

Министерство науки и образования Украины
Донецкий национальный университет
Экономический факультет

Кафедра «Международная экономика»

Макогон Ю.В.

ВВЕДЕНИЕ В СПЕЦИАЛЬНОСТЬ

г. Донецк

СОДЕРЖАНИЕ

- Раздел 1. История создания кафедры «Международная экономика» и ее характеристика.
- Раздел 2. Международные связи кафедры «Международная экономика», роль стажировок и научных конференций в формировании современного специалиста.
- Раздел 3. Краткая характеристика современной международной экономики, в том числе Донецкой области
- Раздел 4. Роль и место международной экономики в системе современных знаний и развитии общества.
- Раздел 5. Основные проблемы реформирования экономики Украины и задачи науки и практики в международной экономике на современном этапе.
- Раздел 6. Международная экономика - составляющая системы экономики на микро, макроуровне.
- Раздел 7. Основные проблемы международной экономики на современном этапе формирования рыночной экономики Украины.
- Раздел 8. Особенности функционально-квалификационного содержания труда специалистов и руководителей в области международной экономики.
- Раздел 9. Основные положения подготовки и переподготовки специалистов в области международной экономики в Украине и за рубежом.

РАЗДЕЛ 1. ИСТОРИЯ СОЗДАНИЯ КАФЕДРЫ «МЕЖДУНАРОДНАЯ ЭКОНОМИКА» И ЕЕ ХАРАКТЕРИСТИКА

Кафедра “Международная экономика” входит в состав экономического факультета Донецкого национального университета и находится по адресу г. Донецк - 83015, ул. Челюскинцев, 186. Телефон кафедры: 338-42-54.

В условиях перехода к рыночным отношениям определяется актуальная проблема, которая связана с подготовкой специалистов со способностями руководителя-профессионала нового типа, с социально-экономическими ориентирами его мышления соответственно с требованиями системы управления рыночного типа. Одним из ведущих элементов этой системы есть международная экономика. Для решения этой проблемы на базе Донецкого национального университета, а именно на кафедре “Международная экономика” происходит подготовка соответствующих специалистов и магистров по международной экономике, что предусматривает получение:

- ☞ общего образования, которое направленно на развитие природных способностей специалистов, накопление ими общественного социального опыта социокультурных правил и норм;

- ☞ базовой профессиональной подготовки с целью усвоения специалистом общепрофессиональных представлений, взглядов и оценок экономики области и предприятий, экономической теории, математики, мировых рынков сырья и иных товаров, информатики и вычислительной техники, планирование и организации на предприятиях реального ощущения причинно-следственных связей и закономерностей;

- ☞ социально-профессиональной подготовки с целью благоприятствования овладению методов и инструментарием макро-и микроэкономического моделирования, эконометрии и иных дисциплин, с помощью которых выполняется описание явлений и процессов в сложных экономических системах.

Следующим направлением деятельности кафедры “Международная экономика” является *научно - исследовательская деятельность*, которая связана с усовершенствованием международной экономики на этапе рыночной трансформации экономики. Формирование педагогических кадров осуществляется на основах четкой системы их подготовки, расстановки и перемещения, которое предусматривает гласность на всех уровнях, участие коллектива кафедры в комплектовании ее состава.

Предусматривается подготовка педагогического резерва через аспирантуру, магистратуру и докторантуру, подбор талантливой молодежи и ее стажировка. Сейчас на кафедре учатся 6 аспирантов дневной формы обучения, 8 аспирантов заочной формы, 5 зарубежных аспирантов, 1 докторант. В аспирантуру кафедры зачислены выпускники специальности Хаджинов И., Егоров Д., Гриценко М., Лысенко К., Локшин А. и др.

Согласно с планом за последние 7 лет повысили свою квалификацию 5 преподавателей (*Юрий Владимирович Макогон, Юрий Александрович Гохберг, Михаил Ильич Кравченко, Татьяна Валентиновна Власова, Татьяна Викторовна*

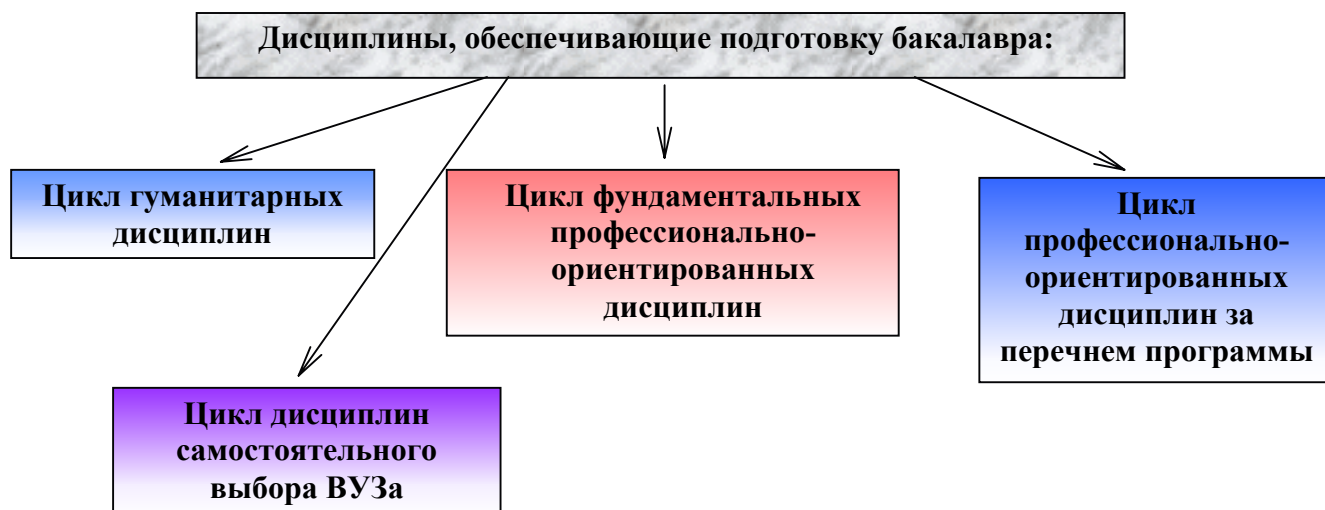
Орехова, Алексей Матвеевич Паршиков), было защищено 10 кандидатских диссертаций.

Процент преподавателей со степенью от общего количества сотрудников кафедры «Международная экономика» составляет 65 %. Следует отметить, что 9 сотрудников кафедры являются выпускниками этой же кафедры. Кафедра «Международная экономика» в своей деятельности базируется на выполнении приказа Министерства образования Украины от 9 января 1997 года п. 3 «Положення про ступеневу освіту» и осуществляет подготовку специалистов следующих просветительно-квалификационных уровней:

📖 подготовка бакалавров по направлению «Экономика и предпринимательство» по специальности 6.050103 «Международная экономика» (дневная и заочная форма обучения набора 1999 года);

📖 подготовка специалистов по направлению «Экономика и предпринимательство» по специальности 7.050103 «Международная экономика» (дневная и заочная форма обучения набора 1999 года);

📖 подготовка магистров по направлению «Экономика и предпринимательство» по специальности 8.050103 «Международная экономика» (дневная и заочная форма обучения набора 1999 года).



БАКАЛАВР

1. Цикл гуманитарных дисциплин

- ❖ История Украины
- ❖ Деловой украинский язык
- ❖ Украинская и зарубежная культура
- ❖ Философия
- ❖ Основы психологии и педагогики
- ❖ Религиоведение
- ❖ Политология
- ❖ Социология
- ❖ Основы права
- ❖ Иностранный язык
- ❖ Физическое воспитание
- ❖ Основы конституционного права Украины

2. Цикл фундаментальных и профессионально-ориентированных дисциплин:

- ❖ Бухучет
- ❖ Государственное регулирование экономики
- ❖ Инвестирование
- ❖ Информатика и компьютерная техника
- ❖ История экономических учений
- ❖ Макроэкономика
- ❖ Маркетинг
- ❖ Математика для экономистов
- ❖ Математическое программирование
- ❖ Международная экономика
- ❖ Менеджмент
- ❖ Микроэкономика
- ❖ Политэкономия
- ❖ Размещение производственных сил
- ❖ Статистика
- ❖ Страхование
- ❖ Теория вероятности
- ❖ Финансы
- ❖ Финансы предприятий
- ❖ Хозяйственное законодательство
- ❖ Эконометрия
- ❖ Экономика предприятий
- ❖ Экономика труда
- ❖ Экономическая история
- ❖ Экономический анализ ВЭД

3. Цикл профессионально-ориентированных дисциплин по перечню программы

- ❖ Международное экономическое право
- ❖ Международная экономическая деятельность Украины
- ❖ Учет в зарубежных странах
- ❖ Транснациональные корпорации
- ❖ Международный аудит
- ❖ Экономика зарубежных стран
- ❖ Международные организации

4. Цикл дисциплин самостоятельного выбора высшего учебного заведения

- ❖ Введение в специальность
- ❖ Внешнеэкономическая деятельность
- ❖ Таможенное регулирование
- ❖ Международные рынки ресурсов
- ❖ Региональные экономические связи и свободные экономические зоны
- ❖ Международные валютно-финансовые отношения
- ❖ Экономический риск и методы его измерения
- ❖ Экономика природопользования
- ❖ Безопасность жизнедеятельности
- ❖ Охрана труда
- ❖ Логика
- ❖ Основы бизнеса и этика делового общения
- ❖ Системы технологий
- ❖ Методика исследования внешнеэкономических связей
- ❖ Управление ВЭД

Дисциплины, обеспечивающие подготовку специалиста:

**Цикл дисциплин
самостоятельного
выбора ВУЗа**

**Цикл
профессионально-
ориентированных
дисциплин за
перечнем программы**

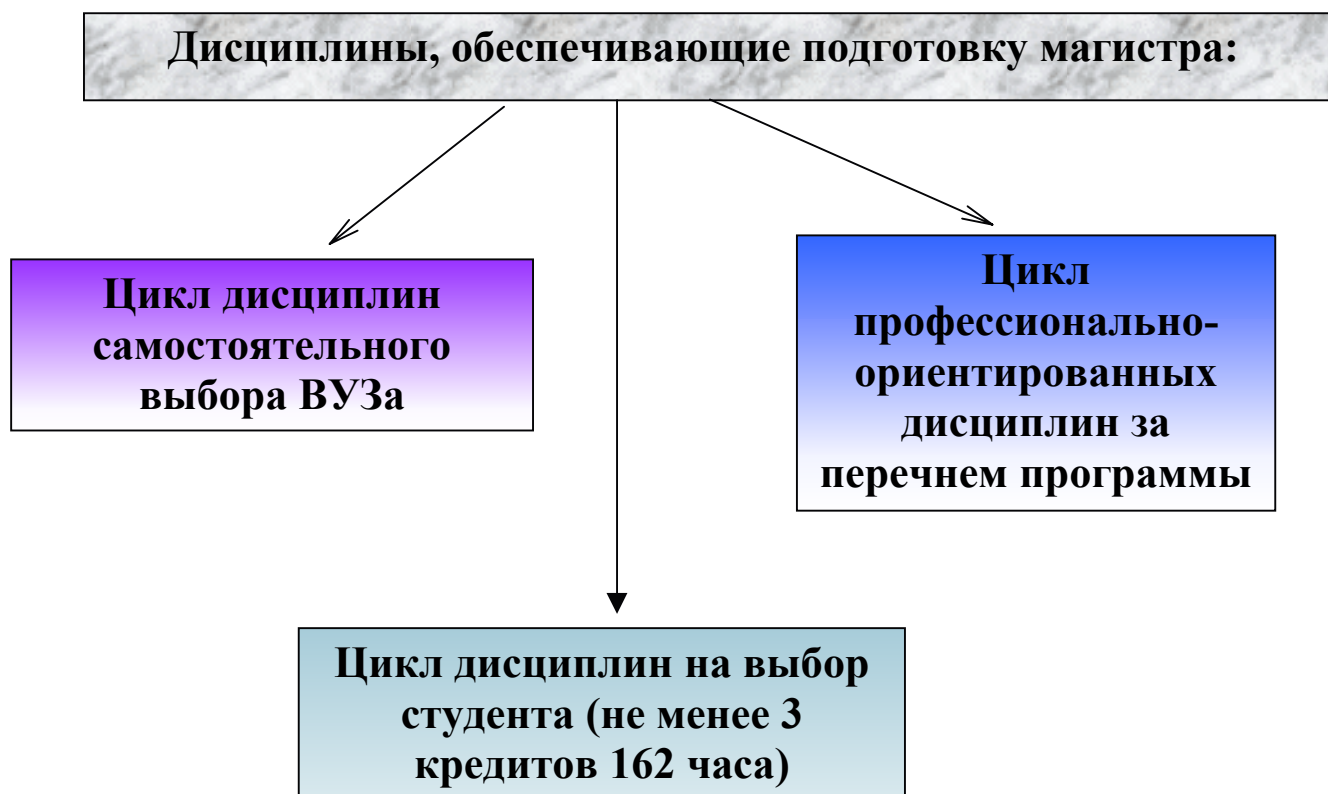
СПЕЦИАЛИСТ

1. *Цикл профессионально-ориентированных дисциплин по перечню программы*

- ✓ Международная статистика
- ✓ Организация и техника внешнеторговых операций
- ✓ Организация и функционирование предприятий с иностранными инвестициями

2. *Цикл дисциплин самостоятельного выбора высшего учебного заведения*

- ✓ Международный страховой и банковский бизнес
- ✓ Обоснование экспортно-импортных операций
- ✓ Международная экспертиза инвестиционных проектов
- ✓ Труд за рубежом
- ✓ Деловая игра «Внешконсалт»
- ✓ Мировые фондовые рынки
- ✓ Управление нововведениями
- ✓ Документирование ВЭД



МАГИСТР

1. Цикл профессионально-ориентированных дисциплин по перечню программы

➤ *Международная статистика*

- *Международный стратегический менеджмент*
- *Международный финансовый менеджмент*
- *Управление международным маркетингом*
- *Международная экспертиза инновационных проектов*
- *Документирование ВЕД на иностранном языке*
- *Международные валютные отношения*
- *Современные компьютерные технологии*
- *Экспертиза внешнеэкономических контрактов*
- *Международный рынок ценных бумаг*
- *Моделирование ВЭД*

С 1995 года на кафедре действует аспирантура и докторантура по специальности “Мировое хозяйство и международные экономические отношения”, с 1998 - магистратура “Международная экономика”. За это время было подготовлено 6 кандидатов экономических наук. На базе кафедры открыт специализированный Ученый Совет по защите кандидатских диссертаций по специальности 08.05.01 – «Мировое хозяйство и международные экономические отношения».

С целью закрепления знаний английского языка организуются Летние международные экономические школы (с 1998 -2001.г.) в г. Славяногорске с привлечением иностранных преподавателей и студентов. Студенты специальности проходят стажировку в учебных заведениях других стран (Академия им. Ценова – Болгария, Великобритании, Нидерландов, Германии и др.).

Проводятся как фундаментальные, так и прикладные исследования, которые находят свое внедрение в производстве и обеспечивают достижение высокого экономического эффекта. В научно исследовательской деятельности активное участие принимают студенты. За последние 3 года опубликовано больше 100 студенческих работ. Сотрудниками кафедры за последние 5 лет изданы 2 учебника, более 40 учебных пособий, в том числе с грифом Минобразования и науки Украины более 20 пособий, издано 15 монографий.

История развития кафедры начинается с октября 1995 года, когда на основах кафедры “Экономика и социология труда” была создана кафедра “Международная экономика”. За период становления специальности “Международная экономика” сформировалась соответствующая база профессорско-преподавательского состава. Общее количество сотрудников кафедры в 1995 году представляли 6 человек. Сейчас в штате кафедры работает 12 преподавателей. Кроме того, по контрактной основе в учебном процессе заняты 8 человек. В том числе 1 академик Академии экономических наук Украины и доктор экономических наук Ю.В. Макогон, 1 Почетный доктор экономических наук Украинской технологической Академии А.М. Паршиков, 3 профессора (Ю.В. Макогон, заведующий кафедрой, Ю. А. Гохберг, А.М. Паршиков), 9 кандидатов экономических наук (Ю.А. Гохберг, Н.А. Бударина, Т.В. Орехова, Т.В. Власова, С.В. Громенкова, М.И. Кравченко, А.М. Паршиков, В.С. Миронов),

кандидат юридических наук Малыга В.А., 3 старших преподавателя Е.С. Шилец, Н.В. Фомичева, В.А. Кравченко, 1 ассистента А.Б. Яценко.

РАЗДЕЛ 2. МЕЖДУНАРОДНЫЕ СВЯЗИ КАФЕДРЫ "МЕЖДУНАРОДНАЯ ЭКОНОМИКА", РОЛЬ СТАЖИРОВОК И НАУЧНЫХ КОНФЕРЕНЦИЙ В ФОРМИРОВАНИИ СОВРЕМЕННОГО СПЕЦИАЛИСТА РАЗВИТИЕ ФУНДАМЕНТАЛЬНЫХ И ПРИКЛАДНЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ

Кафедра выполняла госбюджетную тему №Г-96\3 "Методологические вопросы регулирования внешнеэкономической деятельности на уровне региона и разработка рекомендаций по ее активизации". Научный руководитель - д.е.н., профессор Макогон Ю.В., ответственный исполнитель - к.е.н., доцент Гохберг Ю.А.

С 2001 г. Кафедра выполняет госбюджетную тему №Г01-3 «Конкурентоспособность предприятий Донецкого региона на международных рынках и поиск путей ее повышение».

Основные направления научных исследований такие:

- ☐ проблемы развития территориальных систем;
- ☐ проблемы формирования внешнеэкономических отношений;
- ☐ проблемы формирования систем маркетинга и менеджмента;
- ☐ количественные методы в экономике и менеджменте.

РЕЗУЛЬТАТЫ

Научные:

- ☐ издание сборников научных работ 1998, 1999, 2000, 2001, 2002 гг. - имеют статус ВАК Украины;
- ☐ проведение ежегодных международных научно-практических семинаров "Проблемы развития внешнеэкономических связей и привлечение иностранных инвестиций: региональный аспект",
- ☐ проведение секции "Пути развития внешнеэкономической деятельности" региональной научно-практической конференции "Стратегия социально-экономического развития региона до 2010 года (Донецка область - 2010);
- ☐ Участие в разработке региональной программы "Донецка область - 2020"
- ☐ публикации научных статей - около 150, выступление с докладами на научно-практических конференциях и семинарах - около 70;
- ☐ защита кандидатских диссертаций – 8.

Практические:

- ☐ внедрение на ведущих промышленных предприятиях - АО "Концерн Стирол", НКМЗ и пр. результатов НИР;
- ☐ подготовка новых спецкурсов -10;
- ☐ использование результатов в лекционных курсах и подготовке учебно-методических материалов - 15;

Кроме указанной госбюджетной темы, рабочие кафедры (д.е.н. Макогон Ю.В., к.э.н. Кравченко М.И., к.ю.н. Малыга В.А., ст.преподаватель Кравченко

В.А.) приняли участие в разработке госбюджетных тем в институте экономики промышленности и экономико-правовых исследований НАН Украины. Профессор Макогон Ю.В. возглавляет сектор проблем интеграции научно-технической сферы Украины в мировую экономическую систему Института экономики промышленности НАН Украины. Кафедра поддерживает тесные научные связи с известными в сфере исследования проблем развития внешнеэкономических связей с коллективами ученых. В частности, на международных научно-практических семинарах, которые проводит кафедра с докладами выступили проф. А.Москардини, проф. Ханс фон Зон (Сандерленд, Англия), доктора экономики Лаулер Кевин, Ж.Седиhi, И.Адамсон (Англия), господи П.Маккинели, М. Чамберс, М. Хиткоут (Великобритания), проф. Н.Ханенберг (Нидерланды), проф. Раденкович-Джосич (Югославия), доктора экономических наук, проф. Смитиенко Б.М., Пресняков В.Ю., Васильев, Н.Т. Новиков (Россия), Сюй Линь Ши (Китай), Джастус Э. (Нигерия), Роми Хатем и Альбирави Омар (Палестина), Аль-Ахмед Шауки Юсеф (Швеция) и др.

Всего кафедра поддерживает творческие связи с университетами и Академиями 14 стран мира. В 1999-2002 гг. профессор Макогон Ю.В. был в научных командировках в Германии, Греции и Нидерландах, Великобритании, Польше, Югославии, Болгарии, Китае, где ознакомился с научными методиками исследований, инновационными системами образования и повышения квалификации. Сделаны научные доклады. Доценты Власова Т.В. и Орехова Т.В. проходили научную стажировку в Великобритании (2000г.).

Кафедра имеет договоры о творческом сотрудничестве с научными и учебными учреждениями.

а) Fachhochschule Merseburg ФРГ (январь 1997г.);

В соответствии с настоящим договором 2 студентов специальности прошли стажировку в ФРГ в январе-марте 1999 года.

б) с Ростовским университетом, Россия (июль 1997г.);

в) с Академией народного хозяйства им. Ценова, г. Свиштов, Болгария (май 1998г.);

г) с Британским центром в г. Донецке "British Council (сентябрь 1998г.);

д) с Утрехтским экономическим университетом (Голландия, декабрь 1998г.);

е) договор о сотрудничестве и научном обмене с Сандерлендским университетом, Бизнес школой, Великобритания (январь 1999г.);

ж) договор о сотрудничестве и научном обмене с национальным университетом им. Ивана Франко (Львов 1999г.);

з) договор о сотрудничестве с экономическим факультетом университетом в г. Нишу (Югославия, Сербия, Белград 1998г.).

В частности кафедрой полученные 4 Гранта фонда Сороса ("Возрождение"):

1995 г. - на создание лаборатории кафедры,

1997 и 1998 гг. - на проведение Международной летней экономической школы,

1999 г. - на издание учебного пособия «Внешконсалт» и проведение 5-го Международного научно-практического семинара.

Кафедра приняла участие в осуществлении Гранта по Программе TACIS – TEMPUS. Кафедра неоднократно выигрывала гранты разных международных организаций, что позволило создать библиотеку (200 томов), оборудовать лабораторию ВЭД компьютерной техникой. Кафедрой традиционно проводится ряд научно-практических семинаров, она принимает участие в конференциях и симпозиумах, которые проводят другие научные учреждения. С 2001 г. кафедра совместно с университетской группой работает над новым проектом TACIS – TEMPUS, целью которого является разработка классического курса "Прикладная экономика".

Проект выполняется совместно с университетами городов Киева, Харькова, Сандерленда, Александрии.

ОСНОВНЫЕ НАУЧНЫЕ КОНФЕРЕНЦИИ

□ Ежегодный международный научно-практический семинар "Проблемы развития внешнеэкономических связей и привлечения иностранных инвестиций: региональный аспект" - 1996-2002г.

