в общий доход нации (создание ВНП) определяется размером торговой выручки, принимающей форму зарплаты, прибыли и амортизационных отчислений.

Валовой объем услуг банковских и финансовых учреждений (Gross Output Of Banks And Similar Financial Institutions) – стоимость фактически оказанных финансовых услуг, наценок на доход, получаемый в виде процентных ставок от вкладов: превышение страховых взносов над заявками, которые были удовлетворены.

Валовые капиталовложения (Gross Capital Formation) – свободно-экономический показатель СНС (System Of National Accounts), количественно характеризующий валовой прирост основного капитала, или валовые вложения в основной капитал, - это приобретение основных фондов, зарегистрированных в момент перехода права владения ими от продавца к покупателю. Право собственности на сооружения, воздвигаемые хозяйственным способом, совпадает с моментом сдачи их в эксплуатацию. Увеличение активной части основных фондов определяется в СНС как разницу между затратами на покупку или производство за счет собственных средств товаров длительного пользования, предназначенных для использования их по прямому назначению или в качестве металлолома. Затраты, связанные с возмещением выбывших основных фондов, их капитальным ремонтом в целях модернизации или определения срока эксплуатации, учитываются при определении показателя «формирование основного капитала». Расходы на текущий ремонт и техническое обслуживание основных фондов рассматриваются как издержки производства. Валовые вложения в основной капитал включают расходы на освоение земель, лесных участков, улучшение плантации садов, виноградников, стада племенного и продуктивного скота. Ассигнования на военные цели к категории валовых вложений в основной капитал в соответствии с методологией СНС не относятся. Прирост

запасов как компонент показателя валовых капиталовложений – это стоимость физического изменения запасов сырья, материалов, незавершенного производства, строительства и готовой продукции.

Валютный контроль (Exchange Control) – система, посредством которой государство регулирует порядок приобретения иностранной валюты и проведения операции с ней. Основная задача такого контроля – направление валютных средств на обеспечение необходимых закупок по импорту и прочие целевые расходы. Как правило, лицензии на проведение операций с иностранной валютой уполномочены предоставлять министерство финансов страны или ее центральный банк.

Валютный риск (Currency Risk) – экономический риск, предпринимаемый кредитором или продавцом, задолженность которому должна быть выплачена в иностранной валюте. При переводе этой валюты в национальную он понесет убыток (в национальной валюте), поскольку курс иностранной валюты понижается еще до оформления долгового обязательства.

Вариационный метод в статистике покупательной способности валют (Deviation Methods In Statistics Of Purchasing Power Parity) – достоверность паритета покупательной способности валют (Accuracy Of Purchasing Power Parity) до недавнего времени определялась эмпирическим способом, т.е. путем сознательно организуемого статистического обследования уровня цен представительного набора товара, типичных для сравниваемых стран. Специально сформированная «корзина» товаров-представителей для целей международных сопоставлений является, по существу, выборкой по отношению к общему списку продуктов, на основании данных об уровне индивидуальных цен которых определяются показатели инфляции (Inflating). В Программе международных социально-экономических сравнений ООН (International Comparison Program) предусматривается максимально большой объем согласованной выборки. Способ дисперсионного анализа позволяет определить предельно малый объем набора товаров-представителей, на основе цен которых можно выявить паритет валют с высокой степенью достоверности. Результаты выборочных и сплошных статистических наблюдений, сгруппированных по возрастающей или убывающей величине изучаемого признака, представляют собой, по отношению к общей средней, два ряда числовой последовательности. В выборке один из этих рядов представлен с достаточной степенью представительности, а другой – не в полном объеме. Для взаимного погашения отклонений переменных величин от значения центральной точки их концентрации в ряде распределения необходимо использовать абсолютные данные, полученные как разница между показателем средней генеральной совокупности и показателем средней выборочной совокупности. Показатели вариационной статистики позволяют определить степень репрезентативности набора товаров-представителей, по ценам которых определяется паритет покупательной способности валют.

Варьирование случайной величины в выборочной совокупности (Change Fluctuation Of Sampling) – закономерности ряда распределения, используемые для выявления степени достоверности международного индекса, построенного на основе информации об индивидуальных ценах единого для сравниваемых стран набора товаров-представителей. Соотношения индивидуальных цен группируются в зависимости от их относительных величин и частоты проявления. Ряд распределения, построенный на основе большого числа такого наблюдения, свидетельствует о том, что индивидуальный признак повторяется с определенной закономерностью. Частота проявления случайной величины (индивидуального индекса) возрастает до определенного ее значения, а затем начинает уменьшаться. Центральной точкой концентрации случайных величин является их среднее. Ряд распределения с математической точки зрения представляет собой симметричную функцию. В вариационном ряду, описываемом этой функцией, противоположные отклонения вариантов от их математического ожидания взаимно погашаются. Однако при обобщении данных даже большого числа статистических наблюдений в виде ряда распределений экспериментальная средняя как точка концентрации случайных величин значительно отличается от их математического ожидания; ее принято рассматривать как теоретическую среднюю. Оценки, производимые с учетом законов вариации, позволяют выявить степень «скошенности» экспериментального ряда распределения, а следовательно, определить величину погрешности исчисления показателя типичного вариационного признака – международного индекса цен – по данным выборочного наблюдения.

Ведомость платежного баланса (Balance Of Payments Statement) – свободно-экономическая ведомость представляется балансовой таблицей, показатели которой позволяют сравнить общую сумму доходов, поступивших в страну из-за рубежа, с общей суммой платежей, произведенных резидентами данной страны за границей. Конкретные экономические операции как зарегистрированная форма проявления внешнеэкономической деятельности (Recorded Transaction) в платежной ведомости учитываются в виде двух проводок, имеющих одинаковое числовое значение: кредит и дебет. Показатели обобщенной балансовой ведомости дают статистическую оценку влияния на национальную экономику внешнеторговых сделок и международных финансовых операций. Информационной основой для ведомости платежного баланса служат отчетные данные о затратах на товары и услуги, полученные от других стран, и выручке от их продажи за рубежом, а также сведения о финансовых требованиях и обязательствах в отношении других государств. Кредитовые проводки по экспортируемым реальным ресурсам и финансовым средствам отражают либо процесс сокращения заграничных активов, либо прирост внешней задолженности национального хозяйства. Напротив, дебетовые проводки по импортируемым финансовым средствам

отражают либо прирост массы активов, либо уменьшение задолженности. Другими словами, положительный показатель (кредит) соответствует уменьшению массы активов (реальных или финансовых), а отрицательный показатель (дебет) – ее приросту.

Вежливое исключение (Cultural Exclusive) – принятые в данной стране манеры и обычаи, которых не следует придерживаться иностранцу. Например, западному бизнесмену, находящемуся в Саудовской Аравии, настоятельно посоветуют не надевать арабскую национальную одежду.

Вежливый нейтралитет (Cultural Neutrality) - манера поведения и деловая этика, согласно которым иностранец в период пребывания в зарубежной стране может по своему выбору соблюдать (или не соблюдать) обычаи и традиции этого государства, не нанося оскорбления его жителям. Например, бизнесмен-европеец, будучи в Японии, может вместо рукопожатия поклониться своему коллеге-японцу.

Вексель (Bill) – ценная бумага, дающая ее владельцу право на получение указанной в этом документе суммы денег в установленный срок. Выпускается в обращение и принимается к платежу с учетом процентной ставки и срока действия.

Вексель к оплате (Bill Payable) – сумма задолженности по акцептованным торговым векселям (Trade Acceptance), подлежащим оплате по наступлении назначенных сроков.

Вексельный кредит (Acceptance Credit) – кредит, предоставляемый акцептной фирмой (Acceptance House) экспортерам и импортерам под их переводный вексель (Bill Of Exchange) или тратту (Draft), акцептованную ею.

Внешнеторговый баланс (Balance Of External Trade) – соотношение в денежном выражении стоимости товарного экспорта и товарного импорта данной страны за определенный период, обычно за один год. Наряду с товарными или «видимыми», статьями экспорта и импорта существуют «невидимые» статьи торговли, охватывающие сферу услуг (экспедиторские услуги, банковское дело, страхование, туризм). Если за отчетный период стоимость экспорта превысила стоимость импорта, значит, страна располагает активным (положительным) торговым балансом. При обратном соотношении торговый баланс пассивен, т.е. налицо его дефицит. Активное сальдо торгового баланса обеспечивает стране необходимые накопления, которые могут быть использованы для обслуживания внешнеторгового долга, стимулирования внутреннего потребления средством увеличения закупок по импорту, осуществления заграничных инвестиций, кредитования. Напротив, дефицит торгового баланса, особенно если он является хроническим, может вызвать сокращение валютных резервов страны, необходимость привлечения заемных средств для покрытия недостачи, сокращение импорта. Для большинства стран торговый баланс является основным фактором, определяющим состояние платежного баланса (Balance Of Payments).

Внешнеэкономическая деятельность (External Economic Activity)

– внешнеэкономические связи национальной экономики, проявляющиеся как экспорт и импорт товаров, услуг, прав интеллектуальной собственности; международная кооперация; совместная предпринимательская и иная хозяйственная деятельность с участием иностранных лиц на территории государства и национальных организаций за рубежом; трансграничное движение рабочей силы, иностранных и отечественных инвестиций; внешнеэкономические, транспортные, страховые, расчетные, кредитные и другие операции, совершаемые в хозяйственных целях, а также экономические отношения, возникающие в сфере международного отношения, в том числе не имеющие коммерческого характера. Внешнеэкономическая деятельность осуществляется в форме хозяйственных операций резидентов – институциональных единиц данной страны – с резидентами других государств.

Внешнеэкономические операции с финансовыми требованиями (External Transaction In Financial Claim) – раздел счета платежного баланса (Balance Of Payments), система показателей которого предназначена для статистического учета финансовых требований к другим странам (активы) и финансовых обязательств по отношению к ним (пассивы). Отличительная особенность финансовых инструментов как показателей счета платежного баланса – наличие законтрактованных кредиторско-дебиторских отношений между странами, проявляющихся в том, что пассив одного экономического субъекта служит одновременно активом другого. Исключительную роль среди финансовых средств играют золото и специальные права заимствования (Special Drawing Rights (SDR)), которые в СНС (System Of National Accounts) рассматриваются лишь как валютные резервы. В счете платежного баланса учет финансовых требований к другим странам и финансовых обязательств национальной экономики по отношению к ним проводится по следующим статьям: валюта и переводные депозиты (вклады), другие депозиты, краткосрочные векселя и облигации, долгосрочные облигации, акции корпораций, краткосрочных и долгосрочные займы и ссуда, коммерческие (торговые) кредиты и авансы.

Внешнеэкономический счет накопления капитала (External Accumulation Account) – система финансовых ведомостей счета остальных стран мира (Rest Of The World Account), где в процессе национального счетоводства обобщаются данные платежного баланса, во-первых, о внешнеэкономических сделках по ввозу в страну иностранного капитала и вывозу отечественного капитала в зарубежные государства, во-вторых, о финансовых обязательствах и финансовых требованиях резидентов, вытекающих из внешнеторговых контрактов, правительственных соглашений о займах, соглашений о Финансовых и коммерческих кредитах.

Внешнеэкономический счет первичных доходов и текущих трансфертов (External Account Of Primary And Current Transfers) – балансовая таблица как инструмент обобщения в разделе Системы национальных счетов – счет остальных стран мира (Rest Of The World Account) – сведений платежного баланса, во-первых, о распределении между резидентами и нерезидентами доходов от труда и собственности, во-вторых, платежей резидентов нерезидентам в форме налога на импорт, подоходного налога, взносов социального страхования, пособий, материальной и финансовой помощи. Доходы и текущие трансферты, поступившие зарубежным хозяйственным единицам от резидентов, рассматриваются как ресурсы (приход), а доходы и текущие трансферты, полученные национальной экономикой, считаются использованием (расходом).

Внешнеэкономический счет товаров и услуг (External Account Of Goods Services) – составной компонент раздела Системы национальных счетов, названного счетом остальных стран мира (Rest Of The World Account). Раздел представляет собой балансовую таблицу, в приходной части которой (ресурсы) отражен поток импортных товаров и услуг, являющихся продукцией остальных стран мира, приобретенной национальной экономикой. В расходной части балансовой таблицы (использование) показана продукция резидентов (товары и услуги), экспортированная в зарубежные государства.

Внешние займы, исчисляемые по «валютной корзине» (D.F.C. Currency Basket Scheme) - механизм субсидирования компаний, осуществляющих финансирование программ развития (Development Financing Companies). При предоставлении займов используется валютная корзина для смягчения последствий колебаний обменных валютных курсов. Принят Международным банком реконструкции и развития (МБРР). Начиная с 1980 г. МБРР осуществил ряд займов с использованием валютной корзины в составе долларов США (как правило, половина корзины) и (либо) марок ФРГ либо швейцарских франков, либо японских иен.

Внешняя задолженность (External Debt) – различают долгосрочную, краткосрочную задолженность, государственную и гарантированную государством задолженность, а также частично не гарантированную государством задолженность. Долгосрочная внешняя задолженность определяется как задолженность со сроком долгового обязательства более одного года, которая взята вне страны и должна погашаться иностранной валютой, товарами или услугами. Она включает кредиты МВФ (International Monetary Fund), долги, выплачиваемые в валюте страны-должника, прямые инвестиции. Краткосрочная задолженность – задолженность со сроком долгового обязательства менее одного года. Государственная и гарантированная государством задолженность – это все внешние обязательства, которые взяло на себя государственное учреждение как должник или гарант. Частная, не

гарантированная государством задолженность определяется как внешнее обязательство частного лица, не имеющего гарантии государственного учреждения.

Внешняя задолженность по просроченным долговым обязательствам (Arrears Of Debt Rescheduling) – величина внешней задолженности (External Debt), которая должна быть выплачена зарубежным кредиторам до начала периода консолидации финансовой операции по превращению краткосрочных займов в среднесрочные и долгосрочные.

Внутренние налоги на импортные товары (Domestic Taxes On Goods Collected At Import) – налоги с продажи на внутреннем рынке импортных товаров, отечественное производство которых или очень незначительно, или совсем отсутствует. В бюджет страны поступают через внутреннюю налоговую систему, в отличие от импортных сборов и таможенных пошлин.

Внутренний долг, внешняя задолженность (Debt) – внутренний долг (National Debt) – бюджетный дефицит (превышение бюджетных расходов над бюджетными доходами). Задолженность частного нефинансового сектора национального хозяйства проявляется в виде невыплаченного кредита, а также в форме корпоративных облигаций, закладных и коммерческих ценных бумаг, банковских акцептов и других долговых обязательств. Внешняя задолженность (External Debt) – это долг нерезидентам, который должен быть выплачен иностранной валютой, экспортом товаров и услуг или за счет нового кредита за рубежом.

Временный доступ к импорту (Admission Temporary) – временное разрешение на беспошлинный ввоз из-за границы товаров, выдаваемое обычно с целью переработки и последующего их вывоза из страны (экспорт). Наиболее распространенные инструменты реализации этого товарного потока (Flow Of External Trade): ввоз под расписку [Importation Under Bond] – импортер оставляет таможенным органам расписку, в которой обязуется уплатить пошлину, если товар не будет реэкспортирован в течение определенного периода; ввоз с последующим возвратом пошлины [Drawback] – с импортером при ввозе товара взимается причитающаяся пошлина, которая возвращается ему при вывозе на экспорт конечного продукта.

Гармонизированная система описания и кодирования товаров (Harmonized Commodity Description And Coding System) – международный классификатор товаров, предназначенный для использования странами при разработке таможенного тарифа и ведения статистического учета внешнеторговых операций. Совет таможенного сотрудничества в 1973 г. создал Комитет по разработке Гармонизированной системы описания и кодирования товаров на основе Брюссельской таможенной номенклатуры, стандартной международной классификации ООН и других международных классификаторов. К началу 1981 г. Комитет завершил возложенную на него работу. Совет

таможенного сотрудничества в 1983 г. принял проект Международной конвенции по Гармонизированной системе и объявил ее открытой для подписания как странами-членами Совета, так и всеми другими государствами мира, желающими к ней присоединиться. Конвенция вступила в силу с 1 января 1988 г. Основные классификационные признаки Гармонизированной системы – степень обработки продукта и изделия, вид материала, потребительское свойство товара, значение его для мировой торговли. Весь товарный поток международной торговли в соответствии с классификационными положениями Гармонизированной системы объединен в шесть подразделов и двадцать один раздел. В каждом разделе выделяются группы, подгруппы, позиции, субпозиции. Гармонизированная система распространяется только на товары, которые подлежат таможенному контролю и рекомендованы для включения в объемы экспорта и импорта видимых и движимых товаров. Услуги, покупаемые у других стран или продаваемые за границу, не могут быть объектом таможенного досмотра, поэтому таможенной статистикой они не учитываются. Объем их экспорта и импорта учитывается лишь при составлении платежного баланса (Balance Of Payments).

Генеральная лицензия (General Licence) – привилегия, предоставляемая центральным правительством в виде формального разрешения на экспорт в определенные страны различных товаров нестратегического назначения, не требующего фактического оформления лицензионного документа. С юридической точки зрения представляет собой фикцию, поскольку не сопровождается запросом со стороны получателя и последующим оформлением в виде официального документа. При этом правительство, пользуясь методом «от противного» исходит из предпосылки, что любая экспортная поставка является как бы заранее узаконенной, и оставляет за собой лишить экспортера этой привилегии в случае необходимости.

Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ) (General Agreement On Tariffs And Trade (GATT)) – созданная в 1947 г. под эгидой ООН международная организация, призванная достичь взаимного снижения таможенных тарифов и устранить прочие препятствия на пути развития международной торговли. Содействует сокращению ставок таможенных пошлин (Customs Duties), унификации методов таможенной оценки (Customs Valuation), устранению конфликтов и разногласий в сфере внешней торговли и т.д. Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ) является многосторонним договором; действует с 1948 г. и определяет права и обязательства участвующих в нем сторон в области внешней торговли. Главной концепцией ГАТТ является развитие свободной мировой торговли в соответствии с экономическими соображениями при минимальном вмешательстве правительств стран-участниц в этот процесс. ГАТТ предполагает в принципе полную экономическую самостоятельность хозяйственных единиц (предприятия и фирм) во внутриэкономической жизни данной страны, в области экспорта

и импорта. В целях защиты общегосударственных интересов ГАТТ сформулированы основные правила и принципы вмешательства правительства во внешнеэкономическую деятельность отдельных предприятий и фирм. Регулирование внешней торговли с помощью таможенных тарифов – один из ведущих принципов соглашения. Суть его в том, что таможенный тариф, а не количественные ограничения (квоты, контингенты) признается основным инструментом внешнеторговой политики, защиты национальных рынков и промышленности. В соглашении зафиксировано намерение участвующих стран вести переговоры о постепенном снижении таможенных пошлин и других ограничений в международной торговле. При присоединении к ГАТТ на соответствующую страну распространяются все существующие тарифные льготы.

Генеральное соглашение членов Международного валютного фонда (МВФ) (General Agreement Of IMF's Members) - документ, определяющий задачи и функции Международного валютного фонда (International Monetary Fund) как многосторонней межправительственной валютно-кредитной организации. Соглашение, подписанное участниками Бреттон-Вудской конференции в 1944 г., вступило в силу в декабре 1945 г. Пересмотрено с соответствующими дополнениями и изменениями в 1969 и 1978 гг. Основной целью соглашения является координация финансовой деятельности стран-членов МВФ, направленная, во-первых, на обеспечение стабилизации валютных курсов, во-вторых, на достижение сбалансированности платежного баланса.

Генеральный полис (Floating Policy) – страховой договор, срок действия которого заканчивается в момент его расторжения. Объектами полиса являются все поставки, осуществляемые страхователем в пределах оговоренных территориальных, валютных и номенклатурных ограничений. О фактах таких поставок страхователь информирует страховщика по установленной форме.

Горизонтальная интеграция (Horizontal Integration) – развитие экономической деятельности данной компании, осуществляемое путем создания дополнительных производственных мощностей на исходной основе. Например, судоходная компания, выпуская на прежнюю линию дополнительное количество судов, осуществляет горизонтальное развитие, не создавая филиал или дочерние компании.

«Грязное» (управляемое) (Dirty Float) колебание валютных курсов (Managed Float) - операции национальных финансово-кредитных учреждений на валютных рынках по предотвращению значительных колебаний стоимости национальных или иностранных валют: продажа валютных резервов, стоимость которых повышается, либо закупка валют, стоимость которых падает. Как правило, государства, являющиеся крупнейшими участниками международной торговли, устанавливают между собой договоренность относительно наиболее обоснованной величины стоимости данной валюты, выраженной в единицах другой

валюты, а также пределы колебаний курсов, допустимые без вмешательства государственных органов.

Двойное налогообложение (Double Taxation) – в результате применения разными странами различных систем налогообложения складывается ситуация, при которой заграничный доход многонациональной корпорации облагается налогом как в стране – источнике дохода, так и по месту юридического адреса корпорации. Признавая, что двойное налогообложение не способствует развитию торговли, многие государства – участники договоров о налогообложении, определяющих взаимный порядок взимания подоходных налогов с компаний-резидентов, включают в эти договоры условие, согласно которому доходы компаний облагаются только в одной стране.

Двустороннее внешнеторговое соглашение (Bilateral Agreement) – в сфере коммерческих воздушных перевозок – договоренность между двумя странами, устанавливающая, что воздушное судно одной страны имеет право совершать посадки на территории другой страны, а также доставлять либо вывозить из нее грузы или пассажиров.

Двустороннее соглашение о введении ограничений в сфере внешней торговли (Bilateral Restraint Agreement) – соглашение (договоренность или программа) с участием правительственных органов, производителей и поставщиков товарной продукции, торговых ассоциаций или профсоюзов одной страны и аналогичных им партнеров другой страны, заключаемое с целью установления контроля или ограничений в торговле отдельными товарами.

Договорная пошлина (Conventional Duty) – таможенная пошлина или ставка таможенной пошлины, устанавливаемая в соответствии с международным соглашением. Следует отличать от автономной пошлины, устанавливаемой страной самостоятельно, независимо от каких-либо международных документов.

Девальвация (Devaluation) – уменьшение стоимости национальной валюты по отношению к мировому денежному стандарту. Стоимость национальной валюты до 70-х годов определялась золотым содержанием денежной единицы страны, позднее – официальным курсом к свободно конвертируемой валюте, а для стран – членов МВФ – со специальным правом заимствования (Special Drawing Rights (SDR)).

Девиз (Devisе) – термин, используемый в системе международных банковских расчетов для обозначения иностранных переводных векселей, чеков и других краткосрочных оборотных платежных средств.

Деловая активность (Activity) – экономическая деятельность, конкретизированная в виде производства того или иного товара или оказания конкретной формы услуг. Положена в основу международной стандартной классификации отраслей хозяйства (International Standard Industrial Classification Of All Economic Activities), экономических классификаторов СНС (System Of National Accounts).

Демпинг (Dumping) – продажа товара на внешнем рынке по цене, более низкой, чем на внутреннем рынке. Поскольку демпинговые товары нарушают правила справедливой конкуренции и приносят убытки местным производителям, практика демпинга получила широкое осуждение в странах, активно участвующих в международной торговле. Государство имеет законное право облагать антидемпинговыми пошлинами товары, которые продаются по ценам, ниже справедливых, и наносят материальный ущерб отрасли страны-импортера. Демпинг обычно принимает следующие формы: спорадический (стихийный, единичный) (Sporadic Or Distress Dumping) – реализация за рубежом товара приводит к его непредвиденному избытку на рынке. Явление носит единичный характер; грабительский (Predatory Dumping) – сознательный, преднамеренный вывоз товара за границу по ценам, более низким, чем цены внутреннего рынка, с намерением подорвать положение зарубежных поставщиков на их собственном рынке. Целью такой акции является устранение конкуренции на внешнем рынке и образование монополии; устойчивый (Persistent Dumping) – перманентный, продолжающийся длительное время усилия по реализации демпинговой политики с целью завоевания конкурентоспособной позиции на внешнем рынке, являющемся более гибким в части цен по сравнению с внутренним рынком.

Денежная масса в широком понимании (Broad Money) – в международной финансовой статистике – это наличные денежные средства, находящиеся в обращении; депозитные счета денежного рынка; сберегательные вклады; небольшие срочные вклады; взаимные фонды денежного рынка.

Депозит (Deposit) – вклады домовладельцев, нефинансовых учреждений и организаций в сберегательные банки. Сбережения в банках, выплачиваемые по первому требованию их владельцев, называются переводными депозитами (Transferable Deposit). Этот вид депозитов является одной из форм денег, находящихся в обращении, или денег в узком понимании. (Narrow Money).

Депозиты в иностранной валюте (Foreign Currency Deposits) – денежные средства в иностранной валюте, вложенные резидентами и нерезидентами в национальные банки страны.

Депозиты до востребования (Demand Deposits) – вклады в банки, которые можно получить немедленно по требованию клиента. Выплаты производятся наличными деньгами, чеками или другими платежными средствами. Демонетизация (Demonetizations) – предпринимаемый правительственным органом акт лишения валюты ее законного статуса. Например, изъятие из оборота золотых серебряных монет.

Детальные товарные категории, заголовки базовых товарных групп (Detailed Commodity Categories (Basic Commodity Heading)) – в международных сопоставлениях – первичные товарные группы, на которые в соответствии со стандартизированным перечнем базовых

товарных заголовков разбиваются компоненты валового внутреннего продукта.

Дефляционный разрыв (Deflationary Gap) – разница между фактической суммой накоплений в национальном масштабе и суммой накоплений для поддержания полной занятости. С течением времени недопотребление, обусловленное неполной занятостью, вызывает общее падение цен, снижающее, в свою очередь, прибыль. С другой стороны, падение цен стимулирует потребление, увеличивая тем самым прибыль (соответственно накопление), и восстанавливает необходимое равновесие.

Деятельность денежно-кредитных учреждений (Activities Of Monetary Institutions) – денежное посредничество вексельных контор, сберегательных банков и прочих финансовых учреждений, за исключением центральных банков.

Деятельность центральных банков (Central Banking) – выпуск денег в обращение, формирование денежных средств в виде депозитов финансовых учреждений, хранение валютных резервов страны, регулирование денежно-кредитной системы страны.

Дивиденды на вложенный капитал (Dividends On Investments) – доход, распределяемый между держателями акций в зависимости от величины вложенного капитала и результатов деловой активности за определенный отрезок времени (квартал, полугодие, год). Общая сумма начисленных дивидендов – это величина прибыли, оставшаяся после формирования инвестиционного фонда и выплаты всех налогов.

Диспач (Despatch Money) – премия, выплачиваемая владельцем судна фрахтователю за более быструю выгрузку или погрузку по сравнению с нормами, предусмотренными во внешнеторговом контракте. Ставки и условия выплаты диспача оговариваются во внешнеторговом двустороннем соглашении.

Дифференциальные обменные курсы (Differential Exchange Rates) – обменные курсы, устанавливаемые правительством страны для национальной валюты в зависимости от операций, в которых она используется. Так, правительство может объявить золотой паритет местной валюты для перевода капитала, но в то же время установить менее предпочтительный курс для сделок по импорту предметов роскоши, поднимая тем самым их цену с целью воспрепятствовать ввозу и истощению резервов иностранной валюты.

Договор на эксцедентное перестрахование (Excess Of Loss Treaty) – договор, в соответствии с которым страховщик обязуется полностью оплатить все возможные убытки до оговоренного заранее денежного предела; ответственность за возмещение ущерба выше этого предела несет перестраховщик.

Договор о срочном обмене валюты (Forward Exchange Contract) – соглашение об обмене в заранее установленную будущую дату определенного количества единиц одной валюты на определенное количество единиц другой. Обычно заключается коммерсантами в

иностранной валюте во избежание возможных убытков в результате колебания обменных курсов. Обменный курс, согласованный в таком договоре, называется срочным (перспективным) курсом (Forward Rate).

Договор о морской перевозке груза (фрахтовании) (Contract Of Affreightment) – заключаемый между грузоотправителем и транспортной компанией договор (контракт), определяющий условия доставки партии груза. Обычно подтверждается товарной накладной (Bill Of Lading), в которой содержатся условия перевозки, включая обязательства перевозчика на случай утраты или повреждения груза, описание груза, пункт назначения, координаты получателя и прочие детали.