□ Региональная научно-практическая конференция "Стратегия управления социально-экономическим развитием региона на период до 2010 года», Донецк, 1999г.

□ Ежегодная научная конференция "Проблемы экономической интеграции Украины в Европейский Союз: инвестиционные аспекты" - Ялта-Форос, 1997-2002г.

□ Научно-практическая конференция "Стирол-XXI в. - взгляд в будущее".

□ Научная конференция "Углубление рыночных реформ и стратегия развития Украины до 2010 года», Киев, 1999г.

□ Международная научная конференция "Менеджмент..." Свиштов, София, Болгария, 1999г.

□ Научная международная конференция "Украина-Греция: историческое наследие и перспективы сотрудничества. 1999г.

□ Международный симпозиум Mine Plamind and Eduipment Selection. 1999г.

□ Научно-практическая конференция "Финансы, деньги, кредит: тенденции и перспективы развития", 1999г.

□ Международные научные конференции в г. Киеве, Львове, Ялте и др. (2000-2002гг.)

Выдаются ежегодные научные сборники "Проблемы развития внешнеэкономических связей и привлечения иностранных инвестиций: региональный аспект", а также журнал "Вестник Донецкого университета" (Серия В. Экономика и право) со статусом ВАК.

ВНЕДРЕНИЕ В УЧЕБНЫЙ ПРОЦЕСС И НАРОДНОЕ ХОЗЯЙСТВО

Результаты НИР, внедренные или внедряемые на больших промышленных предприятиях, в территориальных органах управления, в учебный процесс.

Раздел «Пути усовершенствования внешнеэкономической деятельности» - Программа «Донецкая область – 2010».

Соответствующий раздел программы «Донецкая область – 2020»

Участие в разработке раздела «Внешнеэкономическая деятельность» Программы «Украина -2010».

Участие в разработке стратегических направлений развития ведущих предприятий Украины - концерн «Стирол», НКМЗ, Metallургический комбинат им. Ильича, Азовское морское пароходство и др.

Участие в разработке модели интеграции научно-технической сферы Украины в мировую экономическую систему.

Создание Центра экономического образования и консалтингу «Внешконсалт" (полученно авторское свидетельство Агентства изобретений - ПА № 1907 от 26.04.1999г.)

УРОВЕНЬ ОРГАНИЗАЦИИ И КАЧЕСТВО РАБОТЫ ОТНОСИТЕЛЬНО ПОДГОТОВКИ НАУЧНЫХ КАДРОВ, НАУЧНЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ

Профессорско-преподавательский состав кафедры составляет 14 человек. Составной частью подготовки научно-педагогических кадров является научный семинар кафедры, научно-практический семинар "Проблемы развития внешнеэкономических связей и привлечения иностранных инвестиций", который ежегодно проводит кафедра. Научная подготовка и научные исследования проводятся с использованием современных технологий обработки информации, с использованием локальной сети ПЭОМ и глобальной сети INTERNET. Для использования опыта профессиональной подготовки специалистов в области внешнеэкономических связей установлены контакты с Сандерленским университетом (Великобритания), Стошанской академией им. Ценова (Болгария), университетами и учеными из Германии и пр.

Программы подготовки научных кадров (прямые договоры с иностранными фирмами).

Программа подготовки научных кадров предусматривает обеспечение ротации кадров на кафедре, подготовку специалистов высшей квалификации (доктора, кандидаты наук) для страны и региона с помощью докторантуры и целевой аспирантуры.

Эффективность функционирования аспирантуры.

За 1997-2002 года закончили аспирантуру с защитой диссертаций Бударина Н.А., Орехова Т.В., Власова Т.В., Громенкова С.В., Янковский Н.А., Омелянчук А.И., Васина И.П., Марченко М.Ю., Роми Хатем.

СВЕДЕНИЯ О РАБОТЕ АСПИРАНТУРЫ КАФЕДРЫ "МЕЖДУНАРОДНАЯ ЭКОНОМИКА"

Аспирантка кафедры международной экономики Фомичева Наталья выиграла конкурс на стажировку в США по программе "Международная аккредитация ВУЗ Украины.

В 1999 г. аспирантка кафедры "Международная экономика" Кравцова Виктория принимала участие в программе «Помощник Председателя Комитета Верховной Рады Украины» и с сентября 1999 г. по август 2000 г. работала в Секретариате Верховной Рады.

ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ НАУЧНЫХ СЕМИНАРОВ

На кафедре проводится научный семинар по проблемам внешнеэкономической деятельности и международных экономических отношений. Цель семинара – донести до участников семинара и всех сотрудников кафедры, студентов результаты научных исследований докторантов, аспирантов и ведущих ученых. Главными задачами семинара является привлечение аспирантов, студентов, молодых ученых в процесс научных исследований по направлениям кафедры; обсуждение научных проблем относительно развития внешнеэкономических связей на стадии формирования экономики нового типа с учетом специфики региона и страны в целом; обобщение результатов научных исследований отдельных исполнителей. Функционирование научного семинара кафедры достаточно гибкое. В ряде случаев проводятся внеплановые семинары. Такая необходимость возникает в связи с предложениями сотрудников и аспирантов кафедры, ученых других учебных и научных учреждений или производственных предприятий. Например, в 1998 году по предложению вице-президента академии экономических наук Украины профессора Белопольского М.Г. был заслушан его доклад по проблем развития производственных систем и обсуждена структура его монографии.

На семинарах обсуждаются результаты завершенных и промежуточных исследований, даются рекомендации к изданию отдельных из них или к внедрению в учебный процесс. На семинарах также выступают сотрудники кафедры, которые докладывают о результатах командировок за границу, стажировках по Украине и за границу. В частности на семинарах рассказывали о результатах своих командировок заведующий кафедры Макогон Ю.В. (Англия, Италия, Австрия, Германия) кандидаты экономических наук Орехова Т.В., Власова Т.В. (Англия).

В структуру кафедры "Международная экономика" Донецкого национального университета входит кафедра "Международная экономика" Мариупольского гуманитарного института Донецкого национального университета. Эта кафедра как самостоятельный научно-методический центр создана в октябре 1997 года. Научный потенциал кафедры составляют 31 преподаватель: 2 доктора экономических наук, 14 кандидатов наук, доцентов, 10 старших преподавателей и 5 ассистентов. Каждый из преподавателей работает

над выполнением личной научно - исследовательской программы. Тематика научных исследований охватывает вопросы экономической жизни общества. Различные аспекты этих вопросов освещаются в статьях, тезисах, научно-методических рекомендациях и т.п.

С каждым годом количество научных публикаций преподавателей кафедры возрастает. За время существования кафедры с 1997 года до 2002 года напечатан свыше 50 научных статей и тезисов. Указанные работы ориентированы на перспективные направления развития экономической сферы жизни общества и государственного экономического состояния вообще.

За годы существования кафедры преподаватели активно участвовали в работе Международных научно- практических конференций в г. Славяногорске (1997-2002 гг.), в г. Мариуполе (1998 г.), Ялте - Форосе (1998-2001 г.), г. Днепропетровске (1999 г.); во Всеукраинских научно-практических конференциях: "Информационные технологии в науке и образовании" (1997 г.), Челябинск (1998г.) "X Международная научно-техническая конференция", г. Харьков (1999г.) и др.

Особым направлением научной деятельности кафедры "Международная экономика" является развитие международных связей с Грецией. Президентом Всегреческой палаты международной торговли Греции и ректором МГИ в октябре 1998 г. был подписанный Договор о сотрудничестве. Успешно прошел первый экономический семинар Всегреческой палаты международной торговли для студентов специальности "Международная экономика".

Первый этап семинара прошел на базе МГИ в июле 1999 года. Двадцать лучших студентов, которые прослушали лекции греческих профессор-специалистов в области экономической теории, эконометрии, менеджмента и маркетинга, по результатам тестирования были отобраны для участия во втором этапе семинара, который проходил в Афинах на базе Института экспорта и упаковки с 6 по 20 сентября 1999 года. В афинской части программы были рассмотрены вопросы стратегии продвижение экспорта на зарубежные рынки, стандартизации и упаковки продукции, программы сотрудничества Европейского Союза и Украины, управление реализацией: организация торговых сетей, связь, индивидуальная продажа и пр.

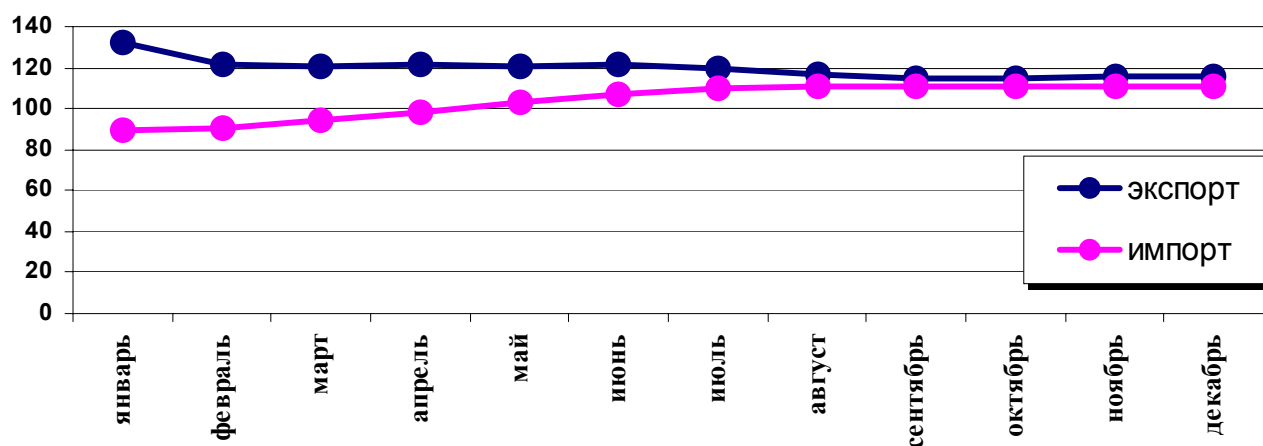
В работе семинара приняли участие опытные работники и советники греческих и транснациональных компаний. Студенты экономического отделения МГИ посетили лаборатории Института упаковки, где смогли увидеть в реальном режиме работу многих испытательных стендов по проверке упаковки разных продовольственных и промышленных товаров. С помощью видеотеки изучали систему подготовки и проведение выставочной и рекламной деятельности. На завершение программы студентам были врученные квалификационные сертификаты. В особенности большое представительство кафедры было на Международной научно- практической конференции: "Украина- Греция": историческое наследие и перспективы сотрудничества", которое проходило в мае 1999 года.

РАЗДЕЛ 3. КРАТКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА СОВРЕМЕННОЙ МЕЖДУНАРОДНОЙ ЭКОНОМИКИ, В ТОМ ЧИСЛЕ ДОНЕЦКОЙ ОБЛАСТИ

Внешекономическая деятельность Украины привлекает к себе повышенное внимание экономистов. И это закономерно, поскольку Украина занимает одно из первых мест в мире по показателю отношения объема внешнеторгового оборота к ВВП. Внешнеторговый оборот Украины практически совпадает с ее ВВП, а это означает, что весомая доля украинского бизнеса так или иначе связана с внешнеэкономическими операциями. Внешнеторговый оборот Украины за 2001 год вырос на 10% и составил 36.732,9 млн. долларов, увеличившись по сравнению с 2000 годом на 3.566,7 млн. долларов. В том числе объем торговли со странами СНГ составил 15.892,6 млн. долларов, увеличившись на 998,3 млн. долларов, или 6,7%. Положительное сальдо внешней торговли Украины товарами в 2001 году составило \$489,6 млн. (в 2000-м \$616,5 млн.). Коэффициент покрытия импорта экспортом – 1,03 (в 2000 - 1,04).

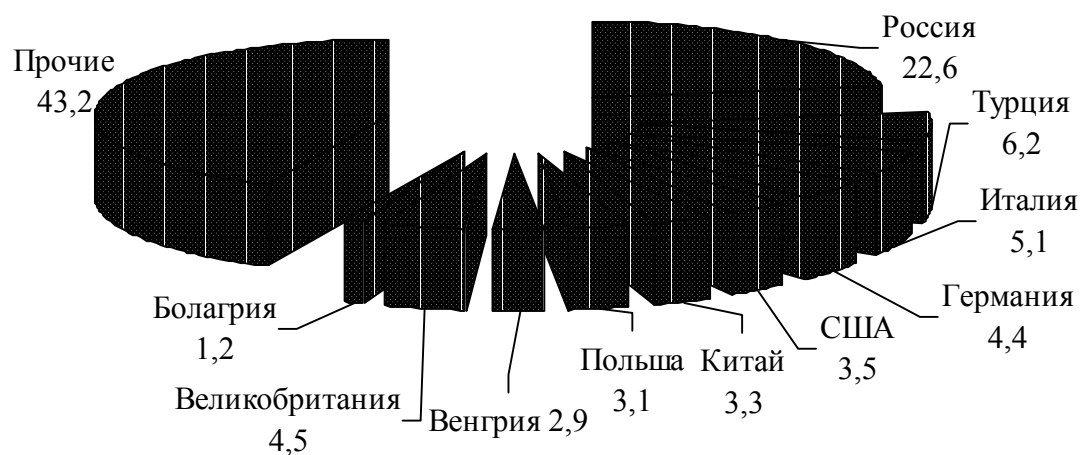
Общий объем внешней торговли Украины товарами в 2001 году увеличился на 12,3% по сравнению с 2000 годом и достиг \$32.039,8 млн., в том числе экспорт - \$16.264,7 млн. (рост на 11,6%), импорт - \$15.775,1 млн. (рост на 13%).

За 2001 год экспорт товаров превысил импорт на 489,6 млн. долларов. В течение декабря сальдо торговли товарами ухудшилось на 171,9 млн. долларов: за январь-ноябрь экспорт товаров превышал импорт на 661,5 млн. долларов. Внешнеторговые операции проводились с партнерами из 193 стран мира.

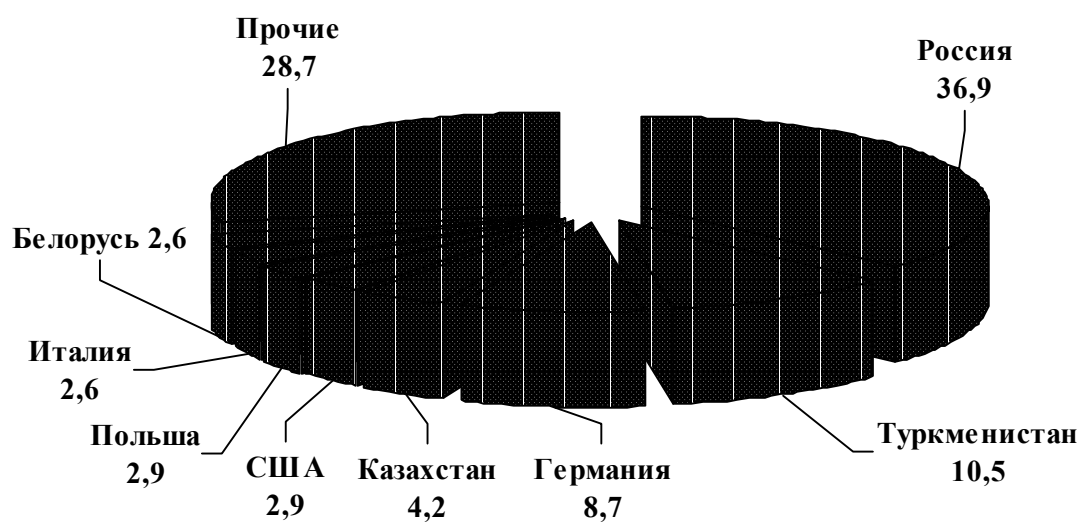


Изменение объема внешнеторговых операций Украины в 2001 г., %

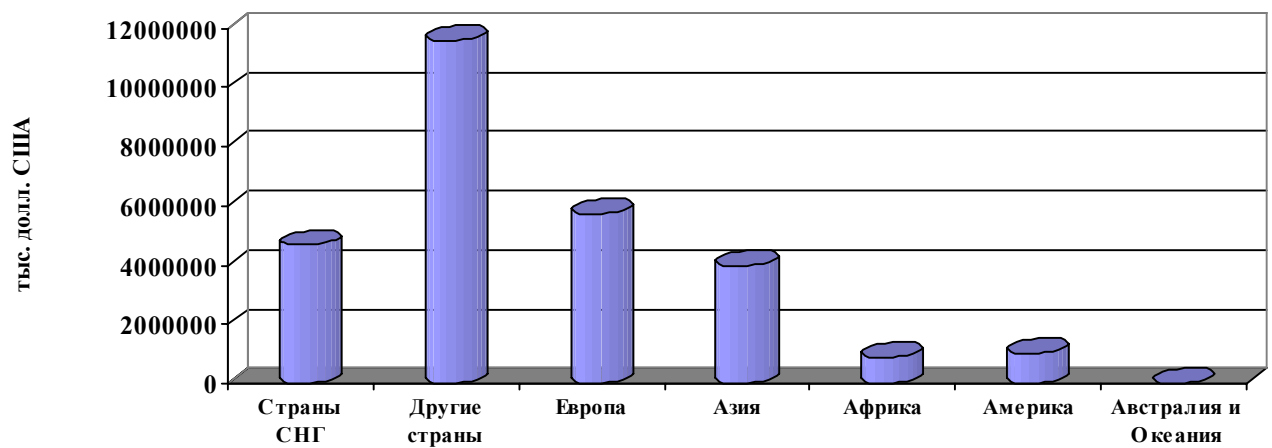
Наибольшие объемы товаров Украина экспортировала в Россию – 22,6% общего объема экспорта, Турцию – 6,2%, Италию – 5,1%, Германию – 4,4%, США – 3,5%, Китай – 3,3%, Польшу – 3,1%, Венгрию – 2,9%. Наибольшие импортные поступления в Украину были из России – 36,9%, Туркменистана – 10,5%, Германии – 8,7%, Казахстана – 4,2%, США и Польши – по 2,9%, Беларуси и Италии – по 2,6%.



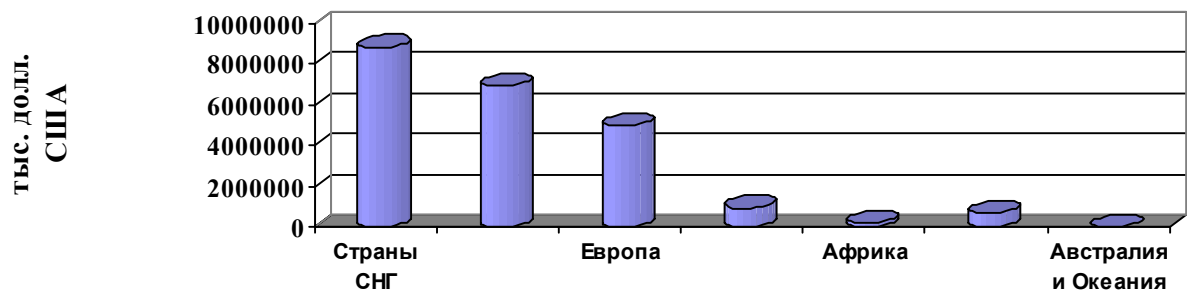
География экспорта торговых операций Украины с основными странами-партнерами в 2001 году (%)



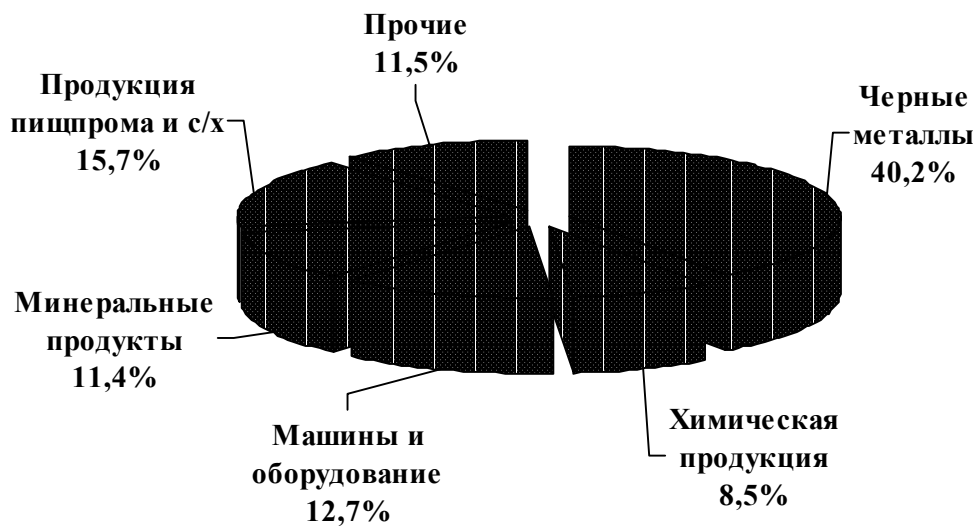
География импорта торговых операций Украины с основными странами-партнерами в 2001 году (%)



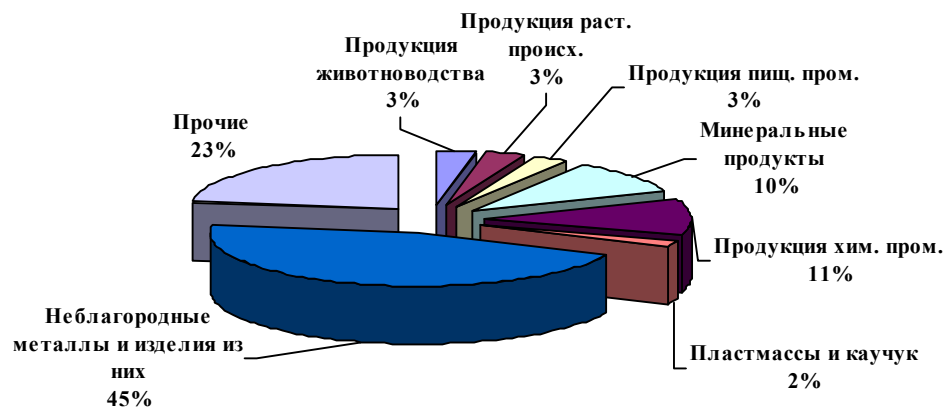
География экспорта товаров из Украины по регионам мира в 2001 году (млн. долл.)



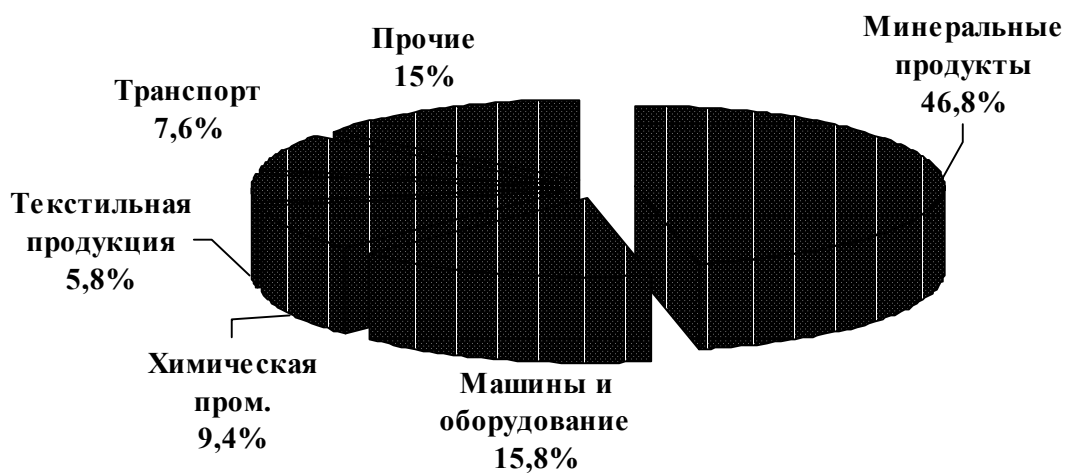
География импорта товаров в Украину по регионам мира в 2001 году (млн. долл.)



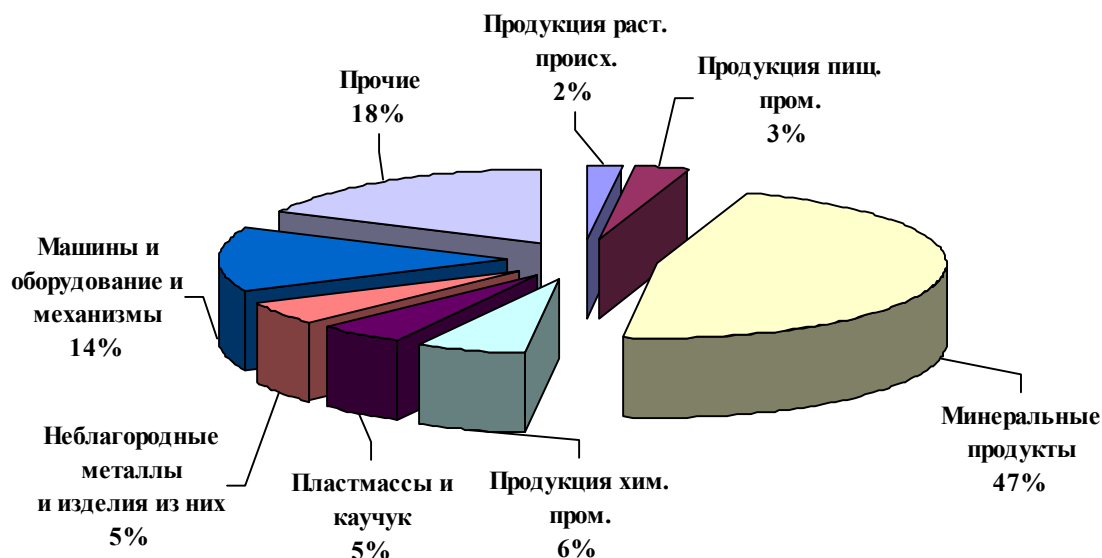
Структура экспорта товаров Украины в 2001 году, %



Структура экспорта товаров Украины в 2000 году, %



Структура импорта товаров в Украину в 2001 году, %



Структура импорта товаров в Украину в 2000 году, %

Основные показатели внешней торговли Украины (млн. долл. США)

Период	Товары			Товары и услуги		
	экспорт	импорт	Сальдо	экспорт	импорт	сальдо
1996	15547	19843	-4296	20346	21468	-1122
1997	15418	19623	-4205	20355	21891	-1536
1998	13699	16283	-2584	17621	18828	-1207
1999	12463	12945	-482	16234	15237	834
2000	14639	14012	616	18126	15373	2753
2001	16264	15775	489	19808	16923	2885
СТРАНЫ БЫВШЕГО СССР						
1996	15547	19843	-4296	20346	21468	-1122
1997	15418	19623	-4205	20355	21891	-1536
1998	13699	16283	-2584	17621	18828	-1207
1999	4092	7415	-3323	6452	8341	-1889
2000	4802	8264	-3462	6943	8485	-1542
2001	4675	8832	-4157	6826	9065	-2239
ДРУГИЕ СТРАНЫ						
1996	6706	6930	-224	7997	7886	11
1997	8577	7804	773	10069	9105	964
1998	8426	7243	1183	9893	8662	1231
1999	8371	5530	2841	9782	6896	2886
2000	9837	5748	4089	11183	6888	4295
2001	11589	6942	4647	12981	7857	5124

Наибольший рост ВВП среди стран СНГ был достигнут в 2001 году в Казахстане (13,2%), и Таджикистане (10,2%). В Азербайджане ВВП по сравнению с 2000 г. вырос на 9,9%, в Армении – на 9,6%, в Украине – на 9,0%. В Белоруссии ВВП увеличился на 4,1% по сравнению с 2000 г., в Грузии – на 4,5%, в Киргизии

– на 5,3%, Молдавии – на 6,1%, в Узбекистане – на 4,5%. Промышленное производство в среднем по СНГ в 2001 году увеличилось на 7%, причем в Таджикистане рост составил 14,8%, в Украине и Молдавии – 14,2%, в Казахстане – 13,5%, в Белоруссии и Киргизии – 5,4%, в Азербайджане – 5,1%, в России- 4,9%, в Армении – 3,8%. Сокращение производства было отмечено только в Грузии (на 1,1%). Сельскохозяйственное производство в среднем по СНГ в 2001 году увеличилось на 8%. В Казахстане оно возросло на 17%, в Армении – на 12%, Азербайджане и Таджикистане – на 11%, в Украине - на 10%, в России и Киргизии – на 7%, Грузии 0 на 6%, Молдавии – на 4%, в Белоруссии – на 2%. Перевозки грузов предприятиями транспорта стран СНГ (без трубопроводов) увеличились на 7% (в 2000г. – на 9%), в том числе в Казахстане – на 23%, Молдавии – на 22%, Азербайджане – на 18%, Армении – на 13%, в Грузии – на 10%, в Украине – на 2%, в России – на 1%. В Белоруссии этот показатель снизился на 1%, в Киргизии – на 3%, в Таджикистане – на 25%.

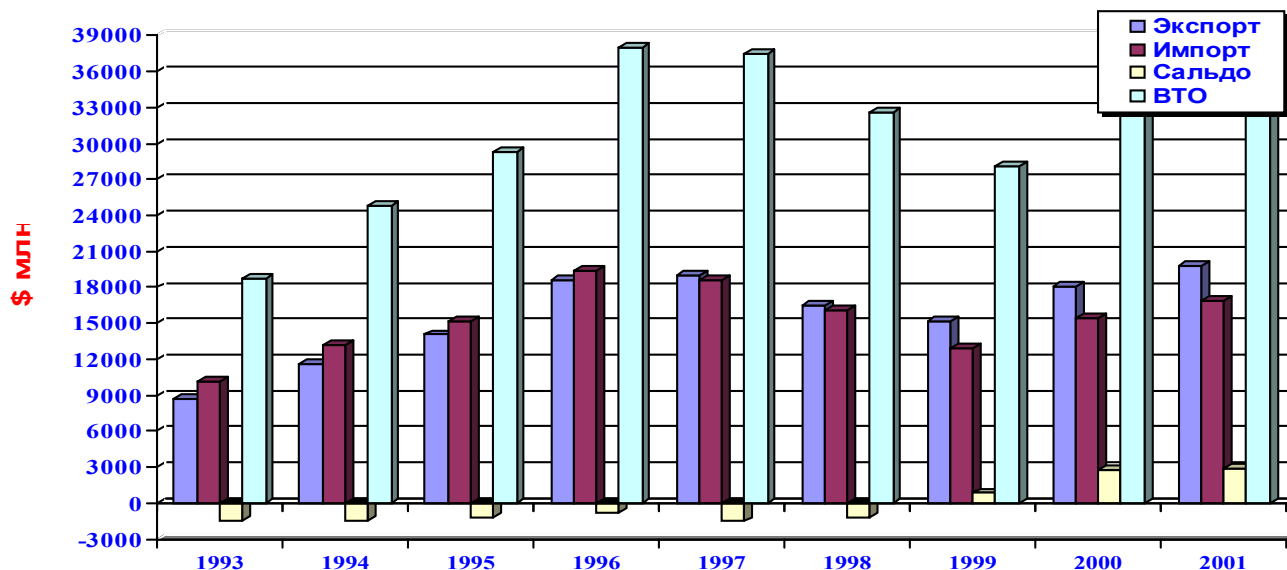


Диаграмма баланса внешней торговли Украины товарами и услугами

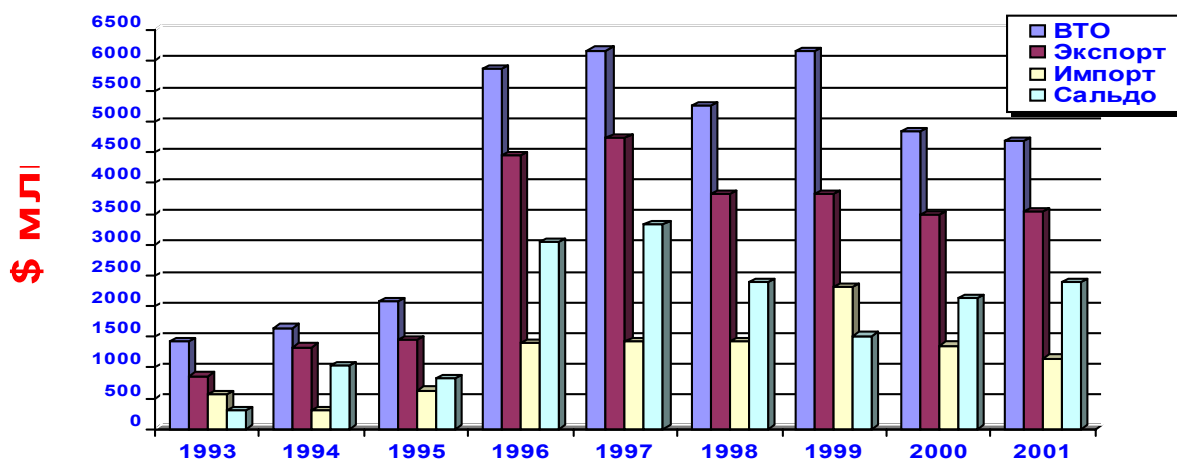


Диаграмма баланса внешней торговли Украины услугами

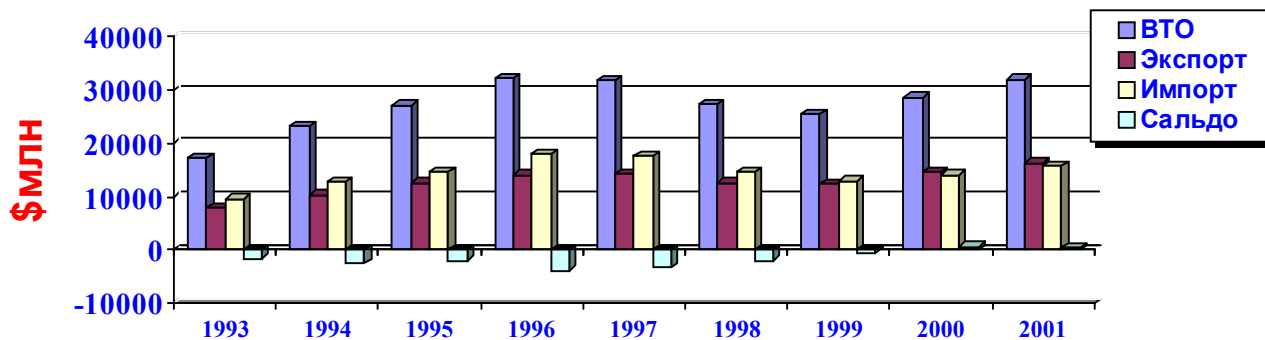
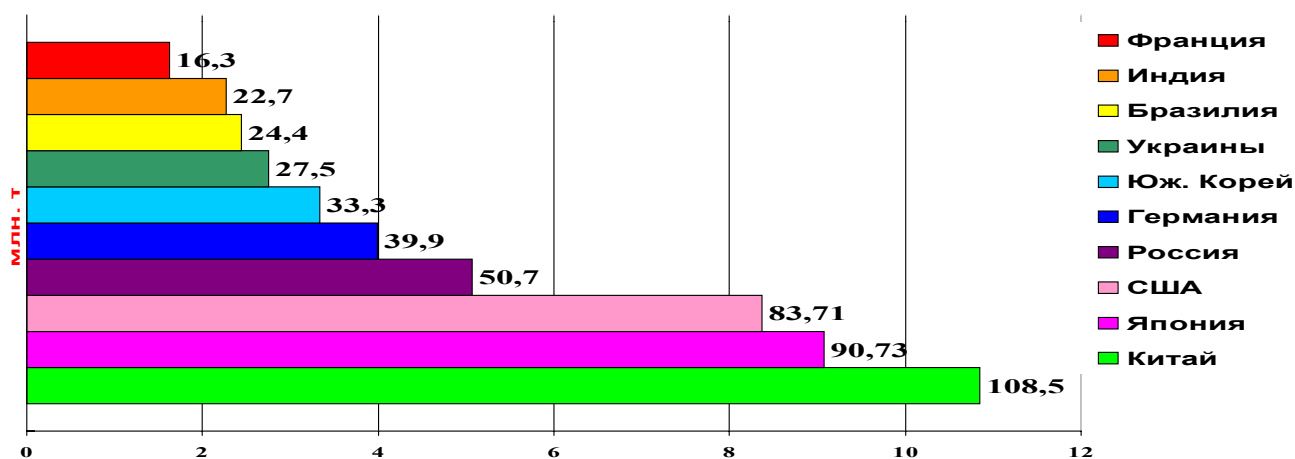


Диаграмма баланса внешней торговли Украины товарами

В условиях стабилизации традиционных экспортных потоков, рост товарного экспорта был обеспечен машиностроительной и пищевой отраслями, а также сельским хозяйством.

ПЕРВАЯ ДЕСЯТКА СТРАН-ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ СТАЛИ

Украина по итогам 2001 года сохраняет за собой 7 место в мировом рейтинге стран-производителей стали.



ВЕДУЩИЕ ЭКСПОРТЕРЫ МЕТАЛЛОПРОДУКЦИИ ИЗ ЧЕРНЫХ МЕТАЛЛОВ (МЛН. Т)

Страны, группы стран	1990	1992	1995	1998	1997	1999
Мир в целом	165,1	185,0	187,5	184,0	186,0	191,0
США	55,5	62,3	65,7	63,5	65,0	65,0
ЕС	71,4	74,4	90,6	88,6	89,1	88,7
Германия	18,1	18,8	20,1	20,3	20,2	20,2
Франция	11,4	11,8	12,6	12,9	13,1	13,3
Люксембург	15,1	13,7	14,7	14,5	14,5	14,1
Италия	8,2	9,0	11,5	12,1	12,3	12,2
Япония	15,8	18,5	22,1	19,3	19,5	19,1
Южная Корея	7,3	11,7	9,3	10,1	11,2	9,8
Бразилия	8,9	11,6	9,5	10,2	11,4	10,8
Восточная Европа	14,3	11,2	15,4	14,8	13,2	12,4
Бывший СССР	4,9	4,1	-	-	-	-
Россия	-	-	23,4	25,7	23,4	22,1
Украина	-	-	8,6	9,8	8,2	7,8

ДИНАМИКА МИРОВОГО ПРОИЗВОДСТВА СЫРОЙ СТАЛИ (МЛН. Т)

Страны и группы стран	1990	1992	1995	1996	1997	1998
Мир в целом	770,3	722,7	750,4	748,1	704,5	711,5

Азия, всего	239,1	251,7	179,0	288,8	307,5	245,5
Япония	110,3	98,1	101,6	98,8	104,5	97,5
Китай	66,3	80,9	94,0	100,0	107,3	113,5
Республика Корея	23,1	28,0	36,8	38,9	42,5	36,4
Индия	14,9	18,1	20,2	21,8	23,8	24,6
Северная Америка	101,9	98,2	109,5	109,3	118,0	121,5
США	89,7	84,3	95,2	96,6	99,2	94,5
Латинская Америка	38,5	41,4	47,7	49,8	50,8	51,2
Бразилия	20,6	23,9	25,1	25,2	26,5	26,8
Европа в целом	366,0	304,5	283,9	270,0	286,7	290,1
Страны и группы стран	1990	1992	1995	1996	1997	1998
ЕС	136,7	132,0	155,8	149,6	158,8	159,2
Бывший СССР**	154,7	118,3	78,8	73,4	77,8	74,2
Россия	89,6	62,1	49,2	47,1	48,4	44,2
Украина	55,0	41,8	20,9	21,3	23,5	22,1
Казахстан	6,5	6,1	2,7	2,9	3,5	3,2
Белоруссия	0,7	0,8	0,6	0,6	0,9	1,1
Узбекистан	0,6	0,7	0,4	0,4	0,5	0,5
Молдавия	0,7	0,6	0,7	0,7	0,8	0,7
Азербайджан	0,7	0,4	-	-	-	-
Грузия	0,9	0,5	-	-	-	-
Восточная Европа	49,0	29,3	34,2	30,9	32,8	32,9
Прочие***	25,4	28,2	30,8	29,9	31,6	31,2

**** С 1992 – страны СНГ**

***** Африка, Океания, Ближний и Средний Восток, прочие страны Европы**

ПОТРЕБЛЕНИЕ СТАЛИ, В 2000-2005 ГОДАХ (КРАТКОСРОЧНЫЙ ПРОГНОЗ), МЛН. Т

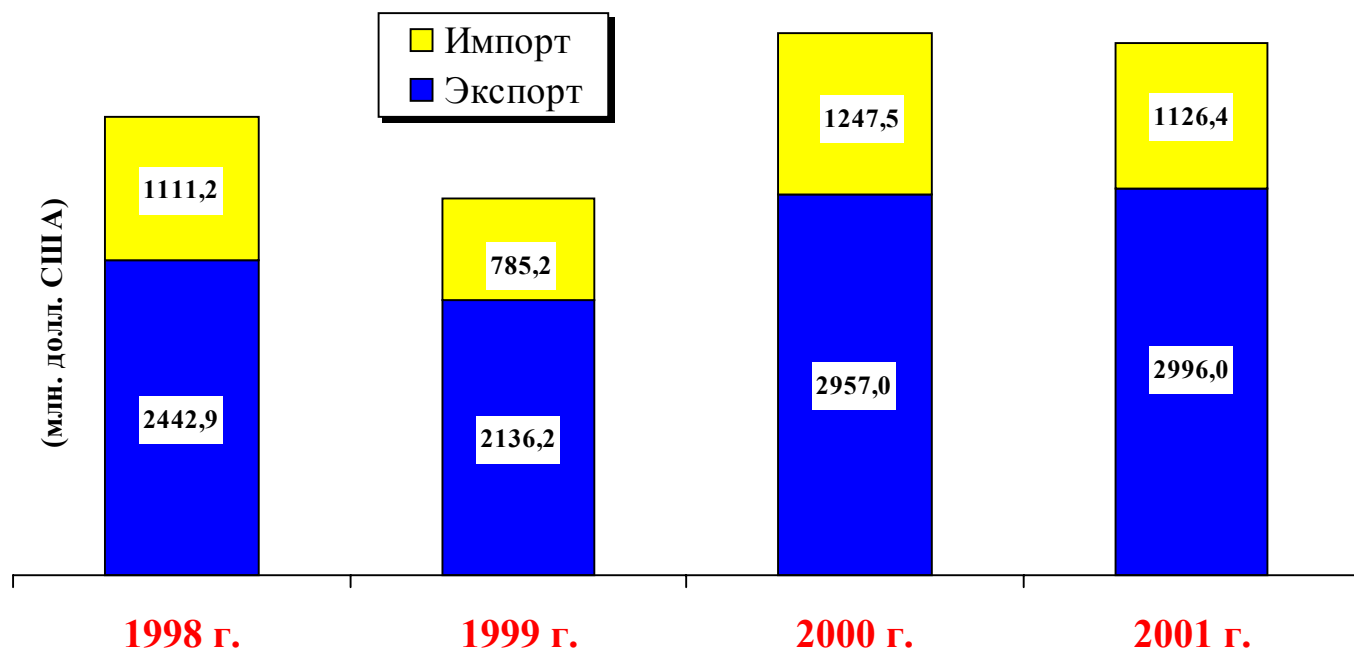
Регион	1995	2000	2005	% изменения
ЕС (15)	127,1	139,1	142	1,1
Др. страны Европы	31,6	37,5	40	2,4
СНГ	36,3	31,3	33	-1
Сев. Америка	116,9	135,8	140	1,8
Юж. Америка	23,4	29	33	3,5
Китай	87,4	130	140	4,8
Япония	80	67,2	70	-1,3
Др. страны	117,2	114,2	128	0,9
Всего Азия	284,6	311,4	345	1,9
Африка	13,7	14,2	15	0,9

Ближ. Восток	12,7	14,2	15	1,7
Австралия и Нов. Зеландия	6,6	6,5	7	0,6
Всего мир	652,7	719	763	1,6



ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ ДОНЕЦКОЙ ОБЛАСТИ

Внешнеторговый оборот товаров и услуг за 2001 г. представлял 4.190,5 млн. долларов США, в том числе экспорт – 3.045,9 млн. долларов США, импорт – 1.144,6 млн. долларов США. Положительное сальдо – 1.901,3 млн. долларов США. Основу внешней торговли - свыше 98% - представляет торговля товарами. Ее оборот в 2001 г. уменьшился в сравнении с 2000 г. на 2% и составил 4.122,4 млн. долларов США. При этом экспорт увеличился на 1,3% и составил 2.996,0 млн. долларов США, импорт сократился на 9,7% и составил 1.126,4 млн. долларов США. Положительное сальдо приравнивало 1869,6 млн. долларов США, что почти в 1,1 раза больше, чем в 2000г.