Доковая расписка (Docr Reseipt) – документ, подтверждающий прибытие груза на пирс для отправки на судне. Форма документа и содержание его аналогичны коносаменту (Bill Of Lading). Расписка подписывается и проштамповывается стивидором (Stevedore) по окончании разгрузки поступившей партии товара. В необходимых случаях делаются отметки о недопоставке или дефектности товара. Обычно экспортер или его агент сдает доковую расписку перевозчику, когда тот представляет на утверждение коносамент.

Документ, освобождающий от финансовой отчетности (Acquittance) - документ, подтверждающий освобождение от уплаты долга или выполнения другого финансового обязательства. Расписка в получении денежных средств.

Документированная тратта (Documentary Draft) – Письменное требование об выплате денег (Draft), к которому в качестве сопроводительных документов прилагаются: коносамент (Bill of Lading), счета, товарные квитанции и другие бумаги. Обычно для получения сопроводительных документов тратта (Drawer) должен предварительно акцептовать (Accept) тратту.

Документированный переводной вексель (Documentary Bill Of Exchange) - переводной вексель (Bill Of Exchange), к которому приложены транспортная накладная, коносамент (Bill Of Lading) или иные документы.

Домашнее хозяйство (Household) – институциональная (хозяйственная) единица. Совокупность таких единиц составляет сектор национальной экономики, где реализуются для конечного использования товары и услуги; осуществляется накопление за счет персонального дохода за вычетом налогов и добровольных взносов.

«Домашний вексель» (House Bill) – переводной вексель (Bill Of Exchange), выставленный банком на свое отделение или филиал, расположенные за рубежом.

Дополнительные внешнеторговые услуги, оказываемые перевозчиком грузов (Accessories Services) – такими услугами могут быть авансовые платежи сторонним перевозчикам, хранение грузов, сборы за перевод средств наложенным платежом и др. За выполнение дополнительных услуг перевозчик, как правило, назначает дополнительную плату.

Достоверность паритета покупательной способности валют (Accuracy Of Purchasing Power Parity) – степень точности значения индекса [Index-Number] как соизмерителя соотношения уровня национальных цен единого набора товаров и услуг сравниваемых стран. Условность величины этого показателя зависит от:

1) представительности набора («корзины») товаров с точки зрения их типичности для национальной экономики и международной сравнимости потребительских свойств (Sampling Distribution Applies To International Comparison);

2) правильного распределения товаров-представителей по расчетным товарным группам как результата обобщения национальных статистических данных в соответствии с едиными экономическими классификаторами;

3) соблюдения одинаковых принципов индивидуальных цен по взаимосогласованному списку товаров-представителей;

4) применения наиболее целесообразных способов (выбор формул и системы весов) исчисления паритетов покупательной способности валют.

Доход (поступления) от внешнеторговой деятельности (Foreign Trade Earnings) - компонент совокупного общественного продукта в национальный доход, исчисленный по методологии БНХ (Balance Of National Economy).

Дружеский вексель (Accommodation Bill) – переводный вексель (Bill Of Exchange) либо аналогичное ему платежное требование, на котором кредитоспособная сторона с целью повышения ценности векселя как средства денежного рынка делает свой индоссамент (Endorsement).

Дружеский индоссамент (Accommodation Endorsement) – ответственность за погашение в срок задолженности. Индоссирование (Endorse) банком (Bank) либо другой кредитоспособной стороной переводного векселя (Bill Of Exchange) или иного оборотного кредитно-денежного документа в целях повышения его конкурентоспособности на денежном рынке. Лицо, осуществляющее дружеское индоссирование, непосредственно не участвует на начальных стадиях оформления расчетного средства, но берет на себя ответственность за погашение в срок задолженности по обязательству, если стороны, участвовавшие в составлении документа, или другие (предыдущие) индоссанты не в состоянии этого сделать.

Европейская валютная единица (ЭКЮ) (European Currency Unit (ECU)) – международная валютно-расчетная единица, являющаяся единым критерием стоимости валют при проведении операций с ними и приравненная к расчетной единице Европейского платежного союза (European Unit Of Account), синтезированной по методу «корзины» валют стран-участниц ЕЭС. Согласно принятому положению состав «корзины» должен пересматриваться каждые пять лет либо чаще, если колебания обменных курсов изменяют стоимость доли валюты, входящей в состав «корзины», на 25 % и более. Для каждой из указанных валют

рассчитывается выраженный в ЭКЮ центральный курс, на основе которого между валютами устанавливаются двусторонние меновые соотношения (Bilateral Ratios). Предел взаимных колебаний курсов установлен в размере $\pm 2,25$ % паритета.

Европейская валютная система (ЕВС) (European Monetary System (EMS)) – валютный механизм, созданный в рамках ЕЭС с целью уменьшения колебаний обменных валютных курсов стран-участниц и образования в Европе зоны валютной стабильности. Формируемый Европейский валютный союз предполагает на первом этапе переход к полной взаимной обратимости валют ЕЭС, что возможно лишь при едином товарном рынке, либерализация движения капитала, единообразии кредитно-финансовых операций. На следующем этапе развития Европейской валютной системы предусматривается введение единой общеевропейской валютной единицы как средства достижения полной экономической и политической интеграции государств, входящих в состав ЕЭС.

Залоговый сертификат (залоговое письмо) (Hypothecation Certificate (Letter Of Hypothecation)) – документ, прилагаемый к переводному векселю (Bill Of Exchange), выписанному при отгрузке товаров. Уполномочивает банк – предъявитель векселя или любого последующего держателя акцептованного (Acceptance) произвести продажу указанного товара в случае отказа плательщика от погашения векселя.

Значение показателя «внешняя задолженность» (Concept Of External Debt) – международное обязательство, выраженное финансовым средством (Financial Instruments In SNA And BOP) или его официальным эквивалентом. Внешняя задолженность как экономическое явление возникает лишь при законтрактованных кредиторско-дебиторских отношениях между странами. Заграничные пассивы, возникающие в результате внешней задолженности того или иного государства, представляют собой обязательства резидентов (Resident Of An Economy) по отношению к нерезидентам. Они могут быть в форме любых финансовых средств, за исключением золота и специальных прав заимствования (Special Drawing Rights – SDR).

Золотая инфляция (Gold Inflation) – Ситуация, возникающая в странах, где золотые резервы «привязаны» к денежной массе в обращении и избыточные запасы монетарного золота обуславливают увеличение ее в обращении, что приводит к инфляции (Inflation). Для ее предотвращения необходимо изъять из казны часть золота, сократив таким образом денежную массу в обращении.

Золотой кризис (Gold Crisis) – положение, при котором страна вывозит золото в количестве, снижающем его запасы практически до уровня, соответствующего резерву для погашения денежных обязательств. Обычно такая ситуация возникает при сильном хроническом дефиците платежного баланса (Balance Of Payments).

Золотой стандарт (Gold Standard) – денежная система, в рамках которой наличные деньги могут быть свободно обменены на золото. Соотношение между количеством золота и единицей валюты устанавливается в законодательном порядке. В большинстве крупнейших стран – участниц международной торговли золотой стандарт отменен, в основном в следствие его сдерживающего влияния на ликвидность. В то же время интерес к возрождению золотого стандарта периодически возобновляется именно как к средству сдерживания экспансионистской денежно-кредитной политики.

Зона, свободная от таможенного контроля (Commercial Free Zone) – часть территории государства, на которой любые материальные ценности, являющиеся предметом внешнеторговых сделок, не подлежат таможенному контролю и не облагаются импортными пошлинами и сборами. За импортно-экспортными товарами в свободной зоне осуществляется лишь таможенный надзор. Для ввоза товара в свободную зону не требуется таможенной декларации. Коммерческая свободная зона создается в целях поощрения внешнеторговой деятельности в условиях значительных национальных различий в системах таможенных процедур, предусматривающих сбор налогов и пошлин. В такой зоне создаются условия лишь для сохранения потребительских свойств импортно-экспортных товаров. В промышленной свободной зоне товары могут подвергаться обработке или на их основе изготавливаться новые изделия и продукты.

Индекс потребительских цен (Consumer Price Index) – показатель международной статистики цен (International Price Statistics), отражающий изменение стоимости приобретения корзины товаров и услуг средним потребителем. Часто рассматривается как показатель инфляции (Inflation). В международных рекомендациях по исчислению индекса потребительских цен указывается особое значение отбора товаров, имеющих наиболее широкий спрос у населения, и выявление структуры фиксированного набора товаров и услуг, приобретаемых средним потребителем. Сведения, полученные в результате выборочных обследований семейных бюджетов населения, необходимы для определения среднеарифметической величины, характеризующей в агрегатной форме изменение уровня цен всей совокупности конкретных товаров и услуг.

Индекс стоимости жизни (Cost Of Living Index) – относительный показатель, характеризующий изменение как стоимости набора товаров и услуг наиболее массового спроса (Consumer Price Index), так и объема субсидий и дотаций к ценам с целью сохранения приемлемого для домашнего хозяйства уровня потребления в условиях инфляции.

Индикаторы деловых циклов (Business Cycle Indicators) – система статистических показателей, в своей совокупности количественно характеризующая варьирование конъюнктуры рынка с целью выявления тенденции экономического процесса. При исчислении индексов деловых

циклов учитывается, что экономический процесс в значительной степени находится в зависимости от экономических предпосылок. Индексы, с помощью которых изучаются эти предпосылки при проведении циклического анализа, рассматриваются как причинные показатели вариации. Индексы, выражающие экономическое существо самого хозяйственного процесса, являются ведущими показателями вариации. Индексы, количественно характеризующие экономические явления, порожденные стихийным рыночным хозяйственным процессом на той или иной стадии его циклического развития, называются следственными показателями. Каждый из показателей, условно включенных в одну из трех этих групп, количественно характеризует лишь одну какую-либо сторону хозяйственной деятельности.

Индоссамент, передаточная надпись (Endorsement) – подпись (с сопроводительной надписью или без нее) на оборотной стороне документа. Сторона, совершающая индоссамент, - индоссант (Endorser) – гарантирует тем самым выполнение определенных операций по данному документу (как правило, выплаты соответствующей суммы денег в срок, предусмотренный документом). Индоссирование расчетного документа после его вручения новому держателю (Holder) представляет собой акт переуступки (Negotiation), т.е. передачи права собственности на документ и покрываемые им товарно-материальные ценности либо денежные средства. Обычно оборотные документы выступают в форме тратт (Draft), переводных векселей (Bill Of Exchange), чеков, товарных квитанций, коносаментов, (Bill Of Lading), а также долговых обязательств типа расписок и облигаций. Обращаемость (Negotiability) расчетных документов, т.е. возможность их индоссирования и передачи третьим лицам, часто характеризуется понятием приказа (Order) в отношении получателя или владельца документа.

Ипотека, ипотечный залог (Hypothecation) – залог в виде банковских акцептов (Accept) товарных накладных, складских расписок и прочих оборотных документов, служащих обеспечением ссуды. До погашения обязательство находится, как правило, у кредитора.

Категории финансовых средств СНС (Classes Of Financial Instrument In SNA) – в СНС (System Of National Accounts) выделены следующие категории финансовых средств, учитываемых в виде активов и пассивов: валюта и переводные депозиты (вклады); прочие депозиты (вклады); краткосрочные векселя и облигации; долгосрочные облигации; краткосрочные займы и ссуды, не указанные особо; долгосрочные займы и ссуды, не указанные особо; коммерческие (торговые) кредиты и авансы; чистая сумма долевых средств домашних хозяйств в резервах компаний по страхованию жизни и в пенсионных фондах; прочие счета к получению (оплате); обыкновенные акции (долевые средства) корпораций; чистая сумма вкладов (долевых средств) предпринимателей в накоплении предприятий.

Классификация внешнеэкономических операций, учитываемых в балансе народного хозяйства (БНХ) (Classification Of External Transaction In Balance Of National Economy) – в БНХ (Balance Of National Economy) группировка операций осуществляется в соответствии с

критерием, определяющим сферу материального производства. Внешнеторговые сделки (Flow Of External Trade) объединяются в две группы:

1) экспорт и импорт товаров и услуг материального производства, вывоз и ввоз золота и драгоценных металлов в качестве платежного средства, безвозмездная материальная помощь;

2) экспорт и импорт услуг нематериального характера, иностранный туризм, деятельность, связанная с содержанием дипломатических и других официальных представительств, международные членские взносы, штрафы, переводы по капиталовложениям.

Классификация внешнеэкономических операций, учитываемых в СНС (Classification Of External Transaction In SNA) – в счете СНС

«Зарубежные страны» (Rest Of World Account) внешнеэкономические операции классифицируются по категориям: текущие поступления, текущие выплаты, финансирование капитального строительства за рубежом за счет национальных средств, финансирование капитального строительства внутри страны из зарубежных источников, привлечение финансовых активов из-за рубежа и финансовые обязательства страны. «Текущие поступления» – это экспорт товаров, уменьшающих национальные материальные ресурсы; выручка от продажи услуг на внешнем рынке; заработная плата от продажи на внешнем рынке труда национальной рабочей силы, т.е. доход, поступающий в страну из зарубежных источников; прочие текущие трансферты из зарубежных стран. К категории «Текущие выплаты» относятся: импорт товаров, увеличивающих национальные материальные ресурсы; услуги покупаемые на внешнем рынке; оплата иностранных специалистов, работающих по найму внутри страны, т.е. заработная плата, переводимая в другие страны; доход от иностранного предпринимательства внутри страны, т.е. доход, переводимый в зарубежные страны; прочие текущие трансферты в зарубежные страны. В разделе «Привлечение финансовых активов из-за рубежа и финансовые обязательства страны» статьями являются: наличные деньги и переводные вклады, краткосрочные векселя и облигации, долгосрочные облигации, акции корпораций, краткосрочные займы, торговые кредиты и авансы.

Классификация основных продуктов (Central Product Classification) – стандартная классификация ООН предназначена для

унификации экономического содержания товарных групп, статистические сведения о которых собираются для выявления состояния оптовой, розничной торговли, определения объема таможенных операций, составления платежного баланса ведения национального счетоводства. Рекомендации предусматривают единые принципы классификации на

только продуктов как объектов коммерческих операций на внутреннем и внешнем рынке, но и материальных, и финансовых активов, патентов, лицензий, авторских прав. Стандартная международная классификационная система состоит из 21 раздела, подразделяемого на 96 классов, 930 подгрупп и 1241 позиций на уровне четырехзначных кодов.

Классификация расходов Программы международных сопоставлений ООН (Expenditure Classification Of The International Comparison Program) – перечень важнейших классов и групп конечного использования валового внутреннего продукта, полученный в результате перераспределения статей системы национальных счетов. Используемая при международных статистических сопоставлениях схема распределения валового внутреннего продукта на классы конечных расходов нации обусловлена необходимостью формирования «корзин» однородных по своему потребительскому назначению товаров и услуг, на основе индивидуальных цен которых определяется паритет покупательной способности валют.

Комиссионный сбор за акцепт (Acceptance Commission) – плата, взимаемая банком (Bank) по поручению клиента за акцептование тратты (Draft). Акцептуя тратту, банк гарантирует оплату по платежному требованию, повышая тем самым его приемлемость на учетном рынке (Discount Market).

Коммерческий вексель (Commercial Bill) – переводный вексель (Bill Of Exchange), используемый как расчетный документ при продаже или покупке конкретных товаров за границу.

Комплект оборотных кредитно-денежных документов (Bill In A Set) – составляется в двух или трех экземплярах. Так, например, коносамент (Bill Of Lading) на морские перевозки обычно выписывается в трех экземплярах. Использование в практике комплекта таких документов повышает гарантии сохранности расчетных средств.

Конвенция по международной торговле исчезающими видами флоры и фауны (Convention On International Trade In Endangered Species Of Flora And Fauna) – многостороннее соглашение, призванное поставить под жесткий контроль международную торговлю растениями и животными, находящимися под угрозой исчезновения. Исчезающие виды растительного и животного мира подразделены на три категории: находящиеся на грани полного исчезновения (полностью исключены из сферы международной торговли); подверженные опасности, но не находящиеся на грани неизбежного исчезновения (торговля ими ограничивается разрешением страны-экспортера); виды, которым хотя и не грозит исчезновение во всемирном масштабе, но существует опасность на местном или региональном уровне. Страна – участник конвенции указывает, что необходимо включить в запретительный перечень, призывая тем самым правительства других стран обеспечить запрет на неограниченную торговлю этими видами.

Конверсия внешнего долга (External Debt Conversion) – средство сокращения общей величины внешней задолженности и облегчения условий по обслуживанию внешнего долга. Порядок финансовых расчетов, установленный для многих стран-должников, предусматривает выполнение долговых обязательств перед кредиторами в виде векселей и акций, оцененных в национальной валюте.

Конвертируемость валюты (Convertible Currency) – свободный обмен в процессе внешнеэкономической деятельности национальных денежных знаков на иностранные денежные единицы в соответствии с официальным валютным курсом.

Контрабанда (Contraband) – товары, не подлежащие ввозу в данную страну и подверженные запрету со стороны таможенных властей этой страны. К лицам, пытающимся осуществить провоз через таможенную границу таких товаров, наряду с конфискацией этих товаров могут применяться гражданские или уголовные наказания.

Контрактная ставка (Contract Rate) – в морском судоходстве – фрахтовая ставка, применяемая в отношении товаров, отгружаемых фирмой, которая заключала ограничительный контракт [Exclusive Patronage Contract] с картелем судовладельцев. В соответствии с этим контрактом грузоотправитель обязуется пользоваться только судами картеля и ему предоставляются льготные фрахтовые ставки.

Концепция услуг в статистике внешней торговли (Concept Of Services In International Trade Statistics) – руководство МВФ (International Monetary Fund) по составлению платежного баланса (Balance Of Payments Manual) рекомендует приводить статьи внешней торговли, учитываемые статистикой, в полное соответствие с определением товаров и услуг в СНС (System Of National Accounts). Услуга как объект внешней торговли – это вид экономической деятельности, в результате осуществления которой происходит физическая трансформация определенных товаров. В этом случае характер самого производственного процесса в сфере услуг может не отличаться от производственных процессов, используемых при производстве самих товаров. В отличие от товаров услуги нельзя производить изолированно, а затем продавать зарубежным хозяйственным единицам, которые в конечном итоге являются их потребителями. Услуги должны предоставляться непосредственно потребителям в момент их производства. Международная торговля услугами происходит в том случае, когда национальная хозяйственная единица оказывает услугу ненациональной хозяйственной единице (и наоборот). Производитель услуг международной торговли и иностранный потребитель ее должны вступить в контакт друг с другом. Услуги внешней торговли в ряде случаев как результаты экономической деятельности являются неосязаемыми и невидимыми. Внешнюю торговлю услугами можно представить пятью основными категориями: услугами, связанными с товаром (обработка, ремонт, распределение, перевозка, перепродажа, брокерские операции); финансовыми услугами

(страхование, банковские операции); услугами торгово-промышленного характера (научно-исследовательские, проектно-изыскательские, вычислительные работы); персональными услугами (пассажирский транспорт, здравоохранение, отдых, различение); услугами государственной службы (оборона и т.д.).

Коэффициент использования денежных средств (Currency Ration) – в международной финансовой статистике используется для выявления относительной величины банкнот, чеков и прочих денежных заменителей, используемых при финансовых сделках, по сравнению с финансовыми операциями в форме краткосрочных вкладов. Исчисляется как отношение количества денег, находящихся в обращении, ко всей денежной массе категории M_1 (Money).

Коэффициент обслуживания внешнего долга (External Debt Services Ration) – отношение величины затрат при погашении основного внешнего долга и выплат начисленных процентов к выручке от продажи за рубежом товаров и услуг.

Кредитное письмо (Bill Of Credit) – документ, представляющий собой поручение открыть кредит указанному в нем лицу. Лицо, выдавшее письмо, является гарантом по любому кредиту, предоставленному данным способом.

Международное договорное право (Conventional International Law) – в отличие от международного права, обусловленного традициями и сложившейся практикой, международное договорное право основано на международных официальных соглашениях.

Наличные деньги (Currency) – средство денежного обращения в наличной форме – банкноты (Notes), монеты (Coins) денежные заменители. Наличные деньги, находящиеся в обращении, международная финансовая статистика делит на две группы: национальные деньги (national currency) и наличные деньги зарубежных стран (Foreign Currency). Национальные наличные деньги – это средства платежа, предоставляемые отечественным центральным банком резидентам своей страны. Наличные деньги иностранного государства – это платежное средство, которым центральный банк иностранного государства обеспечивает своих резидентов. Денежные единицы, используемые внутри страны как платежное и покупательное средство, а также как соизмеритель стоимости, относятся к категории «валюта», что означает цену или стоимость. Этот термин используется также для обозначения денежных знаков зарубежных государств, а также кредитных и платежных документов, выраженных в иностранных денежных единицах. При международных сопоставлениях производится различие между понятиями «обменный валютный курс» (currency exchange rate) и «паритет покупательной способности валюты» (Purchasing Power Parities – PPP).

Налог на обмениваемую валюту (Exchange Taxes) – налог, взимаемый при проведении операций по обмену иностранной валюты в

национальную валюту и наоборот по унифицированным или дифференцированным валютным курсам.

Непосредственно инкассируемое платежное требование (Direct Collection Order) – тратта (Draft), переводной вексель (Bill Of Exchange) или аналогичный документ, представленный банком, действующим от имени трассанта (Drawer) либо держателя, для акцепта (Accept) или оплаты трассату (Drawee). К представляемому платежному требованию могут прилагаться другие документы (коносамент, товарная квитанция и др.). Такое платежное требование называется документарным. Подразумевается, что сопроводительные документы будут освобождены банком только после акцептования или оплаты расчетного средства трассатом. Платежное требование без сопроводительных документов называется чистым (Clean Bill). Обычно трассант или держатель использует для представления платежного требования предложенную банком форму непосредственной инкассации, содержащую инструкции на случай отказа от акцептования или оплаты документа и устанавливающую сроки получения процента, его размер и др. Форма и сопроводительные документы к ней (если они имеются) пересылаются банку, являющемуся корреспондентом банка трассанта по месту проживания трассата. Этот банк, которому поручается таким образом представить расчетное средство трассату, должен войти в контакт с ним на предмет решения вопросов, связанных с акцептом или оплатой расчетного средства. В зависимости от инструкций, приведенных в форме непосредственной инкассации, акцептованное средство может удерживаться представившим его банком до наступления срока платежа либо возвращаться трассанту. Если же инструкции предписывают банку произвести фактическое инкассо, то банк взимает причитающиеся денежные средства с трассата и переводит их банку трассанта для зачисления на его счет.

Неразмеренные, «санкционированные», необеспеченные, безэквивалентные деньги (Flat Money) – деньги, обладающие стоимостью (ценностью) только вследствие того, что государство-эмитент объявляет их законным платежным средством; деньги, не обеспеченные никаким реальным эквивалентом помимо ручательства эмитирующего их правительства; банкноты, которые не могут быть свободно разменены на золото или серебро.

Нижний предел (Floor) – в применении к займам с колеблющейся процентной ставкой (Floating Rate Loans) – предварительно минимальная ставка процента, которая устанавливается независимо от уровня падения индексов денежного рынка.

Норма амортизационных расходов (Depreciation Charge) – принятый в хозяйственной практике или установленный законом порядок стоимостной оценки основных фондов, находящихся во владении корпораций, некорпорированных и некоммерческих учреждений, домовладельцев.

Обесценение денег (Depreciation (Monetary)) – падение стоимости денег. Проявляется в двух формах: внутреннее обесценение – снижение покупательной способности денег на внутреннем рынке (например, покупка в текущем году на 110 дол. такого количества товара, что и в прошлом году на 100 дол., означает, что доллар обесценился на 9 % (100:110)); внешнее обесценение – снижение стоимости валюты в переводе на валюты других стран.

Облигации (Bond) – краткосрочные и среднесрочные ценные бумаги, по которым фиксируемые и индексируемые проценты выплачиваются ежегодно в установленные сроки. Облигации являются предметом биржевых сделок. В международной финансовой статистике подразделяют государственные облигации; облигации, выпускаемые финансовыми учреждениями и коммерческими фирмами; облигации, конвертируемые на иностранную валюту.

Обменные международные операции (Exchange Transactions) – учитываемые в платежном балансе (Balance Of Payments) операции, в процессе которых одна из стран, участвующих во внешнеторговых операциях, передает стоимостные ценности (Economic Value), созданные национальной экономикой, а другая страна предоставляет взамен свой равный по стоимости продукт. Стоимостный объем как продукт обмена подразделяется на две категории – реальные ресурсы (Real Resources), включающие в себя товары, услуги и доходы (Goods, Services, Income), и финансовые средства (Financial Means).

Оборотные средства (Current Assets) – показатель бухгалтерского учета, характеризующий величину денежных средств, полученных за реализацию товаров и услуг, и размер товарно-материальных запасов. Товарно-материальные запасы – это часть имущества, которая предназначена для продажи в процессе обычной коммерческой деятельности или же находится в стадии производства с целью такой продажи.

Обратимость валюты (Convertibility) – возможность обмена валюты (национальных денежных знаков и их заменителей) одной страны на валюту другой страны при текущих внешнеэкономических расчетах. Наиболее благоприятны условия для такого обмена, когда нерезиденты данной страны имеют возможность свободно купить и продать валюту без каких-либо ограничений со стороны правительства этой страны. В этом случае обмениваемая валюта относится к категории конвертируемой (Convertible Currency). Валюта, которая не может свободно покупаться и продаваться, является неконвертируемой.

Обслуживание внешнего долга (External Debt Service Payments) – платежи государства-должника кредиторам в целях погашения основного долга и выплат начисленных процентов.

Общий таможенный тариф (General Tariff) – таможенный тариф, предусматривающий единую ставку таможенной пошлины (Customs

Duties) для данного товара независимо от страны происхождения. Не предусматривает взимания дифференцированных пошлин.

Обязательства по акцептам (Acceptance Liability) – совокупность всех трафтов (Draft) и переводных векселей (Bill Of Exchange), акцептованных и не оплаченных банком (Bank). В банковских учетных книгах эти обязательства проходят по статье «обязательства по счету акцептов» (Liability On Account Of Acceptances).

Обязательства по обслуживанию долга (Debt Service Obligation) – иностранный кредитор, предоставляя той или иной стране определенную денежную сумму в рассрочку, определяет для заемщика условия и сроки возвращения основного долга, а также величину и порядок выплаты процентов по оставшемуся долгу.

Операции с капиталом (Capital Transactions) – в СНС (System Of National Accounts), осуществляемой по методологии ООН, операции с капиталом обобщаются в виде показателей двух сводно-экономических балансовых таблиц: в счете накопления капиталов [Capital Accumuation Account] и счете финансирования капитальных затрат [Capital Finance Account]. Показатели счета накопления капиталов систематизируют сведения о валовом накоплении средств в виде прироста основного капитала; изменения стратегических запасов топлива, сырья, продовольствия; покупки земли; в форме таких нематериальных активов, как патенты и авторские права. В счете накопления показываются источники финансирования валового накопления средств: сбережения, прирост фондов, амортизация основного капитала, чистый объем трансфертов капитала (объем полученных трансфертов капитала минус сумма оплаченных трансфертов капитала). Разница между размером финансовых затрат на валовое накопление средств и величиной собственного накопления капитала представляет собой кредитование, которое учитывается в счете финансирования капитальных затрат, где оно дополняется суммой задолженностей другим секторам экономики, возникающих в связи с кредитованием в процессе формирования капитала. Финансовые активы и пассивы при учете операции с капиталом классифицируются в зависимости от вида финансовых инструментов: валюта, переводные депозиты, краткосрочные и долгосрочные облигации и займы, корпоративные ценные бумаги и т. д.