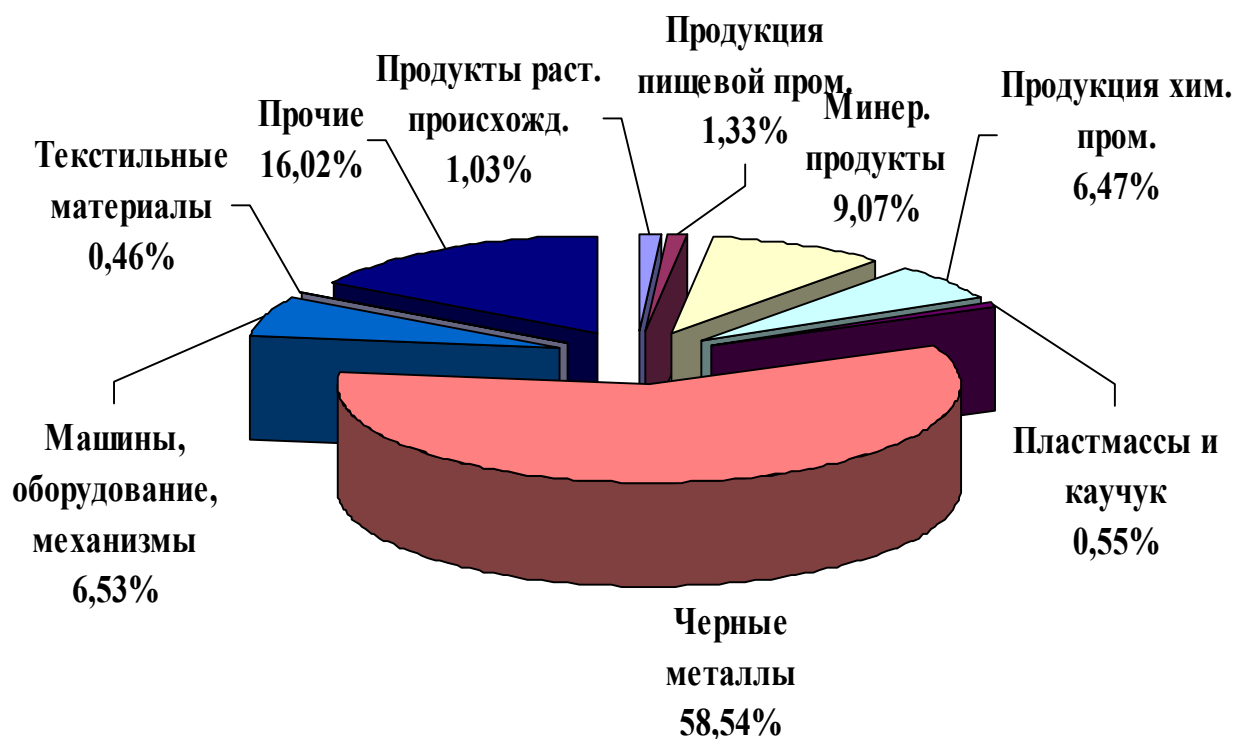


ДИНАМИКА ВНЕШНЕТОРГОВОГО ОБОРОТА ТОВАРОВ ДОНЕЦКОЙ ОБЛАСТИ

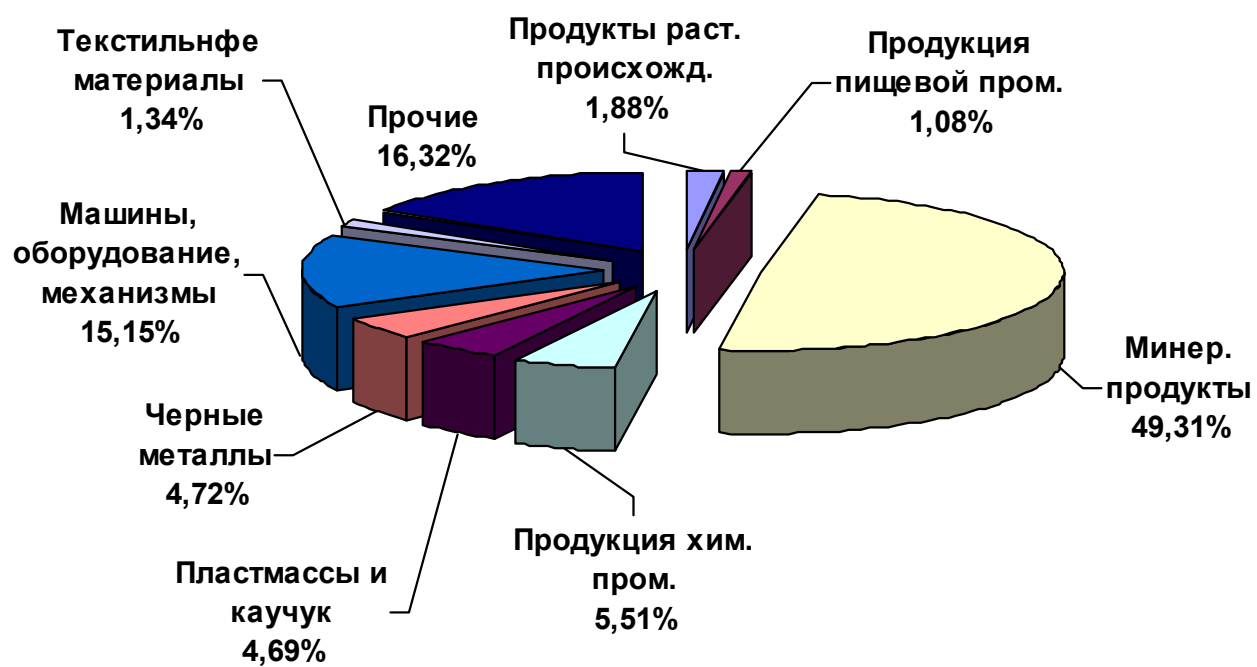
Экспорт товаров осуществляли 876 предприятий и организаций, импорт - 1348. Виднейшими экспортерами остаются ОАО “Мариупольский металлургический комбинат им. Ильича”, ОАО “Металлургический комбинат “Азовсталь”, Корпорация “Индустриальный Союз Донбасса”, ОАО “Концерн “Стирол”, ОАО “Енакиевский металлургический завод”, ОАО “Харцызский трубный завод”, ЗАО “Новокраматорский машиностроительный завод”. Они обеспечили 63 % экспорта области. Свыше 55 % импортных закупок осуществили 9 предприятий области: ОАО “Мариупольский металлургический комбинат им. Ильича”, ОАО “Концерн “Стирол”, Корпорация “Индустриальный Союз

Донбасса”, ОАО “Авдеевский коксохимический завод”, ОАО “Металлургический комбинат “Азовсталь”, ОАО “Харцызский трубный завод”, ОАО “Норд”, ЗАО “АВК”, ЗАО “Новокраматорский машиностроительный завод”.

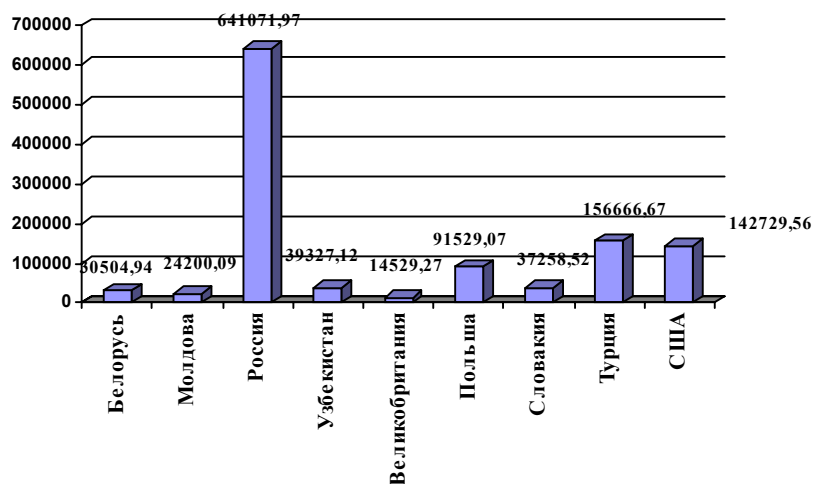
Как и ранее основу экспорта представляли сырье и материалы (88 %). В структуре сырья основная часть приходилась на продукцию черной металлургии (65% общего объема экспорта). Машины и оборудование составляли 8 % экспорта области. В товарной структуре импорту также преобладают сырье и материалы – 71 %. Ввезенное сырье представляет собой, главным образом, топливо (39 %), минералы (11 %), черные металлы (5 %) и полимеры, пластмассы, каучук (3 %). Машины и оборудования составляют 17%.



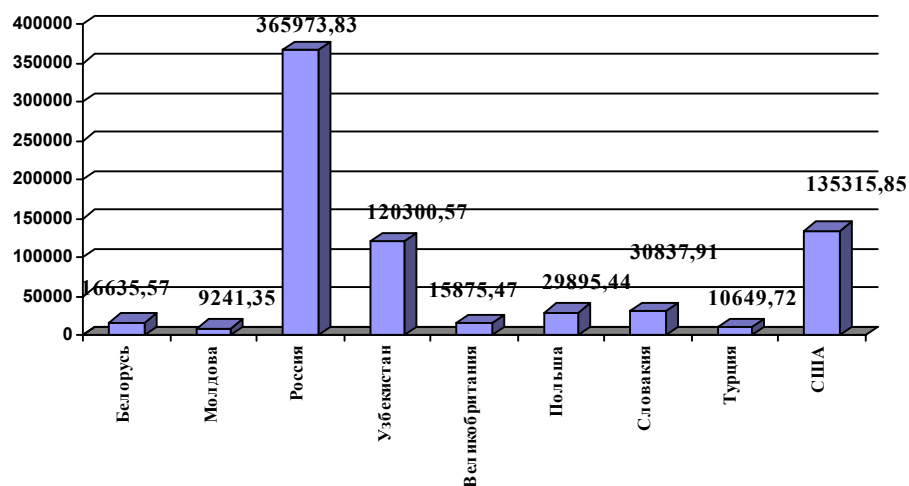
ТОВАРНАЯ СТРУКТУРА ЭКСПОРТА ДОНЕЦКОЙ ОБЛАСТИ в 2001 г.



ТОВАРНАЯ СТРУКТУРА ИМПОРТА ДОНЕЦКОЙ ОБЛАСТИ в 2001 г.



ЭКСПОРТНЫЕ ОПЕРАЦИИ ДОНЕЦКОЙ ОБЛАСТИ ПО СТРАНАМ В 2001г.



ИМПОРТНЫЕ ОПЕРАЦИИ ДОНЕЦКОЙ ОБЛАСТИ ПО СТРАНАМ В 2001г.

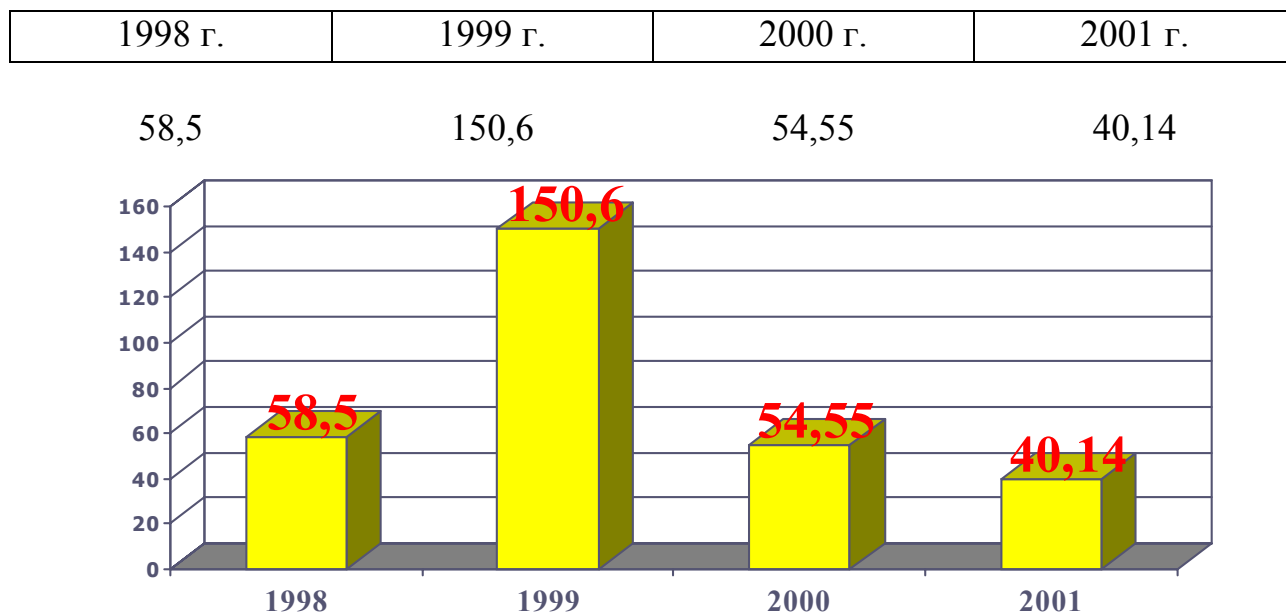
ИНОСТРАННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ В ПРЕДПРИЯТИЯ ДОНЕЦКОЙ ОБЛАСТИ В 2001 ГОДУ

Удельный вес Донецкой области в общем объеме иностранных инвестиций Украины составляет 7,6%. В 2001 г. в предприятия области поступило прямых иностранных инвестиций на сумму 40,14 млн. долларов США, что в 1,4 раза меньше, чем в 2000 г. (54,55 млн. долларов США).

Динамика поступлений иностранных инвестиций в экономику области
(млн. долларов США)

*Динамика поступлений иностранных инвестиций
в экономику области*

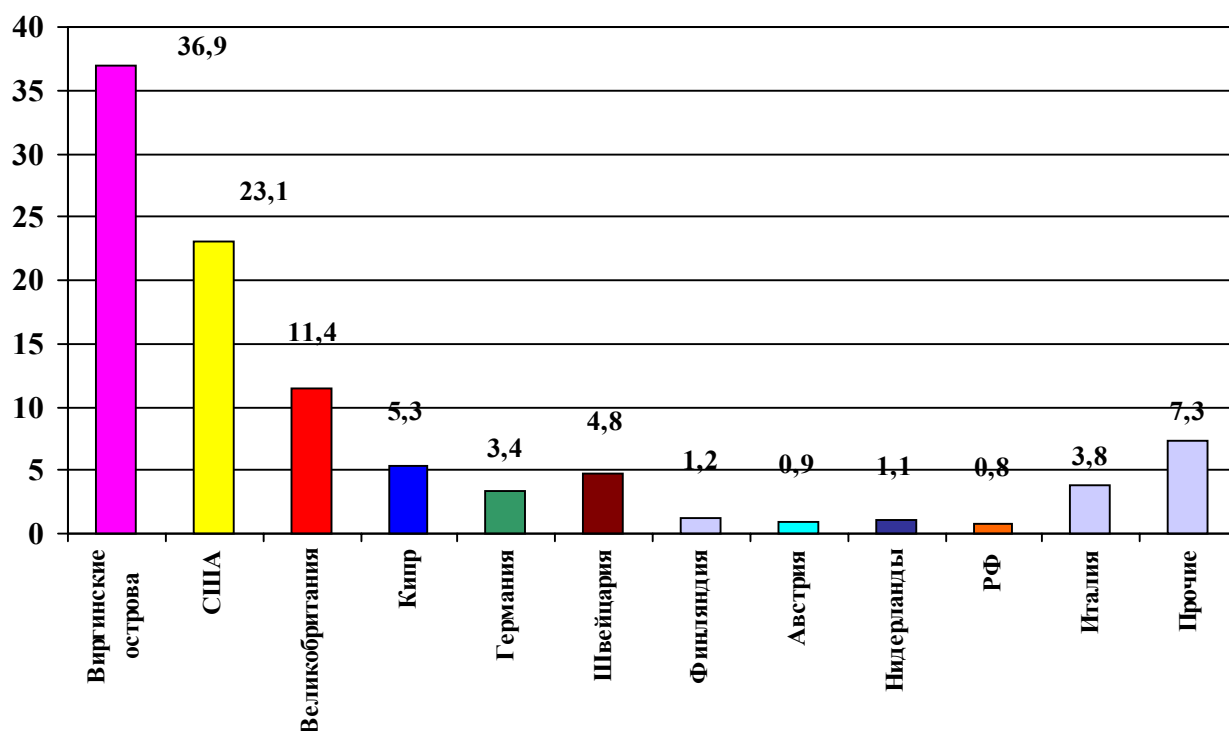
(млн. долларов США)



Инвестирование осуществлялось в виде денежных средств – 16,96 млн. долларов США (42,3% полученного объема), движимого и недвижимого имущества – 22,69 млн. долларов США (56,5%) и нематериальных активов – 0,50 млн. долларов США (1,2%). Одновременно капитал нерезидентов уменьшился за счет отозванных инвестиций на 11,33 млн. долларов США.

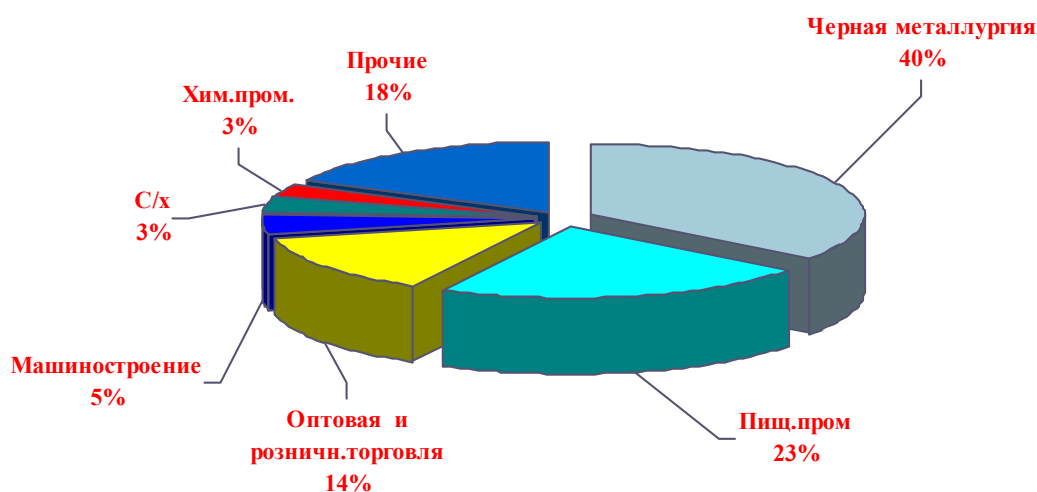
Общий объем прямых иностранных инвестиций на 1 января 2002 г. составил **334,84 млн. долларов США**, что составляет 69 долларов США на одного жителя области. Прирост объема инвестиций за год составил 28,00 млн. долларов США, что на 38,9% меньше аналогичного показателя соответствующего периода прошлого года.

Инвестиции поступили из 50 стран мира, наибольшие объемы средств привлечены от нерезидентов из Виргинских островов (Брит.) – 123,65 млн. долларов США (36,9% общего объема), США – 77,41 млн. долларов США (23,1%), Великобритании – 38,24 млн. долларов США (11,4%), Кипра – 17,88 млн. долларов США (5,3%), Швейцарии – 15,94 млн. долларов США (4,8%), Италии – 12,77 млн. долларов США (3,8%), Германии – 11,42 млн. долларов США (3,4%), Финляндии – 3,95 млн. долларов США (1,2%), Нидерландов – 3,61 млн. долларов США (1,1%), Австрии – 2,97 млн. долларов США (0,9%), Российской Федерации – 2,71 млн. долларов США (0,8%). На эти страны приходится 92,7% общего объема прямых инвестиций, привлеченных в экономику области.



ИНОСТРАННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ В ЭКОНОМИКУ ОБЛАСТИ В РАЗРЕЗЕ СТРАН (%)

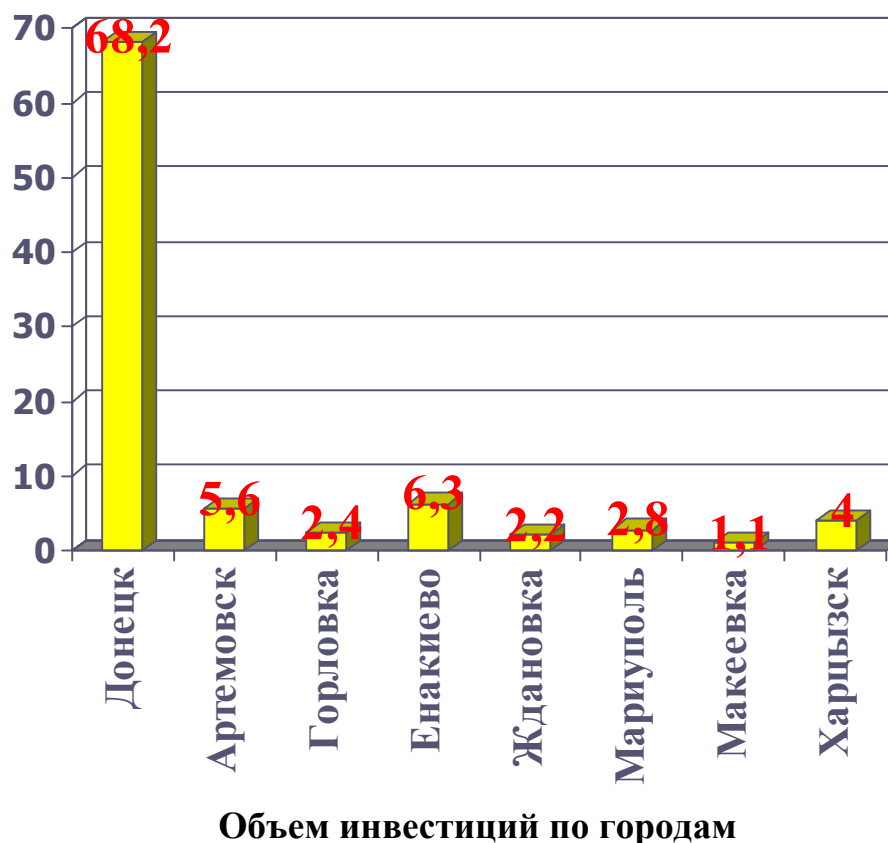
Для иностранного капитала приоритетными видами экономической деятельности являются металлургия и обработка металла (118,43 млн. долларов США, или 35,4% общего объема), пищевая промышленность и переработка сельскохозяйственных продуктов (75,39 млн. долларов США, или 22,5%). Далее следуют оптовая и розничная торговля (45,25 млн. долларов США, или 13,5%), машиностроение (16,02 млн. долларов США, или 4,8%), сельское хозяйство (10,57 млн. долларов США, или 3,2%), химическая промышленность (10,13 млн. долларов США, или 3,0%).



Приоритетные виды экономической деятельности для иностранного капитала

На 1 января 2002 г. иностранные инвестиции вложены в 297 предприятий области. Наибольшие объемы инвестиций получены предприятиями Донецка – 228,45 млн. долларов США (168 предприятий), Енакиево – 21,15 млн. долларов США (7), Артемовска – 18,60 млн. долларов США (6), Харцызска – 13,36 млн. долларов США (8), Мариуполя – 9,31 млн. долларов США (32), Горловки – 8,13 млн. долларов США (7), Волновахского района – 8,00 млн. долларов США (6), Ждановки – 7,31 млн. долларов США (3), Володарского района – 6,61 млн. долларов США (2).