Основные методологические концепции платежного баланса (Conceptual Framework Of Balance Of Payments) – экономическое содержание отдельных частей, разделов и всего платежного баланса государства определяется унифицированной номенклатурой типовых статей. Каждая типовая статья отражает в свободном виде результаты определенной группы сходных по своему хозяйственному назначению внешнеэкономических операций. Она является своеобразным компонентом отчетной балансовой ведомости. Компоненты, объединенные в классы по тому или иному экономическому признаку, представляют собой счет, который строится по принципу двойной записи. При наиболее

высоком уровне агрегирования стандартных компонентов платежный баланс может быть представлен в виде двух взаимосвязанных счетов: счета текущих операций и счета капитала. Счет текущих операций платежного баланса обобщает статистические сведения о внешнеэкономической деятельности: межстрановое движение товаров, оказание услуг, распределение факторных доходов, денежные переводы, потоки трансфертов. Показатели счета капитала предназначены для статистической оценки внешнеэкономических операций, в результате которых происходит изменение в зарубежных финансовых активах и пассивах. Иностранные финансовые активы страны – это финансовые требования к нерезидентам, запасы золота иностранной валюты, специальных прав заимствования. Иностранные финансовые пассивы страны – это ее долги перед нерезидентами.

Основные научно-методологические положения по исчислению индекса цен (Framework For Compiling Price Statistics) – при исчислении международных и внутренних индексов цен решается комплекс научно-методологических проблем: выявление экономического содержания индекса; определение степени надежности исходной информации; выбор системы взвешивания; теоретическое обоснование математической формулы построения индекса. Система индексов цен, рекомендуемая МВФ (International Monetary Fund) национальным статистическим службам, определяется экономической концепцией Системы национальных счетов (System Of National Accounts). Индекс цен валового национального продукта (Gross National Product) рассматривается как соизмеритель инфляции в широком ее понимании, а индекс потребительских цен (Consumer Price Index), содержание которого определяется товарной структурой компонента ВВП – персональных расходов населения, - как соизмеритель изменения уровня жизни.

Основные принципы регистрации импортируемых и экспортируемых товаров (General Principle Of Recording All Out Flows And In Flows Of Goods) – основной принцип учета всех ввозимых или вывозимых из страны товаров определяется их таможенным статусом или видом таможенных процедур, которым подвергаются товары. При характеристике товарных потоков с точки зрения их учета статистикой внешней торговли важное практическое значение имеют определения: таможенная граница (Customs Frontier), государственная граница; таможенные склады (Customs Warehouse); свободные зоны (Commercial Free Zone), свободные гавани или свободные склады; товарная (таможенная) декларация (Customs Declaration). Учет экспорта и импорта товаров осуществляется по «специальной системе», при которой включается в экспорт – товары национального происхождения; товары, вывезенные после обработки; реэкспорт с завозом в страну; в импорт – товары, предназначенные для внутреннего потребления, поступившие из-за границы; товары, завезенные для обработки (переработки) на

предприятия страны. Моментом учета товаров при «специальной системе» считается дата штампа на таможенной декларации о переходе границы.

Основные средства (Fixed Assets) – показатель бухгалтерской отчетности, характеризующий стоимостный объем основного капитала коммерческого предприятия. Важнейшим составным компонентом этого показателя являются основные фонды, которые в отличие от оборотных фондов многократно используются в процессе производства товаров и услуг. К категории основных фондов относятся: недвижимость производственного назначения; жилые помещения; помещения, используемые для учебных целей, лечения, отдыха и т.д. Объем основных фондов в практике бухгалтерского учета определяется только по полной первоначальной (балансовой) стоимости. На бухгалтерском счете «Основные фонды» фиксируется полная величина денежных затрат по объектам имущества в момент их ввода в эксплуатацию. В полную первоначальную стоимость включается также и все последующие денежные затраты, связанные с реконструкцией и расширением функционирующего объекта. Полная восстановительная стоимость не может быть определена по данным бухгалтерского учета; для этого требуется проведение специального статистического обследования-переоценки основных фондов.

Отчет в иностранной валюте (Foreign Currency Statement) – финансовый отчет, представленный с расчетами в валюте, отличной от той, в которой компания обычно составляет свои отчеты. Внешнеэкономические операции в иностранной валюте (Foreign Currency Transaction) – Сделки резидентов национальной экономики (Residents Of An Economy) с иностранными деловыми партнерами, проявляющиеся при коммерческих операциях (Flow Of External Trade) в виде купли – продажи товаров, цены на которые установлены в иностранной валюте; при финансовых операциях – в форме кредитования и заимствования денежных средств в единицах валюты.

Паритет покупательной способности валют по формуле Фишера (Fisher Purchasing Power Parity) – паритет валют как соотношение уровня цен единого набора товаров и услуг сравниваемых стран (Purchasing Power Parity) выражается различными величинами. Общественно необходимые затраты труда на ту или иную продукцию находятся в обратно пропорциональной зависимости от объема ее производства, т.е. чем более массовый характер имеет изготовление того или иного товара, тем ниже его цена. Спрос и предложение на одноименную продукцию в странах, участвующих в международном разделении труда, не одинаковы. Поэтому при выявлении паритета валют важное практическое и теоретическое значение имеет не только согласование списка товаров-представителей с ценами на них, но также и выбор системы взвешивания, используемого для построения свободного индекса. При исчислении этого международного соизмерителя цен по показателям отраслевой национальной экономики паритет валют выражается меньшей величиной, чем при использовании в

процессе построения свободного международного индекса показателей структуры экономики страны-соизмерителя. Однозначность результатов международных сопоставлений может быть достигнута предложенным И. Фишером в 1925 г. методом «скрещивания» индексов Ласперейса и Пааше. Эти индексы перемножаются, а из произведения извлекается квадратный корень. Такой способ «усреднения» используется в международной статистической практике до сих пор.

Паритет покупательной способности Гири-Хамиса (Geary-Khames Purchasing Power Parity) – в 1958 г. сотрудник ФАО Р. Гири предложил взамен обменного курса, использовавшегося ранее, в международной сельскохозяйственной статистике, применять условную коллективную валюту, выявленную расчетным путем (Common Numerate Currency). В 1972 г. ученый С. Хамис конкретизировал математическую формулу Р.Гири, придав ей широкое практическое применение. Паритет покупательной способности Гири-Хамиса – это математическая модель (система линейных уравнений) определения «условных» мировых цен, применяемых при многосторонних международных социально-экономических сопоставлениях. В этом случае паритет покупательной способности валют определяется как отношение уровня национальных цен стандартного набора товаров и услуг и среднемирового уровня цен тех же товаров-представителей, выявленного расчетным путем. Международная цена аналогичного или типичного для сравниваемых стран товара – это средневзвешенная арифметическая национальных цен, пересчитанных в «коллективную» валюту.

Переводный вексель (Bill Of Exchange) – инструмент международных расчетов, связанных с внешнеэкономическими операциями (Flow Of External Trade). Представляет собой письменное безусловное обратное платежное требование на определенную сумму денег в той или иной валюте с конкретным сроком платежа. Подавляющая часть переводных векселей выписывается одновременно с актом продажи товаров. Такие векселя являются коммерческим документом. Будучи акцептованным (Ассепт), переводный вексель становится обязательством акцептующей стороны и заносится в графу «Вексель к оплате» финансовой ведомости кредитора.

Переводный вексель с оплатой по предъявлении (Bill Of Sight) – международный платежный документ, расчеты по которому производятся немедленно. Предполагается, что представление переводного векселя (Bill Of Exchange) и его акцептование (Ассепт) совершаются практически в одно и то же время. Если в кратчайший срок (до 5 дней) после представления документа акцептование не происходит, документ считается не принятым к оплате.

Пересмотр сроков платежей страны-должника кредиторами (External Debt Rescheduling) – изменение периодичности погашения основного долга и выплат по начисленным процентам.

Переход прав собственности (Change Of Ownership) – отражение в отчетных документах момента физического перемещения товаров через государственную (таможенную) границу. Так, при составлении платежного баланса (Balance Of Payments) торговая сделка, предусматривающая переход прав собственности на движимое имущество, учитывается по времени ее регистрации в виде бухгалтерской проводки.

Письменное согласие на оплату платежного требования (Accept) - обязательство оплаты переводного векселя (Bill Of Exchange) или тратты (Draft) в срок. Оформляется подписью на платежном требовании «Акцептовано» и подписью письменного требования о выплате траты акцептанта (Acceptor).

Письменное финансовое поручительство (Aval) – форма гарантии банка или фирмы, способствующая повышению доверия к финансовым возможностям владельца оборотного кредитно-денежного документа. Платежный документ с письменным финансовым поручительством «солидного» банка позволяет его владельцу производить расчетные операции при внешнеторговых коммерческих сделках в больших денежных размерах по сравнению с имеющимися конкретными товарными ценностями.

Письмо инкассации (Direct Collection Letter) – заполненная стандартная форма с приложенной к ней инструкцией о том, как поступать с переводным векселем (Bill Of Exchange) в случае отказа его оплаты.

Плавающие валютные курсы (Floating Exchange Rates) – свободная цена валюты. Инфляция все в большей степени оказывает влияние на повышение и падение курса свободно конвертируемой валюты. Это одна из важнейших причин использования при внешнеэкономических сделках плавающего курса. Однако подобная форма валютных расчетов не улучшает экономические условия внешней торговли стран с высоким уровнем инфляции, так как на конъюнктуру мирового валютного рынка оказывает влияние не только объем национальных экспортно-импортных операций, но и процентные ставки на кредиты, представленные в счет внешних займов.

Плата за контрактный простой (Contract Demurrage) – убытки, предусмотренные договором о морской перевозке груза (Contract Of Affreightment). Выплачиваются фрахтователем владельцу судна за задержку транспортного средства сверх времени, предусмотренного контрактом. Плата за простой, оговоренная в контракте, определяется в расчете на один час или день задержки судна.

Платежный баланс (Balance Of Payments (BOP)) – инструмент обобщения отчетных данных, характеризующих результаты внешнеэкономической деятельности страны за определенный период. Унифицированная методология составления платежного баланса изложена в специальном руководстве МВФ (Balance Of Payments Manual). Платежный баланс – это система сводных обобщающих таблиц, показатели которых позволяют сравнить общую сумму доходов,

поступивших в страну из-за рубежа, с общей суммой платежей, произведенных национальными резидентами (Residents Of An Economy) за границей. При балансировании внешнеэкономических доходов и платежей учитываются не только коммерческие операции, но и продажа, и покупка резервных активов, иностранная помощь и т.д. Платежный баланс состоит из следующих разделов: счет торгового баланса, платежи и поступления по услугам; трансфертные платежи; счет движения капиталов; счет резервных операций. Счет торгового баланса (Balance Of External Trade) предназначен для регулирования расходов на приобретение импортных товаров в соответствии с доходами от экспорта. Платежи и поступления по услугам (Export Of Services) – это балансирование выручки от реализации за рубежом услуг (туризм, страхование, банковское дело, экспедиторские услуги) с затратами на их покупку за рубежом. Трансфертные платежи (Unilateral Transfers) – обобщение сведений о денежных средствах, переводимых за границу или получаемых резидентами страны безвозмездно, в том числе и иностранная помощь. Счет капитала (Capital Account) составляется с целью балансирования притока и оттока инвестиционных средств. Счет резервных [Reserve Capital Account] операций фиксирует закупки и продажи международных валютных резервов (золота, твердой валюты, специальных прав заимствования) в масштабе государства.

Платежный баланс и Система национальных счетов (Balance Of Payments And System Of National Accounts) – предметом статистического изучения платежного баланса и СНС являются одни и те же резидентные хозяйственные субъекты и виды реальных ресурсов и финансовых активов. Однако, СНС является закрытой системой. В ней регистрируются начало и конец потока товара, услуг, дохода и финансовых средств. Практически это означает, что каждая внешнеэкономическая операция учитывается как расход (использование) в одной части СНС и как приход (ресурсы) в другой части Системы национальных счетов. Платежный баланс представляет собой открытую систему, предметом изучения которой является лишь одна сторона каждого потока. Если в СНС импорт товаров показывается одновременно как закупка по импорту в счете производства и как продажа по импорту в счете других стран мира, то в платежном балансе импорт фиксируется лишь однажды – как приобретение реального ресурса (дебет). Платежный баланс учитывает все притоки в резидентный сектор и оттоки из него.

Платежный баланс, построенный по аналитическому принципу, представляет собой ведомость, разделенную горизонтальной чертой на две категории (последняя статья одной категории отделяется от первой статьи другой категории). Активное или пассивное сальдо первой категории представляет сумму всех статей, расположенных выше черты, а активное или пассивное сальдо второй категории – сумму всех статей, находящихся ниже черты.

Положение о пункте назначения (Designation Clause) – условие в контракте на закупку товара (в основном нефти), определяющее страну, в которую должен быть доставлен товар. Этим предотвращается реализация товара на мировом рынке, которая может отрицательно повлиять на уровень цен при продаже за наличные с учетом немедленной доставки.

Понятие национальной экономики в платежном балансе (Concept Of An Economy Of Balance Of Payments) – национальная экономика – это совокупность хозяйственных единиц (правительство, физические лица, частные неприбыльные организации, предприятия, фирмы, компании), деятельность которых в преобладающей части осуществляется на территории страны. Платежный баланс данного национального хозяйства учитывает операции хозяйственной единицы отечественной экономики (Resident Entity) с остальными странами мира, если эта единица является резидентом указанного национального хозяйства, или операции экономической единицы с данным национальным хозяйством, если эта единица не является его резидентом. Использование двойной системы проводок исключает возможность возникновения каких-либо несоответствий в балансовой ведомости (Balance Of Payments Statement) из-за разночтений в трактовке общей концепции резидентства или статуса отдельных экономических единиц.

Порог отклонения валют (Divergence Threshold) – каждая из валют, входящих в ЕВС – Европейскую валютную систему (European Monetary System), имеет приписанную стоимость, выраженную в европейских валютных единицах – ЭКЮ (European Currency Unit). Курс какой-либо валюты относительно приписанной стоимости может колебаться в пределах 2,25 %. Если же колебания выше, то государства – участники ЕВС обязаны вмешаться в деятельность валютных рынков с целью восстановления стоимости пострадавшей валюты. Порог отклонения считается достигнутым, если колебания курса составляют 75 % в рамках установленного предела отклонения в 2,25 %. Порог отклонения является показателем нестабильности данной валюты и предполагает корректирующие меры со стороны государства-эмитента и государств – членов ЕВС.

Портовые сборы (Harbor Duties) – платежи, взимаемые властями порта с заходящих в него судов с целью поддержания в надлежащем состоянии портового хозяйства. Обычно портовые сборы производятся непосредственно с капитана судна, но в ряде случаев могут быть переадресованы грузоотправителю в виде надбавки к фрахту.

Поток экспортно-импортных товаров (Flow Of External Trade) – в результате таких сделок право собственности на товары переходит от национальных резидентов (Residents Of Economy) к резидентам (Residents Entity) других стран. Товары, ввезенные в страну и вывезенные из нее на коммерческой основе, являются основным объектом внешнеторговых сделок. Момент пересечения товарными потоками государственной границы, их учет на основе таможенных документов в статистике внешней

торговли имеют большое практическое значение. При выявлении объема внешнеэкономических сделок в расчет принимается также стоимость товаров, проданных и перешедших в собственность резидентов страны-покупателя, но оставшихся на территории страны-продавца или на международной территории. К сфере коммерческой внешнеэкономической деятельности, помимо торговли конкретными материальными ценностями, относятся сделки, связанные с оказанием услуг, имеющих конкретное потребительское назначение, а также внешнеторговые операции с немонетарным золотом, почтовыми операциями, снабжением электроэнергией и водой. Международные финансовые операции с монетарным золотом, ценными бумагами, банкнотами и монетами, находящимися в обращении, к категории коммерческих внешнеторговых сделок не относятся.

Потоки золота, движение золота (Gold Flow) - процесс, в рамках которого совершаются приток монетарного золота в данную страну и отток из нее. Теоретически приток золота увеличивает, а экспорт уменьшает денежную массу в обращении данной страны, ликвидируя дисбаланс в системе международных расчетов в течение определенного периода времени. На практике большинство государств не проводит соответствия между количеством денег в обращении и содержанием золотого запаса.

Потребительский кредит (Consumer Installment Credit) – краткосрочные и среднесрочные кредиты, предоставленные отдельным лицам для покупки потребительских товаров и услуг или уплаты долгов по невыплаченному кредиту. Подлежит погашению в рассрочку в установленные сроки.

Потребление основного капитала (Consumption Of Fixed Capital) – полезное использование зданий, сооружений, оборудования в процессе производства товаров и услуг. Основные фонды по мере их эксплуатации изнашиваются. Помимо физического износа происходит и моральное старение. Поэтому регулярно за счет выручки от реализации товаров и услуг производятся соответствующие отчисления в амортизационный фонд, предназначенный для поддержания основных фондов на соответствующем техническом уровне. Потребление основного капитала определяется путем сравнения его начальной и конечной величины, исчисленной в одних и тех же ценах с учетом закупок, продаж и потерь основных фондов в результате стихийных бедствий.

Право ареста всего имущества в случае неуплаты долга (Blanket Inventory Lien) – условие при проведении финансовых операций, согласно которому кредитное учреждение получает право ареста всего имущества заемщика в случае неуплаты им долга. Поскольку право не предусматривает классификацию имущества по номенклатуре, категориям, видам и пр., заемщик может избежать ареста имущества полностью или частично.

Превращение долговых обязательств в наличные деньги (Debt Monetization) – увеличение денежной массы в обращении посредством выпуска государственных долговых обязательств, которые могут быть превращены в наличные деньги независимо от того, в каком виде они выпускаются казначейством (облигации или казначейские векселя).

Предоставление кредита (Credit Granting) – финансовое посредничество, связанное с выделением долгосрочных займов производителям промышленной продукции, кредитованием покупок домов специальными учреждениями, предоставлением потребительского кредита.

Предъявительский вексель (Demand Bill) – переводной вексель (Bill Of Exchange) или тратта (Draft), оплачиваемые по предъявлению.

Прибыли от операций с иностранной валютой (Exchange Profits) – доход государства в форме обязательного сбора, взимаемого в определенных пропорциях как с покупателя, так и продавца иностранной валюты. Государственные кредитно-финансовые органы, используя свое право на регулирование внешнеэкономической деятельности страны, изымают часть прибыли, получаемой в результате разницы между закупочной и продажной ценой иностранной валюты.

Пригодные документы (Suitable Papers) – тратта (Draft), переводный вексель (Bill Of Exchange) и другие расчетные средства, пригодные (Eligibility) для учета и переучета в центральных банках (Bank). Эти документы должны также отвечать критерию приемлемости (Acceptability), т.е. быть выданными, акцептованными или индоссированными надежными с финансовой точки зрения сторонами.

Приемлемость платежного требования (Acceptability) – признание кредитоспособности лиц, выдавших долговое обязательство. Означает, что банк (Bank) готов учесть предложенную ему ценную бумагу и согласен с предусмотренным сроком платежа.

Принудительная налоговая система (Forced Tax System) – практика, применяемая в ряде стран (в основном европейских), где размеры налога с доходов корпораций рассчитываются государственными органами. В отличие от системы, принятой в США, где компании и фирмы самостоятельно готовят отчетность по доходам и рассчитывают сумму подлежащего выплате налога (Tax) (которые затем подлежат проверке государственными службами), принудительная налоговая система предполагает участие государственных чиновников на этапе подготовки отчетности по доходам. Принятая в международной практике упрощенная формулировка системы таможенных операций, в зависимости от выполнения которых внешнеторговые сделки относятся к категории специализированной или общей торговой системы. Очистка от таможенных формальностей – это не только выполнение таможенных процедур, но и выплаты как таможенных пошлин, так и импортных налогов. Ввезенные из-за рубежа товары, за которые уплачены импортные пошлины и налоги, поступают на внутренний рынок на тех же условиях,

что и отечественные продукты и изделия. Внешнеторговый поток, очищенный таможенными операциями от отклонений внешнего рынка, называется «товары для использования или потребления в импортирующей стране».

Принятое к оплате платежное требование (Acceptance) – переводный вексель (Bill Of Exchange) или трата (Draft), принятые к оплате по их предъявлению трассатом (Drawee). Наиболее активную позицию на рынке денежных средств получают акцепты, которые могут быть учтены по общераспространенным ставкам. Банковские акцепты (Banker's Acceptance) учитываются по более выгодным учетным ставкам по сравнению с торговыми акцептами (Trade Acceptance), за исключением документов, акцептованных наиболее кредитоспособными фирмами.

Приобретение имущества в виде основного капитала (Acquisition Of Fixed Capital Assets) – расходы на покупку товаров длительного пользования, используемых для производственных целей, капитального строительства, капитального ремонта. При исчислении этого показателя международной финансовой статистики не учитываются бюджетные средства, используемые на приобретение военной техники и капиталовложения в строительство военных объектов.

Прямой внешнеторговый оборот (Direct Foreign Trade Turnover) – один из свободных показателей баланса народного хозяйства (Balance Of National Economy), количественно характеризующий экономические связи страны с границей. Представляет собой стоимость товаров, пересекающих государственную границу в результате коммерческих сделок по их купле или продаже, а также стоимость товаров, проданных на коммерческой основе и перешедших в собственность страны-покупателя, но оставшихся на территории страны-продавца. Стоимость операций (услуг) материального характера, осуществляемых между партнерами разных стран не на коммерческой основе, в прямой внешнеторговый оборот не включается. Определяется на момент составления таможенных документов. Экспорт исчисляется на условиях ФОВ (F.O.B. (Free On Board) Value), а импорт – на условиях СИФ (C.I.F. Cost Insurance, Freight) Value).

Прямые инвестиции как компонент счета капитала (Direct Investment As Component Of Capital Account) – статья платежного баланса (Balance Of Payments), проводки по которой характеризуют размер оттока из страны или притока в ее национальную экономику из-за границы капитала, предназначенного для создания, расширения или модернизации предприятий, производящих товары или оказывающих услуги. Хотя эти коммерческие предприятия и находятся на территории иностранного государства, но полные или частичные права собственности на них принадлежат зарубежному инвестору. Вложение капитала за границей относится к категории прямых иностранных инвестиций (Direct Foreign Investment), когда в результате их осуществления возникает возможность реально контролировать производственную деятельность зарубежной

экономической единицы. Капиталовложения в иностранные предприятия, позволяющие оказывать лишь ограниченное влияние на его деятельность, являются портфельными инвестициями (Portfolio Investment).

Рабочая, оперативная, функциональная валюта (Functional Currency) – основная валюта, используемая многонациональной корпорацией при внешнеэкономических сделках. Как правило, это валюта страны, в которой размещена корпорация.

Различие в условиях страхования (Difference In Conditions Of Insurance) – в страховых полисах – положение, предусматривающее страхование рисков, не охваченных другими полисами. Обычно применяется при страховании рисков, связанных с морскими грузоперевозками, когда покупатель приобретает товар на условиях СИФ (C.I.F. (Cost, Insurance, Freight Value)) и объем страховой ответственности, обеспечиваемый продавцом, менее значителен по сравнению со страховым полисом покупателя. В этом случае покупатель вместо страхования отгружаемой партии по своему полису может применить принцип различия в условиях, позволяющих ему застраховаться от рисков, не учтенных в полисе поставщика, и при возникновении убытков, предусмотренных полисом поставщика. Если же убытки не предусмотрены полисом поставщика, но учтены в более объемном полисе покупателя, то иск может быть возбужден на его основании.

Распоряжение на поставку (Delivery Order) – письменные инструкции, передаваемые владельцем товара или его уполномоченным держателем товара и указывающие, что товар должен быть выдан со склада или отгружен какой-либо третьей стороне.

Распределение специальных прав заимствования (Allocation Of Spatial Drawing Rights (SDR)) – финансовые операции Международного валютного фонда (МВФ) (International Monetary Fund) по представлению или ликвидации на счетах центральных банков стран-членов МВФ средств в форме особых резервных активов – специальных прав заимствования. Распределение (или аннулирование) специальных прав заимствования – международная внешнеэкономическая операция, аналогичная односторонним трансфертам, когда резидент (Residents Of An Economy) получает или отдает финансовые активы. Эти активы поступают на счет национального банка строго в соответствии с величиной ранее произведенного взноса в МВФ. Перехода прав собственности не происходит.

Расходы на оборону (Defense Expenditures) – в Программе международных сопоставлений (International Comparison) расходы на оборону рассматриваются как одна из статей коллективного потребления. К этой категории конечных расходов относятся капитальные вложения в строительство объектов военного назначения и жилых домов для военнослужащих; приобретение военной техники; текущие затраты на эксплуатацию и ремонт военной техники, содержание армии; научно-исследовательские работы в военной области; обучение резерва

военнослужащих, проведение военных учений; выплата пенсий и пособий военнослужащим и вольнонаемному персоналу; военная помощь другим странам.

Регрессионный индекс цен (Hedonic Price Index) – индекс цен, построенный с учетом тесноты связи между качеством товара и уровнем цены на него. Регрессионное уравнение позволяет при исчислении паритета покупательной способности валют получить расчетную цену на товар, если национальная статистика не располагает данными о его цене.

Реорганизация внешней задолженности (External Debt Reorganization) – поддержка слабой в финансовом отношении страны-должника или предоставление ей определенных льгот в связи с ухудшением экономического положения этой страны: пересмотр срока платежей кредиторами, рефинансирование, списание долга. Репрезентативность выборки оценивается по объему набора конкретных продуктов и изделий, рассматриваемых как наиболее типичные представители товарных групп.

Рефинансирование внешнего долга (External Debt Refinancement) – предоставление нового займа (ссуды) стране-должнику в целях замены первоначального займа или покрытия части или всех платежей, причитающихся по первоначальному займу (ссуде).

Руководство по ведению счетоводства (Accounting Framework) – международным руководством по ведению бухгалтерского учета является стандартизированная система финансовой отчетности, разработанная Центром ООН по транснациональным компаниям (International Standards Of Accounting And Reporting). Общепринятый в мире эталон для обобщения первичной финансовой информации в виде сводно-экономических балансовых таблиц – это Система национальных счетов ООН (System Of National Accounts). В странах с плановой экономикой используется наряду с СНС также и баланс народного хозяйства (Balance Of National Economy).

Руководство по составлению платежного баланса (Balance Of Payments Manual) – рекомендации МВФ (International Monetary Fund) по составлению платежного баланса на основе единых методологических концепций и классификационных схем странам, являющимся его членами. Пятое издание (1993г.) методологического руководства Департамента статистики МВФ составлено с учетом положений пересмотренной Системы национальных счетов ООН, последних документов по статистике международной торговли ООН, рекомендаций Совета таможенного сотрудничества и т. д. В руководстве излагаются методы составления балансового статистического отчета за определенный период, в котором фиксируются:

а) операции с товарами, услугами и доходами между данной страной и другими странами мира;

б) переходы прав собственности, изменения национальных запасов монетарного золота, финансовые требования и обязательства национальной экономики по отношению к мировому хозяйству;

в) односторонние трансферты, а также контрпроводки, необходимые (с точки зрения учета) для уравнивания проводок по тем из указанных выше операций и трансформаций, которые не компенсируются в виде взаимных зачетов. Составление платежного баланса обеспечивает проведение статистического учета или аналитических исследований. Дебетовые или кредитовые проводки по каждому виду товаров, услуг, доходов и движению капиталов показываются отдельно, а также совокупными итоговыми показателями. Так, вместо товарного экспорта (кредит) и товарного импорта (дебет) может быть показано активное или пассивное торговое сальдо (чистый кредит или дебет соответственно). Официальный документ Департамента статистики МВФ используется национальными статистическими службами экономически развитых государств для: выявления эффективности внешнеэкономических связей страны в соответствии с общепризнанными нормами; составления счета внешнеэкономических операций как составного раздела национального счетоводства, осуществляемого по сопоставимой с другими странами методологии (СНС ООН); выявления информационных обязательств, обусловленных соглашением стран-членов МВФ (ст. VIII, раздел 5).

Сберегательный сертификат (Certificate Of Deposit) – документ, свидетельствующий о вкладе в банк определенной денежной суммы. Сертификат удостоверяет право владельца этих средств на получение по истечении установленного срока как самого вклада, так и процентов в соответствии с его величиной и сроком хранения.

Сверхприбыль (Excess Return) – положительная разность между величиной полученной прибыли на основной капитал и гарантированной нормой прибыли, т.е. процентом, выплачиваемым по государственным ценным бумагам.

Система бухгалтерского учета (Accounting System) – унифицированный способ денежной оценки отдельных хозяйственных операций коммерческого предприятия и составление бухгалтерских балансов, характеризующих состав прибылей и убытков, движение уставного фонда, состав и движение основных фондов, себестоимость продукции, объем выручки от ее реализации.