Начислено дивидендов иностранным инвесторам 0,59 млн. долларов США. Получены долгосрочные кредиты от нерезидентов на сумму 4,13 млн. долларов США. За 2001 г. **инвестиции из области** увеличились на 0,25 млн. долларов США (за счет ценных бумаг) и по состоянию на 1 января 2002 г. составили **4,20 млн. долларов США**.



ИНОСТРАННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ В РЕГИОНЫ УКРАИНЫ

	Количество предприятий	Иностранные инвестиции на 1.01.2002	Удельный вес, %
Украина	8170	4406173,27	100,0
Автономная Республика Крым	144	162897,40	3,7
Днепропетровская	432	311928,21	7,1
Донецкая	297	334837,95	7,6
Закарпатская	410	107509,03	2,4
Запорожская	168	249610,35	5,7
Киевская	189	351089,21	8,0
Львовская	875	168445,67	3,8
Одесская	562	236040,64	5,4
Полтавская	141	146050,96	3,3
Харьковская	317	166516,81	3,8
Черкасская	124	85316,73	1,9
город Киев	3347	1522026,64	34,5

РАЗДЕЛ 4. РОЛЬ И МЕСТО МЕЖДУНАРОДНОЙ ЭКОНОМИКИ В СИСТЕМЕ СОВРЕМЕННЫХ ЗНАНИЙ И РАЗВИТИЯ ОБЩЕСТВА

Мировая экономика – сложная, подвижная система, находящаяся в постоянном изменении. Особенно крупные изменения произошли за последнюю четверть века. Нового уровня достиг процесс *интернационализации, глобализации производительных сил*, в основе которого – переплетение предпринимательского капитала.

Транснациональный капитал (ТНК) и транснациональные банки (ТНБ) превратились в основной структурообразующий фактор мирового хозяйства. Транснациональный капитал действует глобально за пределами государств происхождения, широко используя сравнительные преимущества в размещении производительных сил. Под его воздействием рост внешней торговли значительно опережает увеличение производства.

Расширение международного разделения труда теснее связывает национальные хозяйства отдельных стран. Происходит усиление взаимозависимости и взаимодействия отдельных стран. Развитие внешнеэкономической сферы идет быстрее национальных хозяйств.

На региональном уровне интернационализации мирового хозяйства способствуют процессы интеграции. 90-е годы ознаменовались образованием зоны свободной торговли на Североамериканском континенте, прогрессируют переплетение капиталов и концентрация торговых потоков в районе Восточной Азии.

Нарастающими темпами идет движение ссудного капитала для финансирования не только внешнеэкономической деятельности, но и внутреннего развития стран.

Объем финансовых средств, которые пересекают границы, за последние десять лет возрос в огромной степени.

По оценкам Банка международных расчетов, ежедневный совокупный оборот международных кредитных рынков составлял в конце 1995 года 1200 долл., что в 14,8 раз превышает валовой национальный продукт (ВНП) на ежедневном уровне млрд.

Развитие валютно-кредитных отношений опережало производство и торговлю. Мировой рынок ссудных капиталов превратился в один из центральных элементов мировой хозяйственной системы.

Он ускоряет интернационализацию мировой экономики, повышает гибкость экономических отношений.

Однако многие кредитные сделки не отражают реальных потребностей хозяйства, а носят самостоятельный и спекулятивный характер, что приводит в отдельные периоды к дестабилизации мирохозяйственных связей. Финансовые рынки не раз демонстрировали, что они могут бросить вызов безопасности национальных экономик.

80-е годы характеризовались беспрецедентным явлением в мировой экономике – кризисом международной задолженности.

Десятки стран оказались не в состоянии производить платежи по долгам.

И хотя наиболее острый период долгового кризиса миновал, общая сумма международной задолженности развивающихся и восточноевропейских стран растет.

В 1997 году она составила 1,8 трлн. долл. На оплату долговых обязательств идет 20% экспортных поступлений развивающихся стран, что оказывает дестабилизирующее влияние на развитие экономики стран-должников, повышает неустойчивость воспроизводственных процессов в мировом хозяйстве.

Произошли изменения в характере хозяйственного механизма. В регулировании общехозяйственных процессов усилилась роль Международного валютного фонда (МВФ), ведущие позиции в котором занимают США, и снизилось значение совещаний руководителей семи ведущих в экономическом отношении государств Запада.

В 80-е годы в правящих кругах Запада активизировались настроения в пользу ограничения коллективности регулирования мирохозяйственных процессов.

На практике это привело к ослаблению обязательности принимаемых решений, расширило возможности государств для определения собственной линии поведения.

Однако глубокие экономические неурядицы, обострение глобальных проблем стимулирует поиск более эффективных форм и методов международного регулирования.

Огромные сдвиги произошли в развитии производительных сил. Мировое производство почти в два раза обгоняло прирост населения. Качественные преобразования мировых производительных сил происходят под влиянием научно-технического прогресса (НТП).

В индустриальных странах идет технологическая революция – *информатика и связь, современная автоматизация и использование роботов, новые искусственные материалы, такие, как полимеры, композиты, керамика изменили облик и производство продукции.*

Под влиянием НТП произошли глубокие структурные сдвиги в экономике, в промышленно развитых странах Запада завершился переход к интенсивному типу воспроизводства.

Беспрецедентное развитие производительных сил содействует с голодом и ухудшением экономического положения в ряде регионов мира. Голод ежедневно уносит свыше 20 млн. жизней.

Растет безработица, миллионы людей оказываются не у дел. Только в промышленно развитых странах их свыше 30 млн.

Последние десятилетия отмечены нарастанием противоречий между уровнем развития производительных сил и развитием человека. Революционные изменения в производительных силах не сопровождались соответствующими переменами в положении человека. Многие миллионы людей остаются неграмотными, не могут ощутить себя созидательной силой.

Приходит понимание того, что социальные услуги выступают объективно необходимым условием функционирования мировой экономической системы.

В свою очередь процессы углубления дифференциации проходят в подсистеме развивающегося мира.

Основной прирост обрабатывающей промышленности, экспорта готовых изделий был обеспечен небольшой группой *новых индустриальных стран* (НИС). Их возвышение – не только результат различий в факторах и условиях развития этих стран, но и воздействия на них внешних обстоятельств.

Центром экономического роста в мировом хозяйстве стала Восточная Азия. В число крупнейших экономических держав мира вошел Китай, ВВП которого в 80-90-е годы увеличивался ежегодно на 10%.

Ослабившая свои позиции Западная Европа изыскивает возможности сохранения и укрепления своего места в мире на путях создания экономического союза в рамках общего рынка и образования единого экономического пространства в масштабах всех западноевропейских стран.

Укрепившие свои позиции в мировом хозяйстве в послевоенный период Япония и Германия пересматривают пути дальнейшего своего развития.

Они достигли определенных порогов в торговой экспансии в силу условий воспроизводства в мире, резких сдвигов в торговых и платежных балансах, повышения курсов их валют к американскому доллару.

Громадные разрывы в уровнях экономического развития в мировой экономической системе не способствуют ее структурному равновесию, повышению эффективности мирового производства темпов экономического развития.

Диспропорциональность развития двух подсистем усугублялась оттоком средств из государств Третьего мира. ТНК и ТНБ западных стран в 80-е годы инвестировали в развивающиеся страны меньше средств, нежели вывели их обратно. В данном случае компании капиталистических государств в определенной мере финансировали свое экономическое развитие.

Подобная ситуация определяется глубоким проникновением западного капитала в хозяйство этих стран.

Эти и другие проблемы мирового хозяйства, в частности, вопросы экономического роста, положения национальных экономик, оказывают серьезное воздействие на международную экономическую жизнь.

Они создают условия для поддержания воспроизводства населения, повышения квалификации рабочей силы. Подготовка, привлечение, непрерывное повышение квалификации рабочей силы требуют не меньших, а иногда больших затрат по сравнению с капиталовложениями в средства производства.

Происшедшие изменения в облике мирового хозяйства нашли отражение в соотношении и расстановке основных экономических сил между странами и подсистемами. Развал СССР существенным образом изменил конфигурацию мировой экономической системы.

Особенности современного мирового развития неразрывно связаны с процессами, происходящими в развивающихся странах, которые составляют большинство государств мира. Последние два десятилетия показали огромные различия в экономическом развитии двух основных подсистем. Разрыв в уровнях экономического развития индустриальных и развивающихся стран увеличился.

Курс мировой экономики, являясь общеобразовательной экономической дисциплиной, изучает и объясняет основные процессы и явления экономической жизни мирового сообщества.

Он помогает понять основные тенденции мирового развития в хозяйственной сфере, определить их характер.

Знание реальных тенденций и проблем мирового экономического развития тесно связано с практической функцией знания.

Овладение курсом мировой экономики создает основу для понимания основных направлений международных отношений, соответствия национальной экономической политики и международной стратегии хозяйствующих субъектов существующим реальностям мировой хозяйственной жизни.

РАЗДЕЛ 5. ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ РЕФОРМИРОВАНИЯ ЭКОНОМИКИ УКРАИНЫ И ЗАДАЧИ НАУКИ И ПРАКТИКИ В МЕЖДУНАРОДНОЙ ЭКОНОМИКЕ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

Участие в мировых и региональных интеграционных экономических процессах

Полноценная интеграция Украины в мировую экономическую систему, выход на глобальные торговые рынки как полноправного партнера невозможно без членства во Всемирной торговой организации (ВТО).

Кроме того, для всех стран мира, влиятельных международных организаций и группировок членство в ВТО является своеобразным “маяком”, который свидетельствует о предсказуемости и стабильности торгово-экономического режима в соответствующей стране.

Вступление в эту международную организацию обеспечит Украине гарантированный доступ на мировые товарные рынки, реальную возможность для диверсификации внешней торговли, наращивание объемов экспорта, а также признание ее равноправным торговым и экономическим партнером во всем мире.

Это создаст достаточные условия для увеличения общих объемов украинского экспорта до 2010 минимум в 1,8 – 2 раза.

Украина будет пользоваться режимом наибольшего благоприятствования в торговле со странами ВТО, а также иметь дополнительные возможности для участия в европейском интеграционном процессе и развитии отношений с Европейским Союзом (ЕС).

Целью является обеспечение в 2007-2010 гг. интеграции экономически Украины в общеевропейское пространство в соответствии с положениями Соглашений о партнерстве и сотрудничестве между ЕС и Украиной, обретение членства в ЕС. Первым шагом на этом пути должно стать создание в ближайшие годы свободной торговли между Украиной и ЕС.

Торговые отношения со странами мира- членами ВТО будут строиться на принципах предсказуемости и стабильности, и с учетом возможностей справедливого разрешения торговых споров с помощью специальных механизмов ВТО, использующих цивилизованные способы защиты внутреннего рынка.

С учетом усиления в Центральной Европе процесса преодоления ненужных препятствий в установлении двухсторонней торговли, Украина осуществляет мероприятия нацеленные на завершение к 2001 году переговорного процесса по подписанию соглашений о свободной торговле со странами региона.

Это позволит полной мерой использовать зоны свободной торговли между Украиной и странами Балтии с выходом через центральную европейскую зону свободной торговли и ЕФТА на рынки западноевропейских стран и ускорить подписание соглашений о зоне свободной торговли с ЕС. Исходя из перспектив сотрудничества со странами СЕФТА и ЕФТА и реальных возможностей присутствия украинской продукции на этих рынках, необходимо обеспечить увеличение товарооборота с европейским регионом до 2010 года в 2,1 – 2,3 раза в сравнении с 1998 годом.

Другим важнейшим направлением в деле углубления торгово-экономических связей является создание зоны свободной торговли между странами СНГ на принципах ГАТТ/ВТО.

Формирование этой зоны на обозначенных принципах в рамках таможенных территорий стран СНГ создать цивилизованные предсказуемые условия для внешнеэкономического сотрудничества всех ее участников.

Создание зоны свободной торговли на принципах ГАТТ/ВТО и на основе форм, которые действуют в практике мировой торговли, узаконить механизм применения возможных ограничений в торговле на основе переговоров и консультаций сторон, что приведет административные решения национальных правительств в сфере внешней торговли в сугубо экономическую плоскость.

Украина будет выступать за устранение каких-либо исключений из режима свободной торговли, полный учет требований, связанных с вступлением государств-участниц СНГ в ВТО.

Страны СНГ остаются важнейшими торговыми партнерами Украины. На этом рынке планируется увеличение товарооборота в 1,5 – 1,6 раза, в первую очередь за счет продукции машиностроения и химической промышленности, металлургической продукции, товаров АПК и т.д.

Торгово-экономические отношения с экономическим блоком НАФТА (особенно после создания в 2005 году зоны свободной торговли Северной и Южной Америки) способные выйти на уровень, который будет свидетельствовать о фактическом признании Украины не только как важнейшего европейского, а как т глобального партнера.

Неотъемлемой составляющей этих отношений является сотрудничество Украины с региональными экономическими группировками стран Латинской Америки.

Поддержки непосредственных и постоянных контактов деловых кругов Украины стран общего рынка Южного конуса (МЕРКОСУР) как на двухсторонней

основе, так и в рамках конференций деловых кругов Организации Черноморского экономического сотрудничества и МЕРКОСУР.

Будет обеспечено постоянное участие в экономических структурах Организации американских государств, где Украина уже имеет статус наблюдателя, обретение Украиной статуса наблюдателя и (или) ассоциативного члена в Межамериканском банке развития и Карибского сообществе и общем рынке с целью использования этих организационных структур для выхода украинской продукции на рынки региона в 2002-2010.

ОПТИМИЗАЦИЯ СТРУКТУРЫ ДВУСТОРОННИХ ТОРГОВО - ЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ С ПАРТНЕРАМИ ВНЕ РАМОК ЕС

Отношения со странами СНГ

Правовой базой дальнейшего развития торгово-экономического сотрудничества между Украиной и Российской Федерацией является межправительственное Соглашение о свободной торговле и Договор и Программа экономического сотрудничества *Украины с Российской Федерацией* на 1998-2007 гг.

Этими документами зафиксирована рыночная направленность экономики обоих государств на дальнейшее укрепление и развитие равноправных и взаимовыгодных торгово-экономических и производственных отношений, придания им долгосрочного и стабильного характера, эффективное использование экономического и научно-технического потенциала обеих стран и, соответственно, повышения благосостояния народов.

Для этого будет осуществлено:

- унификация на основе принципов ГАТТ/ВТО нормативно-правовой базы в области регулирования внешнеэкономической деятельности и налоговой системы, реализация мероприятий по взаимной защите национального товаропроизводителя, дальнейшее развитие межрегионального сотрудничества;
- формирование отдельных межгосударственных проектов и программ экономического сотрудничества, создание совместных предприятий различных видов и форм, развитие производственной корпорации, активизация совместной деятельности национальных и иностранных инвесторов на территории обеих стран;
- развитие и эффективно использования транспортных коммуникаций и связи;

Совершенствование платежно-расчетных и кредитно-финансовых отношений.

Реализация Программы экономического сотрудничества Украины и Российской Федерации на 1998-2007 годы создает реальные предпосылки для возможного увеличения до 2000 объемов торговли между странами почти вдвое.

Главные направление торгово-экономического сотрудничества с Республикой Беларусь и Республикой Молдовы определены в договорах об экономическом сотрудничестве между Украиной и Республикой Беларусь на 1999-2008 годы, а также между Украиной и Молдовой на 1998-2007 годы. Составной частью этих договоров являются существующие программы сотрудничества.

Реализация положений указанных документов даст возможность наладить сотрудничество в различных областях экономики, расширить поставки в указанные страны оборудования, строительных машин и товаров местной промышленности; реализовать проекты по созданию совместных предприятий; обеспечить развитие транспортных коридоров на территориях; выполнять совместные научно-технические разработки и внедрять новейшие технологии; реализовывать межгосударственные экономические программы и т.д.

Ключевым направлением развития двусторонних отношений *Украины* со странами Центральной Азии и Закавказья должно стать партнерство в рамках межгосударственных долгосрочных (на 10 лет) программ экономического сотрудничества.

Стратегия экономического сотрудничества со странами Центральной Азии и Закавказья направлена на диверсификацию источников нефти и газа, обеспечения непосредственного участия Украины в реализации проекта транспортировки энергоносителей с каспийского региона в Центральную и Западную Европу, использование существующих потенциальных возможностей Украины для увеличения объемов экспорта товаров и услуг для этого региона.

Одним из важнейших направлений диверсификации внешнеэкономической деятельности как на ближайшую перспективу, так и до 2010 года является участие Украины в реализации проекта транспортировки каспийской и казахстанской нефти через транскавказский нефтепровод Баку-Поти (Супса) (“Западный вариант”) до нефтетерминал “Южный” (г. Одесса) и далее через соединительный нефтепровод до г. Бороды, что строится и нефтепровод “Дружба”, а также к границе с Польшей с дальнейшим направлением до Западной Европы.

Учитывая важность задачи по расширению торгово-экономических связей не только со странами Закавказья, а и со странами Европы и Азии, Украина будет активизировать свое экономическое присутствие в создании транскавказского транспортного коридора.

В условиях полноценного функционирования транспортных коридоров ожидается значительный прирост товарооборота не только с Азербайджанской Республики, но и с другими странами Центральной Азии и Закавказья.

СТРАНЫ НАФТА И ГОСУДАРСТВ ЛАТИНСКОЙ АМЕРИКИ

Развитию отношений с США и другими странами экономической группировки НАФТА уделяется значительное внимание, поскольку именно они являются важнейшими поставщиками новых технологий и высокотехнологичных изделий, а также мощным источником инвестиций.

Углубление связей с США и Канадой будет направлено, прежде всего, на реализацию и развитие тех соглашений и договоренностей, которые были достигнуты на протяжении 1994-1998 годов.

Для этого необходимо обеспечить:

➤ *трансформацию политических признаний Украины государством с рыночной экономикой в юридический статус с получением всех видов преференций, которые исходят из этого;*

- *получение безусловного и полномасштабного благоприятствования*
- *с целью избежания установления дискриминационных ограничений в торговле;*
- *урегулирование вопросов по ограничению доступа отдельных товаров украинского происхождения на южноамериканский рынок (металлы, ферросплавы, ядерные материалы, текстиль и др.);*
- *расширения действия Генерализованной системы преференций США на усовершенствование товаров украинского происхождения.*

Сотрудничество Украины, как с региональными экономическими группировками стран *Латинской Америки*, так и с отдельными странами (*Бразилия, Аргентина, Мексика, Чили, Куба* и др.) будет ориентироваться на наращивание экспортного потенциала Украины и освоение отечественными производителями новых рынков.

С учетом того, что на протяжении большинства лет между Украиной и странами латиноамериканского континента существовали определенные экономические связи (поставки энерготурбин, тракторов, экскаваторов автопогрузчиков, кранов; украинские специалисты принимали участие в строительстве различных объектов), в первую очередь будут обновляться связи, которые существовали ранее, для продвижения этих товаров и услуг на латиноамериканские рынки.

Страны Азиатско-Тихоокеанского региона, Ближнего Востока и Африки

Страны Азиатско-Тихоокеанского региона (АТР) чрезвычайно перспективны для Украины с точки зрения возможностей развития внешнеторговых отношений, в первую очередь за счет увеличения объемов экспорта машиностроительной продукции, оказания научно-технических услуг, привлечения иностранных инвестиций.

Среди перспективных партнеров в развитии торгово-экономического и инвестиционного сотрудничества находятся Китай, Индия, Республика Корея, Япония, Пакистан, Вьетнам, Индонезия и другие страны АТР.

Дальнейшее увеличение масштабов торговых операций должны дополняться развитием производственной кооперации с эффективным соединением финансово-экономических возможностей относительно дешевого сырья для легкой, пищевой и химической промышленности стран региона и научно-технического потенциала Украины, а также поиском резервов для значительного увеличения объемов экспорта

украинской продукции машиностроения и передовых технологий на взаимовыгодной основе, прежде всего, для реконструкции объектов, построенных во времени бывшего Союза ССР.

Качественно новый этап развития экономического сотрудничества будет строиться на установлении прямых связей между регионами и субъектами хозяйственной деятельности Украины и стран АТР, создание совместных транспортных торговых компаний, финансово-промышленных групп и т.п.

Рынки стран этого региона могут стать выгодными для *Украины* по оказанию ее инженерно-технических услуг, подготовки кадров и т.п. *Украина* будет принимать участие в реализации значительного инвестиционного капитала, что

будет направляться на строительство крупных объектов энергетического и промышленного назначения.

Активизация экономических связей с Ливаном, Кувейтом, Турцией, Египтом, Сирией, Саудовской Аравией, Объединенными Арабскими Эмиратами, другими странами региона имеет большое значение для обеспечения экономики Украины диверсифицированными источниками поступления энергоносителей и инвестициями.

Кроме этого, дальние страны могут рассматриваться как потенциальные потребители инженерно-технических услуг Украины в сооружении промышленных и гражданских объектов, создания транспортной и коммуникативной инфраструктуры, как партнеры по развитию трансконтинентальной системы транспорта и связи.

Среди приоритетов развития торгово-экономического сотрудничества со странами *Ближнего и Среднего Востока* необходимо выделить активизацию инвестиционного сотрудничества в таких перспективных отраслях экономики, как машиностроение (модернизация воздушных летательных аппаратов, совместное производство электронных изделий и разработку программ и программного обеспечения, а также другой продукции на основе кооперации для выхода на рынки других стран), в отрасли химической промышленности и медицины (производство минеральных удобрений, гербицидов и пестицидов, медпрепаратов и медикаментов, создание совместных диагностических медикаментов центров), создание транспортной инфраструктуры в странах региона (строительство мостов, путепроводов, метрополитенов, морского порта), производственная кооперация привлечения инвестиций, совместная торговля в третьих странах.

Одним из перспективных направлений сотрудничества возможной участие Украины в реализации проекта комплексного строительства в Иорданской долине.

К обязательным условиям, которые будут определять приоритеты, торгово-экономического сотрудничества со странами Африки, необходимо отнести следующие: высокий потребительский уровень дешевых товаров среднего качества, производство которых могут обеспечить украинские предприятия; значительные объемы закупки африканскими странами военной техники и вооружения, а также острой потребности в замене устаревших частей и механизмов этой продукции, которая поставлялась из стран бывшего Союза ССР; состояние рынка капитального строительства в странах Африки; ведущее место в африканском экспорте продукции, дефицит которой наблюдается в Украине; потребность некоторых стран Африканского континента в дополнительных исследованиях морских ресурсов, а также обучение национальных кадров.

Дальнейшее развитие торгово-экономического сотрудничества со странами Африки обеспечивается с помощью государственной координации двухсторонних торгово-экономических отношений путем создания соответствующей договорно-правовой базы и межгосударственных комиссий по торгово-экономическому сотрудничеству со странами континента, ведущими перспективными партнерами Украины; обеспечение прямых связей предприятий и организаций Украины и африканских стран, а также освоение новых рынков континента для экспорта товаров и услуг.