Система внешней торговли (Foreign Trade System) – таможенный статус и таможенные процедуры, определяющие порядок регистрации торговых потоков через границу и их учета внешнеторговой статистикой. В соответствии с рекомендациями ООН все товары, ввозимые в страну из-за границы или вывозимые из нее в другие государства, должны регистрироваться таможенными органами и соответственно учитываться внешнеторговой статистикой. Однако реализовать эти рекомендации на практике затруднительно, так как не все товары, ввозимые в страну, предназначены для использования или потребления этого государства, а

товары, вывозимые с его территории, необязательно находились в свободном обращении на внутреннем рынке. Для выявления вида системы внешней торговли большое практическое значение имеют разработанные совместными усилиями специалистов стран мира концепции, положенные в основу определения понятий: «товары для использования или потребления в импортирующей стране», «таможенные склады» (Customs Warehouse), «свободные зоны» (Free Zones Of External Trade), «открытые порты или склады», «предприятия для внутренней обработки импортной продукции».

Система двойных бухгалтерских проводок (Double Entry System)

– технический аспект расчета платежного баланса (Balance Of Payments) – использование двойной системы фиксации итогов операций (сделок), совершаемых между национальной экономикой страны и мировым хозяйством. При формировании платежного баланса каждая подлежащая учету операция представляется двумя проводками одинаковой стоимостной величины. Одна из них регистрируется по статье кредита и имеет знак «плюс», другая – проходит по статье дебета со знаком «минус». Таким образом, общая величина положительных проводок в принципе соответствует общей величине отрицательных проводок, а итоговое сальдо равно нулю. Большинство проводок, фиксируемых в платежном балансе, соответствует операциям, в процессе которых, между сторонами, происходит обмен реальными ресурсами (товарами, услугами, доходами) и финансовыми средствами, т.е. стоимостными объемами.

Система правил таможенной оценки (Customs Valuation Code)

– единая система определения стоимости ввозимых в страну товаров для последующего обложения их таможенной пошлиной. Предусматривает определение стоимости:

- 1) прямым способом – учитываются фактическая цена приобретаемого товара с поправкой на расходы по упаковке, комиссионные отчисления на закупку и продажу, а также отдельные затраты, понесенные покупателем и не включенные в продажную цену;
- 2) косвенным способом – по результатам коммерческой сделки, предметом которой является идентичный или аналогичный товар, доставленный из той же страны-экспортера;
- 3) калькуляционным способом – на основе издержек производства, прибыли и косвенных расходов.

Система учета внешнеторговых операций (External Trade System Of Recording) – статистическое наблюдение за движением товарных потоков через государственную границу. В зависимости от направления движения товаров через государственную границу выделяются два объекта статистического наблюдения, программа реализации которого составляет систему учета: наблюдение за товарами, поступающими в страну; статистика импорта и наблюдение за товарами, вывозимыми из стран; статистика экспорта.

Скрытый налог (Hidden Nat) – налог, непосредственно не выплачиваемый потребителем, но включенный в установленную для него цену (зачастую без ведома потребителя). Примером скрытого налога может служить таможенная пошлина (Customs Duties).

Совет таможенного сотрудничества (СТС) (Customs Cooperation Council (CCC)) – международная организация, созданная в целях стандартизации лишь таможенных операций, исключая процедуры, связанные со сборами и тарифами на экспортно-импортную продукцию. Основные направления деятельности Совета таможенного сотрудничества определяются конвенциями, вступившими в силу в начале 50-х годов: Конвенция о стоимостной оценке товаров в таможенных целях (The Convention On The Valuation Of Goods For Customs); Конвенция об определении номенклатуры товаров как их классификации для установления таможенных тарифов (The Convention On Nomenclature For Classification Of Goods In Customs Cooperation Council). Конвенция о создании постоянного Совета таможенного сотрудничества (The Convention Establishing A Permanent Customs Cooperation Council). Методические документы по таможенному сотрудничеству принимаются на заседаниях Комитета по номенклатуре товаров, используемой при установлении таможенных тарифов; Комитета по гармонизированной системе описания и кодирования товаров; Комитета по оценке товаров в таможенных целях. Отчеты о деятельности комитетов и доклад генерального секретаря о деятельности совета обсуждаются на сессиях СТС, в работе которых участвуют делегации стран-членов СТС, возглавляемые руководителями национальных таможенных служб. В настоящее время членами Совета таможенного сотрудничества (СТС) являются более 100 государств мира. Расширение и углубление внешнеторговых связей обуславливают необходимость периодического пересмотра международных стандартов таможенных операций. Результаты последней такой ревизии были оформлены официальным документом, являющимся приложением к соглашению 1973 г. (Kyoto Convention). В этом приложении (Customs Valuation Agreements) изложены методологические принципы, которыми руководствуются национальные таможенные службы при определении стоимости товаров, вывезенных из-за рубежа для внутреннего потребления, внутренней переработки и в зоны свободной торговли. В соответствии с токийским соглашением создан технический совет по надзору за соблюдением единых правил таможенной оценки ввозимых товаров, предусмотренных Генеральным соглашением по тарифам и торговле (General Agreement On Tariffs And Trade).

Согласованный протокол по пересмотру финансовых обязательств по внешнему долгу (Agreed Minute Of Debt Rescheduling) – документ многостороннего совещания, в котором определяется положения по пересмотру сроков и условий выплаты внешнего долга и его процентов (обслуживание долга) в условиях консолидации, т.е. при осуществлении финансовых операций по превращению краткосрочных

займов в среднесрочные и долгосрочные займы (External Debt). В согласованном протоколе обычно указываются объем долговых платежей, подлежащих консолидации, период консолидации, величина процента, срок выплаты которого подлежит пересмотру, условия регулирования первоначальных платежей и новый пересмотренный график погашения займа, сроков уплаты отсроченных долгов.

Соглашение об ограничениях в организации сбыта (Exclusive Dealing Agreement) – соглашение, в соответствии с которым продавец или поставщик товара предоставляет другой стороне право выступать в качестве единственного лица, осуществляющего сбыт этого товара в пределах национальной территории.

Соглашение об учете (Accounting agreement) – соглашение между фирмами, занятыми в одной отрасли, об обмене информацией об издержках производства учета. Соглашение направлено на стандартизацию калькуляции издержек в отрасли, что способствует уменьшению конкуренции.

Сознательное регулирование процесса формирования выборочной совокупности создает условия для исчисления международного индекса, величина которого отражает желаемые результаты.

Спекулятивные запасы (Floating Supply) – товары и ценные бумаги, изымаемые из нормальных каналов потребления и инвестирования исключительно в спекулятивных целях.

Списанный внешний долг (Forgiveness Of External Debt) – полная или частичная ликвидация задолженности на основании соглашения между кредитором и должником.

Справедливая рыночная стоимость (Fair Market Value) – стоимость, которую приобрел бы импортируемый товар в случае его реализации на собственном внутреннем рынке. Необходимый инструмент в работе по ценам, рассчитанным на базе более низкой стоимости, создает прецедент в виде демпинга (Dumping).

Средняя, используемая при определении паритета покупательной способности валют (Average Applies To Purchasing Power Parity) – показатель типичности качественно однородной совокупности. Проявляется в виде варьирующего признака в процессе обследования объектов статистического наблюдения. В качестве случайных величин при выявлении достоверности покупательной способности валют (Accuracy Of Purchasing Power Parity) используются индивидуальные индексы цен стандартного набора товаров и услуг. Типичность варьирующего признака количественно характеризуется, как правило, таким показателем, как средняя арифметическая взвешенная при любом сочетании произведений случайной величины на число ее проявлений в процессе статистического обследования. Формулы средней арифметической взвешенной используются при международных сопоставлениях для определения показателей рядов распределения (Sampling Distributing Applies To International Comparison). При замене

случайных величин их средним значением типичность варьирующего признака изучаемой статистической совокупности не изменяется. В ряде распределения средняя не только выражает типичное значение варьирующего признака, но и является центральной точкой концентрации случайных величин. Центральное положение средней в упорядоченном ряде вариантов подтверждается тем, что отклонения случайных величин от их типичного значения взаимно погашаются.

Срок платежа (Due Date) – дата, к которой переводной вексель (Bill Of Exchange), тратта (Draft) или иной расчетный документ должны быть оплачены.

Срочная маржа (Forward Margin) – разница между существующей («спотовой») ценой валюты и ценой ее на какую-либо последующую дату. Если будущая цена, оговоренная в контракте на куплю-продажу валюты, оказывается выше существующей, то говорят, что валюта продается с надбавкой (Premium), в противном случае – со скидкой (Discount).

Ставка обслуживания долга (Debt Service Ration) – отношение (доля) экспортных поступлений какой-либо страны, предназначенных для погашения внешнего долга и уплаты процентов по финансовым обязательствам иностранным контрагентам, к общей величине валютной выручки от продажи на мировом рынке ее товаров.

Статистическая отчетность по внешней торговле (Accounting For Foreign Trade) – стандартные бланки или анкеты, заполняемые внешнеторговыми предприятиями по данным первичного учета экспортно-импортных операции (External Trade Systems Of Recording). Учет ведется на основе следующих документов: контракта с зарубежными фирмами о продаже или покупке на мировом рынке партии определенных товаров, коносамента (Bill Of Lading), извещения о прохождении грузов через границу, договора с отечественными предприятиями о поставке товаров на экспорт, договора с национальными предприятиями оптовой и розничной торговли на приобретение по их заказу импортной продукции (Transaction Records).

Стоимостная оценка импорта на условиях СИФ (стоимость, страхование, фрахт) (C.I.F. (Cost, Insurance, Freight) Value) – расчетная величина стоимости импортных операций. Исчисляется на основе покупной цены и включает все расходы по фрахту, страхованию и пр. (за исключением ввозной пошлины), обусловленные доставкой товара из страны-экспортера и размещением его у борта судна в первом импортном порту. Если акт купли-продажи совершается между связанными друг с другом сторонами, то покупная цена, служащая базой для оценки на условиях СИФ, определяется исходя из того, что партнеры по сделке (продавец и покупатель) совершенно независимы друг от друга.

Стоимостная таможенная оценка на условиях ФОб (свободно на борту) (F.O.B. (Free On Board Value)) – оценка товара на границе страны, экспортирующей его. Производится на основе внутренней цены с добавлением стоимости доставки товара до таможенной границы, включая

экспортные пошлины. При внешнеторговых сделках на условиях FOB продавец освобождается от обязанностей, связанных с погрузкой товаров на борт судна или другого транспортного средства. При составлении платежного баланса МВФ (International Monetary Fund) рекомендует на условиях FOB исчислять также и объем импорта. Это означает, что все дополнительные расходы по перемещению импортных товаров учитываются применительно к местам их погрузки. Унификация методов оценки перемещающихся через границу товаров обуславливается только необходимостью достижения сопоставимости импортных и экспортных цен. При внешнеэкономических сделках расчеты за поставляемые из-за рубежа товары осуществляются на практике на условиях СИФ (C.I.F. (Cost, Insurance, Freight) Value). В этом случае права собственности на импортные товары переходят в пункте назначения (таможенной границе страны-покупателя). Практически сделки на условиях СИФ означают, что продавец передает покупателю не только документы на получение товара, но и страховой полис (Policy) и коносамент (Bill Of Lading).

Страна-дебитор, страна-должник (Debt Nation) – государство, чьи долговые обязательства иностранным контрагентам превышают сумму его финансовых требований к зарубежным странам.

Страхование заграничных кредитов (Foreign Credit Insurance) – услуга финансового характера, имеющая целью страхование коммерческих рисков, связанных с экспортными операциями. Финансовым документом при страховании экспортных товаров, внешнеторговых сделок, которые осуществляются на условиях краткосрочных (180 дней) платежей, является групповой полис (Policy).

Строительство за границей (Construction Abroad) – руководства МВФ (International Monetary Fund) по составлению платежного баланса (balance of payments manual) рекомендует рассматривать выполнение строительными предприятиями одной национальной экономики работ по возведению зданий и сооружений на территории другой национальной экономики как прямые инвестиции (Direct Investment As Component Of Capital Account).

Субсидии из-за границы (Grants From Abroad) – платежи, не подлежащие возврату от иностранных правительств, международных учреждений и других иностранных доноров. Могут быть получены в иностранной или национальной валюте с депозитом иностранных государственных органов или международных учреждений. Такие депозиты создаются главным образом в результате продажи в данной стране товаров, полученных в соответствии с программами иностранной помощи, а также выплат в национальной валюте процентов и постепенного погашения предыдущих займов от иностранных правительственных и международных учреждений на цели развития национальной экономики.

Счет (Account) – инструмент, используемый в бухгалтерском учете для денежной оценки товарных и финансовых потоков коммерческого предприятия, производящего товары или оказывающего услуги. В Системе

национальных счетов (System Of National Accounts) и платежном балансе (Balance Of Payments) – это средство фиксации экономических потоков в форме сальдирующих статей.

Счет внешнеэкономической операции (External Transaction Account) - система балансовых таблиц (Rest Of The World Account), показатели которой используются в национальном счетоводстве для статистической оценки экономических результатов всех операций между учреждениями-резидентами и соответствующими структурными подразделениями других стран мира. Счет внешнеэкономических операций в процессе национального счетоводства подразделяется по следующей схеме: внешнеторговый счет товаров и услуг, внешнеэкономический счет первичных доходов и текущих трансфертов, внешнеэкономический счет финансовых активов и обязательств.

Счет иностранных инвестиций (Account Of Foreign Investment) – компонент счета СНС «Зарубежные страны» (rest of the world account), в котором отражаются внешнеэкономические операции, касающиеся основных фондов. К категории таких операций относятся: капитальные трансферты, полученные из-за рубежа или переданные «остальному миру», «чистые» покупки земли, безвозмездная передача основных фондов другим странам, выплата компенсаций за случайное повреждение основных фондов других стран.

Счет капитала (Capital Account) - раздел платежного баланса (Balance Of Payments), типовые статьи которого отражают изменение стоимости финансовых активов и обязательств страны в результате внешнеэкономических операций, предусматривающих переход прав собственности. Иными словами, счет капитала –предназначен для выявления окончательных сводных результатов многочисленных операций с финансовыми активами и пассивами, произведенных резидентами (Residents Of Economy) и их иностранными деловыми партнерами за определенный период времени. Типовые статьи капитала, показывающие величины активов (финансовые требования к нерезидентам) и пассивов (финансовые обязательства резидентов), классифицируются в соответствии с рекомендациями МВФ (International Monetary Fund) по составлению платежного баланса (Balance Of Payments Manual), по видам капитала (прямые инвестиции (Direct Investment), портфельные инвестиции, прочий капитал) и в соответствии с традиционным разграничением долгосрочных и краткосрочных финансовых требований и обязательств (External Transaction In Financial Claim). Проводки по статьям счета капитала осуществляются на нетто-основе, т.е. каждая операция учитывается только в графе дебета или графе кредита. Приток реальных ресурсов и приращение объема финансовых активов (или уменьшение величины финансовых обязательств) проводятся по графе дебета, а отток реальных ресурсов и уменьшение объема финансовых активов(или увеличение размера финансовых обязательств) фиксируются в графе кредита.

Счет платежного баланса (Balance Of Payments Account) – раздел системы национальных счетов (СНС) (System Of National Accounts), показатели которого характеризуют роль и значение экономических потоков, возникающих в связи с внешнеэкономической деятельностью страны в процессе создания, распределения и потребления валового национального продукта (ВНП) (Results Of External Transaction In Statistics Of Gross National Product). Экономические потоки с зарубежными странами характеризуются двумя большими группами: текущие операции (Current Account Of The Balance Of Payments) и операции с капиталом (Capital Transaction). Доходные статьи счета: выручка зарубежных стран от продажи импортных товаров, денежные поступления в зарубежные страны в форме распределенных факторных доходов или чистых трансфертных платежей. Расходные статьи счета: затраты зарубежных стран на приобретение отечественной экспортной продукции и чистые приобретения национальными фирмами финансовых активов из-за рубежа, превышающие сумму принятых ими финансовых обязательств за границей.

Счет текущих операций (Current Account) – раздел платежного баланса (Balance Of Payments), статьи которого предназначены для обобщения сведений о внешнеэкономических операциях, осуществленных на условиях принятых в международной практике сделок без отсрочек платежей и не предполагающих предоставление или привлечение средств в иностранной валюте в кредитной форме. В счете балансируются доходы и расходы, связанные с экспортом и импортом продуктов и услуг, потоки доходов, как получаемых национальной экономикой, так и выплачиваемых резидентами других стран. При статистической оценке платежей за границу и поступлений средств из других стран без товарного обеспечения (зарплата, проценты, дивиденды) учитываются также трансферты (Transfers).

Счета движения резервных фондов (Flow Of Funds Accounts) – статистический инструмент, используемый центральными банками для регулирования финансовой деятельности страны. Показатели движения счетов резервного фонда характеризуют движение финансовых средств, сопутствующее нефинансовой экономической деятельности. Например, в секторе домашнего хозяйства присутствует тенденция расширения потребительского кредитования как средства финансирования потребительских расходов. В государственном секторе размеры заимствования соответствуют изменениям дефицита госбюджета. Финансовые счета характеризуют ход пополнения и использования фондов в соответствии с концепцией национального дохода Системы национальных счетов (System Of National Accounts). В каждой из отраслей экономики осуществляется прием потоков доходов, позволяющих финансировать текущие затраты и накопления. Накопление и чистое заимствование, осуществляемые в любом из секторов экономики, обеспечивают отраслевые капиталовложения, которые со временем будут

отображать совокупные предпочтения, определяющие структуру материальных и финансовых активов относительно пассивов. В дополнение к данным по отраслевому финансированию указанные счета обеспечивают информацию по потокам и балансам в разрезе основных видов кредитных обязательств и операций.

Счета резервного фонда (Funds Accounts) – статистический инструмент центрального банка, позволяющий обобщать данные основных финансовых операций и требований для того, чтобы получить общую картину состояния финансовых активов и пассивов в масштабе национальной экономики. Все задолженности по финансовым требованиям одновременно включаются в активы кредиторов и пассивы дебиторов. Счета показывают состояние баланса общего объема активов и пассивов в целом по экономике.

Таможенная граница (Customs Frontier) – обозначение территории, на которой действуют таможенные законы данной страны. таможенной территорией (Customs Territory) не являются зоны свободной торговли (Free Zones Of External Trade).

Таможенная декларация (Customs Declaration) – официальное заявление участника внешнеторговых сделок о товаре, пересекающем государственную границу, сделанное по форме, утвержденной таможенными властями в соответствии с правовыми процедурами, действующими в этой стране. Порядок декларирования товаров, ввозимых или вывозимых из страны, устанавливается с учетом национальных особенностей государственного регулирования внешнеэкономической деятельности и обеспечения условий для сбора пошлин, налогов. Грузовая таможенная декларация заполняется на каждую партию товаров, перемещаемых через государственную границу, участниками внешнеторговых операций независимо от их резиденства, юридического статуса, местоположения, пользования таможенными льготами. Указываются вид внешнеторговой операции (экспорт или импорт), наименование товара, торгующая страна, страна назначения, валюта и общая фактическая стоимость товара и т.д. Является основным документом для получения налога на импорт и экспорт и проверки правильности перевода денежных средств за границу в соответствии с контрактами о внешнеторговых сделках.

Таможенная оценка (Customs Valuation) – определение таможенной стоимости ввозимых товаров для последующего обложения их пошлиной. Обычно для проведения таможенной оценки достаточно располагать сведениями о закупочной цене товара, подтверждением которой служит счет-фактура поставщика. При отсутствии счета-фактуры или сомнениях в его достоверности таможенные власти используют экспертную оценку. Конечно стоимость определяют путем сопоставления с аналогичными товарами, производимыми в той же стране.

Таможенная территория (Customs Territory) – географический район страны и прилегающие к нему воды, в пределах которых

таможенные органы уполномочены осуществлять контроль и облагать пошлинами поступающие туда из-за границы товары. Таможенная территория не всегда соответствует всей географической территории, над которой установлен суверенитет данного государства (Customs Frontier).

Таможенно-тарифная оценка с применением критерия однозначного использования (Dedicated To Single Use Test) – принцип, закрепленный таможенными правилами и определяющий, что тарифная позиция, соответствующая данному конечному продукту, может применяться и в отношении незаконченного изделия, если оно не может быть использовано ни в каких иных целях, кроме доведения до степени конечного продукта.

Таможенные пошлины (Customs Duties) – обязательные налоги на товары, ввозимые в страну или вывозимые за ее пределы. Система установления пошлин, взимаемых с товаров, перемещающихся через границу, является таможенным тарифом. Цель внешнеторгового налогообложения – увеличение государственного дохода. В развитых странах таможенные пошлины являются одним из источников поступления денежных средств в бюджет. Однако ставки пошлин, взимаемых в соответствии с таможенным тарифом, в большей мере выполняют функции экономического воздействия на объем и товарную структуру импорта.

Таможенные склады (Customs Warehouse) – выделенное в соответствии с национальным законодательством место на территории страны, где под таможенным контролем хранятся товары без уплаты импортных налогов. Импортер, поставивший в ту или иную страну иностранный товар, не всегда готов по коммерческим соображениям в полном объеме направить свою продукцию на внутренний рынок этой страны для оптовой или розничной торговли или не в состоянии в данный момент уплатить причитающиеся таможенные пошлины и сборы. На таможенные склады сдаются также экспортные товары, за которые при экспорте могут выплачиваться импортные сборы и пошлины.

Таможенный союз (Customs Union) - межгосударственное формирование, в рамках которого значительно снижены тарифы на провоз товаров в пределах стран-участниц союза и установлен общий таможенный тариф, обеспечивающий единообразные для всех членов условия приема товаров из прочих государств. Таможенный союз – более высокая степень экономической интеграции по сравнению с зоной свободной торговли (Commercial Free Zone), но уступающая общему рынку.

Таможенный транзит (Customs Transit) – условие перевозки грузов, при котором товар следует транзитом через таможенную территорию (Customs Territory) данного государства без прохождения обычных таможенных формальностей. Товар, прибывший на указанных условиях, оформляется транзитным ввозом. При этом таможене предоставляется соответствующая заявка, в которой указываются пункт

назначения, вид товара, его объявленная стоимость, расписка или иное финансовое обязательство о последующей уплате налогов и пошлин, а также другая необходимая информация. Обычно используется при доставке товаров из порта прибытия в один из пунктов на внутренней территории страны, в котором и осуществляется очистка груза от таможенных формальностей (Clearance Through Customs For Home Use).

Таможенный участок для импортных поставок (Customs District For Imports) – по всем импортным поставкам (независимо от способа транспортировки) товары показываются как ввезенные на таможенный участок для импортных поставок. Таможенный участок представляет собой место, где товары подвергаются таможенной очистке для дальнейшего прохождения по каналам потребления или поступления на таможенные склады. Этот участок может не являться пунктом прибытия товара на территорию страны или пунктом конечного назначения. Почтовые импортные поставки приписываются к тому пункту, где совершается оформление заявления о прибытии импортного товара. Поставки, приписанные к так называемым внутренним участкам, представляют собой товары, доставленные в эти пункты воздушным транспортом, или вышедшие из-под надзора таможни. В таких участках после перевозки их туда под таможенную закладную из пограничного пункта или морского порта.

Товары (Commodities) – продукты и услуги, предназначенные для продажи на рынке по цене, покрывающей их издержки производства. К этой категории в СНС (System Of National Accounts) относятся продукты и услуги, созданные в коммерческих целях не только отечественными отраслями экономики, но и импортные товарные поставки, а также та часть валового выпуска государственных услуг и услуг частных некоммерческих учреждений для домашних хозяйств, которая реализуется на условиях, характерных для продажи товаров.

Традиционная практика заимствования (Familiar Drawing Techniques) – принятая МВФ (International Monetary Fund) система, посредством которой страна-участница, испытывающая дефицит платежного баланса (Balance Of Payments), может получить в МВФ валюты других стран как бы в обмен на свою. Обычно данная страна получает иностранные валюты в пределах золотой квоты (Gold Trent), т.е. под залог имеющихся в МВФ вкладов собственной валюты.

Транспортная накладная, коносамент (Bill Of Lading) – товарораспорядительный документ, удостоверяющий право держателя распоряжаться указанным грузом и получить его после завершения перевозки, а также факт, что проданный товар направлен покупателю. В силу этого коносамент представляет собой расписку перевозчика в получении груза или контракт на перевозку груза между перевозчиком и отправителем. Как правило, товаротранспортный документ составляется грузоотправителем, который представляет его перевозчику на утверждение

или подпись при сдаче груза на доставку. Коносамент может быть предметом залога для получения банковского кредита.

Трассант (Drawer) – банк или фирма, предъявившие трассату (Drawee) - требование о погашении долгового обязательства в срок и в денежном размере, указанном в векселе (Bill Of Exchange) или тратте (Draft).

Трассат (Drawee) – банк или фирма, обязанная выполнить финансовое обязательство в соответствии с платежным требованием, предъявленным ему трассантом (Drawer).

Тратта (Draft) – письменное безусловное требование о выплате поименованной стороной в назначенный срок определенной суммы денег. Тратта, акцептованная (Accept) трассатом (Drawee), принимает форму долгового обязательства, сходного в принципе с простым векселем, и может быть удержана до наступления срока платежа либо учтена (дисконтирована) по ставке, соответствующей уровню кредитоспособности трассата и преобладающей норме процента. Тратты выставляют с оплатой: по предъявлению (At Sight), т.е. требующие платежа непосредственно при предъявлении либо с оплатой, например, через тридцать дней по предъявлению. Последние называются срочными траттами (Time Drafts). Тратта, акцептованная банком, называется банковским акцептом (Banker's Acceptance), тратта, акцептованная любой другой стороной, - торговым акцептом (Trade Acceptance). Тратт обычно используется вместе с аккредитивом (Letter Of Credit) – выданным банком документом, гарантирующим что в течение определенного периода банк акцептует тратту, если трассант (Drawer) подтвердит совершение каких-либо заранее оговоренных действий (обычно отгрузки товаров), представив отгрузочную документацию, например коносамент (Bill Of Lading). Тратта погашается в той же валюте, в какой она выставлена (т.е. трассат и трассант используют одну и ту же валюту, что указывает на их возможное функционирование в одной и той же стране). В свою очередь, операции с переводными векселями на определенном этапе связаны с обменом валют. В отличие от тратт переводные векселя (Bill Of Exchange) всегда выписываются по приказу поименованной стороны и поэтому являются оборотными.

Управляемое (регулируемое) ценообразование (Administered Pricing) – положение, при котором цены на отдельные товары и услуги определяются правительственными органами, официальными и неофициальными картелями поставщиков, а также торговыми ассоциациями, но не рыночными факторами. Цель такого ценообразования – ограничение конкуренции цен либо их стабилизация на определенный период времени. Примерами управляемого (регулируемого) ценообразования служат контроль в области цен, устанавливаемый правительством в периоды дефицита или высокого уровня инфляции (Inflation), введение различных тарифов и ставок, соглашения и

договоренности между поставщиками и импортерами о недопущении снижения рыночных цен ниже определенного уровня.

Уровень цен страны (Country's Price Level) – отношение паритета покупательной способности валют к официальному банковскому курсу. Уровень цен страны считается низким, если паритет покупательной способности валют меньше официального курса, и, наоборот, высоким, если паритет покупательной способности валют больше официального банковского курса.

Учет, дисконт векселей (Discounting) – продажа или перевод векселей (Bill) по стоимости ниже номинала. Стоимость дисконтируемого векселя определяется умножением величины процентной ставки на количество дней, оставшихся до наступления срока платежа, и вычетом полученного результата из номинала векселя. Уровни процентных ставок различаются в зависимости от степени надежности трассата (Drawee) или индоссантов.

Фактически конвертируемая валюта (Currency Convertible In Fact) – национальная валюта, которая может быть использована при осуществлении частных платежей и расчетов, в отличие от искусственной валютной единицы (например, специальных прав заимствования), используемой только правительственными органами при официальных операциях или для пополнения резервов.

Факторинг, факторные операции (Factoring) – способ финансирования торговых операций, заключающийся в том, что комиссионер (посредник) выкупает счета дебиторов, внося, как правило, авансом часть суммы, подлежащей оплате, и погашая счет по наступлении срока оплаты. В большинстве случаев комиссионер принимает на себя все коммерческие риски, связанные с приобретенными счетами, включая и возможность неуплаты по ним. Такая операция называется традиционным факторингом (Old-Line Factoring). В последние годы в связи с ускорением внешнеторговых операций появилась новая разновидность факторинга – регрессивный факторинг (Recourse Factoring), в соответствии с которым комиссионер авансирует средства под залог сумм, подлежащих выплате. В случае неуплаты последних комиссионер требует возмещение убытков от клиента.

Факторные платежи (Factor Services) – платежи, переводимые за границу в целях их использования на месте иностранными гражданами. С экономической точки зрения рассматриваются как факторы производства иностранного происхождения. например, пособия, переводимые иностранными рабочими, занятыми в данной стране, по месту жительства своих семей для их содержания, или проценты, выплачиваемые заграничным кредитором.

Финансирование на льготных условиях (Financing Facility) – кредитование национальных хозяйственных программ международными финансовыми организациями. Финансовая помощь в форме займа, представляемого на длительный срок при низких процентах.

Финансовая реорганизация внешнего долга (Financial Innovation Of External Debt) – одна из форм регулирования международной внешней задолженности, предусматривающая оплату части внешнего долга в национальной валюте и обмен долговых обязательств на местные акции и облигации. Международные банки рассматривают средства, полученные страной-кредитором в целях облегчения долговых обязательств, как дополнительный источник финансирования социально-экономических программ.

Финансовое долговое обязательство (Financial Paper) – краткосрочное недокументированное обязательство (вексель), выданное финансовой компанией. Средства, полученные от продажи таких обязательств, используются на кредитование коммерческих компаний для вложения капитала в товарные запасы и погашения текущей задолженности.

Финансовое посредничество, связанное с распределением инвестиционных фондов (Financial Intermediation Concerned With Distributing Funds) – деятельность финансовых учреждений, связанная с капиталовложениями в собственность и ценными бумагами: акциями, векселями, ценными бумагами для инвестирования на доверительной основе.

Финансовые инструменты регулирования делового риска (Financial Instrument Of Business Risk Management) - показатели международной кредитно-денежной статистики (International Monetary Statistics). Это финансовые инструменты, используемые для уменьшения делового риска, и объединенные в группы, имеющие следующие общепризнанные названия: опционы (Options), фьючерсы (Futures), варранты (Warrants), форварды (Forwards).

Финансовые инструменты (Financial Instrument) – финансовые средства, используемые при заключении деловых контрактов и хозяйственных договоров между институциональными единицами, а также резидентами и нерезидентами. Многие из таких договоров являются основой для установления дебиторско-кредиторских отношений (Debitor-Creditor Relationship) между институциональными единицами или национальной экономикой и остальными странами мира.

Финансовые операции (Financial Transaction) – в системе национальных счетов (System Of National Accounts) финансовые операции – это расчетные операции, операции по финансированию капиталовложений внутри страны и за рубежом, операции по среднесрочным и долгосрочным кредитам резидентам и нерезидентам. Расчетные операции – это операции с платежными средствами (денежными ссудами, вкладами, распределением и передачей прав на ценные бумаги и т.д.). Поступление национальных средств оценивается по их номинальной стоимости, международных платежных средств – по рыночным ценам с учетом валютных курсов.

Финансовые средства как показатели системы национальных счетов (СНС) и платежного баланса (Financial Instruments In SNA And BOP) - инструмент международных финансовых операций. Финансовые требования какой-либо страны и выполнение ею финансовых обязательств перед иностранным государством осуществляются с помощью расчетных средств, кредиторско-дебиторской операции, которые объединяются в такие типовые группы: Золото и специальные права заимствования МВФ (Special Drawing Rights (SDR)). Валюта и переводные депозиты. Прочие депозиты (вклады). Краткосрочные векселя и облигации. Долгосрочные облигации. Краткосрочные займы и ссуды. Долгосрочные займы и ссуды. Коммерческие кредиты и авансы.

Финансовый лизинг (Financial Leasing) – соглашение об аренде собственности, в котором указывается предполагаемый срок службы активов (Assets), в течение которого арендодатель получает все выгоды от их использования и принимает на себя всю степень риска, связанного с их владением.

Финансовый риск (Financial Risk) – риск, принимаемый на себя экспортером на случай, если его зарубежный контрагент откажется по каким-либо причинам от оплаты закупленного товара. Финансовый риск относится чисто к коммерческой сфере деятельности и не связан с такими политическими условиями, как, например, экспроприация собственности импортера или неконвертируемость валюты страны-покупателя.

Форфетирование (Forfeiting) – один из способов финансирования внешнеторговых операций, основанный на трансфере долговых обязательств, возникших в результате операций по продаже (как правило, на экспорт) товаров и услуг. Экспортер продает форфетеру без права регресса долговое обязательство иностранного покупателя, которое обычно выступает в форме коммерческого переводного или простого векселя (Bill Of Exchange) с авалем (Aval), т.е. безусловной гарантией банка или правительства учреждения.

Фронтинг (Fronting) – операция, в процессе которой компания оформляет страховой полис (Policy), но передает риск (Financial Risk) другому страховщику. Осуществляется в случае, когда страховщик желает попасть на рынок, куда он сам либо его полисы не допускаются. Эта компания обращается к местной страховой компании с предложением оформить за вознаграждение страховой полис, а затем переводит на себя риск и страховые взносы. Страховые взносы весьма избирательно подходят к оформлению фронт-полисов (Front Policies), поскольку юридическое лицо, выдававшее полис, считается ответчиком в случае возможных претензий.

Фундаментальное нарушение равновесие валютных курсов (Fundamental Disequilibrium) – постоянное и значительное несоответствие между официальным и рыночным обменным курсам какой-либо валюты.

Фьючерсы, предварительные финансовые сделки (Futures) – одно из средств кредитно-денежного регулирования делового риска. Эта форма финансовых операций (Financial Instruments) предусматривает изменение условий делового контракта в ходе его реализации в течение установленного срока. Предварительные финансовые сделки на валютном рынке – это валютные фьючерсы (Currency Futures), на рынке денежного капитала – процентные фьючерсы (Interest Rate Futures), на товарных рынках – товарные фьючерсы (Commodity Futures).

Хедж, вид биржевой операции (Hedge) – срочная сделка, заключаемая в целях страхования от инфляции и обеспечения стабильной прибыли.

Хеджирование (Hedging) – практика заключения срочных сделок на продажу товаров или иностранной валюты во избежание убытков, обусловленных ростом цен. Осуществляя хеджирование, коммерсант фиксирует будущую цену на товары или валюту.

Центральная тенденция проявления признака в ряде распределения (Central Tendency Of Frequency Distribution) – проявление совокупного признака в процессе международного статистического обследования в виде случайных величин. Центральная точка варьирования индивидуального признака как переменной величины математически выражается интегралом, т. е. средней.

Цикл деловой активности (Business Cycle) – конъюнктура рынка как барометр состояния хозяйства определяется расширением или сужением сферы деловой активности (Activity). Расширение деловой активности начинается заключением новых контрактов, повышением потребительского спроса, в результате чего происходит увеличение объема производства товаров и услуг. На определенной стадии развития экономики сфера деловой активности сужается: реже заключаются торговые сделки, уменьшается объем торговых операций, осуществляемых как в кредит так и за наличный расчет. В результате объем производства товаров и услуг начинает сокращаться. За периодом снижения объема производства, как правило, следует длительный период застоя. Интервал времени, в течение которого сначала происходит увеличение объема производства товаров и услуг, затем снижение, депрессия и, наконец, его рост, составляет цикл развития рыночной экономики. Иными словами, в деловых циклах четко прослеживаются два этапа развития рыночного хозяйства – подъем экономики и кризис, который неизбежно ведет к спаду рыночного объема производства.

Чек (Check) – письменное распоряжение банку от владельца, имеющего там счет, выплатить предъявителю этого документа указанную сумму.

Чистый вексель (Clean Bill) – переводной вексель (bill of exchange), к которому не приложены сопроводительные документы (транспортная накладная, коносамент и т.д.).

Экономическая помощь иностранным государствам (Foreign Aid For Economic Assistance) – система внешнеэкономических мероприятий, проводимых страной-донором в целях преодоления хозяйственных трудностей того или иного государства. Осуществляется преимущественно в форме льготных финансовых трансфертов – займов, кредитов, субсидий.

Экономическая территория (Economic Territory) – в международной практике национального счетоводства к категории экономической территории относятся: территории административного управления страны, где осуществляется свободное товарно-денежное обращение; воздушное пространство, территориальные воды и континентальный шельф, в отношении которых данная страна имеет исключительное право на улов рыбы, добычу сырья, топлива и т.д.; «территориальные анклав» за рубежом, т.е. экономические зоны в других государствах, которые используются данной страной на арендной основе или путем приобретения собственности для дипломатических, военных, научных или иных целей; зоны, свободные от таможенного контроля (Commercial Free Zone).

Экономические операции по распределению дохода (Distributive Transaction) – хозяйственная деятельность, в результате которой стоимость, добавленная в процессе производства товаров и услуг, распределяется между наемной рабочей силой, владельцем капитала и правительством.

Экспорт в системе внешнеторгового учета (Export As Recording System) – часть системы учета внешней торговли, заключающаяся в статистическом наблюдении за количеством вывозимых из стран (пересекающих государственную границу) товаров и их стоимостной оценки. Из общего экспорта выделяются экспорт товаров национального происхождения (Exports Of Goods) и реэкспорт импортных товаров. Товары, поставляемые за рубеж правительственными учреждениями своим вооруженным силам и дипломатическим представительствам, статистикой внешней торговли не учитываются и не включаются в объем экспорта. В целях унификации учета потока товаров, являющихся предметом торговли между странами мира, Статистическая комиссия ООН рекомендует объем экспорта определять в ценах FOB (F.O.B. (Free On Board) Value).

Экспорт видимых товаров (Exports Of Merchandise) – видимые товары – товар, потребительская ценность которых проявляется в конкретной вещественной форме, считаются экспортированными, когда они покидают экономическую территорию страны. Основным критерием экспорта внешнеторговой статистики является момент пересечения товаром государственной или таможенной границы, а балансовой статистики – переход прав собственности от национальной хозяйственной единицы (резидента) к иностранной.

Экспорт других видов транспортных услуг (Exports Of Other Rinds Of Transports Services) – в стандартной системе национального счетоводства стран ЕЭС – предоставление хозяйственными единицами

отечественной экономики иностранным фирмам и компаниям права пользования на коммерческой основе морскими, речными и авиапортами страны, услугами национальных лоцманов, фрахтованием, услугами по регулированию движения иностранных транспортных средств отечественными службами управления и связи. Стоимостный объем экспорта этой категории услуг определяется на основе тарифов (рыночных цен). При исчислении этого показателя не учитывается стоимость топлива и продуктов питания, поставляемых иностранным судам и самолетам, которым предоставлено право пользования отечественными портами.

Экспорт и импорт материальных услуг (Exports And Imports Of Materiel Services) - компонент показателя «прямо внешнеторговый оборот» (Direct Foreign Trade Turnover) в балансе народного хозяйства (Balance Of National Economy). Отражает объем транспортных услуг связей национальной экономики с границей: аренда морских судов и других средств транспорта, перевозящих внешнеторговые грузы; стоимость лицензий и технической документации; затраты по использованию экспортных контрактов и обслуживанию экспорта; стоимость услуг в области производства материальных благ, являющихся объектами внешней торговли.

Экспорт и импорт услуг нематериального характера (Exports And Imports Of Non-Material Services) – показатель баланса народного хозяйства (Balance Of National Economy), включающий инвалютные поступления и расходы, связанные со спортивными и культурными мероприятиями, лицензионными сборами телевидения, внешнеторговой рекламой и пропагандой интуризма.

Экспорт товаров (Exports Of Goods) – национальные или национализированные товары, вывезенные с экономической территории страны за границу в целях их конечного потребления. Национальным является товар, произведенный на экономической территории данного государства, а национализированным – импортный товар, прошедший таможенный контроль и разрешенный для свободной продажи на экономической территории этой страны. Основным критерий экспорта как завершения внешнеторговой операции – это пересечение границы экономической территории страны товаром. Внешнеторговая сделка при экспорте транспортного оборудования проявляется в форме права собственности от отечественной хозяйственной единицы к иностранной. Экспорт в своей преобладающей части – это товары массового потребления спроса или производственного назначения, вывезенные за пределы национальной экономики для продажи на зарубежные страны в целях их обработки, монтажа, ремонта для последующего использования этих усовершенствованных товаров в национальной экономике. Товары, отправленные в другую страну для усовершенствования и ремонта, не становятся достоянием экономики этого иностранного государства. В общий импорт данного государства включается только стоимость работ по

совершенствованию и ремонту. Стоимость этих выполненных работ включается и в экспорт страны-заказчика.

Экспорт услуг (Exports Of Services) – предоставление на коммерческой основе отечественными хозяйственными единицами различного вида услуг: перемещение товаров, пассажирские перевозки, страхование, связь, прокат фильмов, сдача в аренду транспортного оборудования, научно-техническое содействие. К категории экспорта услуг на относятся обработка товаров, произведенная отечественными экономическими единицами по заказам иностранных единиц, ремонтные работы, выполненные отечественными производителями по контрактам зарубежных фирм.

Экспорт услуг пассажирского транспорта (Export Of Passenger Transports Services) – внешнеторговая коммерческая операция между национальными и зарубежными организациями и учреждениями по перевозке иностранных пассажиров отечественным транспортом. Стоимостный объем экспорта этой категории услуг определяется на основе тарифов на проездные билеты, включая стоимость таких дополнительных услуг, как питание, бытовое обслуживание, перевозка сверхлимитного багажа и т.д.

Экспорт услуг по перевозкам грузов (Exports Of Goods Transport Services) – услуги, оказываемые отечественными транспортными организациями иностранным экономическим единицам по перевозкам:

- 1) национальных или национализированных экспортных товаров до места, где они оцениваются на условиях ФОб;
- 2) национального или национализированного товара по территориям зарубежных стран;
- 3) национального товара по национальной территории;
- 4) не включенных в экспорт и импорт (личное имущество туристов и т.д.) товаров. Стоимостная величина экспорта услуг по перевозке транспортных работ по действующим тарифам в объем экспорта услуг по перевозке грузов включается наценка, равная стоимости перемещения импортных товаров, которую отечественные транспортные организации осуществляли по договоренности с национальными хозяйственными единицами, производящими внешнеторговые сделки.

Экспорт услуг страхования (Exports Of Insurance) – страхование видимых экспортно-импортных товаров как услуга, предоставленная национальными экономическими единицами зарубежным внешнеторговым партнерам. Стоимость экспорта этого вида услуг – валовые страховые премии, полученные национальными учреждениями от иностранных фирм. Общая величина страховых взносов корректируется на коэффициент, представляющий собой отношение платежей национальных экономических единиц за страховые услуги к валовым страховым премиям, выплаченным зарубежными компаниями отечественным учреждениям.

Экспортные пошлины (Export Duties) - налоги на вывозимые из страны товары, устанавливаемые в целях предотвращения дефицита на продукцию, пользующуюся большим спросом внутри страны. При установлении величины такого вида пошлин учитывается размер ранее уплаченных налогов с продаж и акцизных сборов (Excise Tax).

Эмбарго (Embargo) – приостановление (обычно по политическим причинам) торговых операций между государствами. Термином обозначают также правительственный эдикт, запрещающий заход в свои порты либо выход из них судов, плавающих под флагом определенной страны. Положение, когда порты закрываются только для коммерческих судов другого государства, называется гражданским эмбарго (Civil Embargo); при распространении такого запрета также на военные и пассажирские суда говорят о введении военного эмбарго (Hostile Embargo).

МАКРОЭКОНОМИКА

Автоматический счет трансфертных услуг (Automatic Transfer Service Account, ATS Account) - комбинация чекового счета с приносящим проценты сберегательным счетом в коммерческом банке, что позволяет автоматически перечислять деньги со второго счета на первый, когда на него выписан чек.

Авуары Государственного Казначейства (Treasury Cash Holdings) - монеты и бумажные деньги, хранящиеся в Государственном Казначействе США.

Активное сальдо торгового баланса (Trade Surplus) - превышение товарного экспорта страны над ее товарным импортом.

Активное сальдо, актив платежного баланса (Balance Of Payments Surplus) - активное сальдо баланса по текущим операциям и баланса движения капиталов.

Акционерный капитал (Capital Stock) - статья в балансовом счете, показывающая величину нарицательной стоимости всех обращающихся акций компании.

Амортизационные отчисления (Capital Consumption Allowances, Depreciation) - оценка объема изношенного или использованного (потребленного) капитала в процессе производства валового национального продукта; амортизация.

Аннуитет (Annuity) - инвестиции, приносящие клиенту через регулярные промежутки времени определенную сумму денег; обычно после выхода на пенсию.

Банк банков (Bankers Bank) - банк, который принимает вклады депозитных институтов и представляет им ссуды; Федеральный резервный банк.

Бегство капитала (Capital Flight) - перевод капитала из развивающихся стран в индустриально развитые страны с целью избежать его экспроприации, высокого налогообложения, инфляции или с целью обеспечить более выгодные условия его инвестирования.

Бессрочный вклад (Demand Deposit) - вклад в коммерческом банке, на который может быть выписан чек; текущий счет или деньги на текущем счете.

Бесчековый сберегательный счет (Noncheckable Savings Account) - сберегательный счет, по которому чек не может быть выписан; не являющийся чековым счетом по сберегательным вкладам в ссудосберегательных ассоциациях, автоматическим счетом трансфертных услуг или «шейр драфт счетом».

Биметаллический стандарт (Bimetallic Standard) - правительство выражает стоимость национальной денежной единицы в определенных количествах как золота, так и серебра.

Благотворительные программы (Welfare Programs) - программы государственной помощи.

Валовой национальный продукт, ВВП (Gross National Product, GNP) - общая рыночная стоимость всех готовых товаров и услуг, произведенных в стране в течение года.

Валютные ограничения (Exchange Controls) - система правительственных мер, ограничивающая либо жестко регламентирующая права граждан обменивать валюту своей страны на иностранную.

Валютный блок (Currency Block) - соглашение между какой-либо группой стран о фиксации обменных курсов валют своих стран относительно друг друга и определенной мощной валютой (валютой-лидером).

Валютный курс (Exchange Rate, The Rate Of Exchange) - цена, уплачиваемая в собственной валюте за единицу иностранной валюты; курс, по которому валюта одной страны обменивается на валюту другой страны.

Взаимно-сберегательный банк (Mutual Savings Bank) - неакционерная фирма, которая принимает вклады преимущественно от мелких индивидуальных вкладчиков и предоставляет ссуды на приобретение домов или квартир, главным образом, отдельным лицам.

Вклады до востребования (Demand Deposits) - не приносящие процента вклады, владельцы которых обладают правами на пользование чеками и электронными переводами.

Внешнеторговый дефицит (Trade Deficit) - превышение товарного импорта страны над ее товарным экспортом.

Внешние платежи (Outpayments) - расходование валюты (собственной или иностранной) отдельными лицами, фирмами и правительством одной страны на покупку товаров и услуг в других странах; денежные переводы за границу; помещение инвестиционного дохода в других странах и вывоз капитала.

Внешние платежные поступления (Inpayments) - поступления (собственной или иностранной валюты) отдельным лицам, фирмам и правительству одной страны из других стран как плата за проданные ими товары и услуги, доходы от инвестиций, различного рода денежные переводы и приток капитала.

Внешний долг (External Debts) - задолженность государства иностранным гражданам, фирмам и учреждениям.

Внутренний государственный долг (Internally Held Public Debt) - задолженность государства гражданам, фирмам и учреждениям данной страны (т.е. держателям ценных бумаг правительства данной страны).

Вторичный рынок (Secondary Market) - продажа или покупка дилерами и брокерами выпущенных в обращение ценных бумаг.

Выкуп государственного долга (Retiring The Public Debt) - сокращение размера государственного долга путем выплаты денег

владельцам ценных государственных бумаг с наступлением срока погашения.

Гарантированный доход (Guaranteed Income) - минимальный доход, который получала бы семья (или индивид) при введении негативного подоходного налога.

Государственный долг (Public Debt - National Debt) - общий размер задолженности федерального правительства владельцам ценных государственных бумаг, равный сумме прошлых бюджетных дефицитов (минус бюджетные излишки).

Готовые изделия (Final Goods) - товары, купленные с целью их конечного использования, а не для перепродажи, переработки или дальнейшей обработки (в течение данного года).

Граница потребительского бюджета (Budget Restraint) - предел, которым размер дохода потребителя (а также уровень цен на товары и услуги) ограничивает его способность приобретать товары и услуги.

Движение золота (Gold Flow) - приток золота в страну или отток золота из нее.

Двойное налогообложение (Double Taxation) - обложение налогом как чистого дохода (прибыли) корпораций, так и выплачиваемых из него дивидендов, когда они превращаются в личный доход домохозяйств.

Девальвация (Devaluation) - уменьшение установленной стоимости валюты.

Дезинфляция (Disinflation) - снижение темпов роста инфляции или полное ее прекращение.

Действительная стоимость (Intrinsic Value) - рыночная стоимость металла в монете.

Деловой цикл (Business Cycle) - цикл, при котором периоды роста реального объема производства чередуются с падением реального объема производства, сопровождающимся высокой безработицей.

Денежная база (Monetary Base) - банковские резервы (кассовая наличность и депозиты в Федеральных Резервных банках) плюс наличность, обращающаяся вне банка. Любой тип денег, который можно использовать как банковские резервы, представляет собой денежную базу.

Денежная заработная плата (Money Wage) - количество денег, получаемое рабочим за единицу рабочего времени (час, день и т.д.); номинальная заработная плата.

Денежно-кредитная политика (Money Policy) - правительственная политика, воздействующая на количество денег, находящихся в обращении.

Денежный перевод (Remittance) - дар или безвозвратная субсидия; платеж, в обмен на который не получают товар или услугу; деньги, которые легально или нелегально прибывшие в страну рабочие переводят своим семьям в страны, откуда они эмигрировали.

Депозитные счета денежного рынка (Money Market Deposit Accounts (MMDAs)) - приносящие процент вклады в депозитных

институтах, средства с которых могут быть изъяты без штрафа в любой момент; эти вклады не предоставляют их владельцам прав на пользование чеками.

Дно цикла (Trough) - точка делового цикла, в которой реальный объем производства достигает своего наинизшего уровня.

Добавленная стоимость (Value Added) - стоимость проданного фирмой продукта минус стоимость изделий (материалов), купленных и использованных фирмой для его производства; равна выручке, которая включает в себя эквивалент заработной платы, арендной платы, процента и прибыли.

Домохозяйство (Household) - экономическая единица, состоящая из одного или более лиц, которая снабжает экономику ресурсами и использует полученные за них деньги для приобретения товаров и услуг, удовлетворяющих материальные потребности человека.

Дополнительные выплаты (Fringe Benefits; Wage And Salary Supplements) - вознаграждение, помимо заработной платы, которое получают работники от своих работодателей. Включают пенсии, пособия по медицинскому и стоматологическому страхованию, оплату очередных отпусков и оплату отпусков по болезни; платежи нанимателей рабочей силы в фонды социального страхования, пенсионные фонды, фонды страхования на случай болезни и благотворительные фонды для рабочих; часть издержек предпринимателя на рабочую силу.

Доход в виде процента (Interest Income) - доход, получаемый теми, кто обеспечивает экономику капиталом.

Доход на момент погашения (Yield To Maturity) - прибыль, полученная от ценной бумаги, купленной по запрашиваемой цене и удержанной до погашения.

Доход после уплаты налогов (Disposable Income, DI) - личный доход минус индивидуальные налоги; доход, который может быть использован для расходов на личное потребление и на личные сбережения.

Доход собственников (Proprietors Income) - чистый доход владельцев некorporированных фирм (индивидуальных собственников и партнерств).

Доход, целиком используемый на покрытие потребительских нужд (Break-Even Income) - доход после уплаты налогов, который домохозяйства рассчитывают израсходовать целиком на потребительские товары и услуги, ничего не откладывая на будущее; заработанный доход, при котором выплаты пособий в рамках программ поддержания уровня доходов сводятся к нулю.

Европейский общий рынок, Европейское экономическое сообщество (European Common Market, European Economic Community) - ассоциация тринадцати европейских стран, образованная в начале 1958 года. Цель - постепенное устранение таможенных тарифов и импортных квот в торговле между ее членами, установление общих тарифов на импорт товаров из третьих стран, обеспечение в дальнейшем

свободного передвижения в рамках ассоциации рабочей силы и капиталов, разработка других принципов согласованной экономической политики.

Единоличное владение (Sole Proprietirship) - некорпорированная фирма, которой владеет и управляет одно лицо.

Забастовка солидарности (Sympathy Strike) - прекращение работы на предприятии членами профсоюза, у которого нет конфликта со своим предпринимателем, но который желает оказать помощь другому профсоюзу, вступившему в конфликт со своим предпринимателем.

Закон о взаимных торговых соглашениях 1934 г. (Reciprocal Trade Agreements Act Of 1934) - федеральный закон, предоставивший президенту право заключать с другими странами соглашения и снижать таможенные пошлины США на величину до 50% при условии, если эти страны снижают таможенные пошлины на американские товары. Закон также предусматривал включение в эти соглашения статьи о режиме наибольшего благоприятствования.

Закон о дерегулировании депозитных учреждений и монетарном контроле 1980 г. (Depository Institutions Deregulation And Monetary Control Act, DIDMCA) - федеральный закон, разрешивший сберегательным учреждениям, в числе прочего, принимать вклады, на которые могут быть выписаны чеки, использовать механизм безналичных расчетов Федеральной резервной системы и получать ссуды в федеральных резервных банках; этим же законом на сберегательные учреждения распространялись требования Федеральной резервной системы о банковских резервах; закон предусматривал также постепенную отмену максимальных процентных ставок, которые депозитные институты могут платить по сберегательным и срочным вкладам.

Закон о налогах в целях экономического оздоровления 1981 г. (Economic Recovery Tax Act Of 1981, ERTA) - федеральный закон, который снизил ставки личного подоходного налога, ставки налогов на прирост капитала, сократил нормативные сроки списания основных фондов, уменьшил ставки налогов на прибыли корпораций и предусмотрел корректировку «ползучей группировки» налогоплательщиков с учетом инфляции.

Закон о полной занятости и сбалансированном росте экономики 1978г. (Full Employment And Balanced Growth Act Of 1978) - федеральный закон, который дополняет Закон о занятости 1946 г. и обязывает федеральное правительство устанавливать для экономики пятилетние цели и разрабатывать планы достижения этих целей.

Законное платежное средство (Legal Tender) - все средства, которые, по декрету правительства, должны приниматься в уплату за долг.

Залог (Collateral) - некоторое обеспечение, передаваемое заемщиком кредитору в качестве гарантии возврата ссуды.

Замкнутая экономическая система - закрытая экономика (Closed Economy) - экономическая система, не имеющая связей с зарубежными странами.

Запрашиваемая цена («цена продавца») (Asked Price) - цена, по которой дилеры готовы купить ценные рыночные бумаги федерального правительства США.

Заработная плата (Wage) - цена за труд (за использование услуг труда) в единицу времени (час, день и т.д.).

Заработок (Earnings) - денежный доход, получаемый рабочим; равен ставке заработной платы, помноженной на количество затраченного рабочим труда (количество отработанного времени).

Избыточное налоговое бремя (Excess Burden Of A Tax) - потеря для общества чистой выгоды вследствие падения уровня производства и потребления товаров ниже оптимального, вызванного введением налогов.

Импортная золотая точка (Gold Import Point) - в условиях действия системы международного золотого стандарта курс иностранной валюты, ниже которого она не может быть приобретена, и для осуществления платежей в этой стране необходимо импортировать в нее золото.

Импортная квота (Import Quota) - вводимый страной количественный лимит на ввоз товара из других стран в течение определенного периода.

Инвестиции (Investment) - затраты на производство и накопление средств производства и увеличение материальных запасов.

Инвестиции в основной капитал (Fixed Investments) - приобретение вновь произведенных капитальных благ, к числу которых относятся, например, производственное оборудование, компьютеры, новые производственные здания и т.д.