С этой целью будет создан координирующий центр – Палата торгово-экономического и научно-технического сотрудничества между Украиной и странами Африки; проведена широкая информационно-рекламная компания в странах Африки относительно возможности украинских предприятий.

Свободные экономические зоны

Осматривая общеэкономические интересы Украины на ближайшие десятилетия в области международной торговли и, в целом, внешнеэкономической деятельности, следует уделить особое внимание изучению свободных экономических зон (СЭЗ), как наиболее эффективному способу модернизации производственного потенциала и закрепления в системе международных связей в качестве самостоятельной индустриально развитой составляющей.

Мировая практика последнего времени убедительно доказала выгоду для экономики создания зон со специальным налоговым режимом.

Это особенно актуально для Украины, поскольку высокие налоги и значительный риск препятствуют развитию инвестиционного процесса.

Основными предпосылками для создания СЭЗ являются:

- ☐ близость к государственной границе;
- ☐ благоприятные транспортно-географическое расположение;
- ☐ наличие природных и трудовых ресурсов;
- ☐ выгодное геополитическое расположение.

В Украине такими качествами обладают регионы, которые граничат с Россией, Молдавией, Румынией, курортные города Крыма, Черноморское и Азовское побережье.

Закарпатская область, к примеру, осуществляет внешнеэкономическую деятельность с 72 странами мира, Винницкая область с 73, Волынская область с 50, Николаевская область с 90 странами мира.

Государственная политика Украины на региональном уровне должна быть направлена на эффективное использование выгодного расположения приграничных территорий как дополнительного ресурса экономического развития. Известно, что инфраструктура страны отстает от европейских стандартов.

Стратегический характер трансграничных отношений будет определять будущее Украины в Европе.

Поэтому в перспективах развития Украины до 2010 года планируется осуществить ряд соответствующих мер, включая принятие Закона Украины о развитии приграничных областей, разработку государственной программы создания СЭЗ.

Фактически свободным экономическим зонам отводится роль своеобразного плацдарма для принятия зарубежных и отечественных инвестиций. Есть надежда и на приход сюда украинских капиталов, вывезенных за границу. Можно спорить об этической стороне проблемы возврата капиталов, однако ясно, что с точки зрения экономического расчета этот вариант устроил бы все стороны.

Участие Украины в проектах транспортировки каспийской нефти

Важнейшей стратегической проблемой для Украины на ближайшую и среднесрочную перспективу является участие в формировании транспортно-коммуникационной инфраструктуры для экономичной и эффективной доставки каспийских энергоресурсов (нефти и газа), как в Украину, так и на европейский рынок.

Наличие значительных нефтяных ресурсов быстрые темпы разработки месторождений привлекли внимание таких стран как США Великобритания, Франция, Норвегия, что превратило регион в один из наиболее важных геостратегических центров мира.

По официальным источникам в азербайджанском секторе Каспийского моря обнаружено 10 нефтяных месторождений, которые по расчетам составляют 10-12 млрд. тонн.

Экспортный потенциал Азербайджана оценивается в 25 млн. тонн, а максимальная годовая добыча - 34-40 млн. тонн нефти в год. Рассматриваются такие маршруты транспортировки нефти из Каспийского моря.

- ❑ Расширение существующего нефтепровода Атирау-Самара;
- ❑ Казахско-Китайский нефтепровод;
- ❑ Центрально-Азиатский нефтепровод к Пакистану;
- ❑ Казахстан-Туркменистан-Иран к Персидскому заливу;
- ❑ Транскаспийский нефтепровод к порту Джейхан;
- ❑ Каспийский трубопроводный консорциум к порту Новороссийск.

ПРОБЛЕМА ВНЕШНЕЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ И РАЗВИТИЕ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ

Проблема развития внешнеэкономической деятельности тесно увязана с реализацией стратегии рыночных преобразований в Украине.

Основные денежные средства, предназначенные для реструктуризации экономики и проведения рыночных реформ, предоставляют международные финансовые организации в форме кредитов правительству или кредитов негосударственным предприятиям под правительственные гарантии. Эти займы рано или поздно придется отдавать.

Объемы внешних заимствований вплотную подошли к рубежу, когда откладывать поиск путей расчета по ним уже нельзя. Теоретически видятся три основных источника средств для возврата: во-первых, новые зарубежные заимствования, во-вторых, продажа невозполнимых ресурсов и в-третьих, положительное сальдо внешней торговли.

Первый вариант - это путь в никуда, что, кажется уже усвоено руководством страны. Новые заимствования будут сопровождаться еще более жесткими

условиями, среди которых дальнейшая либерализация внешней торговли. О “защите отечественного товаропроизводителя” придется надолго забыть.

Второй путь едва ли не опаснее первого и он уже находится в активной разработке. Речь идет о магистральных газовых и нефтепроводах. Сейчас ведется поиск формы их продажи. Если это произойдет, то “удобное географическое положение Украины” перестанет быть ее достоянием.

Выбор третьего варианта означает кропотливую работу по развитию экспортного потенциала страны, наращиванию объемов экспорта, оптимизации структуры импорта — т.е. по существенному повышению качества и эффективности внешнеэкономической деятельности.

Шаги в этом направлении уже сделаны: разработана и принята “Государственная программа развития экспортного потенциала Украины”. В Программе выписаны основные направления совершенствования структуры экспорта и импорта, способы повышения эффективности участия Украины в международном разделении труда.

Правительственные программы должны опираться на всеобъемлющие маркетинговые разработки, включающие:

- оценку потенциалов различных региональных рынков;
- возможности продвижения отечественной продукции в тех или иных странах с учетом их специфики (традиции, нормативное регулирование, государственная экономическая стратегия);
- определение перспективных потребностей и товаров;
- возможности отечественных предприятий;
- методы проникновения на новые рынки и расширения уже занятых сегментов;
- изучение стратегий конкурентов.

Сделка с самым высокотехнологичным товаром может оказаться невыгодной при плохом маркетинговом сопровождении. Умение продавать имеет не меньшую ценность, чем наличие качественного товара.

Таким образом, вопросы информационной поддержки внешнеэкономической деятельности, развития соответствующей информационной инфраструктуры, а также подготовки высококлассных менеджеров должны решаться на самом высоком уровне.

Футурологическая модель внешней торговли Украины 2010 года.

Попытаемся наметить контуры модели внешней торговли Украины, которую реально можно было бы достичь к концу первого десятилетия наступающего века:

Украина — страна с социально-ориентированной рыночной экономикой;

- достигнуто полноправное членство во Всемирной торговой организации;
- экономическое законодательство Украины в основных позициях согласовано с общепринятыми европейскими нормами;
- подготовлены все основные позиции по вступлению Украины в ЕС;
- развиваются торговые и кооперационные связи в рамках системы свободной торговли со странами СНГ и Балтии, а также странами Черноморского экономического сотрудничества (ЧЭС);

- на базе членства в Центрально-Европейской ассоциации свободной торговли развивается экономическое сотрудничество с восточноевропейскими странами - бывшими членами Совета экономической взаимопомощи;
- ЧЭС трансформируется в отдельную экономическую ассоциацию;
- активизируется экономическое присутствие Украины в странах, примыкающих к транскавказскому транспортному коридору;
- в свободных экономических зонах Украины осуществляется несколько крупномасштабных инвестиционных проектов;
- внешняя торговля регулируется по преимуществу законодательными мерами;
- в структуре экспорта существенная доля приходится на продукцию высокой степени обработки, технологии, основанные на современных достижениях науки.

РАЗДЕЛ 6. МЕЖДУНАРОДНАЯ ЭКОНОМИКА – СОСТАВЛЯЮЩАЯ СИСТЕМЫ ЭКОНОМИКИ НА МИКРО, МАКРОУРОВНЕ

Международная экономика в широком смысле – это теория, применяемая для изучения экономики современного взаимозависимого мира. Она основывается на теории рыночной экономики, развивает ее и является важнейшим связующим звеном базовых университетских курсов макроэкономики и микроэкономики с прикладными экономическими дисциплинами (международный маркетинг, финансы, учет). В условиях роста экономической взаимозависимости значение теории международной экономики выходит далеко за пределы этих рамок.

Она начинает впитывать отдельные, и весьма существенные элементы, как базовой теории рыночной экономики, так и прикладных бизнес – дисциплин, постепенно превращаясь в универсальную теорию открытой экономики, применяемую сегодня как для большинства стран мира, так и для сферы их экономического взаимодействия. Более узкое определение международной экономики как части теории рыночной экономики, изучающей закономерности взаимодействия хозяйственных субъектов разной государственной принадлежности в области международного обмена товарами, движения факторов производства и формирования международной экономической политики государств.

ПРЕДМЕТОМ ТЕОРИИ МЕЖДУНАРОДНОЙ ЭКОНОМИКИ ЯВЛЯЮТСЯ:

- закономерности функционирования и развития в международном масштабе рыночной системы организации хозяйственной жизни;
- закономерности формирования совокупного предложения на товары и факторы производства, находящиеся в международном обороте;

- инструменты анализа и программирование открытой национальной экономики, в особенности ее реального, бюджетного, денежного и внешнего секторов, в условиях их взаимодействия с экономикой других стран;
- тенденции развития международных финансовых рынков и финансовых механизмов, обслуживающих функционирование международной экономики;
- институциональная структура регулирования международной экономики, принципы ее формирования, тенденции развития и пути совершенствования.

Метод анализа основан на идее всеобщего экономического равновесия совокупного спроса и предложения как некоего идеального состояния международной экономики. Совокупный спрос и совокупное предложение трактуются широко как спрос и предложение товаров одновременно на микроуровне и макроуровне, в государственных и международных масштабах.

Используемый метод является функциональным, нацеленным на выяснение и доказательство законов функционирования международной экономики; логическим, показывающим обусловленность взаимосвязи ее основных законов, по возможности в историческом контексте; модельно – эмпирическим, предусматривающим формулировку понятий, их экономико-математическое и графическое обоснование, и проверку тестом.

В теории международной экономики, как и в любой общественной науке, не существует абсолютно верных или абсолютно ложных понятий, теорем, подходов. Практически любой тезис является дискуссионным и подлежит многократной проверке.

Первая часть микроаспекта международной экономики раскрывает закономерности движения конкретного товара и факторов его производства в международном масштабе. Она освещает такие важнейшие вопросы, как закономерности спроса и предложения на конкретный товар и факторы его производства, механизмы ценообразования и распределения доходов, а также некоторые связанные с ними элементы макроэкономического регулирования.

Макроэкономика изучает закономерности функционирования рыночной системы в целом и экономики государства в частности в условиях высокой степени экономической открытости.

В числе главных тема – модели анализа и программирования открытой экономики, принципы устройства международной валютной и платежной систем и механизмы многостороннего регулирования международной экономики.

Микроаспект международной экономики посвящен определению основных категорий теории международной экономики и фундаментальных функциональных взаимосвязей в международной экономике. Также излагается теория международной экономики с международной торговли со сферы обмена, ибо именно сфера обмена, в том числе и международного, непосредственно замкнута на потребителе и посылает сигналы производству, подсказывающие, что и сколько производить. Рассматриваются эволюция взглядов ключевых экономических школ на развитие международной торговли и механизмы ее государственного регулирования.

После того как определены побуждающие мотивы международного движения, переходим к рассмотрению международных аспектов производства через призму закономерностей международного движения факторов производства, обеспечивающих создание этих товаров.

Завершается интеграции, поскольку интеграция в своей наиболее развитой форме предусматривает свободу международного передвижения как товаров, так и факторов производства.

Макроаспект посвящен закономерностям функционирования открытой экономики в целом, международной макроэкономике.

Рассматриваются проблемы международной валютной системы, валютного курса, платежного баланса, а также международная торговля финансовыми инструментами, изначально возникшими как средства обслуживания международного движения товаров и факторов производства, но в настоящее время выполняющими и широкие самостоятельные функции.

Даются знания о реальной и финансовой сторонах международной экономики в рамках моделей открытой экономики, определяет принципы ее анализа и программирования. Особое внимание уделяется механизмам многостороннего регулирования международной экономики и ключевым проблемам отдельных групп стран.

РАЗДЕЛ 7. ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

Современное мировое устройство невозможно представить без углубляющейся специализации и кооперации, без усиливающихся процессов международного разделения труда и интернационализации производства. Для координации и управления этими процессами создаются межгосударственные и наднациональные институциональные структуры, целый ряд универсальных и специализированных международных экономических организаций, направляющих и координирующих развитие мирохозяйственного комплекса. Идет поступательный процесс формирования глобальной системы МЭО. Значительно обострилась, что обусловлено интенсификацией процесса интернационализации производства. Одновременно отмечаются усиление и развитие координации и кооперирования субъектов МЭО. Подтверждаются выдвинутые ранее гипотезы о неравномерности и скачкообразности развития отдельных предприятий, которые перерастают в неравномерность развития отдельных отраслей экономики, неравномерность развития монополистических объединений, ТНК, стран и регионов мирового хозяйства. Усиливается отставание развивающихся стран от развитых стран.

Мировое хозяйство под воздействием выше названных тенденций, усиливаемых современной НТР, претерпевает глубокие качественные изменения, свидетельствующие о новом этапе развития человеческой цивилизации. Гигантские производительные силы перерастают национальные границы. Интернационализация производства означает, что отдельно взятой стране мира невыгодно иметь производство, ориентированное только на внутренний рынок, увеличивается экспортная ориентация национальных экономик, развивается крупномасштабная специализация производства и транснациональное кооперирование. Открытость экономики страны означает ее стремление к конкурентоспособности, целостности народнохозяйственного комплекса, ее стремление к интеграции в мировое хозяйство. Отдельные национальные экономики все в большей мере интегрируются в мировое хозяйство, движение капиталов и рабочей силы становится глобальным.

Феномен глобализации можно рассматривать с двух сторон. На микроэкономическом уровне под глобализацией понимается расширение деятельности предприятия за пределы внутреннего рынка. В отличие от межнациональной и многонациональной ориентации предпринимательской деятельности глобализация означает единый подход к освоению мирового рынка или рынков.

На макроэкономическом уровне это общее стремление стран и отдельных регионов к экономической активности вне своих границ. Признаками таких устремлений являются: *либерализация, отмена торговых и инвестиционных барьеров, создание зон свободного*

предпринимательства и др. Усиливается тенденция всеобщего стремления к единому, взаимосвязанному, взаимозависимому и в каждой своей части более развитому и социально-справедливому миру. Это свидетельствует о развитии процессов конвергенции моделей национальных экономик, экономических и социальных ценностей и отношений. Происходит противоречивое, сложное, поступательное сближение уровней развития многих стран мира.

К началу XXI века сформировалась система мирового хозяйства со свойственной ей иерархией национальных экономик в международном разделении труда. На эти компании работает каждый десятый житель Земли, их совокупный годовой оборот составляет около 6 трлн. долл. Следует отметить усиление значения международной торговли (характерно, что темпы прироста внешней торговли большинства развитых стран мира заметно опережают темпы роста ВВП). Также увеличиваются темпы роста мирового капитала (глобальный оборот на рынке валют ежедневно достигает 0,9 – 1,1 трлн. долл.). Основу процветания экономики развитых стран составляют МК и ТНК. Следовательно, любое государство, желающее войти в мировую экономическую систему на равных, а не быть сырьевым придатком развитых стран, должно включиться в процесс формирования транснациональных мегакомпаний.

Условием экономического развития национального хозяйства является создание либерального климата для международной кооперации предприятий. Глобализация становится источником новых возможностей: позволит углубить международное разделение труда, более эффективно распределять средства и, в конечном счете, способствовать повышению уровня жизни населения.

Вместе с тем процесс глобализации сопряжен и с усилением трансграничных проблем (например, экологических) и появлением новых угроз в самых различных сферах (от трансграничной преступности и терроризма до эпидемий СПИДа и компьютерных вирусов). Решение большинства из них требуют всемирного сотрудничества.

ФОРМИРОВАНИЕ РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКИ УКРАИНЫ

Одной из отличительных особенностей функционирования мирового хозяйства начала XXI века является интенсивное развитие международных экономических отношений. Происходит расширение и углубление экономических отношений между странами, группами стран, экономическими группировками, отдельными фирмами и организациями. Эти процессы проявляются в углублении международного разделения труда, интернационализации хозяйственной жизни, увеличении открытости национальных экономик, их взаимодополнении, переплетении и сближении, развитии и укреплении региональных международных структур. Характерно, что все эти процессы взаимодействия, сближения, сотрудничества носят противоречивый, диалектический характер.

Диалектика международных экономических отношений состоит в том, что стремление к экономической независимости, укреплению национальных хозяйств отдельных стран приводит в итоге к всё большей интернационализации мирового хозяйства, открытости национальных экономик, углублению международного разделения труда.

В XXI столетии мировое сообщество вышло на новый исторический рубеж: стало реальным создание на новых основах всемирного хозяйства, охватывающего многие страны мира.

Стабильно развивается такое экономическое взаимодействие между странами, которое всё более сближает их и делает устойчиво зависимыми друг от друга. В процессе интернационализации хозяйственной деятельности основой гармоничного развития отношений между странами является многофакторный процесс регулирования политических, экономических, культурных и др. связей. Каждая страна, решая проблемы своего развития, стремится создать собственную модель национальной экономики и систему хозяйственного регулирования. Это позволяет максимально использовать ее ресурсы и конкурентные преимущества. Однако, в настоящее время развитие национального хозяйства во все возрастающих масштабах зависит от воздействия внешних факторов. Поэтому усиливаются роль и значение внешнеэкономической политики страны и использования действенных инструментов ее осуществления.

Существует зависимость между уровнем экономического развития стран и необходимостью использования различных мер механизма регулирования внешнеэкономической деятельности. Для защиты национальных интересов развивающиеся страны и страны с переходной экономикой вынуждены использовать протекционистские меры и инструменты регулирования ВЭД. Следует отметить, что и ведущие индустриальные страны также используют ограничительные меры в торговле с другими странами.

Начало XXI столетия характеризуется новой стадией эволюции международных экономических отношений. Намечились долгосрочные тенденции:

- формирования информационной экономики, характерной особенностью которой является эффективный, высокотехнологичный и ресурсосберегающий тип общественного производства;

- трансформации индустриальной системы в индивидуально-ориентированную креативную (творческую) хозяйственную деятельность предприятий всех форм собственности;

- сочетания тенденции к открытости национальных экономик с усилиями по формированию замкнутых экономических блоков на региональном уровне;

- возрастающего значения транснациональных корпораций и повышения регулирующей роли государства;

□ необходимости решения глобальных проблем путем координации усилий и ресурсов всего мира.

Удельный вес Украины в мировой экономике достаточно заметен. По экономическому потенциалу Украина входит в первую десятку стран Европы. Объективно это могло бы определить существенную роль нашей страны в международном территориальном разделении труда. И хотя Украина является важным партнером в международном экономическом сотрудничестве, в настоящее время доля ее в мировой торговле сравнительно невысока.

Неоднозначность положения Украины в международном территориальном разделении труда объясняется влиянием ряда предпосылок, в первую очередь естественных, демографических, историко-экономических, геополитических. Общими предпосылками, создающими стартовые возможности хозяйственного развития, является: природно-ресурсный потенциал, социально-экономический строй, открытость экономики, целостность, структурированность, органическое единство национального экономического пространства. Рассмотрим механизмы их действия.

Естественные предпосылки. По территории Украина является одной из крупнейших стран Европы, а по природному плодородию почв и их качественной характеристике – одной из ведущих стран мира.

Говоря об естественных предпосылках, нужно выделить агроклиматические условия, которые издавна содействовали превращению Украины в регион сельскохозяйственного производства, особенно зернового хозяйства, свекловодства, скотоводства. Эти условия созданы уникальными черноземными грунтами, достаточным количеством тепла, умеренной влажностью, преимущественно равнинным характером территории. Соответствующая модернизация аграрного сектора позволит Украине обеспечивать продуктами питания 140 – 150 млн. человек. Значителен рекреационный потенциал страны – побережье теплых морей, горноландшафтные комплексы Карпат и Крыма, минеральные источники, лечебные грязи лиманов, озокерит. По разнообразию и составу минерально-сырьевых ресурсов Украина опережает многие ведущие страны мира. Разведаны месторождения полезных ископаемых – почти 8 тысяч месторождений около 100 видов полезных ископаемых, среди которых нефть, газ, железо, марганец, титан, урановые руды, уголь, сера, ртуть, каолин, графит, огнеупорные глины, строительные материалы, минеральные воды и др. Следует отметить, что из-за отсутствия необходимого количества инвестиций, разработка многих месторождений приостановлена и в настоящее время Украина испытывает дефицит ряда минеральных ресурсов, таких как нефть, газ, большинство руд цветных металлов, древесины.

В последнее десятилетие значительно уменьшились рыбные ресурсы Черного и Азовского морей. В целом, по природным ресурсам Украина пребывает в состоянии равновесия: дефицит (а следовательно

импорт) одних видов ресурсов компенсируется достаточным количеством других, не менее важных.

Демографические предпосылки. Основу социально-экономического устройства определяют такие базовые ценности как традиции и ментальность народа Украины с его стремлением к гражданскому обществу, свободе, демократии, рыночному хозяйству. В настоящее время население Украины около 50 млн. чел., из которых трудоспособны более 56%. В общественном производстве заняты более 22 млн. работников. Трудовые ресурсы страны имеют достаточно высокий уровень квалификации. Удельный вес специалистов с высшим и средним специальным образованием почти 30%. В 160 ВУЗах Украины учится более 800 тыс. студентов. Высок интеллектуальный потенциал: в научно-исследовательских и опытно-конструкторских работах (НИОКР) заняты почти 250 тыс. специалистов.

Есть значительные успехи украинских ученых и инженеров в ракетно- и авиастроении, кибернетике, биофизике и биохимии и др. Значительная часть интеллектуальной элиты страны до недавнего времени была занята в военно-промышленном комплексе. Следовательно, наличие развитой научно-исследовательской базы и высокого уровня трудовых ресурсов – важная предпосылка производства сложной наукоемкой продукции, конкурентоспособной на мировом рынке.

Институциональная среда Украины характеризуется качественными позитивными сдвигами, связанными, прежде всего со сменой формы собственности – от доминирования одной государственной к разнообразным формам – частной, акционерной, корпоративной, муниципальной. Развивающаяся конкурентная среда содействует активизации экономического развития, повышению эффективности и рентабельности производства. Формируется внутренний рынок сбыта потребительских товаров, в том числе импортных. Он зависит не только от численности населения, но и от его покупательной способности. С улучшением благосостояния народа покупательная способность будет расти и рынок Украины будет привлекать зарубежных производителей товаров народного потребления.