Инвестиции в товарно-материальные запасы (Inventory Investments) - накопление запасов сырья для последующего производственного потребления, а также запасов нереализованных готовых товаров.

Инвестиции в человеческий капитал (Human Capital Investment) - любая мера, предпринятая для повышения производительности труда рабочих (путем повышения их квалификации и развития способностей); расходы на улучшение образования, здоровья рабочих или на повышение мобильности рабочей силы.

Инвестиционный банк (Investment Bank) - финансовый институт, контролирующий процесс выпуска муниципальных облигаций, а также акций и облигаций корпораций.

Инкассо чеков (Collection Of Checks) - перевод денег со счетов лиц, выписывающих чеки на счета получателей чеков; другое название - клиринг чеков.

Инфляция, инспирированная спросом (Demand-Pull Inflation) - инфляция, вызванная повышением цен со стороны хозяйственных агентов в ответ на возросший спрос.

Инфляция, сопряженная со спадом (Inflationary Recession) - период, характеризующийся ростом цен, ростом безработицы и спадом производства.

Инъекция, впрыскивание (Injection) - дополнительные средства, вливаемые в поток «доходы-расходы»: инвестиции, правительственные закупки товаров и услуг, экспорт.

Казначейская облигация (Treasury Bond) - долгосрочная рыночная ценная бумага федерального правительства США со сроком погашения более 3 лет.

Казначейский вексель (Treasury Bill) - краткосрочная рыночная ценная бумага федерального правительства США, реализуется с дисконтом.

Капитал (Capital) - созданные человеком ресурсы, используемые для производства товаров и услуг; товары, которые непосредственно не удовлетворяют потребности человека; инвестиционные товары, средства производства.

Капитал, представленный в акциях (Equity Capital) - собственный капитал банка или величина, на которую банковские активы превосходят пассивы банка.

Кассовая наличность (Vault Cash, Till Money) - деньги, которые банк держит в своих сейфах и в кассах.

Квазигосударственный банк (Quasi-Public Bank) - банк, являющийся частной собственностью, но контролируемый правительством; каждый из федеральных резервных банков.

Коммерческая ссуда (Commercial Loan) - краткосрочная ссуда, выдаваемая хозяйственному агенту обычно с целью финансирования покупки товарных запасов.

Коммерческие бумаги (Commercial Paper) - краткосрочные ценные бумаги, выпускаемые в основном промышленными корпорациями, предприятиями общественного пользования, финансовыми компаниями и банковскими держателями компаниями.

Коммерческий банк (Commercial Bank) - фирма, имеющая чартер правительства штата или федерального правительства на ведение банковских операций.

Контролер денежного обращения (Controller Of The Currency) - лицо, назначаемое президентом США для работы в министерстве финансов, ответственное за регулирование деятельности национальных банков и контроль за их деятельностью (банковские ревизии).

Кредит (Credit) - запись в бухгалтерском счете, свидетельствующая о том, что стоимость актива (например, иностранной валюты, являющейся собственностью гражданина данной страны) возросла.

Кредитно-денежная политика (Monetary Policy) - изменение массы денег в обращении с целью достижения неинфляционного производства совокупного продукта при условии полной занятости.

Кредитный риск (Credit Risk) - риск того, что заемщик не уплатил по ссуде.

Кругооборот дохода (Circular Flow Of Income) - потоки ресурсов из домохозяйств в фирмы и продуктов из фирм в домохозяйства, сопровождающиеся потоками денег из домохозяйств в фирмы и из фирм в домохозяйства.

Крупное предприятие, крупная компания (Big Business) - фирма, которая либо производит большую долю общего объема продукции отрасли, либо считается крупной по размеру (по числу занятых или держателей акций, по объему продаж, размеру активов или прибылей), либо обладает обоими признаками.

Ликвидность (Liquidity) - деньги или вещи, которые можно быстро и легко превратить в деньги без потери или при небольшой потере их покупательной способности.

Личные сбережения (Personal Saving) - личный доход домохозяйств минус налоги на него и минус расходы на личное потребление; часть дохода после уплаты налогов, которая не израсходована на потребительские товары.

Личный доход (Personal Income, PI) - доход, часть которого заработана, а другая часть не заработана, находящийся в распоряжении граждан до уплаты личного подоходного налога.

Личный подоходный налог (Personal Income Tax) - налог, которым облагается подлежащий налогообложению доход отдельных лиц (домохозяйств и некорпорированных фирм).

Маржа (Margin Requirement) - минимальный процент стоимости акций, который покупатель должен внести в виде первого взноса.

Международный банк реконструкции и развития МБРР (International Bank For Reconstruction And Development, IBRD, World Bank) - банк, в который входит 151 государство и который предоставляет и гарантирует займы развивающимся странам для обеспечения их развития; другое название - Всемирный банк.

Международный валютный фонд, МВФ (International Monetary Fund, IMF) - международная ассоциация государств, образовавшаяся после второй мировой войны для предоставления займов в иностранной валюте странам с временным дефицитом платежного баланса и для осуществления мер по поддержанию валютных курсов.

Международный золотой стандарт (International Gold Standard) - действовавшая в XIX - начале XX в. международная валютная система, в соответствии с которой каждая страна выражала стоимость своих денежных единиц в определенном количестве золота, поддерживала неизменное соотношение между своим золотым запасом и массой денег в обращении и допускала свободный ввоз и вывоз золота.

Мера стоимости (Unit Of Account) - денежная единица, используемая для измерения и сравнения стоимости товаров и услуг.

Монетарное правило (Monetary Rule) - правило, сформулированное монетаристами: масса денег в обращении должна ежегодно увеличиваться темпами, равными потенциальному темпу роста реального ВВП; денежная масса должна устойчиво возрастать темпом от 3 до 5%.

Монетизация дефицита (Monetization Of Deficit) - создание денег путем проведения покупок на открытом рынке ценных бумаг, предпринятых для компенсации займов Государственного Казначейства, размещенных для покрытия правительственных затрат.

Монетный паритет (Mint Ratio) - (при биметаллическом стандарте) - отношение официальной стоимости весовой единицы золота к официальной стоимости такой же единицы серебра.

Монопсония (Monopsony) - рынок, на котором выступает лишь один покупатель товара, услуги или ресурса.

Накопление капитала внутри страны (Domestic Capital Formation) - пополнение запасов капитала страны путем накопления части произведенной в ней продукции.

Налог (Tax) - принудительная выплата правительству домохозяйством или фирмой денег (или передача товаров и услуг), в обмен на которые домохозяйство или фирма непосредственно не получают товары или услуги, причем такая выплата не является штрафом, наложенным судом за незаконные действия.

Налог на добавленную стоимость, НДС (Value-Added Tax, VAT) - налог на разницу между стоимостью проданных фирмой товаров и стоимостью товаров, купленных фирмой у других фирм.

Налог на заработную плату (Payroll Tax) - налог на нанимателей рабочей силы, составляющий определенный процент всей или части суммы выплаченных ими заработной платы и жалованья, а также налог на работников, составляющий определенный процент всей или части суммы получаемых ими заработной платы и жалованья.

Налог на прибыль корпораций (Corporate Income Tax) - налог на чистый доход (прибыль) корпораций.

Налоги и трансфертные платежи как антистимулы (Tax-Transfer Disincentives) - ослабление стимулов к труду, сбережениям, инвестированию, инновациям и риску, которое, как утверждают, является следствием трансфертных платежей.

Нарицательная, номинальная стоимость (Face Value) - обозначенная на монете ее стоимость, выраженная в долларах и центах.

Нау-счета (Now-Account) - чековый депозит, по которому платится процентный доход.

Национальный банк (National Bank) - коммерческий банк, имеющий чартер правительства США.

Национальный доход, НД (National Income, NI) - общий доход, полученный поставщиками ресурсов, за их вклад в производство ВВП; равен ВВП за вычетом недоходных отчислений.

Национальный продукт (National Product) - совокупная стоимость всех конечных товаров и услуг, произведенных в экономической системе.

«Невидимая рука» (Invisible Hand) - стремление фирм и поставщиков ресурсов получить наибольшую выгоду на конкурентных рынках с целью наилучшего обеспечения интересов общества в целом (максимального удовлетворения потребностей).

Независимые товары (Independent Goods) - товары (и услуги), между ценами и спросом на которые нет связи; например, когда цена на один товар повышается или снижается, а спрос на другой товар остается неизменным.

Неплатежеспособный банк (Insolvent Bank) - банк, у которого обязательства по заемным средствам превосходят активы.

Непременные деньги (Fiat Money) - деньги, которые не могут быть превращены в драгоценные металлы.

Неценовая конкуренция (Nonprice Competition) - применяемые фирмами способы (кроме снижения цен на свою продукцию), с помощью которых они пытаются увеличить объем продаж этой продукции; к этим способам относятся конкуренция в области дифференциации продуктов, реклама и меры по стимулированию сбыта.

Нижний уровень цены (Price Floor) - минимальная цена, установленная правительством и превышающая цену равновесия.

Номинальная процентная ставка (Nominal Interest Rate) - ставка процента, выраженная в долларах по текущему курсу (без поправок на инфляцию).

Облигации (Bonds) - сертификат, представляющий собой обязательство выплатить денежный долг в течение определенного периода времени (обычно за несколько лет) с оговоренным процентом, а также в соответствии с заранее определенным графиком.

Облигация с повышающейся стоимостью (Appreciation Bonds) - сберегательная облигация, купленная дешевле своей стоимости на момент погашения, процент выплачивается в виде разницы между ценой при покупке и стоимостью на момент погашения.

Обменный курс по кассовым операциям (Spot Rate (Of Exchange)) - обменный курс валют, обслуживающий торговые сделки, которые будут заключены в течение 48 часов.

Обменный курс по срочным операциям (Forward Rate (Of Exchange)) - обменный курс валют, обслуживающий торговые сделки, которые состоятся в будущем.

Общая выручка, доход (Total Revenue) - количество долларов, вырученных фирмой (или фирмами) от продажи товара. Равно общей сумме расходов на приобретение товара, произведенного фирмой (или фирмами); равно по количеству проданного (на который предъявлен спрос) товара, помноженному на цену, по которой он продан, то есть на среднюю выручку от его продажи.

Общая сумма расходов (Total Spending) - общая сумма денег, которую покупатели расходуют (или намерены израсходовать) на покупку товаров и услуг.

Обыкновенная акция (Common Stock) - сертификат долевого участия в собственности корпораций, дающий его владельцу право голоса при принятии управленческих решений, а также право на долю прибыли корпорации.

Обязательный резерв (Required Reserve) - установленный законом резерв. Доля (в процентах) банковских депозитов и других пассивов, полученных из других источников, которые должны содержаться в форме кассовой наличности или депозитов в Федеральном резервном банке.

Овердрафт (Overdraft) - отрицательный баланс (остаток) на текущем счете, иногда приобретающий статус ссуды.

Олигополия (Oligopoly) - рынок, на котором несколько фирм продают стандартизованные или дифференцированные товары. Рынок, доступ на который для других затруднен. Рынок на котором контроль над ценами на продукцию ограничен взаимозависимостью фирм (за исключением тех случаев, когда имеется сговор), на котором обычно действует сильная неценовая конкуренция.

Олигопсония (Oligopsony) - рынок, на котором имеется лишь несколько покупателей.

Операции на открытом рынке (Open-Market Operations) - скупка и продажа ценных бумаг правительства США федеральными резервными банками.

Опционный контракт (Options) - право (но не обязательство) купить данную ценную бумагу по установленной в контракте цене в будущем в установленный срок.

Основные депозиты (Core Deposits) - депозиты, сделанные хозяйственными агентами (деловыми предприятиями и семейными хозяйствами), расположенными и функционирующими в непосредственной близости от банка.

Открытая экономическая система (Open Economy) - экономическая система, связанная с зарубежными странами механизмами экспорта, импорта и финансовых операций.

Отток (вывоз) капитала (Capital Outflows) - приобретения иностранных активов фирмами и отдельными гражданами США, а также ссуды, предоставленные банками США и иными небанковскими источниками иностранным фирмам и гражданам.

Парадокс сбережения (Paradox Of Thrift) - попытка общества сберегать больше оборачивается таким же или меньшим объемом сбережений.

Паритет покупательной способности (Purchasing Power Parity) - уровень обменного курса валют, выравнивающий покупательную способность каждой из них.

Пассив (Liability) - денежное обязательство, задолженность фирмы или отдельного лица.

Патентные законы (Patent Laws) - федеральные законы, предоставляющие изобретателям и рационализаторам исключительное право на производство и продажу новых продуктов или машин в течение периода 17 лет.

Первичный рынок (Primary Market) - продажа ценных бумаг их эмитентами; например, продажа Казначейством ценных бумаг федерального правительства США.

Переводной вексель (Bill Of Exchange) - распоряжение, которое требует со стороны импортера или банка, представляющего импортера, заплатить определенное количество денег в оговоренной валюте экспортеру.

Пиковое ценообразование (Peak Pricing) - установление цены за использование сооружений и оборудования или за товар и услугу на более высоком уровне, когда спрос на них выше, и на более низком уровне, когда спрос на них ниже.

Плавающий валютный курс (Floating Exchange Rate) - гибкий валютный курс.

Платежеспособный банк (Solvent Bank) - банк, активы которого превосходят его пассивы.

Платежи, не связанные с доходом (Nonincome Charges) - амортизационные отчисления и косвенные налоги на предприятия.

Платежный баланс страны (International Balance Of Payments) - свободный баланс сделок, заключенных в течение данного года между отдельными лицами, фирмами и правительственными ведомствами одной страны с теми же представителями других стран.

Повышение курса доллара (Appreciation Of The Dollar) - увеличение стоимости доллара по отношению к валюте другой страны, позволяющее за доллар приобрести большее количество иностранной валюты. Например, если долларовая цена британского фунта стерлингов сократилась с 3 дол. до 2 дол., курс доллара повысился.

Повышение обменного курса (Exchange Rate Appreciation) - увеличение стоимости национальной валюты на рынках иностранных валют; снижение курсов иностранных валют.

Повышение стоимости валюты (Appreciation (Of A Currency)) - рост обменного курса валюты; фунт стерлингов повышает, например, свою стоимость, если его обменный курс увеличивается с 1,5 долларов за один фунт стерлингов до 1,6 долларов за один фунт стерлингов.

Погоня за рентой (Rent-Seeking Behaviour) - стремление добиться с помощью правительства передачи дохода (или богатства) поставщику ресурса, частному предприятию или потребителю за чужой счет или за счет общества.

Поддержание валютных курсов (Adjustable Pegs) - применявшийся в рамках Бреттон-Вудской системы механизм

упорядоченного изменения курсов валют с целью исключить систематически повторяющиеся пассивные и активные сальдо платежных балансов. Каждая страна выражала свою денежную единицу в золоте или долларах (привязывала к ним), в краткосрочном периоде сохраняла стабильность обменного курса своей валюты, а в долгосрочном - изменяла (корректировала) его, когда сталкивалась с нарушением международного равновесия.

Политика «дешевых» денег (Easy Money Policy) - политика увеличения массы денег в обращении.

Политика «дорогих» денег (Tight Money Policy) - сокращение или ограничение роста денежной массы в стране.

Политика доходов (Incomes Policy) - правительственная политика воздействия на личные денежные доходы (заработную плату рабочих) и на цены товаров и услуг, а тем самым и на личные реальные доходы.

Политика стабилизации доходов, ориентированная на рынок (Market-Oriented Income Stabilization) - предложение сделать целью аграрной политики не увеличение фермерских цен и доходов, а их стабилизацию; допустить формирование фермерских цен и доходов в долговременном периоде под воздействием тенденций, складывающихся на свободном рынке; обязать правительство из года в год стабилизировать фермерские цены и доходы путем закупки сельскохозяйственных продуктов, когда цены на них падают ниже их долговременной тенденции, и продавать излишки сельскохозяйственных продуктов, когда цены на них повышаются выше этой тенденции.

Полноценная монета (Full-Bodied Coin) - монета, содержащая драгоценный металл в количестве, соответствующем ее номинальной стоимости.

Понижение стоимости валюты (Depreciation (Of A Currency)) - падение обменного курса валюты; фунт стерлингов понижает, например, свою стоимость, если его обменный курс уменьшается с 1,5 долларов за один фунт стерлингов до 1,4 долларов за один фунт стерлингов.

Поправка на рост стоимости жизни (Cost-Of-Living Adjustment, COLA) - автоматическое увеличение доходов (заработной платы) рабочих в условиях, когда экономика находится в состоянии инфляции, гарантированное соответствующей статьей в коллективном договоре с предпринимателем.

Порочный круг бедности (Vicious Circle Of Poverty) - общая для всех развивающихся стран проблема, заключающаяся в том, что низкий доход на душу населения не позволяет осуществлять сбережения и инвестиции в масштабах, необходимых для достижения приемлемых темпов экономического роста.

Портфель (Portfolio) - совокупность активов предприятия или какого-либо хозяйственного агента.

Пособие натурой (In-Kind Transfer) - распределение правительством среди отдельных лиц товаров и услуг, в обмен на которые

оно не получает других товаров и услуг из текущего производства; трансфертные платежи правительства натурой, а не деньгами.

Пособие по безработице (Unemployment Compensation) - программа страхования, которая в США финансируется из взимаемого в штатах налога на выплачиваемую предпринимателями заработную плату и обеспечивает доход рабочим, лишенным возможности найти работу.

Потребительская ссуда (Consumer Loan) - ссуда, возвращаемая по частям и выданная частному лицу для покупки потребительских товаров длительного пользования.

Потребительские товары (Consumer Goods) - товары и услуги, непосредственно удовлетворяющие потребности человека.

«Почти деньги» (Near-Money) - финансовые активы, самые важные среди которых - краткосрочные сберегательные вклады, срочные вклады, краткосрочные государственные ценные бумаги и сберегательные облигации; не являясь средством обогащения, они могут быть быстро превращены в деньги.

Правительственные закупки (Government Purchases) - денежные платежи правительства, за которые оно получает товары или услуги текущего производства.

Предельная выручка, предельный доход (Marginal Revenue) - изменение общего размера выручки фирмы в результате продажи одной дополнительной единицы производимого ею продукта; равно изменению общего размера выручки, деленному на изменение количества проданного продукта (на которое предъявлен спрос).

Предложение денег, масса денег в обращении (Money Supply) - в узком определении - M1, в более широком определении - M2 и M3.

Прибыль (Profit) - экономическая прибыль и нормальная прибыль; доход тех, кто обеспечивает экономику предпринимательскими способностями или нормальной прибылью.

Приращение капитала (Capital Gain) - прирост капитала, получаемый в результате продажи ценных бумаг, движимой и недвижимой собственности по ценам более высоким, чем они были куплены.

Приток капитала (Capital Inflow) - сумма расходов, произведенных жителями других стран на приобретение вещественного и финансового капитала у жителей данной страны.

Программа «Продовольствие во имя мира» (Food For Peace Program) - программа, принятая на основе положений Государственного закона 480, позволяющая развивающимся странам закупить излишки американской сельскохозяйственной продукции и расплачиваться за них собственной валютой (вместо долларов).

Программа продовольственных талонов (Food Stamp Program) - действующая в США программа, позволяющая лицам с низкими доходами приобретать со скидкой от розничной цены или получать бесплатно

купоны, которые можно обменять на продовольственные товары в розничных магазинах.

Промежуточные товары (Intermediate Goods) - товары, покупаемые для перепродажи, первичной обработки или изготовления из них готового изделия в течение данного года.

Процветающая отрасль (Prosperous Industry) - отрасль, фирмы которой получают экономическую прибыль, и объем производства, следовательно, может расти по мере вступления в нее новых фирм.

Процент (Interest) - плата за использование денег (или за ссуды).

Процентная ставка, ставка процента (Rate Of Interest) - цена использования денег или использования капитала.

Процентный риск (Interest Risk) - риск того, что цена ценной бумаги упадет из-за роста нормы процента.

Прочие чековые депозиты (вклады) (Other Checkable Deposits) - приносящие проценты вклады, владельцы которых обладают правами на пользование чеками и электронными переводами.

Пять фундаментальных экономических вопросов (Five Fundamental Economic Questions) - пять вопросов, на которые каждая экономика должна дать ответ: что производить, как производить, как распределить общий объем произведенного, как поддерживать общую занятость и как обеспечить гибкость экономической системы.

Развивающиеся страны, РС (Less Developed Countries, LDCs) - многие страны Африки, Азии и Латинской Америки, для которых характерны недостаток средств производства, отсталая технология, низкий уровень грамотности, высокий уровень безработицы, быстрый рост населения и занятость рабочей силы главным образом в сельском хозяйстве.

Разменная монета (Token Money) - монета, номинальная стоимость которой превышает стоимость содержащегося в ней металла.

Располагаемый доход (Disposable Income) - доход, оставшийся в распоряжении потребителей после уплаты налогов.

Распределение личного дохода (Personal Distribution Of Income) - способ распределения получаемого в стране личного дохода или дохода после уплаты налогов между различными категориями доходополучателей или домохозяйств.

Расходы, превышающие доход (Dissaving) - жизнь в долг.

Расширение (экспансия) (Expansion) - фаза делового цикла, в течение которой реальный объем производства повышается относительно дна цикла.

Реализуемость (Marketability) - присуща таким ценным бумагам, которые можно продать быстро и со сравнительно низкими операционными расходами по цене, обычно определяемой активными рынками.

Регистрационная стоимость, приходящаяся на одну акцию (всего акционерного капитала банка) (Book Value Per Share Of A Bank's

Stock) - общая стоимость акционерного капитала, резервного капитала, нераспределенной прибыли и резервов на покрытие убытков по ссудам, поделенная на общее число обращающихся акций.

Регулирование внешней торговли (Trade Controls) - введение пошлин, экспортных субсидий, импортных квот и другие меры, которые может принимать страна для сокращения импорта и расширения экспорта с целью ликвидации дефицита платежного баланса.

Режим наибольшего благоприятствования (Most Favored-Nation Clause) - статья в торговом соглашении США с другой страной, предусматривающая, что импорт этой страны в США будет облагаться более низкими пошлинами, чем импорт любой другой страны.

Резервная норма (Reserve Ratio) - установленный минимальный процент депозитных обязательств, которые банк-член ФРС должен держать в федеральном резервном банке своего округа или в собственном хранилище.

Резервный капитал (Surplus) - статья в балансовом отчете, в которой, наряду с объемом нераспределенной прибыли, отражена сумма, на которую общие активы компании превышают ее общие пассивы, величину акционерного капитала и резервов, предназначенных для покрытия убытков по ссудам.

Резервы банков-членов ФРС (Member Bank Reserves) - депозиты банков-членов ФРС в федеральных резервных банках плюс их кассовая наличность.

Резервы на возмещение потерь по ссудам (Loan Loss Reserves) - позиция в банковском балансовом отчете, отражающая ссуды, вероятность погашения которых мала.

Рефинансирование государственного долга (Refinancing The Public Debt) - выплата правительством США владельцам государственных ценных бумаг с наступившим сроком погашения денег, полученных от продажи новых ценных бумаг, либо обмен погашенных ценных бумаг на новые.

Рынок (Market) - всякий институт или механизм, который сводит вместе покупателей (предъявителей спроса) и продавцов (поставщиков) конкретного товара или услуги.

Рынок денег (финансовый рынок) (Money Market) - сеть институтов, обеспечивающих взаимодействие предложения и спроса на деньги.

Рынок иностранной валюты (Foreign Exchange Market) - рынок, на котором валюта одной страны используется для приобретения (обмена) валюты другой страны.

Сальдо текущего счета по внешнеторговым операциям (Current Account Balance) - сумма торгового баланса, чистого дохода от реализованных услуг и односторонних разовых платежей.

Сбалансированный годовой бюджет (Annually Balanced Budget) - равенство правительственных расходов и налоговых поступлений в течение года.

Сберегательная облигация (Saving Bond) - нерыночная ценная бумага правительства США; существует в вариантах повышения как ее стоимости, так и текущего дохода.

Сберегательный вклад (Saving Account) - вклад в депозитном учреждении, который приносит проценты и обычно может быть в любое время востребован вкладчиком (хотя депозитное учреждение вправе на законном основании потребовать извещения об изъятии вклада за 14 дней).

Сбережения (Saving) - доход после уплаты налогов, не израсходованный на приобретение потребительских товаров; равен доходу после уплаты налогов минус расходы на личное потребление.

Свободно плавающие валютные курсы (Freely Floating Exchange Rates) - валютные курсы, которые не контролируются, а следовательно, могут повышаться и понижаться и которые определяются спросом на иностранную валюту и ее предложением.

«Своп»-соглашение (Swap Agreement) - соглашение с иной страной о приобретении валюты этой страны в целях осуществления контроля за состоянием обменного валютного курса, либо осуществления валютной интервенции.

«Сеньораж» (Seigniorage) - прибыль казначейства какой-либо страны, определяемая разностью номинальной стоимости денег (монет) и стоимостью их физического производства.

Сжатие (Contraction) - фаза делового цикла, сопровождающаяся падением реального объема производства.

Система коммерческих банков (Commercial Banking System) - совокупность всех коммерческих банков и сберегательных учреждений.

Скорость обращения денег (Velocity Of Money) - среднее количество раз в год, которое каждый доллар из общей массы денег, находящихся в обращении, используется на покупку готовых товаров; равна отношению номинального национального продукта к массе денег в обращении.

Снижение валютного курса (Exchange Rate Depreciation) - уменьшение стоимости валюты страны на иностранных валютных рынках; снижение обменного курса валюты по отношению к иностранным валютам.

Собственный капитал (Net Worth) - общий размер активов минус общий размер обязательств фирмы или отдельного лица; доля владельцев фирмы в общем объеме ее активов.

Спад (Recession) - фаза сжатия, длящаяся от 6 месяцев и более.

Спрос на деньги для сделок (Transactions Demand For Money) - количество денег, которыми люди хотят располагать для использования в качестве средства обращения (для осуществления платежей) и которое изменяется в прямой связи с изменением номинального ВНП.

Спрос на деньги со стороны активов (Asset Demand For Money) - количество денег, которое люди хотят хранить в качестве сбережений (количество финансовых активов в денежной форме) и которое изменяется в обратной пропорции к динамике процентной ставки.

Средство накопления (Store Of Value) - актив, сохраняемый после продажи товаров и услуг и обеспечивающий покупательную способность в будущем.

Средство обращения (Medium Of Exchange) - деньги, удобное средство обмена товарами и услугами, минуя бартерный обмен; средство, которое продавцы обычно принимают, а покупатели обычно отдают в уплату за товары и услуги.

Средство сбережения (Store Of Value) - активы или ценности, откладываемые для использования в будущем.

Срок погашения (Maturity Date) - дата, в которую финансовый инструмент подлежит погашению наличными деньгами в размере его стоимости на момент погашения.

Срочный вклад (Time Deposit) - приносящий процент вклад в депозитном учреждении, который вкладчик может изъять без потери процентов в установленный срок, или после его истечения, или в конце определенного периода времени.

Ссуда с погашением в рассрочку (Installment Loan) - ссуда, выплачиваемая по частям согласно строго оговоренному графику.

Ссудный потенциал банковской системы (Lending Potential Of The Banking System) - размер ссуды, на которую система коммерческих банков может увеличить массу денег в обращении путем предоставления новых займов гражданам и фирмам (или приобретения у них ценных бумаг); сумма, равная избыточному резерву системы коммерческих банков, помноженному на денежный мультипликатор.

Стерилизация (Sterilization) - совмещение валютной интервенции на внешних валютных рынках с равными по величине и противоположными по направлению операциями на внутреннем открытом рынке ценных бумаг, предпринятое в целях исключения взаимовлияния внутренней денежно-кредитной политики от внешней.

Стоимость денег (Value Of Money) - количество товаров и услуг, которое можно обменять на единицу денег (доллар); покупательная способность денежной единицы; величина, обратная уровню цен.

Структура процентных ставок по срокам погашения (Term Structure Of Interest Rates) - связь процентных ставок со сроком погашения облигаций.

Супер-нау-счета (Super-Now-Accounts) - счета, которые не имеют ограничения верхнего предела нормы процентных выплат.

Счет движения капиталов (Capital Account) - раздел платежного баланса страны, в котором фиксируется приток и отток капитала.