Историко-экономические предпосылки. В течение веков и до недавнего времени территория Украины завоевывалась или захватывалась разными государствами, поэтому с точки зрения территориального разделения труда ее экономика работала в первую очередь, на внутренний рынок того государства, в состав которого она входила полностью или частично. Вследствие этого экономика Украины развивалась по принципу дополнительности – размещались только те отрасли производства, которые были наиболее эффективны с точки зрения регионального обмена. Так, наличие высококачественной железной руды и коксующегося угля, относительно густая сеть железных дорог, выгодное географическое положение обусловили превращение Донецко-Приднепровского района в первую металлургическую базу бывшего СССР. Эти же факторы

содействовали развитию металлоемкого машиностроения, химии, теплоэнергетики. При этом масштабы производства намного превышали собственные потребности Украины.

За ее границы шло 43% черных металлов, 25% железной и 82% марганцевой руды, 20% коксопродуктов, значительная часть тепловозов, горношахтного оборудования, азотных удобрений, кальцинированной соды, цемента, угля, электроэнергии. Кроме того, Украина вывозила за свои границы 42% произведенного сахара, 25% масла, мясо, муку, овощи, вино, и др. В то же время Украине не имела возможности развивать некоторые виды и, даже, целые отрасли производства. Имея высокую плотность населения, высококвалифицированные трудовые ресурсы, она заметно отставала по трудоемким видам производства, особенно инструментального машиностроения, текстильной промышленности, автомобилестроения. Не соответствовал трудовому и общеэкономическому потенциалу и уровень развития машиностроения.

Украина превратилась в базу материалоемкого и энергоемкого производства. С точки зрения общесоюзного разделения труда это считалось оправданным. Но со временем, без обновления производственного потенциала, эта эффективность стала снижаться. Во-первых, мировой научно-технический прогресс объективно поощряет снижение материалоемкости (металлоемкости) производства и увеличение спроса на наукоемкую продукцию. Следовательно, без технического перевооружения и реконструкции, производственный потенциал Украины чем дальше, тем больше стареет. Во-вторых, избыточная территориальная концентрация материалоемкого и энергоемкого видов производства привела к экологической напряженности. В-третьих, недостаточно используются квалифицированные кадры и интеллектуальный потенциал, усилились трудовая миграция и перераспределение материальных и финансовых ресурсов.

Второй составляющей историко-экономических предпосылок внешнеэкономических связей Украины была ее ориентация на страны Восточной Европы. Украина поставляла в эти страны железную и марганцевую руду, прокат черных металлов, азотные удобрения, электроэнергию, станки и оборудование. Взамен получала продукцию машиностроения, легкой и пищевой промышленности, фармацевтические товары. На «страны СЭВ» приходилось 70% украинского внешнего товарооборота. Ведущим торговым партнером Украины была Российская федерация. В то же время товарооборот с развитыми капиталистическими странами Западной Европы, США, Японией был незначителен.

Геополитические предпосылки. Экономико-географическое положение Украины достаточно выгодно для активного участия в международном территориальном разделении труда. Расположена поблизости экономически высокоразвитого региона – Западной Европы, в непосредственной близости к странам Восточной Европы, России, Беларуси, Закавказья.

Через Украину проходят важные транзитные магистрали (железные и автомобильные дороги, нефте- и газопроводы) из стран СНГ к Европе и черноморским портам. В Украине самый высокий в Европе коэффициент транзитности (3,75). Перечисленные выше конкурентные преимущества, а также развитие конкурентной среды и ориентация на мировые цены могут оказать существенное воздействие на экономическое возрождение Украины. Экономические реформы в Украине и проблемы интеграции в мировое хозяйство совпали с процессами развития глобальных процессов экономической интеграции, проявляющихся, прежде всего на региональных уровнях. Именно геополитические факторы обусловили возникновение Европейского Союза, Ассоциации стран Юго-Восточной Азии, Совета арабского экономического единства, Организации африканского единства, Организации американских государств и др. Процессы региональной экономической интеграции способствуют экономическому развитию стран и росту объемов взаимной торговли.

В основе геополитической ориентации Украины лежат, прежде всего: характер ее географического, политического и экономического окружения, особенности исторически сформировавшихся культурных, этнических, религиозных и иных связей с соседними странами, а также процессы интеграционных преобразований в регионе. Так как Украина является европейским государством с тысячелетней историей, христианской культурой и цивилизацией, то очевидна ориентация Украины в европейские интеграционные структуры. Основными векторами геополитической ориентации Украины являются: Европейский Союз, СНГ (прежде всего Россия), страны Черноморского региона, страны Балтии и Ближнего Востока.

В настоящее время Украина является не только членом Содружества Независимых Государств (СНГ) и Черноморского экономического сотрудничества (ЧЭС), но и участвует в создании нового интеграционного образования – ГУУАМ (Грузия, Украина, Узбекистан, Азербайджан, Молдова). Благоприятное геополитическое расположение Украины позволяет развивать такие уникальные формы регионального сотрудничества как создание транспортных сетей и «коридоров»: с Запада на Восток и с Севера на Юг.

С обретением государственной независимости Украины начался новый этап развития ее мирохозяйственных связей. Однако были унаследованы и в целом сохранились негативные тенденции в структуре экспорта и импорта:

- преимущественно сырьевая направленность экспорта, преобладание в нем энергоемкой и материалоемкой продукции;
- деформированная географическая структура экспорта и импорта, почти до монопольной зависимости от других стран;
- нерациональное размещение экспортного потенциала.

На развитие внешней торговли Украины существенно влияют целый ряд внутренних неблагоприятных факторов:

- ☐ неконкурентоспособность большинства товаров на международных рынках;
- ☐ отсутствие продолжительное время эффективного таможенного контроля;
- ☐ проблемы, связанные с национальной валютой и внешним долгом;
- ☐ неразвитость внешнеторговой структуры;
- ☐ несбалансированная внешнеторговая политика государства.

Неблагоприятны были и факторы внешней среды:

- ☐ транснационализация мировой торговли и закрытые внешние рынки;
- ☐ жесткая зарегулированность рынков вследствие региональной интеграции.

Ключевой проблемой экономики Украины и ее торгового баланса является большой удельный вес критического импорта нефтепродукции, цветных металлов, медикаментов, лесоматериалов, хлопка. Так, для импорта минимально требуемых объемов газа (до 80 млрд. м. куб.) необходимо около 5 млрд. дол. США.

Критический импорт нефти оценивается более 1 млрд. дол. \$, бензина, дизельного топлива, мазута – 1,3 – 1,5 млрд. дол. \$. Для Украины весьма актуальной является проблема обеспечения факторной конкурентоспособности национальной экономики. Для этого есть предпосылки, которые формируют первичные сравнительные преимущества:

- ☐ значительные запасы полезных ископаемых и их выгодное территориальное размещение, высокое плодородие почв
- ☐ (высокий уровень квалификации работников многих профессиональных категорий при сравнительно низкой заработной плате;
- ☐ наличие концентрированной системы научно-исследовательских, проектно-конструкторских учреждений и экспериментальных баз как основы для разработки и внедрения новых технологий;
- ☐ значительные масштабы основных промышленно-производственных фондов, что позволяет снизить капиталоемкость модернизации;
- ☐ выгодное транспортно-географическое положение.

По расчетам Министерства экономики Украины для реформирования экономики необходимость в инвестициях составляет 40 млрд. \$, из которых по приоритетным направлениям эта потребность распределяется следующим образом: металлургия – 7 млрд. \$; машиностроение – 5 млрд. \$; транспорт – 3,7 млрд. \$; химия и нефтехимия – 3,3 млрд. \$.

В настоящее время состояние инвестирования в эти отрасли оставляет желать лучшего. Прямые иностранные инвестиции в экономику Украины составляют около 90 дол. США на душу населения, что примерно

в 2 – 15 раз меньше, чем инвестиции в Россию и другие страны Восточной Европы.

На пороге XXI столетия мировое сообщество вышло на новый исторический рубеж: стало реальным создание на новых основах всемирного хозяйства, охватывающего многие страны мира. Стабильно развивается такое экономическое взаимодействие между странами, которое всё более сближает их и делает устойчиво зависимыми друг от друга. В процессе интернационализации хозяйственной деятельности основой гармоничного развития отношений между странами является многофакторный процесс регулирования политических, экономических, культурных и др. связей.

Каждая страна, решая проблемы своего развития, стремится создать собственную модель национальной экономики и систему хозяйственного регулирования. Это позволяет максимально использовать ее ресурсы и конкурентные преимущества. Однако в настоящее время развитие национального хозяйства во все возрастающих масштабах зависит от воздействия внешних факторов. Поэтому усиливаются роль и значение внешнеэкономической политики страны и использования действенных инструментов ее осуществления. Существует зависимость между уровнем экономического развития стран и необходимостью использования различных мер механизма регулирования внешнеэкономической деятельности.

Для защиты национальных интересов развивающиеся страны и страны с переходной экономикой вынуждены использовать протекционистские меры и инструменты регулирования ВЭД. Следует отметить, что и ведущие индустриальные страны также используют ограничительные меры в торговле с другими странами. Украина находится на пересечении торговых путей Европы и Азии. Развитие экономических связей между нашей страной и другими экономически развитыми странами основывается на взаимодействии рынков товаров, труда, капиталов и информации. В случае формирования прогрессивной структуры экспорта и импорта международный обмен товарами становится выгодным многим странам. Приоритетом во внешней торговле является развитие экспорта, так как покупку товаров по импорту можно осуществлять либо при наличии иностранной валюты, либо конкурентоспособного товара.

Для получения страной наибольшего экономического эффекта ей необходимо экспортировать наукоемкую продукцию, позволяющую получать максимальную валютную выручку на единицу затрат труда, а импортировать те товары, которые имеют наибольшие затраты труда на единицу вложенных средств.

В развитых капиталистических странах на долю экспорта наукоемкой продукции приходится 50 – 60%, а на долю сырьевых товаров – до 40%. В Украине это соотношение наоборот – 15-25% и 70-80%. Украина еще довольно тяжело вступает в рыночные отношения, что

сказывается на характере ее вхождения в рыночную экономику. В стране еще недостаточно развита рыночная инфраструктура и это не позволяет быстро войти в ритм мирового хозяйства.

По соотношению объемов экспортно-импортной деятельности и ВВП, с учетом емкости внутреннего рынка, (около 90%), Украина относится к числу стран с открытой экономикой, однако это не является следствием эффективного экспортного производства и платежеспособного спроса, активного международного инвестирования и интеграционного взаимодействия.

Наоборот, открытость экономики Украины связана с:

- чрезмерной зависимостью от импорта энергоносителей;
- низким внутренним платежеспособным спросом;
- вынужденным экспортом низкотехнологической металлургической продукции, производство которой поглощает значительную часть критического энергоимпорта;
- ориентацией на внешние источники финансирования в условиях кризиса внутреннего инвестирования.

Вместе с тем Украина имеет перспективы международной конкурентоспособности при условии реализации собственной стратегии открытой экономики:

- ❖ стабильную внешнеэкономическую специализацию страны на основе сравнительных конкурентных преимуществ и эквивалентного обмена;
- ❖ сопоставление пропорций отечественных и мировых цен на основные товары и услуги;
- ❖ стабильное валютно-финансовое положение страны;
- ❖ рациональную структуру производства.

Выделяют три предпосылки, реализация которых создает благоприятные условия для постепенного вхождения Украины в мирохозяйственные структуры:

- ✓ системная рыночная трансформация;
- ✓ реструктуризация экономики;
- ✓ открытость экономики.

С обретением независимости Украина взяла курс на формирование открытой экономики, под которой понимается не только развитие внешней торговли, но и постепенное открытие еще двух каналов взаимосвязи с мировым хозяйством – движение капитала и взаимообмен национальных валют.

Среди главных факторов и причин, способствующих участию экономики Украины в международном разделении труда следует назвать высокий удельный вес экспорта в валовом национальном продукте. Украина принадлежит к странам с высокой экспортной квотой в ВВП. Третья часть национального производства Украины, каждый третий товар или услуга реализуются при помощи внешнеэкономических связей.

Мирохозяйственные связи, таким образом, играют огромную роль в национальной экономике.

Во внешнеэкономическом аспекте перед Украиной стоят принципиально новые задачи по реализации современной концепции включения экономики нашей страны в систему мировых хозяйственных связей. Получение преимуществ международного разделения труда (материальных, финансовых, технологических и др.) и доступ к рынкам сбыта товаров и услуг должны сопровождаться обеспечением принципов приоритета национальных экономических интересов. Открытость экономики должна содействовать эффективной реализации собственных сравнительных конкурентных преимуществ, существенно повысить привлекательность национальной конкурентной среды, способствовать увеличению инвестиционных поступлений в модернизацию экономики.

Это означает: использование ВЭС для прекращения экономического спада и начала стабилизации социально-экономического положения страны; развитие экспорта как структурообразующего фактора; аккумуляция дополнительных финансовых ресурсов в целях структурной перестройки; осуществление политики переходного протекционизма.

Весьма актуальна проблема развития украинских экспортоспособных производств. Необходимо разработать специальную программу стимулирования производства и развития экспорта. С целью практического применения конкретных мер увеличения экспорта необходимо разграничение всех видов производства на: конкурентные, слабоконкурентные и неконкурентные.

Украина имеет весьма ограниченные возможности для развития импортозамещающей политики в особенности при резком спаде производства и сокращении внутреннего спроса. Назрела необходимость перехода в области импорта к политике умеренного протекционизма, сочетающего либерализацию внешнеэкономической среды с защитой национального рынка. Особое внимание должно быть уделено более активному применению тарифного регулирования. Украинским товаропроизводителям, используя опыт других стран, целесообразно более широко переходить к созданию за рубежом собственных филиалов и смешанных обществ как более эффективной форме международного экономического сотрудничества.

Это позволяет обойти многие ограничения на пути экспорта украинской продукции в страны СНГ и Балтии, ЕС и страны центральной Европы.

Распространение национального режима на иностранные инвестиции в Украине вместе с тем необходимо подкреплять стимулированием притока ресурсов из-за рубежа в отдельные регионы страны, более широко привлекать иностранных инвесторов в процессы приватизации и стабилизации правового поля деятельности инвесторов.

Одновременно это позволит легализовать экспорт теневой экономики. Необходимо сблизить хозяйственное законодательство

Украины с правовыми пространствами европейских стран, создать общенациональную систему внешнеэкономической информации, повысить качество подготовки специалистов в области внешнеэкономических связей и внешнеэкономической деятельности. Многие реформы, которые проводила Украина после обретения независимости непосредственно относятся к развитию сферы внешнеэкономических связей. Стало очевидным, что внешнеэкономические отношения со многими странами с развитой экономикой, является неотделимой частью украинской экономики. В данное время ВЭС осуществляются многими предприятиями Украины. Украина в настоящее время уже постепенно выходит из финансово-экономического кризиса. Переход к рыночным отношениям повлек за собой множество трудностей таких как: быстрый рост цен, высокий процент инфляции, падение собственного производства, сокращение внешнеторгового оборота и из-за всего этого произошло снижение жизненного уровня населения.

РАЗДЕЛ 8. ОСОБЕННОСТИ ФУНКЦИОНАЛЬНО-КВАЛИФИЦИРОВАННОГО СОДЕРЖАНИЯ ТРУДА СПЕЦИАЛИСТОВ И РУКОВОДИТЕЛЕЙ В ОБЛАСТИ МЕЖДУНАРОДНОЙ ЭКОНОМИКИ

Развитие внешнеэкономических связей отечественных предприятий требует расширения спектра знаний для успешного ведения дел и создания достойного имиджа украинских фирм на международных рынках. В связи с этим возрастает интерес к изучению теории и практики международных экономических отношений, формам и методам участия отечественных предприятий в сфере внешнеэкономических связей, вне которых невозможна вообще нормальная экономическая жизнь любого общества. Выход на внешний рынок украинских предприятий, вхождение иностранных фирм в формирующийся национальный рынок товаров и услуг сразу же выявили множество проблем, ранее не встречавшихся в хозяйственной практике. В Украине не хватает специалистов, обладающих необходимыми теоретическими знаниями и практическими навыками для работы в условиях рынка, и тем более международного.

Поэтому задачей специальности “Международная экономика”, является подготовка специалистов для работы в области мировой экономики и внешнеэкономической деятельности. Кафедра “Международная экономика” подготовит Вас для работы в следующих областях:

- ☞ международная экономика;
- ☞ внешнеэкономические связи и внешнеэкономическая деятельность предприятий всех форм собственности;
- ☞ таможенное и валютное регулирование;

- ☞ совместные предприятия;
- ☞ исследование в области внешнеэкономических связей;
- ☞ преподавание в экономических вузах и техникумах.

Обучение и повышение уровня подготовки квалифицированных кадров является принципиальным условием создания в Украине эффективной и динамичной модели рыночной экономики. Данное обстоятельство приобретает особую актуальность для украинской экономической науки, которой в короткие сроки предстоит сформировать новое экономическое мышление практически у всех категорий населения.

Украина как суверенное государство делает первые шаги на мировой арене. В новых условиях страна начинает преодолевать многие препятствия, которые мешали её активному и масштабному вовлечению в интеграционные процессы. В повышении эффективности экспортно-импортных операций существенную роль играет широкая система подготовки квалифицированных специалистов и переподготовки руководящих кадров, задействованных во внешнеэкономической деятельности.

При этом качествами, как управленческого персонала, так и непосредственных исполнителей производственных программ, связанных с экспортно-импортными и иными международно-кооперационными операциями, являются компетентность, предпринимательская заинтересованность, творческая инициативность в работе.

Важное значение для придания большей открытости украинской экономике приобретает предоставление предприятиям (объединениям) и иным хозяйственным организациям права самостоятельного выхода на внешний рынок. В этой связи возникла необходимость в глубоких знаниях реальных экономических процессов, протекающих в мировой системе хозяйствования.

Широкий выход предприятий и других организаций на внешние рынки может быть эффективным лишь в том случае, если специалисты в области внешнеэкономической деятельности глубоко овладеют теорией и практикой осуществления международных коммерческих сделок с учётом особенностей конкретных рынков и изменения рыночной конъюнктуры. Получение необходимых теоретических знаний, а также приобретение практических навыков для работы в области мировой экономики и внешнеэкономической деятельности на высокопрофессиональном уровне обеспечивает специальность *“Международная экономика”*. Подготовка бакалавров и специалистов ведётся по учебному плану на основе сочетания лекционных и практических занятий, самостоятельной работы, прохождения технико-экономической и преддипломной практики, написания и защиты рефератов, отчётов, курсовых и дипломных работ.

Общенаучная подготовка обеспечивается дисциплинами:

- история экономических учений,
- история Украины,

- социология,
- философия,
- религиоведение,
- политология,
- иностранный язык,
- логика,
- этика деловых отношений,
- право и др.

Фундаментальная подготовка обеспечивается дисциплинами:

- высшая математика,
- теория вероятностей,
- математическая статистика,
- математическое программирование,
- эконометрия,
- экономическая информатика,
- вычислительная техника и др.

Общая экономическая подготовка обеспечивается дисциплинами:

- основы экономической теории,
- основы рыночного механизма, экономика предприятия,
- микроэкономика,
- макроэкономика,
- государственное регулирование,
- финансы и кредит, страхование,
- основы менеджмента,
- основы маркетинга,
- ценообразование,
- основы аудита,
- бухгалтерский учёт,
- экономика Украины и др.

Профилирование по специальности обеспечивается дисциплинами:

- управление внешнеэкономической деятельности,
- организация экспортно-импортной деятельности,
- организация внешнеэкономической деятельности,
- международные экономические отношения,
- международные валютные отношения,
- бухгалтерский учёт внешнеэкономической деятельности,
- правовые основы внешнеэкономической деятельности,
- мировые рынки ресурсов,
- международный банковский и страховой бизнес,
- таможенное регулирование,
- мировой рынок ценных бумаг,

- международные организации,
- региональные связи и свободные экономические зоны,
- статистика внешнеэкономической деятельности,
- Украина в мировой экономике,
- инновационный менеджмент и другими.

Проводится усиленная подготовка по основному иностранному языку (английский), изучение по выбору второго иностранного языка – немецкий, испанский, французский. По окончании университета студент получает сертификат референта – переводчика.

Основательная теоретическая база позволяет выпускнику:

- ✓ заниматься организацией и планированием внешнеэкономической деятельности;
- ✓ развитием внешнеэкономических связей;
- ✓ международным маркетингом и бизнесом;
- ✓ организацией декларирования и таможенными процедурами;
- ✓ валютно-кредитными операциями;
- ✓ заключением внешнеэкономических договоров, контрактов, соглашений, протоколов в соответствии с действующим законодательством и нормативными актами;
- ✓ вести учёт и контроль экспортно-импортных операций;
- ✓ организовывать государственно-статистическую отчётность по вопросам внешнеэкономических связей;
- ✓ разрабатывать мероприятия по привлечению иностранных инвестиций, образованию и функционированию совместных предприятий с иностранным капиталом и их технико-экономическое обоснование;
- ✓ исследовать вопросы регулирования налоговой системы, валютных операций, таможенных тарифов, декларирования, лицензирования и квотирования товаров;
- ✓ проводить исследования новых форм организации внешнеэкономических связей, образования и функционирования свободных экономических зон.

Выпускники специальности Международная экономика, получившие квалификационную степень бакалавра или специалиста, смогут работать в организациях – осуществляющих внешнеэкономическую деятельность – функциональных подразделений предприятий (объединений) и их внешнеторговых фирмах, внешнеторговых объединений по отраслевой принадлежности, ассоциациях, совместных предприятиях, на международных товарных биржах, в консультационных фирмах, торгово-промышленных палатах.

Общие требования. Специалист и бакалавр данного профиля должен изучить:

- основы предпринимательства, методологические аспекты, организационно-правовые основы, технологию и экономический механизм менеджмента - внутрифирменное управление (принципы, функции, экономические методы), управление производством и персоналом в промышленных фирмах, управление экономикой в рыночных условиях, основы управления внешнеэкономической деятельностью;
- методологические основы и практику маркетинга как комплексного подхода к управлению производством и реализацией продукции с учетом спроса и требований потребителей, как функции управления деятельностью предприятий, как фактора повышения эффективности внешнеэкономической деятельности;
- основы управления качеством продукции, порядок осуществления контроля качества экспортных и импортных товаров;
- теорию и практику международного коммерческого дела – процедуры и технику подготовки международных торговых сделок, содержание контрактов купли-продажи и их исполнение, организацию и технику операций, совершаемых на международных аукционах и торгах, содержание и технику международного обмена лицензиями и инженерно-техническими услугами, проведение лизинговых операций по международному туризму, организацию и осуществление международных производственно-технических связей, механизм содействия развитию внешнеэкономической деятельности фирм;
- методологические основы международного рекламного и выставочного дела - организационные формы рекламы, организацию и проведение рекламных кампаний и международных выставок и ярмарок;
- практику международного биржевого дела - виды и цели биржевых сделок, организацию и функции бирж, виды и функции брокеров и других участников биржевых операций, операции украинских организаций с биржевыми товарами на международных биржах.