Счет движения капитальных средств (Capital Account) - международные валютные операции, связанные с куплей-продажей

финансовых активов и практикой предоставления и получения кредитов и займов.

Счет текущих операций (Current Account) - раздел платежного баланса страны, в котором фиксируются объемы ее экспорта и импорта товаров и услуг, ее чистого дохода от инвестиций и чистого объема трансфертных платежей.

Счета автоматического перечисления средств (Automatic Transfer Service (ATS) Accounts) - вид депозитов, который позволяет автоматически перечислять денежные фонды со сберегательных счетов, приносящих проценты на чековые депозиты для покрытия чеков.

Счета на сберегательных книжках (Passbook Saving Deposit) - приносящие процент нечековые депозиты, которые можно изымать немедленно. Вкладчик для того, чтобы сделать вклад или изъятие, обязан предъявить сберкнижку.

Счета с автоматической «очисткой» (Sweep Account) - счета, по которым банк перечисляет любые избыточные денежные средства с согласия (но без обязательного уведомления) клиента с обычного вклада до востребования на счета, приносящие процентный доход, или в соглашения об обратном выкупе (RP - Repurchase).

Счета с выпиской состояния сберегательного вклада (Statement Savings Accounts) - счета, аналогичные счетам на сберегательных книжках; однако для них периодические выписки о состоянии счета заменяют сберкнижку с точки зрения ведения записей.

Текущий счет (Checking Account) - бессрочный вклад или вклад до востребования в коммерческом банке или сберегательном учреждении.

Теория «погони и бегства» (Pursuit And Escape Theory) - объяснение стабильности относительной доли оплаты труда в национальном доходе тем, что рабочие стараются получить более высокую денежную заработную плату («погоня» за ней) за счет экономических прибылей капиталистов. Капиталисты стремятся избежать («бегство» от) сокращения своих прибылей путем повышения производительности труда рабочих или цен на производимые продукты.

Теория государственных финансов (Public Finance Theory) - раздел «экономики», который исследует государственные расходы и доходы.

Теория денег (монетаристская теория) (Money Theory) - раздел экономической теории, изучающий процессы воздействия денег и денежной политики на состояние экономики в целом.

Теория платежеспособности (Ability-To-Pay Principle) - концепция, согласно которой тех, кто имеет большой доход (или больше богатства), следует облагать абсолютно или относительно большим налогом, чем тех, у кого доход (или богатство) меньше.

Теория ускорения инфляции (Accelerationist Of Inflation) - теория, согласно которой реальный объем производства может поддерживаться

выше своего естественного уровня в течение длительного периода времени за счет увеличения темпов инфляции из года в год.

Теория человеческого капитала (Theory Of Human Capital) - концепция, согласно которой различия в заработной плате являются следствием различий в инвестициях в человеческий капитал, а доходы низкооплачиваемых рабочих повышаются в результате увеличения объема таких инвестиций.

Товар высшей категории (Superior Good) - товар, который потребитель готов покупать в большем (меньшем) количестве при любой цене, когда его доход увеличивается (сокращается).

Товар длительного пользования (Durable Good) - потребительский товар с расчетным сроком службы (использования) в течение года или более.

Товар кратковременного пользования (Nondurable Good) - потребительский товар со сроком пользования до одного года.

Товар низшей категории (Inferior Good) - товар или услуга, которые потребители покупают в меньших (больших) количествах при любых ценах, когда их доходы увеличиваются (уменьшаются).

Товар, предназначенный для личного потребления (Private Good) - товар или услуга, к которым применим принцип исключения, которыми частные фирмы снабжают тех, кто готов за них платить.

Торговый баланс (Trade Balance) - объем товарного экспорта страны за вычетом ее товарного импорта.

Трансфертный платеж (Transfer Payment) - выплата правительством или фирмой домохозяйству или фирме денег (или передача товаров и услуг), взамен которых плательщик непосредственно не получает товары или услуги.

Трудоемкий товар (Labor-Intensive Commodity) - продукт, на производство которого затрачивается относительно большое количество труда.

Удостоверенные чеки (Certified Checks) - чеки, платежи по которым гарантированы одним из банковских служащих.

Управление портфелем (Portfolio Management) - управление активами и пассивами банка, преследующее достижение целей прибыльности, платежеспособности и ликвидности.

Управляемые пассивы (Managed Liabilities) - определенные источники денежных фондов, которые банк в состоянии привлечь путем предложения более высокой нормы процента; в их число входят депозитные сертификаты, займы в евродолларах, а также взятые в ссуду средства из федеральных фондов.

Управляемый плавающий валютный курс (Managed Floating Exchange Rate) - такой валютный курс, регулируемое изменение (плавание) которого позволяет устранить устойчивые дефициты или активное сальдо платежного баланса и который контролируется (регулируется) с целью уменьшения его суточных колебаний.

Уровень безработицы при полной занятости (Full-Employment Unemployment) - уровень безработицы в условиях отсутствия циклической безработицы; уровень безработицы, составляющий, в силу неизбежности некоторой фрикционной и структурной безработицы, примерно 5 или 6% рабочей силы.

Условия торговли (Terms Of Trade) - соотношение обмена какого-то количества единиц одного товара на какое-то количество единиц другого товара; цена товара или услуги; количество одного товара (или услуги), которое приходится отдать, чтобы приобрести единицу другого товара (или услуги).

Услуга (Service) - то, что неосвязаемо (невидимо) и в обмен на что потребитель, фирма или правительство готовы предоставить что-либо ценное.

Установленный законом резерв, депозит (Legal Reserve, Deposit) - минимальный размер вклада, который депозитное учреждение должно держать в федеральном резервном банке своего округа или иметь наличными.

Учетная ставка (Discount Rate) - ставка процента, который федеральные резервные банки взимают по ссудам, предоставляемым депозитным учреждениям.

Фактические инвестиции (Actual Investment) - реальный объем инвестиций частных фирм; равен сумме запланированных и незапланированных инвестиций.

Фактический, текущий бюджет (Actual Budget) - сумма расходов федерального правительства (на закупку товаров и услуг, а также на трансфертные платежи) за вычетом суммы поступивших налогов за любой (бюджетный) год; при этом результат не может служить критерием того, направлена ли бюджетная политика на расширение или на сокращение спроса.

Федеральная корпорация по страхованию депозитов, ФКСД (Federal Deposit Insurance Corporation) - корпорация, получившая чартер федерального правительства на страхование депозитных обязательств коммерческих банков-членов ФРС, но условно допущенных ФРС к пользованию некоторыми ее привилегиями.

Федеральная корпорация по страхованию счетов в ссудо-сберегательных ассоциациях, ФКССА (Federal Savings And Loan Insurance Corporation) - корпорация, получившая чартер федерального правительства на страхование депозитных обязательств в ссудосберегательных ассоциациях.

Федеральная торговая комиссия, ФТК (Federal Trade Commission) - учрежденная на основе федерального закона 1914 г. комиссия в составе пяти членов, созданная для расследования применяемых фирмами методов недобросовестной конкуренции, организации слушаний по жалобам на применение таких методов и направления запретительных предписаний фирмам-нарушителям.

Федеральный консультативный совет (Federal Advisory Committee) - группа из двенадцати глав коммерческих банков, консультирующая Совет управляющих ФРС по проблемам банковской политики.

Федеральный резервный банк (Federal Reserve Bank) - любой из двенадцати банков, уполномоченных правительством США контролировать денежное обращение и выполнять другие функции.

Фиксированный валютный курс (Fixed Exchange Rate) - курс валюты, свободное повышение или снижение которого не допускается.

Финансирование путем получения займов (Debt Finance) - любое соглашение, согласно которому фирма получает денежные средства для инвестиций в обмен на обязательство выплатить эти средства в будущем с процентом, но без предоставления кредитору прав на какую бы то ни было долю собственности фирмы.

Финансовый капитал (Financial Capital) - денежный капитал.

Фирма (Firm) - организация, использующая ресурсы для производства товара или услуги с целью получения прибыли, владеющая и управляющая одним или несколькими предприятиями.

Фискальная пошлина (Revenue Tariff) - пошлина, вводимая с целью пополнить доходы (федерального) правительства.

Фискальная, финансово-бюджетная политика (Fiscal Policy) - изменения, вносимые правительством в порядок государственных расходов и налогообложения, направленные на обеспечение полной занятости и производство неинфляционного национального продукта.

Флоат (Float) - разность между двумя позициями в балансовом отчете какого-либо Федерального Резервного банка: чеками и другими платежными документами в процессе инкассации (рассматриваемыми как актив) и неразмещенным кредитом.

Фьючерсный контракт (Futures Contract) - соглашение о покупке или продаже финансовых инструментов или товаров в будущем в оговоренный срок по цене, установленной сегодня (при заключении контракта).

Хеджирование (Hedging) - система заключения срочных контрактов и сделок, учитывающая вероятные в будущем изменения обменных валютных курсов и преследующая цель избежать неблагоприятных последствий этих изменений.

Цена (Price) - количество денег (или других товаров и услуг), уплачиваемое и получаемое за единицу товара или услуги.

«Цена покупателя» (Big Price) - цена, по которой дилеры готовы купить рыночные ценные бумаги федерального правительства США.

Ценные бумаги (Securities) - общий термин для обозначения обыкновенных акций, облигаций и некоторых других финансовых инструментов, продаваемых и покупаемых на финансовых рынках.

Ценные бумаги, обеспеченные закладными (Mortgage-Backed Security) - новый тип финансового инструмента, дающий возможность осуществлять мелкие инвестиции в общий фонд закладных.

Центральный банк (Central Bank) - банк, главной функцией которого является контроль за массой денег в обращении в данной стране.

Частичный резерв (Fractional Reserve) - резервная норма, составляющая менее 100% депозитных обязательств коммерческого банка.

Частная собственность (Private Property) - право частных лиц и фирм приобретать, владеть, контролировать, использовать, продавать и завещать землю, капитал и др. активы.

Чеки и другие платежные документы в процессе инкассации (Items In Process Of Collection) - чеки и другие платежные документы, находящиеся в процессе клиринга; рассматриваются как актив (потенциальный актив) в балансовом отчете банка, получившего их для дальнейшей обработки.

Чекový вклад (Checkable Deposit) - любой вклад в коммерческом банке или сберегательном учреждении, на который можно выписать чек; включает бессрочные вклады, вклады с правом выписать чеки на предъявителя, с правом автоматического перевода на сберегательный счет, а также счета в кредитных союзах.

«Черный капитализм» (Black Capitalism) - создание новых фирм, которыми владеют и управляют негры.

Чистые налоги (Net Taxes) - разность между доходом правительства, полученным от взимания налогов, и правительственными трансфертными платежами.

Чистый национальный продукт, ЧНП (Net National Product, NNP) - валовой национальный продукт за вычетом той части произведенного продукта, которая необходима для замены средств производства, изношенных в процессе выпуска продукции (амортизационные отчисления).

Чистый объем налоговых поступлений (Net Taxes) - налоговые поступления правительства минус правительственные трансфертные платежи.

Чистый объем трансфертных платежей (Net Transfers) - личные и правительственные трансфертные платежи жителям других стран минус личные и правительственные трансфертные платежи, полученные от жителей других стран.

Чистый объем частных внутренних инвестиций (Net Private Domestic Investment) - валовой объем частных внутренних инвестиций минус амортизационные отчисления; прирост основного капитала страны в течение года.

Чистый объем экспорта (Net Exports) - экспорт минус импорт.

Экспорт (Exports) - расходы на закупки произведенных в стране товаров и услуг, осуществляемые отдельными лицами, фирмами и правительствами других стран.

Экспортная золотая точка (Gold Export Point) - курс иностранной валюты, выше которого (в системе международного золотого стандарта) ее не покупали, а направляли (экспортировали) в другую страну золото для осуществления там платежей.

Эффект процентной ставки (Interest-Rate Effect) - повышение (снижение) уровня цен ведет к повышению (снижению) спроса на деньги. Повышает (снижает) процентные ставки и, в результате, сокращает (увеличивает) общий объем расходов в стране.

Эффект реальных кассовых остатков (Real-Balances Effect) - рост (снижение) уровня цен имеет тенденцию снижать (повышать) реальную стоимость (или покупательную способность) финансовых активов с фиксированным денежным выражением, а в результате и сокращать (увеличивать) общий объем расходов в экономике.

Явные издержки (Explicit Costs) - расходы фирмы на приобретение у внешнего поставщика необходимых ресурсов.

МИКРОЭКОНОМИКА

Абсолютно неэластичный спрос (Absolute Under-Elastic Demand) – спрос с ценовой эластичностью равной нулю; количество спроса постоянно при любых изменениях цены.

Абсолютно эластичный спрос (Absolute Elastic Demand) – спрос с бесконечной ценовой эластичностью, количество спроса полностью соответствует изменениям в цене товара.

Абсолютный стандарт границы бедности (Absolute Standard Of Poverty Measurement) - стандарт, определяющий личные потребности как фиксированную рыночную корзину, включающую исключительно продукты, первой необходимости; лица, находящиеся ниже уровня жизни, определяемого корзиной товаров, определяются как люди, находящиеся на уровне нищеты.

Автаркия (Autarky) - ситуация, касающаяся национального самоопределения, при которой экономические отношения с иностранными резидентами вообще не существуют.

Агент, представитель, поверенный (Agent) - подчиненный, который может быть смещен, исходя из интересов руководителя, называемого принципалом.

Активы (Assets) - вещи, определяющие стоимость, принадлежащие определенной стороне.

Антидемпинговые правила (Antidumping Rules) - правила, предотвращающие импорт в страну товаров, если этот импорт является «недобросовестной торговлей».

Антипиратские соглашения (Antipirating Agreements) - соглашения между работодателями с целью совместной деятельности на рынке наемного труда и неконкурирования друг с другом за рабочую силу.

Антипрофсоюзная практика (Antiunion Practices) - деятельность работодателей, направленная на запрещение рабочим объединяться в трудовые союзы, на запрещение найма рабочих, симпатизирующих профсоюзам и угрожающих закрытием фирмам, если их рабочие состоят в профсоюзе; давящая на администрацию профсоюза; запрещающая торги с профсоюзами.

Антидоверственная политика (Antitrust Policy) - систематизированные усилия правительства, направленные на ограничение власти монополий, олигополий и других фирм, действующих в условиях несовершенной конкуренции, на рынке и на введение условий для процветания свободной конкуренции.

Баланс, балансовый отчет (Balance Sheet) - систематизированный перечень на определенный момент времени активов и долгов определенной стороны, стоимость имущества за вычетом обязательств, собственный капитал предприятия.

Балансовое равенство (Balance Sheet Identity) - всегда равное активам, либо сумме балансовых пассивов и стоимости имущества за вычетом обязательств.

Благоденствующий капитализм (Welfare State Capitalism) - экономическая система, комбинирующая частную собственность на капитал и землю с государственным вмешательством на рынок, модифицируя ценовое реагирование на реакцию людей.

Благосостояние (Wealth) - текущая рыночная стоимость домашней собственности, которая равна текущей стоимости накопленного хозяйства плюс унаследованные ценности.

Бюджетное ограничение (Budget Line) - ограничение в области выбора, показывающее все альтернативные количественные комбинации двух товаров, которые потребитель в состоянии купить по текущим рыночным ценам на данный период времени из расчета полного расходования бюджета.

Бюрократ (Bureaucrats) - государственное должностное лицо, чиновник правительственных организаций.

Валютный курс (Exchange Rate) - цена, устанавливаемая на рынке иностранных валют, выраженная в определенном количестве национальной валюты за единицу иностранной.

Внешний экономический эффект (External Benefits) - эффект, проявляющийся для членов общества, незатрачивающих средства на покупку товаров.

Внешний эффект (Externalities) - выгода или ущерб от экономической деятельности для третьих лиц без оплаты или возмещения.

Возможные затраты (Virtual Costs) - издержки деятельности, наилучшие при всех возможных исходах.

Возможный предел производства (Virtual Aisle Of Production) – граница между совокупным количеством товаров и услуг, которые могут быть произведены и количеством, которое не может быть произведено.

Возрастающая маргинальная (предельная, добавочная) доходность (Increasing Marginal Returns) - тенденция маргинального продукта переменного фактора изначально расти также, как используются дополнительные единицы переменного фактора.

Возрастающий эффект масштаба (Increasing Returns To Scale) - рост экономической эффективности при увеличении масштабов хозяйственной деятельности.

Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ) (General Agreement On Tariffs And Trade, GATT) - международное соглашение, лимитирующее правительственное вмешательство в международную торговлю, ограничивая ее.

График временных рядов (Time-Series Graph) - график, измеряющий время (например месяцы и годы) по оси абсцисс X и переменные, которые мы рассматриваем по оси ординат Y.

График спроса (Demand Schedule) – табулированный перечень отношений между альтернативными ценами на ассортимент товаров и ассоциированным количеством товаров, на которые есть спрос при равенстве остальных условий.

Двойное налогообложение (Double Taxation) - главный недостаток корпоративной формы бизнеса, в соответствии с которой корпоративная прибыль является объектом налога на корпоративный доход, в то же время после налогообложения корпоративная прибыль выплачивается владельцам акций в форме дивидендов, и затем снова является объектом налогообложения личных доходов.

Двухсторонняя монополия (Bilateral Monopoly) - рыночная конфигурация, при которой монопольный продавец противостоит монопольному покупателю.

Диаграмма разброса (Scatter Diagram) – диаграмма, которая изображает значения одних экономических переменных против других.

Дивиденды (Dividends) - корпоративная прибыль после выплаты налогов, которая распределяется между владельцами и выплачивается им.

Дисконтирование (Discounting) - процесс приведения денежной стоимости разных периодов времени к сопоставимому виду путем использования ставки дохода, которая также называется дисконтной ставкой, для вычисления настоящей стоимости денежных потоков будущего периода.

Дискриминация (Discrimination) - рынок труда, согласно практике которого, работодатели делают не имеющие отношения к делу различия среди рабочих, систематически положительно или отрицательно определяют значимость рабочих в их личных характеристиках, которые не относятся к их производительности.

Добровольные ограничения экспорта (Voluntary Export Restraint) - соглашение между двумя странами, в котором правительство страны-экспортера согласно снизить объем собственного экспорта в другую страну.

Долгосрочные затраты (Long-Term Costs) – затраты производства, которые использует фирма в соответствии с оптимальными заводскими размерами.

Долгосрочный период (Long-Term Period) - период времени, за который фирма может изменить количественные параметры вводимых производственных ресурсов.

Дополняющие товары (Complementary Goods) - два товара, которые потребляются только одновременно один в комплексе с другим, товары с отрицательной перекрестно-ценовой эластичностью спроса.

Дуговая эластичность (Arc Elasticity) - эластичность, в зависимости от кривизны изоквант – мера эластичности, от размеров секторов линий спроса и предложения.

Закон о минимальной заработной плате (Minimum-Wage Law) – регулирование, запрещающее оплачивать труд ниже установленного уровня.

Закон снижающихся доходов (Drop Return Law) - по мере того, как фирма увеличивает количество переменных факторов производства при заданном количестве постоянных факторов производства, предельный продукт переменных факторов окончательно снижается.

Закон снижения предельной нормы замещения (Drop Substitution Quota Law) – по мере того, как растут затраты труда фирмы и в тоже самое время снижаются затраты капитала на производство одного и того же количества выпускаемой продукции; предельная норма замещения капитала трудом снижается.

Замещение (Substitute) - товар, который может быть использован вместо другого товара.

Земля (Land) – все натуральные ресурсы, используемые для производства товаров и услуг.

Избыточная мощность (Excess Capacity) –

1) избыточная (неиспользованные) производственная мощность, резерв производственной мощности предприятия.

2) разница между конкурентоспособностью товара фирмы, в условиях монополии и ее сниженным уровнем в условиях фактического выпуска продукции.

Издержки, расходы, затраты (Costs) - недостатки, связанные с деятельностью выбора, возможностью потерь.

Излишек производителя (Producer's Excess) – цена, которую получает производитель за свой товар или услугу минус возможные издержки производства.

Изменения в предложении (Change In Supply) - комплексные изменения в законодательстве, которые дают возможность данным индивидуумам быть исследованными и при этом исследования индивидуумов могут быть типичными для всего класса.

Изменения в спросе (Change In Demand) - количественные изменения ассортимента товаров, которые готовы приобрести покупатели, если эти изменения обуславливают изменение других факторов, таких как цена товаров, графически эти изменения отображаются изменением положения данной линии спроса.

Изменения величины предложения (Change In Quantity Supplied)-- изменения в количестве товаров, которые готовы предложить продавцы, если эти изменения других факторов, таких как цена товаров, равно как и других, и эти изменения графически отображаются изменением положения данной линии предложения.

Изменения величины спроса (Change In Quantity Demanded) - количественные изменения ассортимента товаров, которые готовы приобрести покупатели, если эти изменения обуславливают изменения в

цене товаров, равно как и других, графически эти изменения отображаются движением вдоль данной линии спроса.

Инвестиции (Investments) – вложение средств в покупку новых заводов, оборудование, здания и дополнительные запасы.

Исключительная привилегия (Exclusive Franchise) - правительственный гарант единичному продавцу на исключительное право производства и продажи товаров.

Исключительный товар (Exclusive Good) - товар считается исключительным, если его полезность может быть получена только людьми, оплатившими этот товар.

Истощимые натуральные ресурсы (Exhaustible Natural Resources) - натуральные ресурсы, которые могут быть использованы только один раз и не могут быть заменены.

Капитальные ресурсы (Capital Resources) - ингредиенты, производимые людьми, которые включены в структуру оборудования длительного пользования и производственные запасы исходных материалов, полуфабрикатов и готовых изделий.

Картель (Cartel) - тайный сговор между существующими на рынке продавцами о проведении единой политики по отношению к покупателям, единой системы ценообразования и принятия производственных решений.

Квота (Quota) – количественное ограничение на импорт определённого товара.

Клаузула (статья договора или контракта) возможности отказа (Escape Clause) - оговаривающая право на освобождение от ответственности или от договорных обязательств, в частности, от согласованного снижения таможенного тарифа.

Количество предложения (Quantity Of Supply) – количество товара или услуг, которое производитель планирует продать в течение данного периода времени по определённой цене.

Количество спроса (Quantity Of Demand) – количества товара или услуг, которое потребитель планирует купить в течение данного периода времени по определённой цене.

Коллективное заключение договора (Collective Bargaining Contracts) - договор между профсоюзом и работодателем по поводу специфических компенсаций, продолжительности рабочего времени и других условий работы за определённый период.

Компенсационные дифференцированные выплаты (Compensating Wage Differentials) - см. уравнивающие дифференцированные выплаты.

Компенсационные тарифы (Countervailing Tariffs) - тарифы, которые принимаются для возмещения эффекта понижения цены за счет экспортных субсидий.

Компоундинг (Compounding) - процесс преобразования денежной стоимости различного временного периода с помощью использования нормы процента для расчета будущей стоимости текущих денег.

Конгломеративное слияние (разнородных предприятий) (Conglomerate Merger) - соединение в единое целое двух или более фирм, которые ни конкурируют, ни имеют отношений поставщик-потребитель, и которые действуют в различных отраслях промышленности и на различных географических рынках.

Конкурентный товар (Rival Good) - товар, имеющий свойство, при котором снижение спроса еденичного потребителя может оказать влияние на уровень потребления других людей.

Корпоративный скупщик акций (Corporate Raider) - лицо, которое специализируется на скупке акций с целью захвата контроля над корпорацией.

Корпорация (Corporation) - узаконенная экономическая единица, характерная для государств, в которых подразделяются и назначаются люди, владеющие ими.

Коэффициент концентрации (Concentration Ratios) - число, показывающее процент внутренних продаж, которому свойственно учитывать количество крупнейших промышленных фирм внутреннего рынка, обычно 4, 8, 20 или 50 крупнейших компаний.

Краткосрочный период (Short Run) –

1) для фирмы: период времени, за который количество, по крайней мере, одного из вводимых ресурсов будет фиксированным, а количество других вводимых ресурсов может быть изменено; фиксированным вводимым ресурсом, как правило, является капитал при заданных размерах производства;

2) для отрасли промышленности: это период времени, за который каждая фирма сохраняет заданные размеры производства и количество фирм остается фиксированным.

Кривая краткосрочного предложения в отрасли (Short-Run Industry Supply Curve) - кривая демонстрирует как количество предложения в отрасли изменяется в соответствии с изменением рыночных цен при сохранении заданных размеров каждой фирмы и количество фирм в отрасли.

Круговая паутина (Cobweb Cycle) - тенденция к быстрому росту цен и количества продуктов и ресурсов при замедленной тенденции их снижения в последующие периоды.

Линейное отношение (Linear Relation) – отношение между двумя переменными, которые задают прямую линию.

Линия спроса (Demand Schedule) - графическое изображение графика спроса, которое отражает отношения между альтернативными ценами на ассортимент товаров и ассоциированным количеством товаров, на которые есть спрос при равенстве остальных условий.

Лояльность к фабричной марке (Brand Loyalty) - приверженность потребителя к данной марке или разновидности товара, ситуация, когда основные потребители широко разрекламированного товара

автоматически повторяют покупку товара аналогичного качества и прекращают пробовать товары другого качества.

Макроэкономика (Macro Economics) – изучение национальной экономики и глобальной экономики путём анализа агрегированных показателей экономического роста и колебаний, эффектов от влияния на них государственной политики.

Массовое (валовое) инвестирование (Gross Investment) - покупка новых капитальных продуктов в течение данного времени.

Микроэкономика (Micro Economics) – изучение процесса принятия решений людьми и предприятиями, взаимодействия этих решений на рынке, эффектов влияния от государственного регулирования и налогообложения на уровни цен и количество товаров и услуг.

Монополистическая конкуренция (Monopolistic Competition) – рыночная структура, при которой большое количество фирм, производящих сходный товар, конкурирует друг с другом.

Монополия (Monopoly) – отрасль, производящая товары или услуги, которые не могут быть замещены; является единственным производителем и защищена от конкуренции, установленным барьером к проникновению на рынок монопольного товара новых фирм.

Монопсония (Monopsony) – рыночная структура, при которой фирма является единственным продавцом товара.

Моральный риск (Moral Risk) – ситуация, при которой одна из заинтересованных сторон соглашения после его заключения действует с целью извлечения дополнительной выгоды для себя в ущерб другой стороне.

Наклон (Slope) – изменение в значении переменной измеряемой по оси ординат Y, деленное на изменение значения переменной измеряемой по оси абсцисс.

Натуральные ресурсы (Natural Resource) – невозобновляемые факторы производства, которые могут быть исчерпаемыми или неисчерпаемыми.

Негативное отношение (Negative Relation) – отношение между переменными, которые движутся в противоположных направлениях.

Негативный подоходный «налог» (Negative Income-“Tax”) – выплата суммы из бюджета лицам с низким уровнем доходов.

Недостаток, дефицит (Scarcity) - универсальное состояние, при котором желаемые превосходят ресурсы.

Неизменный эффект масштаба (Constant Returns To Scale) - отсутствие роста экономической эффективности при увеличении масштабов хозяйственной деятельности.

Неисключительный товар (Non-Exclusive Goods) – товар, из которого невозможно или слишком дорого извлечь пользу.

Неисчерпаемые природные ресурсы (Inexhaustible Natural Resource) - которые могут быть повторно использованы без истощения запасов.

Неконкурентный товар (Unsold Goods) – товар, который имеет единичного потребителя, и на количестве потребления этого товара не может отразиться способность других людей к потреблению.

Неопределенность (Uncertainty) - ситуация, при которой неизвестен способ оценки возможности более одного исхода.

Нерыночная деятельность (Nonmarketable Business) – досуг и нерыночная производственная деятельность, включающая образование, переобучение и деятельность, связанную с ведением домашнего хозяйства.

Нетарифный барьер (Non-Tariff Barrier) – любая деятельность, кроме тарифной, ограничивающая международную торговлю.

Нетто–импортёр (Net Importer) – страна, в которой объём импорта превышает объём экспорта – баланс торговли отрицательный.

Нетто–инвестиции (Net Investment) – изменения в акционерном капитале в данный период времени; рассчитывается как рост инвестиций минус износ.

Нетто–экспортёр (Net Exporter) – страна, в которой объём экспорта превышает объём импорта – баланс торговли положительный.