Специальные требования. Специалист должен обладать навыками практической работы:

☐ профессионально вести управленческую, маркетинговую, коммерческую, рекламную и патентно-лицензионную работу во внешнеторговых подразделениях предприятий (объединений), внешнеторговых объединениях, фирмах и ассоциациях, на совместных предприятиях;

☐ принимать самостоятельные управленческие решения по вопросам производственно-хозяйственной и внешнеэкономической

деятельности, хорошо ориентироваться в вопросах экспортных возможностей и импортных потребностей по конкретным товарам;

- ☐ анализировать качественный уровень экспортируемых товаров и готовить предложения по повышению их конкурентоспособности; делать расчеты экспортных и импортных цен на товары и услуги;

- ☐ проводить аналитическую, исследовательскую и рационализаторскую работу по повышению эффективности внешнеэкономических операций, содействовать внедрению научных достижений и передового опыта в практическую деятельность;

- ☐ осуществлять поиск, сбор и систематизацию информации;

- ☐ применять методы научной организации труда, использовать средства организационной и вычислительной техники.

Специалист должен знать:

- ☐ международную практику проведения обеспечивающих операций - торговые обычаи, правила и специфику торговли на отдельных мировых товарных рынках; основы унификации и стандартизации внешнеторговых документов, сложившихся в международной коммерческой практике;

- ☐ методику изучения мировых товарных рынков, источники информации по рынкам;

- ☐ особенности экспортно-импортных операций, осуществляемых с внешнеторговыми организациями и фирмами зарубежных стран, формы и методы их ведения, фирмы-контрагенты и конкуренты, источники информации о них;

- ☐ структуру и географическое распределение международной торговли и внешнюю торговлю по конкретным товарам, проблемы повышения конкурентоспособности экспортных товаров, методику определения эффективности экспортно-импортных операций, условия поставок и расчетов по экспортно-импортным сделкам, содержание оперативно-коммерческой работы, основы делопроизводства.

Специалист должен уметь:

- ☐ вести досье по товарным рынкам, фирмам-контрагентам и конкурентам;

- ☐ подбирать и систематизировать информацию о переговорах с инофирмами и сведения о деловых отношениях с фирмами-контрагентами;

- ☐ составлять и анализировать таблицы о производстве, потреблении, международной и внешней торговле, динамике цен на конкретные товары, находить информацию по, этим товарам, ценам сделок и предложений на мировом рынке;

- ☐ составлять справку на фирму по стандартной схеме, находить и давать подробную информацию о фирме, условиях контрактов и предложений, прейскурантах, проспектах, сведения о переговорах;

- ☐ подготавливать практические предложения по повышению результативности внешнеторговых сделок;
- ☐ вести контроль за работой оперативных и функциональных отделов по вопросам цен;
- ☐ участвовать в подготовке контрактов купли-продажи, определении и обосновании уровня цен, проводить работу по визированию контракта;
- ☐ анализировать состояние и потребности в конкретных товарах на мировых (национальных) товарных рынках;
- ☐ выявлять тенденции и перспективы развития конкретных рынков и использовать результаты в практической деятельности;
- ☐ анализировать формы, методы, практику и опыт коммерческой работы зарубежных фирм и внешнеторговых организаций;
- ☐ определять уровень рыночных цен на соответствующие товары (услуги), руководить работой по расчету и обоснованию контрактных цен, вести контроль за контрактными ценами, организовывать и координировать работу по ценам;
- ☐ анализировать экспортно-импортные операции с точки зрения правильности использования уровня цен;
- ☐ анализировать деятельность фирм-контрагентов и фирм-конкурентов, международных (региональных), экономических (товарных) организаций;
- ☐ инструктировать оперативно-коммерческих работников своей организации о состоянии мировых товарных рынков по конкретным товарам и уровню рыночных цен;
- ☐ участвовать в разработке тактики и стратегии выступления на рынке с продажами закупками, выборе благоприятного момента до этого, подготовке и проведении коммерческих переговоров с зарубежными партнерами;
- ☐ вести внешнеторговую коммерческую корреспонденцию, учет и контроль за реализацией внешнеторговых сделок, исполнение контракта, оформлением внешнеторговой и коммерческой документации;
- ☐ вести учет претензий контрагентов по качеству и комплектности товаров, готовить оформлять претензии к иностранным фирмам осуществлять контроль, за своевременным поступлением ответов на отправленную корреспонденцию;
- ☐ свободно владеть одним или двумя иностранными языками (преимущественно английским), выполнять устные и письменные двусторонние переводы экономических источников, переводить на иностранный язык проект контракта, выступать в качестве переводчика в переговорах, владеть навыками синхронного перевода.

Важную роль в подготовке специалистов играет индивидуальная специализация с учетом места будущей работы и вида деятельности. Выпускники Университета будут вести управленческую, маркетинговую, оперативно-коммерческую, рекламную, патентно-лицензионную,

инокорреспондентскую работу в отраслевых внешнеторговых объединениях, внешнеторговых фирмах предприятий и объединений. Учитывая значительные специфические особенности этих видов деятельности, индивидуальная специализация нацелена на то, чтобы студенты заранее знали требующийся для их выполнения объем знаний и практических навыков. Индивидуальная специализация предполагает обучение студентов с привлечением специалистов-практиков, изучение спецкурсов, выполнение тематических и практических работ по предложениям соответствующих заказчиков.

Студенты получают *практическую подготовку* во время прохождения практики по внешнеэкономическим связям и внешнеэкономической деятельности, а также преддипломной производственной практики в планово-экономических отделах и подразделениях внешнеэкономических связей и маркетинга промышленных предприятий, коммерческих структур, учреждений, научно-исследовательских институтов и совместных предприятий.

Подготовка экономиста по “Международной экономике” завершается выполнением и защитой в Государственной экзаменационной комиссии дипломной работы, посвященной проблемам организации и планирования внешнеэкономических связей и деятельности предприятий, образования и функционирования совместных предприятий с иностранными партнёрами предприятий, таможенного и валютного регулирования, международного маркетинга, привлечения иностранных инвестиций, проблемам образования свободных экономических зон. Специалисты, окончившие университет могут быть использованы на должностях менеджера, бакалавра коммерции, экономиста, маркетолога, инкорреспондента, патентоведа, брокера, аудитора в зависимости от индивидуальной специализации применительно к месту будущей работы.

С 1998 года на кафедре “Международная экономика” действует Магистратура “Международный менеджмент”, а с 1995 аспирантура “Международные экономические отношения” и докторантура “Мировое хозяйство”.

В работе семинара приняли участие ученые и специалисты Украины, ближнего и дальнего зарубежья. Участники семинара представляли научные и образовательные школы Украины (городов Киева, Донецка, Львова, Днепропетровска, Тернополя, Хмельницкого, Луганска, Одессы и других) и следующих стран: Великобритании, Китая, Бельгии, США, Германии, Буркина Фасо, Палестины, России, Югославии, Болгарии, Нигерии и др. Всего в семинаре приняли участие 120 человек, представлено 220 докладов. Специалист “Международной экономики” должен владеть иностранными языками.

Для укрепления знаний по английскому языку, кафедра организует и проводит Международные летние экономические в Славяногорске, что даёт возможность студентам и аспирантам, а также преподавателям непосредственного контакта с носителями языка — учёными —

преподавателями из университетов США, Германии, Великобритании, Франции и других стран.

В 1996 году на кафедре создан информационно-консультационный центр по вопросам образования и стажировок за границей - преподавателей, аспирантов и студентов кафедры. Заведующий кафедрой “Международная экономика”, доктор экономических наук, профессор, академик АЭН Украины – Ю.В. Макогон принял участие в ряде зарубежных мероприятий: в Германии (г. Ширгизвальде, Саксония) – Международная научно-практическая конференция “Влияние банковской системы на развитие малого и среднего бизнеса”, - май 1998 г., в Австрии по программе TACIS в Венской осенней школе по проблемам развития эконометрии и математических методов в экономике в учебном процессе – октябрь-ноябрь 1998г., принял участие в реализации компакт-проекта по TACIS –TEMPUS, с посещением и стажировкой в Великобритании и др.

В 1998 году старшие преподаватели кафедры “Международная экономика” – Власова Т.В. и Орехова Т.В. проходили стажировку в университете города Сандерленда (Великобритания).

В результате стажировки преподавателями кафедры были разработаны новые учебные курсы по микро – и макроэкономике, а также разработан и издан глоссарий который адаптирует западные экономические термины в соответствии с терминологией принятой в Украине, опубликованы учебные пособия.

С 19 по 22 мая 1998 года Свиштовской академией народного хозяйства им. Ценова (Болгария) была проведена международная научная конференция “Интернационализация и глобализация бизнеса”. В конференции приняли участие: зав. кафедрой “Международная экономика”, Ю.В. Макогон и ст. преподаватель кафедры «Международная экономика» Т.В. Орехова.

РАЗДЕЛ 9. ОСНОВНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ ПОДГОТОВКИ И ПЕРЕПОДГОТОВКИ СПЕЦИАЛИСТОВ В ОБЛАСТИ МЕЖДУНАРОДНОЙ ЭКОНОМИКИ В УКРАИНЕ И ЗА РУБЕЖОМ

Переход Украины на рыночные формы хозяйствования предполагает структуризацию всего народнохозяйственного комплекса. Поворот его в сторону интеграционных процессов. Важное значение при этом имеет реформирование всей системы подготовки и переподготовки кадров. Особое место в этом процессе занимает трансформация высшего экономического образования, поскольку без этого невозможен успешный выход Украины из экономического кризиса, формирование социально-ориентированного рыночного хозяйства, а в дальнейшем и рост его эффективности. Следует отметить, что сегодня происходят существенные

изменения в структуре и содержании высшего экономического образования.

Так, в настоящее время, высшие учебные заведения Украины начали подготовку специалистов в соответствии с полученным уровнем аккредитации по таким квалификационным уровням: младший специалист, бакалавр, специалист, магистр. В Донецком национальном университете, имеющем уровень аккредитации, можно получить дипломы бакалавра, специалиста и магистра. Для каждого квалификационного уровня определено содержание подготовки, которое определяется образовательно-профессиональными программами.

В рамках перехода на 3-х уровневую систему обучения кафедры экономического блока Донецкого национального университета перестраивают свою деятельность в следующих направлениях:

- ☐ изменяется временная структура подготовки специалистов с увеличением доли самостоятельной работы студентов;
- ☐ усовершенствуется методическое обеспечение читаемых дисциплин;
- ☐ углубляется компьютерная и языковая подготовка студентов;
- ☐ привлекаются для проведения лекционных и практических занятий ведущие отечественные и зарубежные ученые;
- ☐ расширение информационного обеспечения учебного процесса;
- ☐ углубление специализации подготовки экономистов и открытие новых специальностей.

Одной из таких новых специальностей появившихся в нашем вузе совсем недавно, является специальность «Международная экономика». Специалисты данного направления будут удовлетворять потребности не столько внешнеэкономических ведомств, сколько обеспечивать экономистами предприятия, корпорации и другие объединения, которые осуществляют внешнеэкономическую деятельность. Будущие экономисты-международники обязаны уметь устанавливать контакты с зарубежными партнерами и успешно с ними сотрудничать. Поэтому в этих целях студенты изучают 2 иностранных языка, международное право, международные финансы, международный маркетинг, внешнеэкономическую деятельность предприятия, таможенное дело.

Важным направлением в деле совершенствования, как подготовки, так и переподготовки экономистов-управленцев является обучение лиц имеющих высшее техническое образование по ускоренной программе.

Экономический факультет ДонНУ начал эту работу еще в 1989 году и сейчас достаточно успешно продолжает ее. В крупных городах Донецкой области (*Мариуполе, Горловке, Енакиеве, Дружковке, Краматорске*) созданы региональные учебные центры, которые работают на полной окупаемости. Подготовка специалистов осуществляется на контрактной основе. Следует отметить, что в настоящее время в рамках ускоренной формы обучения расширяются возможности повышения

общего уровня профессиональной подготовки лиц, которые уже имеют высшее экономическое образование. Речь идет о возможности получить диплом магистра, т.е. о возможности стать специалистом самого высокого квалификационного уровня.

Другим важным направлением деятельности ДонНУ в области переподготовки управленческих кадров является создание при экономическом факультете курсов переподготовки управленческих кадров для сферы предпринимательства. Наш вуз успешно преодолел конкурсный отбор и оказался в числе восьми других вузов Украины, которые будут в рамках государственного заказа за счет средств госбюджета осуществлять переподготовку специалистов по направлению «Менеджмент».

Слушателями курсов могут быть лица до 40 лет, которые прошли конкурсный отбор, имеют высшее образование и опыт работы на управленческих должностях высшего и среднего уровня не менее одного года.

В заключении следует отметить, что экономический факультет ДонНУ и, в частности, кафедра «Международная экономика», активно участвуют в международных образовательных программах, что, безусловно, является немаловажным аспектом повышения общего качественного уровня подготовки будущих экономистов.

СОЗДАНИЕ НОВОЙ ЕВРОИНТЕГРИРОВАННОЙ ПРОГРАММЫ ПОДГОТОВКИ МАГИСТРОВ ЭКОНОМИКИ ПО СПЕЦИАЛЬНОСТИ «МЕЖДУНАРОДНАЯ ЭКОНОМИКА»

Сложность современных экономических систем и темпы их дальнейшего развития вызывают необходимость коренных изменений процесса подготовки специалистов в области управления экономикой. Проблемы переходной экономики Украины показали, что для повышения эффективности управления экономическими системами необходимо создать новый тип руководителя, который бы обладал не только высококласной теоретической подготовкой и владел современными практическими навыками, но и был способен адаптироваться к эволюционным изменениям, происходящим в экономике.

Украинской экономике необходим специалист, обладающий глубокими теоретическими познаниями, способный решать серьезные прикладные проблемы в области управления экономикой в условиях ее постоянного изменения. Этот специалист должен быть подготовлен не для решения каких-либо частных проблем управления.

Ориентация его подготовки должна осуществляться в направлении расширения и углубления научной и теоретико-методической базы. Развивающаяся экономика порождает все новые и новые проблемы. Поэтому специалист, не обладающий широким научным кругозором, не обладающий глубокими теоретическими познаниями в области методологии управления, не владеющий современными экономико-

математическими методами является узконаправленным, неспособным к дальнейшему обучению и самосовершенствованию, и, как следствие, теряет свою эффективность как руководитель.

Целью подготовки специалиста по специальности «Прикладная Экономика» является создание руководителя, теоретическая подготовка которого позволяла бы эффективно решать задачи управления экономикой возрастающей сложности без дополнительных затрат на обучение и совершенствование. Лидирующую роль в подготовке нового типа руководителя должны на себя взять именно классические университеты с их многолетним опытом подготовки специалистов в области управления экономикой, обширной научной базой и опытом развития широкого мировоззрения у будущих специалистов.

Классические университеты обладают достаточной технической и научно-методической базой для обеспечения качества подготовки специалистов, соответствующего мировому уровню. Современный круг прикладных проблем управления экономикой достаточно широк. К основным направлениям теоретических исследований, которые представляют большой прикладной и практический интерес, следует отнести изучение динамики экономических процессов, вопросы управления хаотическими системами, применение теории катастроф для описания нестационарных процессов, процессы самоорганизации в неравновесных системах.

Все эти проблемы являются междисциплинарными и представляют интерес не только для исследователей экономики, но и для представителей других наук.

Доминирующая классическая парадигма научных исследований, ориентировавшая научные разработки на стабилизацию развития, полный детерминизм, равновесие, монотонность и непрерывность, привела к разобщению научного опыта, обособлению наук и подавлению общности законов развития специфическими особенностями объектов исследования.

Новая парадигма научных исследований ставит своими приоритетами нелинейность, скачкообразные катастрофические изменения, неопределенность, нестабильность, и ориентирует исследователей на постоянный совместный поиск решений в различных областях науки и техники. Классические университеты способны создать плодотворную среду для сотрудничества и взаимодействия исследователей этих разнообразных научных направлений для более эффективного решения указанных проблем. Заимствование опыта и обмен полученными результатами является перспективным направлением научной кооперации, которое в классических университетах будет способствовать скорейшему и более эффективному осуществлению прикладных исследований.

В связи с вышеизложенным предлагается проект магистерской программы специальности «Прикладная экономика».

Программа «Прикладная экономика» разработана в рамках проекта комиссии Евросоюза Tacis Tempus CD – JEP - 21135-2000 с участием трех украинских университетов: Донецкого национального университета, Киевского национального университета имени Тараса Шевченко, Харьковского национального университета им. В.Н. Каразина и университетов Великобритании и Греции.

Предполагается, что в дальнейшем данная программа будет распространена на все классические университеты Украины.

Долгосрочной целью программы «Прикладная экономика» является более полная интеграция студентов Донецкого национального университета, являющегося членом Европейской Ассоциации университетов, в международные программы обмена и обеспечение лучшей организации процесса занятости предпринимателей и бизнесменов, удовлетворяя национальную потребность в необходимых современных экономических курсах.

Это неизбежно приведет к дальнейшему укреплению сотрудничества как между украинскими и западными университетами, так и между украинскими университетами непосредственно, что позволит экспериментировать с разными формами и методиками обучения, включая более углубленное изучение иностранных языков, прежде всего, английского.

Программой «Прикладная экономика» предусмотрено разрешение следующих конкретных задач:

- ❖ Подготовка специалистов-экономистов «нового типа» - аналитиков, обладающих знаниями уровня классических университетов, способных на практике применить новейшие теоретические методы в условиях динамично изменяющейся мировой экономики

- ❖ Овладение разнообразными количественными методами моделирования в экономике (например, модели жизнеспособности систем, системная динамика, нейронные сети) и анализа (калмановская фильтрация, временные ряды, коинтеграция), применение средств компьютерной техники и новейших технологий в экономической практике.

- ❖ Использование для обучения передовых методик обучения, включая case-studies, mini-projects, distance learning, Internet, дающих возможность полностью использовать эти технологии.

- ❖ Возможность практических контактов студентов как с ведущими отечественными преподавателями из Донецка, Киева и Харькова, так и с западными экспертами и преподавателями.

Программа подготовлена в полном соответствии с западными стандартами образования, полностью адаптирована к получению европейских дипломов.

Результатами введения программы «Прикладная экономика» являются:

- Обновление уже существующих и разработка принципиально новых модулей («Экономика окружающей среды», «Воздействие новых

технологий на экономику» и «Экономика сельского хозяйства») для формирования и открытия новой специальности «Прикладная экономика» с последующим присвоением студентам первой ученой степени магистра экономических наук. Эта специальность призвана стать национальным стандартом для классических университетов Украины, как по содержанию, так и по изложению материала.

□ Создание универсального нового курса в различных вариантах, чтобы с его помощью обучались как бизнесмены и предприниматели, так и студенты, имеющие различную базовую подготовку.

□ Подготовка и преподавание модулей по программе в формате русского, украинского и английского языков с обязательным проведением дискуссий и решением практических ситуационных заданий.

□ Запись компакт-дисков, содержащих программы компьютерного моделирования. Соответствующее программное обеспечение, журналы и книги представлены в Центре новых технологий обучения (TACIS-REAP CENTRE). Разработаны case-study (ситуационные задания), связанные непосредственно с реалиями Украины.

СТРУКТУРА ПРОГРАММЫ «ПРИКЛАДНАЯ ЭКОНОМИКА»

	НАЗВАНИЕ МОДУЛЯ	часы / кредиты
1 семестр		
1	Английский язык	216ч/4к
2	Экономическая кибернетика	81ч/1,5к
3	Экономическая динамика	81ч/1,5к
4	Временные ряды	81ч/1,5к
5	Прикладная эконометрика	81ч/1,5к
6	Экономическое моделирование	108ч/2к
7	Дискретная имитация	54ч/1к
8	Актуальные проблемы философии	54ч/1к
9	Педагогика высшей школы	81ч/1,5к
10	Методология научных исследований	81ч/1,5к
11	Методика преподавания экономических дисциплин	54ч/1к
12	Научная практика	18 недель

2 семестр		
1	Мировая экономика и глобализация	81ч/1,5к
2	Рынки труда	81ч/1,5к
3	Экономика окружающей среды	81ч/1,5к
4	Индустриальная экономика	81ч/1,5к
5	Экономика сельского хозяйства	81ч/1,5к
6	Воздействие новых технологий на экономику	81ч/1,5к
7*	Финансовые рынки / Нейронные сети	81ч/1,5к
8	Динамические цепи поставок (логистика)	81ч/1,5к
9	Преподавательская практика	17 недель
3 семестр		
1	Магистерская диссертация	17 недель
2	Защита диссертации, госэкзамены	3 недели

**СХЕМА СПЕЦИАЛЬНОСТИ
ПРОГРАММЫ «ПРИКЛАДНАЯ ЭКОНОМИКА»**

* по выбору студента

МАГИСТЕРСКАЯ СПЕЦИАЛЬНОСТЬ “ПРИКЛАДНАЯ ЭКОНОМИКА”

Обязательные дисциплины для магистерских специальностей в Украине

Английский язык

Актуальные проблемы философии

Педагогика высшей школы

Методология научных исследований

Методика преподавания экономических дисциплин

Фундаментальные дисциплины

Экономическая кибернетика

Прикладная эконометрика

Экономическое моделирование

Дискретная имитация

Временные ряды

Экономическая динамика

Прикладные дисциплины



Магистерская диссертация

Курсив - дисциплины, разработанные в рамках проекта TACIS Tempus T_JEP 10278-96 и REAP

Полужирный - дисциплины по выбору студента

Подчеркнутый - Принципиально новые курсы для Украины

Подход команды программы к оценке знаний студентов обусловлен, прежде всего, желанием гарантировать целостность и объективность оценок, полученных студентами. Целостность оценки предполагает знание студентом всего материала модуля и умение применить на практике полученные знания за ограниченный период времени. Используется гибкий подход к оценке знаний студентов, основанный на различиях в содержании и структуре модулей.

Это означает, что для оценки знаний студентов преподаватель может проводить письменный или устный экзамен, тестирование знаний и другие формы контроля. Особое место в оценке знаний студентов занимают мини-проекты, для выполнения которых студентам придется использовать на практике полученные теоретические знания с учетом конкретных ситуаций (case-studies), для которых необходимо получить решение конкретной экономической задачи.

Мини-проекты могут быть как групповые (рассчитанные на выполнение командой из нескольких человек и распределением ролей в проекте), так и индивидуальные. В любом случае оценка выставляется индивидуально с учетом персонального вклада участника проекта в достижение полученного результата. Детально критерии оценок знаний студентов даются в описаниях (pro-forms) соответствующих модулей, а также после обсуждения с преподавателем.