Неэластичный спрос (Inelastic Demand) - спрос с ценовой эластичностью от 0 до 1, процентные изменения в количестве спроса меньше, чем изменения в цене.

Нормальная прибыль (Profit Rate) – ожидаемый доход за предлагаемые предпринимательские способности.

Нормальный товар (Average Product) – товар, спрос на который повышается в соответствии с повышением доходов.

Обратное отношение (Converse) – отношение между переменными, которые движутся в противоположных направлениях.

Общественный продукт (Social Product) – продукт или услуга, которые могут быть потреблены одновременно каждым и не один из них не может быть исключён из потребления.

Огибающая кривая (Envelope Curve) - прогнозирующая кривая, неизменно касающаяся всех других кривых, описывающих краткосрочные средние совокупные издержки.

Ограничивающее ценообразование (установление сдерживающих цен) (Bond Pricing) – установление цен на уровне немного выше средних издержек производства, который сдерживает приток новых конкурентов в отрасль.

Ограничительный контракт (Exclusive Contract) - согласно которому покупатель обязуется покупать только у одного поставщика.

Ожидаемая полезность (Expected Utility) - средняя полезность, возникающая в результате всех возможных исходов.

Окружающие стандарты (Ambient Problem) - правила, которые точно определяют количественное состояние загрязнения, содержащегося в окружающей среде.

Олигополия (Oligopoly) – рыночная структура, при которой небольшое количество производителей конкурируют друг с другом.

Оптимальный режим потребления (Consume Optimum) - состояние предложения, при котором невозможен рост общей доходности данного бюджета при росте потребления одного продукта и снижении потребления другого.

Относительная цена (Relative Price) – соотношение цены одного товара или услуг к цене другого товара или услуги; является эквивалентом возможных издержек.

Отрасль экономики с неизменяющимися удельными издержками (при росте объема производства) (Constant-Cost Industry) - отрасль экономики с горизонтальной линией предложения.

Отрицательные последствия хозяйствования, обусловленные внешними факторами нерыночного характера (External Diseconomies) - факторы внешней среды деятельности фирмы, которые увеличивают издержки фирмы как промышленного производителя большего выпуска продукции.

Патент (Patent) – государственное санкционирование исключительных прав изобретателю товара, услуги или производственного процесса с целью производства, использования и продажи изобретения на определенное количество лет.

Перекрестно-ценовая эластичность спроса (Cross-Price Elasticity Of Demand) - равна процентным изменениям в количестве спроса на товары разделенным на ассоциированные процентные изменения в цене других товаров, ставших причиной этих изменений.

Переменные затраты (Variable Cost) - затраты, которые изменяются с уровнем выпуска продукции, затраты переменных вводимых ресурсов производства.

Период отсрочки платежа (Delay Period) - типичное положение законодательства, направленное против слияния и поглощения, предписывающее длительный период ожидания между датой предложения тендера корпоративным скупщиком акций и датой заключения сделки.

Платёжная матрица (теория игр) (Pay-Matrix) – таблица, показывающая платежи за каждую возможную деятельность каждым игроком.

Поиск ренты (Rent Search) – деятельность по поиску или введению монопольной формы, которая приносила бы экономическую прибыль.

Поисковая деятельность (Search Activity) – время, затраченное на поиск возможности предпринимательства.

Показатель совокупной выручки (Total Revenue Test) - метод оценки ценовой эластичности спроса изменением изменений совокупной выручки как результата изменений в цене, при сохраняющихся остальных факторах влияния на количество продаж.

Полезность (Utility) - прибыль или удовлетворение, получаемое личностью от потребления товара или услуги.

Политическое равновесие (Balance Of Power) – ситуация, при которой выбор избирателей, политиков и государственных чиновников

полностью совместим и при которой не одна из групп не может повлиять на изменение этого выбора.

Полная потеря (Dead Loss) - потеря благосостояния, распространяющееся на некоторых людей, которое не может быть возмещено за счет прибыли других людей.

Положительное отношение (Positive Relation) – отношение между двумя переменными, которые движутся в одном направлении.

Потолок ренты (Ceiling Of Rent) – регулирование, определяющее нелегальным повышение ренты выше определённого уровня.

Потолок цен, установленный предел повышения цен (Ceiling Of Prices) – регулирование, определяющее незаконным повышение цен выше определённого уровня.

Потребительский излишек (Consumer Surplus) - разница между приобретенной и оплаченной полезностью товара.

Потребности (Wants) - неограниченные требования или желания людей иметь товары или услуги.

Потребность в продукции (Desire For Goods) - количество продукции, которое люди хотели бы получить в определенный период времени, если эти продукты могут быть получены бесплатно.

Права на интеллектуальную собственность (Rights To Intellectual Ownership) – права собственности на результаты творчества, полученные путём приложения знаний.

Права собственности (Ownership, Proprietary) – общественный институт, регулирующий владение, использование и размещение факторов производства, продуктов и услуг.

Предел потребительских возможностей – см. бюджетная линия.

Предельная выгода (Marginal Profit) – особая выгода, полученная от небольшого повышения в потреблении товаров или услуг; рассчитывается как отношение повышения совокупной выгоды к повышению совокупной выгоды к повышению потребления.

Предельная выручка (Marginal Proceeds) – особая совокупная выручка, полученная от продажи дополнительной единицы товара или услуг; рассчитывается как отношение изменения в совокупной выручке к изменению в количестве продаж.

Предельная норма замещения (Marginal Rate Of Substitution) – норма, по которой один, потребляемый продукт может быть заменён на большее количество потребления других продуктов в один и тот же период времени.

Предельная посевная площадь (Acreage Allotments) - правительственное ограничение посевной площади.

Предельные затраты (Marginal Costs) – изменение совокупных затрат как результат единичного повышения выпуска продукции; рассчитывается как отношение повышения совокупных затрат к повышению выпуска продукции.

Предельный продукт (Marginal Product) – дополнительный продукт, получаемый в результате затраты дополнительной единицы любого из факторов производства.

Предложение (Supply) - отношение между количеством товара, который производитель планирует продать и ценой товара, при сохраняющемся на том же уровне других факторов влияния на планы продаж; описывается графиком предложения или иллюстрируется кривой предложения.

Предполагаемая ставка рентной платы (Implicit Rental Rate) - рента, которую платит фирма за использование активов, которые она использует.

Предпринимательская способность (Entrepreneurial Ability) - особый тип человеческих ресурсов, который организывает другие три фактора производства – труд, землю, капитал – и принимает деловые решения, внедряет инновации и играет на предпринимательском риске.

Принцип замещения (Principle Of Substitution) – при повышении издержек от какого-либо рода деятельности человек меняет её на деятельность с меньшими издержками.

Принцип минимальных различий (Principle Of Minimal Differences) – принцип, согласно которому конкурент пытается апеллировать для привлечения большого количества клиентов или избирателей путём их идентификации.

Природная монополия (Natural Monopoly) – монополия, встречающаяся когда одна фирма может предложить полный рынок товаров или услуг по ценам ниже, чем это могут сделать две или больше фирм.

Проблема «доверитель–агент» (Problem “Principal-Agent”) – проблема, связанная с приспособляемостью, компенсирующей правила, которая побуждает агента к деятельности в интересах принципала (доверителя).

Проблема взаимоотношений между доверителем и агентом (Problem Of The Relationship Between Principal And Agent) – потенциальная проблема, возникающая всякий раз, когда люди предоставляют работу другим людям для выполнения задания в их интересах, последние (агенты) мнут преследовать цели, не соответствующие интересам предшествующих (принципиалов).

Программа государственных субсидий (Entitlement Program) - государственная программа распределения социального страхования и социальной поддержки.

Прогрессивный подоходный налог (Progressive Income-Tax) – налог на доход, предельная ставка которого растёт в соответствии с ростом уровня доходов.

Продуктовая дифференциация (Product Differentiation) – разработка конкурирующими фирмами небольших различий в своих товарах или услугах.

Производный спрос (Derived Demand) - спрос на производственные ресурсы, который существует только для расширения выпуска продукции, на которую есть спрос.

Производственная деятельность (Production Operation) – отношения, выражающие, каким образом достигаются максимально возможные изменения выпуска продукции, исходя из изменений количества вводимых производственных ресурсов.

Производственная эффективность (Production Efficiency) – ситуация, при которой производственная экономия достигает своей максимально возможной границы.

Промышленный союз (Industrials Union) - группа рабочих, обладающих множеством навыков, работающих на сходных фирмах и в сходных отраслях.

Пропорциональный налог на доход (Balance Tax For Income) – налог на доход с установленной постоянной ставкой, не зависящей от уровня дохода.

Протекционизм (Protectionism) – ограничение международной торговли.

Равенство (Equity) –

- 1) доля участия владельцев предприятия;
- 2) экономическая справедливость или беспристрастность.

Равновесие (Equilibrium) - ситуация, при которой количество спроса равно количеству предложения.

Равновесие Неша (The Equilibrium Of Nesh) – исход игры, при котором имеет место ситуация, когда игрок А берёт наилучшую возможную деятельность игрока Б, а игрок Б берёт наилучшую возможную деятельность игрока А.

Равновесная цена (Equilibrium Price) - цена, при которой количество спроса равно количеству предложения.

Расчетная прибыль (Account Profit) - прибыль, рассчитанная исходя из отчета о прибылях и убытках (отчета о результатах хозяйственной деятельности) или как разница между выручкой от продаж и определенными затратами, плюс амортизация.

Рациональное неведение (Efficient Nescience) – решение о нецелесообразности приобретения информации в связи с тем, что затраты на это превысят ожидаемую прибыль.

Реальный доход (Real Profit) – количество товара, который можно купить за доход потребителя, выражается в единицах товара и рассчитывается как доход делённый на цену товара.

Ревальвация валюты (Revaluation Of Currency) - завышение валютного курса, в случае, когда обменный курс, выраженный в количестве национальной валюты за единицу иностранной валюты падает до уровня, обозначающего ревальвацию национальной валюты, если курс растёт – это означает ревальвацию национальной валюты.

Регрессивный подоходный налог (Regressive Income-Tax) – налог на доход, предельная ставка которого падает с уровнем дохода.

Регулирование нормы прибыли (Profit Rate Regulation) – регулирование, определяющее цены распределением их по уровням, которые дают возможность фирмам, попадающим под регулирование, зарабатывать определённый процент прибыли на свой капитал.

Резервная заработная плата (Reserve Wage) – наименьшая ставка заработной платы, за которую лицо могло бы предложить свой труд на рынке.

Резервная цена (Reserve Price) – наивысшая цена, которую бы мог заплатить покупатель за товар.

Риск (Risk) – ситуация, при которой возможен больше, чем один исход и вероятность каждого исхода может быть оценена.

Рынок (Market) – любая институция, дающая возможность продавцам и покупателям получать информацию, проводить между собой коммерческую деятельность.

Рынок ссудного капитала (Loan Capital Market) – рынок, на котором семейные единицы и фирмы получают займы.

Рыночная деятельность (Market Play) – покупка товаров или услуг на товарном рынке, либо продажа услуг как фактора производства на рынке факторов производства.

Рыночная несостоятельность (Market Bankruptcy) – несостоятельность **нерегулируемого рынка достичь эффективного размещения ресурсов.**

Рыночный спрос (Market Demand) – совокупный спрос на товары или услуги каждого члена общества; иллюстрируется кривой рыночного спроса.

Слияние компаний, присоединение (Takeover) - покупка акций одной фирмы другой фирмой.

Совершенная конкуренция (Perfect Competition) – рыночная структура, в которой действуют множество фирм, каждая из которых продаёт идентичный продукт; кроме того, проникновение в отрасль не ограничено; фирмы, присутствующие на рынке не имеют преимуществ над потенциальными предприятиями-позиционерами рынка; фирмы и покупатели полностью информированы о ценах на каждый товар рынка.

Совокупная выручка (Total Revenue) - выручка от продаж фирмы, рассчитывается как цена товара, мультиплицированная на количество продаж.

Совокупная полезность (Total Utility) - совокупная прибыль или удовлетворение, которое получает лицо от потребления товаров и услуг.

Совокупные затраты (Total Costs) - сумма затрат на все вводимые фирмой ресурсы, используемые в производстве.

Совокупные переменные затраты (Total Variable Costs) - совокупные переменных вводимых ресурсов производства.

Совокупные фиксированные издержки (Total Fixed Costs) - совокупные затраты и фиксированные вводимые ресурсы.

Совокупный излишек (Total Surplus) - сумма излишка потребителя и излишка производителя.

Совокупный продукт (Total Product) - совокупный выпуск продукции, производимый фирмой в данный период времени.

Состояние нищеты (Necessity) – состояние, при котором семейный доход настолько низок, что не способен обеспечить покупку необходимого количества продуктов питания, одежды и оплатить жильё.

Справедливость в распределении (Distributive Justice) - положение дел, при котором постатейное распределение доходов среди людей «справедливо», т.к. оно определяется не только не персонифицированным рынком труда, но и преднамеренными действиями, учитывающими некоторый авторитет, который вознаграждает относительные заслуги, в получении дохода, исходя из личных характеристик, которыми те обладают.

Спрос с единичной эластичностью (Unit Elastic Demand) - спрос с ценовой эластичностью равной 1, процентные изменения количества спроса равны процентным изменениям цены.

Сравнительная стоимость (Comparable Worth) - стандарт, определяющий гарантированную равную оплату за равное количество затрат труда равной стоимости.

Средние переменные издержки (Average Variable Costs) - переменные издержки распределенные на суммарный продукт.

Средние суммарные затраты (Average Total Costs) - суммарные затраты, распределенные на суммарный продукт; или сумма средних фиксированных издержек плюс средние переменные издержки.

Средний натуральный продукт (Average Physical Product) - отношение суммарного продукта к общему количеству продукта, использованного в производстве.

Средняя выручка (Average Revenue) - суммарная выручка, распределенная на суммарный продукт; равная цене производства.

Средняя фиксированная стоимость (Average Fixed Costs) - фиксированная стоимость, распределенная по суммарному продукту.

Средняя цена производственной продукции (Average Value Product) - суммарная стоимость выпуска продукции распределенная на общее количество объединенных затрат на производство этой продукции, а также среднее значение натуральных затрат на производство, мультиплицированное на цену выпуска продукции.

Ставка дисконта (Discount Rate) - ставка дохода работодателей в процессе дисконтирования.

Стоимостной тариф, пошлины «адвалорем» (Advalorem Tariff) - пошлина на импортируемые товары, получаемая как процент от стоимости товара.

Стоимость (Value) - максимальная мера, которую способно затратить лицо на товар.

Столбчатая диаграмма (Bar Chart) - графическое изображение данных в форме серий и столбцов, высота которых пропорциональна изображаемым значениям.

Стратегии (теория игр) (Strategies) - все возможные действия каждого игрока в игре.

Субсидия (Subsidy) - выплата правительством производителям средств, размер которых зависит от уровня выпуска продукции.

Тариф (Tariff) - налог на импорт, устанавливаемый правительством страны-импортера.

Текущая стоимость (Present Value) – количество денег, которое инвестируется сегодня для роста в будущем периоде путём получения дохода на вложенные деньги.

Теорема среднего избирателя (The Theorem Of Average Election) – предположение о том, что политика политических партий нацелена на среднего избирателя.

Теория игр (Game Theory) - метод анализа стратегии поведения.

Теория общественного интереса (The Theory Of Common Interest) – теория регулирования, устанавливающая предложение, удовлетворяющее спрос потребителей и производителей максимизировать свои совокупные излишки для достижения эффективного размещения ресурсов.

Технологическая эффективность (Technological Efficiency) – ситуация, при которой невозможен рост выпуска продукции без роста вводимых ресурсов производства.

Технологический прогресс (Technological Progress) - развитие новых и лучших способов производства товаров и услуг и развитие новых товаров.

Технология наименьших затрат (The Technology Of Least Costs) – комбинация вводимых факторов производства, которая минимизирует совокупные издержки на производство данного выпуска продукции.

Товарообменная эффективность (Exchange Efficiency) - ситуация, при которой товары и услуги обмениваются по ценам, равным как предельной общественной полезности, так и предельным общественным издержкам на производство товаров и услуг.

Товары (Commodities) – физические объекты, такие как продукты питания, одежда и т.д.

Торговая политика (Trade Policy) - меры правительства по регулированию внешней торговли.

Точка остановки предприятия (Shutdown Point) - цена и уровень выпуска продукции, при которых фирма только в состоянии покрыть свои совокупные переменные издержки; краткосрочный период времени, в который фирма временно индифферентна между производством максимально прибыльного выпуска продукции и точкой закрытия; если

перевес происходит в сторону производства, как минимум должны быть покрыты все совокупные фиксированные затраты.

Точка самоокупаемости (Break-Even Point) - какой-либо уровень выпуска продукции, при котором суммарная выручка равна издержкам, а средняя выручка или цена, следовательно, равна средним суммарным издержкам.

Трансакционные издержки (на совершение сделки) (Transaction Cost) - издержки, принимаемые на себя в поиске возможностей бизнеса, охватывающие соглашение о цене и других аспектах обмена, гарантированные на весь период действия соглашения.

Трансфертные поступления (Transfer Earnings) - доход, который стимулирует владельцев факторов производства предлагать их.

Труд (Labor) – время и усилия людей, размещаемые в целях производства товаров и услуг.

Трудовой союз (Labor Union) – организованная группа рабочих, цель которой повышение их заработной платы и влияние на другие условия труда.

Убывающий (отрицательный) эффект масштаба (Decreasing Returns To Scale) - снижение экономической эффективности при увеличении масштабов хозяйственной деятельности.

Узаконенная монополия (Legalize Monopoly) – рыночная структура, на которой существует только одна фирма и проникновение в эту структуру связано с получением общественных привилегий, лицензий, патентов, либо прав использования продуктов интеллектуальной собственности, либо это фирма, которая приобрела в собственность значительную долю ключевых ресурсов.

Упреждающие действие планы (Affirmative Action Plans) - программы рынка труда, предназначенные не только для устранения дискриминации, но и для либерализации последующих эффектов постдискриминационного периода.

Уравнивающие ставки заработной платы (Equalizing Wage Differentials) - ставки заработной платы, используемые в определенных видах профессий и в определенных регионах, компенсирующие неденежные различия, отражаемые на привлекательности работ.

Факторы производства, производственные ресурсы экономики (Factors Of Production) - земля, труд, капитал и способность к предпринимательству.

Фиксированная стоимость (Fixed Cost) - стоимость фиксированных затрат, зависящая от уровня выпуска продукции.

Финансовый посредник, финансово-кредитное учреждение (Financial Intermediary) - институт, принимающий депозиты и выдающий займы.

Фирма (Firm) - институт, который нанимает, организовывает факторы производства и продает товары и услуги.

Фондовый рынок (Stock Market) - рынок, на котором продаются акции корпораций.

Цена информации (Information Price) - цена, по которой покупается информация о ценах, количестве и качестве товаров, услуг, и факторов производства – возможная цена за экономическую информацию.

Ценовая дискриминация (Price discrimination) - практика оплаты некоторыми заказчиками товара по более низким ценам, чем это делают другие заказчики за идентичный товар, либо оплата индивидуальными заказчиками цены более низкой за единицу товара при покупке большей партии товара, чем при более мелкой партии при одинаковой стоимости обслуживания.

Ценовой эффект (Price Effect) - изменение в потреблении как результат изменения цены на продукт или услугу, при сохранении остальных условий на прежнем уровне.

Частная информация (Fine Information) – информация, принадлежащая определённому лицу, но имеющая значение ещё для кого-либо.

Черные рынки (Black Markets) - рынки, на которых товары продаются по незаконным ценам или продаются незаконные товары.

Чистая текущая стоимость (Fine Actual Cost) – текущая стоимость будущих потоков предельной производственной выручки, полученной в результате инвестирования минус износ.

Экономика (Economic) – наука, изучающая проблемы выбора людей и способ преодоления ими недостатка ресурсов.

Экономическая депрессия (Economic Depreciation) - ситуация, при которой падает рыночная цена на часть капитала в данный период времени.

Экономическая информация (Economic Information) - данные о ценах количестве и качестве товаров, услуг и факторов производства.

Экономическая модель (Economic Model) - описание некоторых аспектов экономической системы, включающие только характерные черты этой системы, которые необходимы для достижения поставленной цели.

Экономическая прибыль (Economic Profit) - общая сумма выручки, полученная фирмой минус ее возможные издержки.

Экономическая рента (Economic Rent) - доход, полученный владельцем фактора производства сверх требуемого количества, и побуждающий владельца предлагать этот фактор к использованию.

Экономическая справедливость (Economic Equity) - ситуация, при которой пропорциональное распределение товаров рассматривается как беспристрастное.

Экономическая стабильность (Economic Stability) - отсутствие резких колебаний уровня экономического роста, уровня занятости и средних цен.

Экономическая теория (Economic Theory) - обобщение, суммирующее знания об экономическом выборе, который делают люди, способе производства промышленности и в целом экономики.

Экономическая эффективность (Economic Efficiency) - ситуация, при которой цена производства данного вида продукции достигла самого низкого уровня какой только возможен.

Экономический рост (Economic Growth) - расширение производственных возможностей как результат накопления капитала и технологических изменений.

Экономическое регулирование (Economic Regulation) - тип регулирования, объектами которого является, как правило, ввоз товаров, ценообразование, выпуск продукции и т.д.

Экономия (Economies) - механизм, распределяющий дефицитные ресурсы между альтернативными формами использования.

Экономия (выгода), обусловленная внешними факторами (External Economies) - факторы внешней среды предприятия, снижающие издержки фирмы как промышленного производителя большего выпуска продукции.

Экономия масштаба (экономию, обусловленную ростом объема производства, эффект масштаба) (Economies Of Scale) - технологические условия, при которых долгосрочные средние издержки снижаются на единицу продукции.

Экономия пределов (Economies Of Scope) - снижение средних совокупных издержек возможно благодаря росту ассортимента производственных товаров.

Экспортные субсидии (Export Subsidies) - денежные средства, выплачиваемые правительством экспортерам для продвижения большего количества товаров за пределы страны.

Эластичность (Elasticity) - отражает характер зависимости двух факторов – точная мера, отражающая способность реагировать количество спроса и количество предложения на изменения других переменных; процентное изменение в количестве продуктов деленное на процентное изменение любой другой переменной, поучающей количественное изменение – при сохраняющемся равенстве других переменных.

Эластичность предложения (Elasticity Of Supply) - реакция, выраженная в количестве предлагаемых товаров, которая изменяет их цену, при сохраняющихся на неизменном уровне остальных условиях.

Эластичность спроса по доходу (Income Elasticity Of Demand) - способность спроса реагировать на изменения в доходе, при остальных факторах сохраняющихся на неизменном уровне; исчисляется как процентное изменение в количестве спроса деленное на процентное изменение дохода.

Эластичный спрос (Elastic Demand) - спрос, реагирующий на понижение и повышение цен.

Эффект Аверча-Джонсона (Averch-Jonson Effect) - всякий раз, когда справедливая норма прибыли (устанавливается государством в сфере услуг), которая регулирует гарантии естественных монополий, превосходят текущую норму доходов (норму процента) инвесторы не смогут обеспечить цену выпускаемой продукции ниже, чем возможные средние общественные издержки.

Эффект дохода (Income Effect) - изменения в потреблении, вызванные изменением в доходах потребителей, при неизменных остальных условиях.

Эффект замещения (Substitution Effect) - эффект изменения в цене на один товар или услугу с сохранением индифферентного состояния потребления между первоначальным и новым уровнем потребления, при сохранении потребителя на той же индифферентной кривой.

Эффект масштаба (Effect Of Scope) – рост выпуска продукции в результате увеличения всех вводимых ресурсов на определённый процент.

Эффективность производителя (Effect Of The Producer) – ситуация, при которой невозможно произвести ни на единицу товара больше, без снижения производства других товаров.

Эффективный рынок (Efficient Market) - рынок, на котором фактические цены воплощают всю текущую, имеющую значение, информацию о рынке.

Явные затраты (Expected Utility) - высокие видимые издержки фирмы, которые рано или поздно будут включены в оплату внешней стороне.

Сокращения, используемые в мировой практике статистического учета внешнеэкономической деятельности.

АфБР	Африканский банк экономического развития	AFDB	African Development Bank
АзБР	Азиатский банк экономического развития	AsDB	Asian Development Bank
АМР	Агентство США по международному экономическому развитию	AID	U.S. Agency for International Development
АСТА	Автоматизированная система для таможенных и административных процедур	ASYCU DA	Automated System for customs and administration
БМР	Банк для международных расчетов	BIS	Bank for International Settlement
БРК	Банк экономического развития Карибского региона	CDB	Caribbean Development Bank
ВБ	Всемирный банк	WB	World Bank
ВОЗ	Всемирная организация здравоохранения	WHO	World Health Organization
ВТО	Всемирная туристическая организация	WTO	World Tourism Organization
ГАТТ	Генеральное соглашение по тарифам и торговле	GATT	General Agreement on Tariffs and Trade
ГСОКТ	Гармонизированная система описания и кодирования товаров	HS	Harmonized Commodity Description and Coding System
ЕБРР	Европейский банк реконструкции и развития	EBRD	European Bank for Reconstruction and Development
ЕВС	Европейская валютная системы	EMS	European Monetary System
ЕИБ	Европейский инвестиционный банк	EIB	European Investment Bank

ЕЭК	Европейская экономическая комиссия	ECE	Economic Commission for Europe
ЕЭС	Европейское экономическое сообщество	EEC	European Economic Community
ИКАС	Международная организация гражданской авиации	ICAO	International Civil Aviation Organization
КОВТЗ	Комиссия ООН по внешнеторговому законодательству	UNCITRAL	United Nations Commission on International Trade Law
МБРР	Международный банк реконструкции и развития (Всемирный банк)	IBRD	International Bank for Reconstruction and Development (World Bank)
МВФ	Международный валютный фонд	IMF	International Monetary Fund
МДС	Международное депозитное свидетельство	IDR	International depository receipt
ММКО	Межправительственная морская консультативная организация	IMCO	International Maritime Consultative Organization
МОТ	Международная организация труда	ILO	International Labor Organization
МСБУ	Международный стандарт бухгалтерского учета	IAS	International Accounting Standard
МСХК	Международная стандартная хозяйственная классификация видов экономической деятельности	ISIC	International Standard Industrial Classification of all Economic Activities
МЦТ	Международный центр по торговле	ITC	International Trade Center
НДС	налог на добавленную стоимость	VAT	Value-added tax
ОЭСР	Организация экономического сотрудничества и развития	OECD	Organization for Economic Cooperation and Development

СИФ	стоимость, страхование, фрахт	c.i.f.	cost, insurance, freight
СНГ	Содружество Независимых государств	CIS	Commonwealth of Independent States
СНС	Система национальных счетов	SNA	System of National Accounts
СТС	Совет таможенного сотрудничества	CCC	Customs Cooperation Council
ТКЭК	Товарная классификация по широким экономическим категориям	BEC	Product nomenclature according to Broad Economic Categories
ТНСТС	Товарная номенклатура Совета таможенного сотрудничества	CCCN	Customs Cooperation Council Nomenclature
ФАО	Продовольственная и сельскохозяйственная организация ООН	FAO	Food and Agriculture Organization of United Nations
ФОб	свободно на борту (таможенная оценка товаров на границе страны-экспортера)	f.o.b.	free on board (value at customs frontler of exporting country)
ЭКА	Экономическая комиссия для Африки	ECA	Economic Commission for Africa
ЭКЗА	Экономическая и социальная комиссия для Западной Азии	ESCWA	Economic and Social Commission for Western Asia
ЭКЛАК	Экономическая комиссия для Латинской Америки и Карибского бассейна	ECLAC	Economic Commission for Latin America and the Caribbean
ЭКЮ	Европейская валютная единица	ECU	European currency unit
ЭСКАТО	Экономическая и социальная комиссия для Азии и Тихого океана	ESCAP	Economic and Social Commission for Asia and the Pacific
ЮНЕСКО	Организация Объединенных Наций по вопросам образования, науки и культуры	UNESC O	United Nations Educational, Scientific and Cultural Organization

ЮНИДО	Организация Объединенных Наций по промышленному развитию	UNIDO	United Nations Industrial Development Organization
ЮНКТАД	Конференция Организаций Объединенных Наций по торговле и развитию	UNCTA D	United Nations Conference on Trade and Development